

радикальные инновации и существенные изменения, а для других — инкрементальные инновации и незначительные, так называемые улучшающие изменения.

В каждой отрасли есть свои уникальные научная база и способы передачи знаний, институты и способы взаимодействия между субъектами отрасли, а также спрос и способы его формирования и поддержания, а это значит, что инновационные процессы в различных отраслях проходят неодинаково.

Для учета таких особенностей и различий в Европе разрабатывается концепция отраслевых инновационных систем. По мнению Ф. Малерба, одного из ее разработчиков, отраслевая инновационная система (*sectoral system of innovation*) представляет собой совокупность предприятий отрасли, связанных между собой двумя различными способами: через процессы взаимодействия и сотрудничество в технологическом развитии и через процессы конкуренции в рыночной деятельности.

Отраслевые инновационные системы имеют три составляющих:

- знания и технологии;
- субъекты и сети;
- институты.

Создание отраслевых инновационных систем должно быть увязано с инновационной и технологической политикой государства, а также учитываться при разработке промышленной политики в различных отраслях. Результатом формирования и функционирования таких систем будет интенсификация инновационных процессов в отрасли, ускорение технологических процессов и формирование устойчивых цепей трансфера технологий, что обеспечит рост производительности и конкурентоспособности и в целом будет способствовать экономическому росту Республики Беларусь.

Литература

Malerba, F. Sectoral systems of innovation and production [Electronic resource] / F. Malerba // Research Policy. — 2002. — № 2. — Mode of access: <http://www.azc.uam.mx/socialesyhumanidades/06/departamentos/relaciones/Pdf.DecursodeMESO/Malerba2002-Sistemassectoriales.pdf>. — Date of access: 18.03.2016.

Н. Н. Кравченко, канд. экон. наук
АФ НИУ БелГУ (Алексеевка, Россия)

КЛАСТЕР КАК СПЕЦИФИЧЕСКАЯ ФОРМА ИННОВАЦИОННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Первым, кто указал на формирование в общественном производстве развитых стран экономических структур нового типа, был М. Пор-

тер, установивший, что конкурентоспособные транснациональные компании не разбросаны бессистемно по разным странам, а имеют тенденцию к концентрации в одной стране, и даже в одном регионе страны. Совокупность «соседствующих взаимосвязанных компаний и связанных с ними организаций, действующих в определенной сфере и характеризующихся общностью деятельности и взаимодополняющих друг друга» он предложил рассматривать в качестве кластера, который он определял как «организационную форму консолидации усилий заинтересованных сторон, направленных на достижение конкурентных преимуществ, в условиях становления постиндустриальной экономики».

Кластерные структуры близки по своему внутреннему содержанию к интегрированным структурам. Экономическая интеграция в зависимости от состава участников процесса рассматривается либо в территориальном, либо в отраслевом аспектах. Экономическая интеграция прошла долгий эволюционный путь развития начиная с создания картелей и заканчивая консорциумами, холдингами и финансово-промышленными группами. Кластер на современном этапе является высшей формой интеграции, цель которой — создание индустриальной основы для повышения конкурентоспособности, высокой производительности и экономического роста бизнеса.

Развитие региональных экономических структур кластерного типа, образование которых происходит по инициативе частного бизнеса, создает благоприятные предпосылки повышения устойчивости развития территорий, повышения социальной ответственности бизнес-структур и формирования эффективной системы частно-государственного партнерства.

Частно-государственное партнерство — механизм не новый и широко используемый во всем мире. В соответствии с определением, используемым в официальных документах Организации экономического сотрудничества и развития, частно-государственное партнерство — это любые официальные отношения или договоренности на фиксированный или неограниченный период между государственными и частными партнерами, в рамках которых обе стороны взаимодействуют в процессе принятия решения и соинвестируют ограниченные ресурсы для достижения конкретных целей в определенной области.

По нашему мнению, частно-государственное партнерство должно определяться как добровольное сотрудничество представителей государственного и частного секторов, в ходе которого все участники соглашаются о взаимодействии для достижения общей цели или решения определенных задач.

Так, территориальные кластеры рассматриваются в качестве приоритетного направления долгосрочного развития сельского хозяйства России, законодательно закреплены в проекте «Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–

2020 годы», опубликованном на официальном сайте Министерства сельского хозяйства РФ 26.08.2011 г.

Обобщая практику развитых стран, можно отметить, что кластеры являются неотъемлемым элементом инновационных моделей развития экономики. При этом кластеры относятся к «мягким» формам интеграции, при которых организационная и функциональная структура субъектов интеграции остается без изменений, но процессы совместного функционирования порождают синергетические эффекты, благоприятные для развития как отдельных отраслей, так и регионов.

*Ли Вэй, аспирант
ГрГУ им. Я. Купалы (Гродно)*

МИГРАЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС КАК ИНДИКАТОР РОСТА УРБАНИЗАЦИИ В КИТАЕ

В процессах урбанизации Китай существенно отстает от развитых стран и стран блока БРИКС (России, Индии, Бразилии). Следовательно, социальная политика Китая должна быть пересмотрена в ближайшее время. Высокий уровень городского населения определяет перспективный рост экономики и улучшение условий жизнедеятельности населения.

Реформирование процессов роста и развития городов началось в конце 1978 г. в условиях поэтапной либерализации сельскохозяйственного сектора, в то время как промышленный сектор продолжал существовать в условиях традиционного центрального планового управления. Для оценки проводимых Правительством Китая реформ рассмотрим их структурные различия и влияние на процессы урбанизации.

В 1978 г. Правительство Китая просубсидировало развитие промышленного сектора. Данный фактор также оказал существенное влияние на переселение граждан, так как люди стремились повысить уровень своего благосостояния [1]. Все проводимые реформы в сфере усиления миграционных процессов и развития городов в Китае непосредственно способствовали быстрому росту производительности в промышленности. Субъекты рынка формировались не через разрушение существующих государственных структур, а путем их преобразования и заполнения пустующих брешей новыми коммерческими структурами. Таким образом, с первых шагов реформа работала на уменьшение традиционной для социализма дефицитности экономики. В этих целях не только мобилизовывались внутренние ресурсы, но и активно привлекались зарубежные капиталы. Анализируя исторический опыт и текущее состояние процессов урбанизации в Китае, пришли