

national sphere. It's a need to make sure strategically from management, financial and operational point of view that they are well prepared and planned.

One of the plans will be to study current newborn and old competitors. The following parameters need to be well studied and recorded: the age of the company, the range of products, their capacity of production, their core competences, the aim of their business; quality class variation of their production.

The approach here is that a partnership can have a bigger market covered. But the manufacturers need to be prepared legally to have their rights and shares well defined to craft a sustainable cooperation.

There are points about newborn competitors, which surely need to be specially taken into account:

- they are inexperienced in manufacturing especially in bigger scales,
- they still have to create an order processing system to have efficient assured deals,
- they have some weaknesses, which kept them smaller or incapable of growing.

Newborn competitors from all around the globe will be great partners in international growth of old systematic well-organized brainstormed empires through cooperation, well compensating, precise consideration of the legal aspects of the cooperation and finally keeping the relations close and tight through humanity values exchanged.

Newborn competitors are harmless unless they grow up without old manufacturers having plans for their partnership in their shared future growth.

*Ю. Б. Вашкевич, магистр экон. наук
БГЭУ (Минск)*

ПОЛИТИКА ПРОТИВ ЭКОНОМИКИ В ТОРГОВЛЕ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТЬЮ: МИРОВОЙ ОПЫТ

Интенсивное развитие международных торговых потоков, по своим темпам до последнего времени устойчиво опережавшее динамику мирового ВВП, принято считать одной из ключевых тенденций развития мировой экономики последних десятилетий. Вместе с тем растущее понимание неадекватности анализируемых статистических данных, обусловленное множественным счетом международных товарных потоков, привело к необходимости разработки альтернативных методов оценки торгового взаимодействия между странами.

Показатели и методики оценки степени вовлеченности стран в международные экономические отношения нуждаются в серьезном

пересмотре, поскольку в условиях современного уровня международного разделения производственного процесса и движения капитала принятие решений, основанное на показателях, неадекватно отражающих экономические реалии, чревато серьезными ошибками и просчетами для многих стран. В то же время те страны, которые раньше других пришли к пониманию стратегической разницы в используемых методиках, уже смогли реализовать свои преимущества, связанные с лучшей информированностью.

Значение и динамика объема национального экспорта и его отношения с ВВП страны (экспортная квота) являются одними из основных ориентиров при оценке результатов внешней торговли государства. Положительная динамика данных показателей заведомо воспринимается как индикатор успеха проводимой государством политики. Вместе с тем в современных условиях эти показатели не всегда адекватно отражают положение дел.

Объем экспорта, оцениваемый исключительно по валовым показателям, никак не учитывает свою импортную составляющую. Альтернативный же показатель, оценивающий экспортный объем добавленной в стране стоимости, в рамках существующих методик сбора статистической информации пока слишком сложно, если в принципе возможно, рассчитать. В то же время именно этот показатель отражает степень реального участия, или объем произведенного национального экономики вклада в международную торговлю.

Положительная динамика валовых показателей экспорта может скрывать в себе падающий объем доли, произведенной в данной стране, а следовательно, снижающуюся динамику ВВП. Анализ статистических данных позволяет заметить, что в ряде латиноамериканских стран (Мексика, Коста-Рика, Доминиканская Республика, Гондурас), которые оказались вовлечены в стимулированный США процесс создания экспортноориентированных сборочных производств, наблюдалась именно такая ситуация. При этом интересной особенностью является тот факт, что изначальная практика оценки их взаимной торговли в объемах добавленной стоимости была изменена на отслеживание валовых показателей как раз тогда, когда показатели экспорта добавленной стоимости начали снижаться на фоне растущего валового экспорта.

Причина — данный факт мог негативно отразиться как на инвестиционной привлекательности стран, так и на заинтересованности данных стран в продолжении участия в программах сборочных производств. Переориентация многих стран региона с традиционных видов деятельности на хотя и более высокотехнологичное, однако приносящее стране меньшую сумму добавленной стоимости производство, при более близкой оценке могла повлечь пересмотр отношения данных стран к подобной смене специализации. Экономические интересы стран—реципиентов американских компонент и инвестиций в их сборку в данном случае шли вразрез с интересами США, умело вос-

пользовавшимися политическими рычагами и вовремя переведшими взаимную торговую статистику на принцип отслеживания валовых показателей.

*А. Н. Войтехович, аспирант
БГЭУ (Минск)*

**ENSURING MONETARY STABILITY IN BELARUS'
ECONOMY UNDER MONETARY INTEGRATION
IN THE EURASIAN ECONOMIC UNION**

**ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ
СТАБИЛЬНОСТИ В ЭКОНОМИКЕ БЕЛАРУСИ
В УСЛОВИЯХ ВАЛЮТНОЙ ИНТЕГРАЦИИ В ЕАЭС**

В теоретических работах, посвященных валютной интеграции, проблемы обеспечения денежно-кредитной стабильности не получили столь широкого освещения, как проблемы обеспечения конкурентоспособности экономики при абсолютно фиксированном валютном курсе. Анализ, проведенный в данной статье, показывает, что вероятным результатом создания валютного союза в ЕАЭС станет повышение уязвимости перед финансовыми кризисами вследствие потери инструментов денежно-кредитной политики.

The theory of monetary integration traditionally highlights the effects of the loss of the exchange rate instrument on the real economy. It typically considers the consequences of potential external shocks to growth and employment in the economy. However, economies participating in a full-fledged monetary union lose not only the exchange rate instrument, but also the most significant monetary instruments (namely, the interest rate and open market operations). This fact can potentially put obstacles to ensuring monetary stability in some members of the union.

According to the recent findings of the leading economists, the problems of implementing the common monetary policy in the Economic and Monetary Union of the European Union were among the major factors that contributed to the development of the sovereign debt crisis in the Eurozone since 2009.

The monetary policy of the National Bank of the Republic of Belarus (NBRB) has been obviously different from that of the Bank of Russia over the recent years. The NBRB has been conducting a relatively expansionary emission policy due to higher monetary base growth rates, which has been compensated by a tighter interest rate policy, namely keeping both nominal and real interest rates at a consistently higher level as compared to interest rates in Russia.