

капитале совместного предприятия, гранты для малых и средних предприятий и беспроцентные авансы для транснациональных корпораций, финансирование подготовки в случае трансфера технологий).

К основным задачам, которые решают данные программы, можно отнести: 1) предоставление широкой поддержки и обмен накопленными знаниями со стороны торгово-промышленных палат, промышленных ассоциаций, PR-агентств, частных консультантов—специалистов по Латинской Америке компаниям, работающим на рынке ЛА; 2) создание в странах ЛА сети «Евроцентров» — организаций по развитию предпринимательства в регионе; 3) создание ассоциаций по развитию промышленной кооперации; 4) организация отраслевых встреч для заключения коммерческих и инвестиционных договоров; 5) предоставление грантов на подготовку бизнес-проектов по ряду специализированных направлений; 6) предоставление беспроцентных кредитов на предварительную оценку проекта и компании-партнера, для подготовки персонала, на техническую помощь или консультационные услуги экспертов; 7) консультация и помощь в перемещении и передаче из ЕС капиталов, технологий, активов наиболее прибыльным и перспективным латиноамериканским компаниям; 8) распространение информации об экономическом потенциале и перспективных проектах в Латинской Америке среди членов ЕС; 9) создание единой информационной базы, установление партнерских, доверительных отношений в целях стимулирования кооперации между обоими регионами; 10) проведение ознакомительных стажировок для руководителей и специалистов; 11) содействие научно-техническому сотрудничеству европейских и латиноамериканских компаний; 12) определение потребностей бизнеса в вопросах развития сотрудничества с Латинской Америкой, оказание поддержки в поиске деловых партнеров, предоставление контактов в соответствующих латиноамериканских организациях и органах власти.

*В. В. Почекина, канд. экон. наук, доцент  
Институт экономики НАН Беларуси (Минск)*

## **ФАКТОРЫ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**

К основным целям интеграционных процессов мировой экономики следует относить:

1. *Использование преимуществ экономики масштаба* — обеспечение расширения рынка, сокращение трансакционных издержек и извлечение других преимуществ, что в свою очередь позволит привлечь прямые иностранные инвестиции.

БДЭУ. Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

БГЭУ. Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.°.

BSEU. Belarus State Economic University. Library.

<http://www.bseu.by>

[elib@bseu.by](mailto:elib@bseu.by)

2. *Создание благоприятной внешнеполитической среды* — укрепление взаимопонимания и сотрудничества участвующих стран в политической, социальной, культурной и других областях. Для стран, расположенных географически близко друг от друга и имеющих схожие проблемы в области развития, наличие добрых отношений с соседями, подкрепленных взаимными экономическими обязательствами, является важнейшим политическим приоритетом.

3. *Решение задач торговой политики.* Региональная интеграция нередко рассматривается как способ укрепить переговорные позиции участвующих стран в рамках многосторонних торговых переговоров в ВТО. Региональные блоки позволяют создать более стабильную и предсказуемую среду для взаимной торговли, чем многосторонние торговые переговоры, интересы участников которых очень сильно разнятся.

4. *Содействие структурной перестройке экономики.* Подключение стран, создающих рыночную экономику или осуществляющих глубокие экономические реформы, к региональным торговым соглашениям стран с более высоким уровнем рыночного развития рассматривается как важнейший канал передачи рыночного опыта, гарантия неизменности избранного курса на рынок.

5. *Поддержка молодых отраслей национальной промышленности.* Даже если интеграционное объединение не предусматривает дискриминационных мер против третьих стран, оно нередко рассматривается как способ поддержать местных производителей, для которых возникает более широкий региональный рынок.

Итак, экономическая интеграция представляет собой процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и регулируемый межгосударственными органами. Интеграционные группировки создаются в целях использования преимуществ объединенного рынка, создания благоприятных внешних условий для национального развития, укрепления международных переговорных позиций участвующих стран по экономическим вопросам, обмена опытом рыночных реформ и поддержки национальной промышленности и сельского хозяйства.

К объективным основам интеграции относятся:

1. Рост производительных сил, который связан с возникновением крупного машинного производства.

2. Развитие торговли. С ростом производительных сил появилась реальная возможность вывозить товары из страны-производителя и продавать их по более высоким ценам за границей.

3. Международное разделение труда, предполагающее специализацию различных стран на производстве определенных видов продукции, которыми они обмениваются.

Таким образом, интеграция — это закономерный результат углубления интернационализации хозяйственной жизни, которая на

протяжении многих столетий сближает и связывает национальные хозяйства различных стран мира. Однако очевидно, что интеграционные рамки не могут охватить сразу все мировое хозяйство. Первоначально формируются региональные союзы, включающие несколько стран, близких не только территориально, но и по уровню экономического и культурного развития, а также по типу хозяйствования.

*А. А. Граневич, д-р экон. наук, профессор  
БГЭУ (Минск)*

## **ВЫГОДЫ И ИЗДЕРЖКИ СОВРЕМЕННЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ**

Современный период развития мировой экономики характеризуется ростом спроса на интеграцию. Практически все развитые страны одновременно выступают участниками нескольких интеграционных союзов, развивающиеся и трансформационные экономики входят в разные по глубине интеграции объединения. Принимая решение о членстве в интеграционном союзе, страна предполагает получение экономических преимуществ и выгод от взаимного сотрудничества, среди которых увеличение объемов внутрирегиональной торговли, рост производительности и эффективности, связанный с формированием условий реализации интеграционного и конкурентного потенциала стран-участниц за счет использования преимуществ «экономики масштаба», расширения размеров рынка, снижения транзакционных издержек, стимулирования притока прямых иностранных инвестиций.

Однако современная практика интеграционного сотрудничества показывает наличие определенных противоречий между объединяющимися странами в вопросах допустимых пределов ограничения экономического и политического суверенитетов. Возникающие проблемы лежат в области соблюдения баланса интересов стран—участниц интеграционных союзов, возможности одновременного поддержания национальной конкурентоспособности государств и сохранения устойчивости интеграционной группировки в целом.

В условиях внутренней неоднородности состава единственным вариантом повышения качества интеграционного взаимодействия участников объединения объективно выступает многоуровневая модель интеграции, предполагающая включение в процессы интеграции субъектов микро-, макро-, мезо- и мегауровней с разными интеграционными потенциалами, между которыми в результате интеграционного взаимодействия с разной скоростью выстраиваются вертикальные и горизонтальные отношения, связывающие субъектов в единую систему. В случае устойчивости и успешной реализации интеграцион-