

Секция 5

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОГО МЕХАНИЗМА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

*И. Н. Алешкевич, канд. экон. наук
БГЭУ (Минск)*

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА МАКРОУРОВНЕ

Налоговое планирование является одним из важнейших элементов государственного управления и оказывает непосредственное влияние на успешность реализации налоговой политики. Изучение действующей методологии государственного налогового планирования позволяет отметить, что в процессе его осуществления в Республике Беларусь не учитываются показатели, которые оказывают заметное влияние на величину налоговых поступлений в государственный бюджет, например, задолженность по налогам и сборам, возникающая на конец отчетного периода, дополнительные поступления и др. Кроме того, при составлении планов налоговых поступлений в бюджет считаем необходимым производить корректировки на суммы задолженности по налогам и сборам, признаваемые безнадежным долгом и подлежащие списанию, которые образуются по истечении срока исковой давности, при ликвидации организации, при неосуществлении деятельности индивидуальным предпринимателем более 6 месяцев подряд и в иных случаях, предусмотренных законодательством. Также необходимо учитывать суммы излишне уплаченных или взысканных налогов, по которым истекло три года с момента их образования.

По нашему мнению, планируемые прогнозы должны учитывать возможные случаи отсрочки (рассрочки) по налоговым платежам или реструктуризации налоговой задолженности, а также возможные поступления недоимки прошлых лет. При составлении планов следует учесть поступления от осуществления контрольных мероприятий налоговых и других контролирующих государственных органов Республики Беларусь. Данные корректировки позволяют повысить точность прогноза налоговых поступлений в бюджет.

При составлении долгосрочных планов и прогнозов существуют сложности, связанные с отсутствием сопоставимых данных за длительный период. Особые трудности возникают при планировании подоходного налога с физических лиц, так как отсутствует обязательное персонафицированное декларирование доходов и имущества для всех граждан. Плательщики, применяющие упрощенную систему налогообложения, не представляют отдельных деклараций по подоходному налогу, указывая лишь справочно сведения об исчисленных и

уплаченных суммах в декларации по УСН, что не позволяет осуществить более точный прогноз в связи с отсутствием данных о суммах начисленного дохода, налоговых вычетов, налоговой базе, а также о размерах применяемых для налогообложения ставок.

Считаем целесообразным использовать покомпонентное прогнозирование налоговой базы по всем республиканским налогам. С этой целью необходимо использовать более детальные данные, характеризующие объекты налогообложения, а также применяемые ставки, различные виды налоговых вычетов и льгот. Это особенно актуально при планировании поступлений по налогу на прибыль, так как позволит учитывать фактические данные о суммах полученной выручки от реализации товаров, работ, услуг и внереализационных доходов и расходов, а значит, и повысить точность прогнозов, снизить искажение результативных оценок прогнозируемых поступлений в бюджет.

Отсутствие специального программного обеспечения, позволяющего комплексно использовать модели налогового прогнозирования и планирования в автоматическом режиме, не позволяет проводить своевременную корректировку планируемых показателей и учитывать поведенческие реакции плательщиков. Разработка программы, учитывающей макроэкономические показатели, их влияние на поступление налогов в бюджет, тенденции и корреляционные зависимости, позволит осуществлять более детальные расчеты налоговых поступлений с использованием предложенных дополнительных показателей.

*Л. Д. Андросова, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(Москва, Россия)*

КРЕДИТНАЯ КООПЕРАЦИЯ, УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ

Малое предпринимательство играет исключительно важную роль не только в экономическом развитии государства, участвуя в формировании весьма значительной части валового внутреннего продукта, но и в создании благоприятного социального климата, обеспечивая дополнительные рабочие места, увеличение финансовых ресурсов домохозяйств.

Для развития малого предпринимательства в свою очередь необходимы соответствующие финансовые ресурсы. Коммерческие банки неохотно кредитуют такого рода бизнес. Средства может предоставить кредитная кооперация при условии, что кредитные кооперативы сами располагают необходимыми ресурсами и их цена не является беспредельной.

Финансовые ресурсы кредитных кооперативов во всем мире традиционно формируются за счет собственных и привлеченных источ-