

ТАРИФНЫЕ ПИКИ В ВТО: ЗАЩИТА (ОТ) БЕДНЫХ?

В статье приведены результаты исследования проблемы «тарифных пиков» в условиях либерализации международной торговли в рамках ВТО. Автором изучены причины возникновения «тарифных пиков», проанализировано негативное влияние данной проблемы на экономику развивающихся и наименее развитых стран, раскрыт конфликт интересов развитых и развивающихся стран в сфере международной торговли, представлены основные мероприятия, осуществляемые ВТО, в направлении урегулирования обозначенного выше конфликта.

Основная цель Всемирной торговой организации – это либерализация международной торговли в пользу каждой страны. Повесткой дня Дохийского раунда международных переговоров, который начался в ноябре 2001 г. и длится по настоящий момент, стала выработка новых соглашений о снижении тарифных и нетарифных барьеров в международной торговле.

В ходе переговоров было принято решение о тарифных сокращениях на сельскохозяйственную продукцию. Развитые страны столкнутся со значительными сокращениями тарифных ставок, а развивающиеся должны будут сократить тарифные ставки на $\frac{2}{3}$ от ставки развитых стран. Однако с целью защиты сельскохозяйственных производителей развивающихся и наименее развитых стран была введена группа «специальных или чувствительных» продуктов, тарифные пошлины на которые было позволено сократить в меньшей степени.

Под «чувствительными» товарами подразумеваются товары, которые имеют социальную значимость, т. е. необходимы для удовлетворения жизненно важных потребностей населения, а также товары, национальные производители которых нуждаются в государственной поддержке и защите от конкуренции аналогичных импортируемых товаров.

Введение в международную торговую практику понятия «чувствительных» товаров имело своим побочным результатом проявление новой характеристики тарифного регулирования – «тарифных пиков» – пошлин с высокими значениями ставок. В общем случае они определяются как ставки пошлин, превышающие 15 %. Однако как показывает практика, зачастую они достигают 100, 200, 500 и даже 1000 %. В Эфиопии более 50 %, а на Багамских островах более 80 % всех тарифных линий имеют ставку более 15 %.

В процессе либерализации торговли «специальные» продукты должны были стать гарантией продовольственной безопасности, развития и защиты национальных производителей для развивающихся и наименее развитых стран. Однако выделение группы «чувствительных» товаров было

разрешено и развитым странам, что привело к возникновению крайне высоких тарифов и у данных стран. Существует более 200 таких позиций в США, более 200 позиций в ЕС и около 200 в Японии; в Канаде существует более 700 товарных позиций с пиковыми тарифами.

Данные свидетельствуют, что, несмотря на то, что тарифные пики были изначально задуманы как инструмент защиты, предназначенный для развивающихся стран, наиболее одиозные примеры использования данного инструмента наблюдаются в странах с развитой экономикой. В таблице 1 приведены данные о средних и максимальных ставках тарифов развитых стран в отношении тех стран-партнеров, в торговле с которыми используется режим наибольшего благоприятствования.

Таблица 1

Средние и максимальные ставки импортного тарифа, 2013 г.

Страна	Средняя тарифная ставка по РНБ, %	Максимальная тарифная ставка, %
США	3,4	350
Япония	4,6	551
Исландия	5,5	605
ЕС	5,5	692
Швейцария	6,5	>1000
Норвегия	8	>1000

Примечание: источник [3].

Как видно из таблицы, средние тарифные ставки в рассматриваемых странах достаточно невысокие. Но, не смотря на это, структура тарифов во многих развитых странах содержит ставки выше 100 %. Самые высокие тарифы наблюдаются у Норвегии и Швейцарии.

Таким образом, актуальным оказывается вопрос экономических последствий для развивающихся стран от введения концепции «чувствительных товаров», – несмотря на то, что данная мера в определенной мере способствовала защите их производителей, она же стала для них преградой на пути к рынкам развитых стран.

Сельское хозяйство играет важную роль в экономике развивающихся и наименее развитых стран. Так, например, на сельскохозяйственный сектор Бурунди приходится 34,4 % ВВП, Камбоджи – 34,8 %, Непала – 36,8 %, Чада – 46,3 %. Экспортируя свою сельскохозяйственную продукцию на рынки развитых стран, данные страны сталкиваются с проблемой тарифных пиков в отношении тех товарных позиций, которые внесены их торговыми партнерами в список «чувствительных» товаров. Это ограничивает возможность получения ими дохода от экспорта своих ключевых товарных позиций.

