

Наличие такой ценовой ситуации на микроуровне в значительной степени меняет достоверность рекомендаций, основанных на стандартном подходе и имеющих важное значение в поддержании заниженного курса национальной валюты для сохранения конкурентоспособности отечественных производителей. В связи с этим усиливается значение альтернативных подходов к воздействию на конкурентоспособность — стратегическая внешнеторговая и налоговая политика.

Кроме того, это свидетельствует о том, что комплексное влияние динамики реального валютного курса на конкурентоспособность экономики далеко не очевидно. Это связано с многоплановостью воздействия валютного курса на реальный сектор экономики и многомерностью понятия конкурентоспособности.

Базируясь все на том же теоретическом моделировании валютного курса, можно предположить, что усиление национальной валюты может вести как к потере конкурентоспособности, когда валюта усиливается чрезмерно, превосходя равновесный уровень, так и к росту конкурентоспособности. Усиление национальной валюты происходит при условии достижения равновесного уровня либо в случае наличия положительной динамики фундаментальных факторов (например, улучшения условий торговли или роста производительности труда). В экономической литературе предполагается, что равновесный валютный курс — это уровень реального курса национальной валюты, совместимый с долгосрочными фундаментальными показателями, в частности с условиями торговли и динамикой эффективности производства. В таком случае национальная валюта, достигшая расчетного равновесного уровня, может укрепляться при условии превышения темпов роста производительности труда в данной стране над темпами роста производительности труда в странах — торговых партнерах.

Получить целостную картину изменения конкурентоспособности реального сектора экономики и оценить влияние на нее реального валютного курса на эмпирическом уровне непросто, так как она помимо фактора реального курса национальной валюты, а также факторов роста производительности труда объясняется трудно определяемыми микроэкономическими и отраслевыми факторами.

*Т.Н. Артемчик*

*Белорусский государственный экономический университет (Минск)*

## **АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

Бухгалтерская отчетность — единая система данных о положении организации и его хозяйственной деятельности за отчетный период, сгруппированных по установленным формам на основании данных бухгалтерского учета. Она является весьма востребованной как среди внешних, так и среди внутренних пользователей информации, так как отражает деятельность предприятия со всех сторон.

Бухгалтерская отчетность организации — важнейший информационный источник финансового анализа и принятия финансовых решений. Это обусловлено тем, что в ней систематизированы и логически упорядочены многочисленные и разнообразные экономические показатели, характеризующие деятельность субъекта хозяйствования.

Согласно Инструкции по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности от 14.05.2004 г., № 81/128/65 (в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь, М-ва экономики Респ. Беларусь и Нац. стат. комитета Респ. Беларусь от 08.05.2008 г., № 79/99/50) в качестве основных критериев для оценки удовлетворительности структуры бухгалтерского баланса предприятия в Республике Беларусь используются следующие показатели:

- коэффициент текущей ликвидности;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами;
- коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами;
- коэффициент обеспеченности просроченных финансовых обязательств активами и другие.

Анализ данных показателей в динамике и в сравнении с нормативными значениями поможет составить предварительное мнение о финансовом состоянии организации.

Для получения полной и достоверной информации об организации необходимо рассчитать ряд дополнительных показателей, характеризующих ликвидность и платежеспособность организации, ее финансовую устойчивость и деловую активность:

- коэффициент маневренности функционирующего капитала (отношение суммы денежных средств к сумме собственных оборотных средств);
- коэффициент промежуточной ликвидности (определяет возможность организации рассчитаться с краткосрочными обязательствами денежными средствами, финансовыми вложениями и средствами в расчетах);
- коэффициент движимости (определяется отношением оборотных средств организации к общей сумме всех ее активов);
- коэффициент доли запасов и налогов в оборотных активах (определяется отношением стоимости запасов и затрат, налогов по приобретенным ценностям, готовой продукции и товаров организации к стоимости оборотных активов);
- коэффициент доли собственных оборотных средств в покрытии запасов и налогов (характеризует ту часть стоимости запасов и затрат, которая покрывается собственными оборотными средствами);
- коэффициент автономии (характеризует долю собственного капитала организации в общей сумме средств, авансированных в ее деятельность);

- коэффициент финансовой неустойчивости (дает наиболее общую оценку финансовой устойчивости организации, показывает соотношение заемных и собственных источников финансирования без разделения заемных источников на долгосрочные и краткосрочные);
- коэффициент соотношения собственных и привлеченных средств является обратным коэффициенту финансовой неустойчивости;
- коэффициент маневренности собственного капитала отражает долю собственных оборотных средств в составе собственного капитала;
- доля дебиторской задолженности в активе баланса (показывает удельный вес дебиторской задолженности в активе баланса);
- коэффициент соотношения кредиторской и дебиторской задолженности. Финансовая устойчивость организации в значительной степени зависит от значения этого коэффициента. Так, если значение его больше 2, то финансовая устойчивость организации находится в критическом состоянии.

Проанализировав динамику данных показателей и выявив наметившиеся тенденции, можно обнаружить слабые места в финансовом состоянии организации и принять своевременные меры по его укреплению.

Для расчетов и анализа необходимо использовать наиболее доступные и простые в использовании программные продукты, например табличные редакторы.

**О.Н. Атапович**

*Белорусский государственный экономический университет (Минск)*

## **ИССЛЕДОВАНИЕ БЕЛОРУССКОГО РОЗНИЧНОГО РЫНКА ДЕПОЗИТОВ**

Современная экономическая ситуация позволяет утверждать, что в ближайшие месяцы на розничном рынке банковских услуг Беларуси произойдет смена целевых ориентиров: вместо расширения объемов кредитования населения банки ожидает борьба за привлечение и удержание действующих вкладчиков.

Первым свидетельством такой борьбы стало увеличение процентных ставок по средствам, привлекаемым от населения. Так, в декабре 2008 г. на трехмесячный срок белорусские рубли можно было разместить под 17—18 % годовых, а валютные средства — под 11,5—12,2 %. В конце января 2009 г. ставки по аналогичным вкладам сложились на уровне 18—21 % (по средствам в белорусских рублях) и 12—13 % (по средствам в иностранной валюте). По средствам, размещаемым на срок до 1 года, процентные ставки достигли 25 % годовых в белорусских рублях и до 15 % — в иностранной валюте.

Вступление в силу Декрета Президента Республики Беларусь «О гарантиях сохранности денежных средств физических лиц, размещенных на счетах и (или) в банковские вклады (депозиты)» № 22 от