

вом распоряжения валютной выручкой; государственная регистрация в свободных экономических зонах (СЭЗ).

Законодательство в области иностранных инвестиций предоставляет государству широкие возможности для реализации стимулирующей политики. В частности, статья 16 Закона «Об инвестициях» предусматривает, что в случаях, когда капитал привлекается в приоритетные виды деятельности (секторы экономики), либо в иных ситуациях, установленных национальными либо международными правовыми актами, инвесторы вправе использовать льготы и преференции в соответствии с действующим законодательством.

Дополнительные факторы обеспечения прав иностранных инвесторов связаны с присоединением Республики Беларусь к ряду международных соглашений, а также с членством в международных организациях, что позволяет инвесторам обращаться в международные арбитражные суды либо эффективно страховать некоммерческие риски инвестирования.

Проанализированные особенности существующей политики Республики Беларусь по привлечению ПИИ свидетельствуют о том, что государство обладает обширным инструментарием по управлению потоками иностранного капитала, дающим широкие возможности для повышения эффективности привлекаемых капиталовложений.

Литература

1. *Петрушкевич, Е. Н.* Особенности формирования политики привлечения прямых иностранных инвестиций Республики Беларусь / Е. Н. Петрушкевич // Науч. тр. / Белорус. гос. экон. ун-т ; редкол.: В. Н. Шимов [и др.]. — Минск, 2009. — С. 246–252.

2. *Коваленко, Е. И.* Правовые режимы иностранных инвестиций: общий взгляд на проблему / Е. И. Коваленко // Юрид. журн. — 2006. — № 3(7). — С. 15–19.

3. *Ануфриева, Л. П.* Международное частное право : в 3 т. / Л. П. Ануфриева. — М. : БЕК, 2002. — Т. 1 : Общая часть. — 288 с.

*А. К. Корольчук, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ПОСТКРИЗИСНАЯ ПОЛИТИКА ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИХ СТРАН

Мировой финансово-экономический кризис 2008–2009 гг. крайне негативно сказался на экономическом развитии как развитых, так и развивающихся стран. Латинская Америка в целом преодолела кризис с относительно небольшими издержками, что в значительной степени объясняется возросшей ролью государства в реализации

экономической политики. В большинстве стран региона разработаны налоговые стимулы, принимаются антиинфляционные меры, растет объем государственных инвестиций, приоритет отдается бюджетной политике.

Вместе с тем перед странами региона стоит ряд задач. Всемирный банк рекомендует этим странам мобилизовать внутренние факторы развития, расширять свои внутренние рынки, интенсивнее использовать собственные финансовые ресурсы. Учитывая, что в последние десятилетия инвестиционная квота ВВП в регионе не превышала 18 %, страны стремятся шире использовать внутренние источники накопления и увеличивать объем национальных инвестиций в экономику. Национальные экономики стран региона остро нуждаются в иностранных инвестициях. Однако по этому показателю страны Латинской Америки значительно уступают своим азиатским конкурентам. Как свидетельствует мировой опыт, для достижения поставленных социально-экономических целей необходимо, чтобы валовые (государственные и частные) капиталовложения составляли не менее 25 % ВВП.

Большинству стран региона необходимо создавать принципиально новую правовую систему. В ряде стран региона имеют место довольно сложные отношения государства с частным бизнесом. Правительства стремятся создать условия по стимулированию частного бизнеса. Хороший пример в этом отношении — политика азиатских государств.

Учитывая важность для Латинской Америки решения социальных задач, необходимо усиление перераспределительных функций государства, расширение его финансовой базы. В то же время в доходной части бюджета налоговые поступления относительно невелики. Серьезной проблемой для стран региона является распространенное уклонение от уплаты налогов на доходы.

Важную роль в макроэкономической стабилизации в регионе играет внешнеэкономическая политика. Большое значение имели правительственные меры по поддержке экспортеров и выборочному ограничению импорта. Страны региона длительное время проводили политику импортозамещения и, соответственно, политику протекционизма. К середине 1980-х гг. стала очевидной необходимость смены такой стратегии. Страны стали активно наращивать экспорт. Однако сохраняется сильная зависимость латиноамериканских стран от состояния экспорта, направляемого преимущественно на рынки промышленно развитых стран.

В последние годы география сферы внешней торговли региона несколько изменилась. Снижается доля США в латиноамериканском экспорте. По имеющимся прогнозам, к 2020 г. эта доля может уменьшиться на 25–30 %. Аналогичная ситуация складывается и в экономических отношениях региона с Евросоюзом. Несколько благоприятнее складываются отношения с Японией. Однако Япония играет во вне-

шнеэкономических связей региона сравнительно ограниченную роль. Зато роль Китая на латиноамериканских рынках существенно возросла. Если в 2000 г. удельный вес КНР во внешней торговле Латинской Америки составлял менее 1 %, то в 2010 г. доля Китая в латиноамериканском экспорте превысила 8 %, а в импорте составляла более 9 %. Уже в 2009 г. Китай занял лидирующее место во внешнеторговых отношениях с одной из ведущих стран региона — Бразилией, потеснив США, и стал ее главным торговым партнером. Китайский банк развития предоставил нескольким странам региона крупные кредиты в счет будущих поставок нефти в Китай.

Регион пытается расширить торгово-экономические связи с Индией, странами Юго-Восточной Азии. Дальнейшие хозяйственные успехи стран региона возможны также при условии эффективного заимствования передовых знаний и технологий, применяемых в экономически развитых странах.

*А. И. Курадовец, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ВЫЗОВОВ И УГРОЗ

Обеспечение устойчивого экономического роста является актуальной задачей для Республики Беларусь, обусловленной целым комплексом факторов и условий внешнего и внутреннего характера, которые можно разделить на две большие группы.

Первая — глобальные внешнеэкономические вызовы и угрозы:

1. Переход наиболее развитых стран к новому 6 технологическому укладу, реиндустриализации своего производственного потенциала.
2. Возникновение новых неконтролируемых миграционных потоков.
3. Энергетическо-сырьевая проблема на фоне обострения борьбы за новые сырьевые рынки и экономическое пространство.
4. Отсутствие стабильной системы международной экономической безопасности и соответствующих эффективных инструментов ее обеспечения.

Вторая группа — внешнеэкономические вызовы и факторы, имеющие региональное происхождение :

1. Институциональные факторы, которые связаны прежде всего с тем, что основные торговые партнеры Республики Беларусь, в том числе отдельные страны—участницы ЕАЭС являются членами ВТО.
2. Замедление темпов роста ВВП в России, введение против нее международных санкций, сложная и непредсказуемая социально-по-