Швейцария с населением 7,5 млн чел. имеет достаточно емкий внутренний рынок. Однако рынок Швейцарии крайне защищен. Высокими тарифными ставками (в адвалорном эквиваленте) облагаются зерновые (294 %), молочные продукты (273 %), фрукты и овощи (>1000 %), продукция животноводства (>1000 %). Сталкиваясь с этими барьерами приходится продукции, поставляемой из Уругвая, ЮАР, Намибии, Аргентины, Бразилии, Чили, Мексики, Туниса и других развивающихся и наименее развитых стран.

Япония является уникальным примером, так как там все тарифные ставки по «чувствительным» товарам – выше 100 %. Рис – самый защищенный продукт, таможенная пошлина на его импорт составляет 1500 %. Источником импорта «чувствительных» товаров в Японию выступают также в основном развивающиеся страны – Китай и Таиланд.

Более 300 тарифных линий Норвегии имеют тарифную ставку более 100 %. Бразильские поставщики соевой продукции в Норвегию сталкиваются с таможенной пошлиной в 545 %, а мука в Норвегии облагается импортной пошлиной в размере 5000 %.

Как правило, тарифные пики обычно сосредоточены на тех продуктах, которые составляют значительную долю в экспорте из развивающихся и наименее развитых стран. Таким образом, тарифные пики лишают развивающиеся и наименее развитые страны возможности использовать свои конкурентные преимущества в производстве «чувствительных товаров» и существенно ограничивают их экспорт.

Крайне серьезная проблема с «тарифными пиками» не могла быть оставлена ВТО без должного внимания и стала одной из главных тем обсуждения Дохийского раунда. Деятельность ВТО в направлении урегулирования обозначенного выше конфликта включает такие мероприятия, как требование расширения тарифных квот развитыми странами в отношении «чувствительных» продуктов, в целях упрощения доступа на их рынки; ограничение количества «чувствительных» продуктов; установление предела на «тарифные пики».

Однако в ходе переговоров в рамках Дохийского раунда членам ВТО не удалось прийти к единому соглашению. Предложения стран-участниц переговоров относительно количества «чувствительных» продуктов и предела на «тарифные пики» значительно отличались. Таким образом, проблема «тарифных пиков» осталась не решена.

Список использованных источников

1. Capping Unusually High Tariffs: The WTO Doha Round and 'Tariff Peaks'/ International Centre for Trade and Sustainable Development [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.ictsd.org/themes/agriculture/research/capping-unusually-high-tariffs-the-wto-doha-round-and-%E2%80%98tariff-peaks>. – Date of access: 10.09.2014.

2. Tariffs //World Trade Organization [Electronic resource]. – Mode of access: http://www.wto.org/english/tratop_e/tariffs_e/tariffs_e.htm. – Date of access: 18.09.2014.

3. World tariff profiles 2013 [Electronic resource]. – Mode of access: http://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/tariff_profiles13_e.pdf. – Date of access: 15.09.2014.

А. С. Бадяй

Научный руководитель – кандидат экономических наук
Е. Н. Шибeko

ПРОИЗВОДНЫЕ БАЛАНСЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ ПРАКТИКЕ

Основными источниками информации для анализа финансового состояния организации являются данные бухгалтерской отчетности, центральной формой которой является бухгалтерский баланс. В настоящее время предписываемая нормативными документами методика составления баланса основана на синтезе как минимум двух концепций: статической и динамической. Это искажает результаты анализа и требует в ряде случаев корректировок отчетных данных. Для целей анализа, управления, планирования и прогноза могут применяться производные балансы, методика составления которых вызывает ряд трудностей и в связи с этим не используется бухгалтерами на практике.

В настоящий момент в Республике Беларусь коммерческие организации (за исключением банков, небанковских кредитно-финансовых организаций, страховых организаций, бюджетных организаций) составляют бухгалтерскую отчетность за квартал и год, которая состоит из: бухгалтерского баланса; отчета о прибылях и убытках; отчета об изменении капитала; отчета о движении денежных средств и пояснительной записки [1]. Бухгалтерский баланс является главной формой в системе бухгалтерской отчетности, поскольку является одним из признаков юридического лица и характеризует финансовое положение организации на отчетную дату. Однако, в ходе реализации хозяйственной и коммерческой деятельности менеджменту необходима информационная опора для материализации стратегических проектов, ориентированных на успешное развитие организации. Доверяя классическим базам данных, руководство сталкивается с такими свойствами бухгалтерской отчетности как – субъективизм, искажение показателей, несвоевременность предоставления информации и т. д. Возможно, что одним из выходов станет применение производных балансовых отчетов.

Различают первичные и вторичные балансы. Так, например, О. Ф. Сверчкова отмечает, что «первичные балансы представляют собой балансы, составленные в соответствии с действующими нормами законодательства. Вторичные (производные) балансы – это балансы, составленные для определенных целей и с определенными допущениями... Это своеобразная интерпретация показателей бухгалтерской отчетности в удобном виде для