

В настоящий период технический прогресс опережает развитие правовой базы стран СНГ. К примеру, ни один суд в Беларуси не признает документ с ЭЦП, а любая виртуальная сделка будет считаться заключенной вне закона. Однако в Российской Федерации некоторые крупные компании (например, «Газпром») создали собственные, действующие внутри этих компаний, корпоративные стандарты ЭЦП и начали заключать виртуальные сделки по ним. К такому шагу готов белорусский концерн «Белнефтехим».

Ожидается, что в 2009 г. в Беларуси будет сформирована нормативная и аппаратно-программная база для широкого внедрения ЭЦП в электронном документообороте. Эти задачи планируется выполнить в рамках реализации программы «Электронная Беларусь». Принятие закона об ЭЦП даст стимул развитию IT-бизнеса, так как электронные документы, подписанные ЭЦП, будут иметь юридическую и доказательную силу в суде наряду с бумажными документами. Налогоплательщики смогут декларировать свои доходы в налоговых органах с использованием сети Интернет и электронной почты, предприниматели заключать виртуальные сделки, признаваемые судом. Законы об ЭЦП приняты в США, Китае, странах ЕС, некоторых странах СНГ.

*Н.П. Карасева*

*Белорусский государственный экономический университет (Минск)*

## **ПОЗИЦИИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН В ТОРГОВЛЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ**

До недавнего времени высокотехнологичный экспорт осуществляли развитые страны — США, Германия, Япония, Франция. Однако данные международной статистики указывают на то, что развивающиеся страны активно стали включаться в конкуренцию на рынке высокотехнологичной продукции. Расчет на основе классификации экспортных товаров по степени технологичности показал, что за 1980—2005 гг. позиции развитых стран в мировом экспорте высокотехнологичных товаров значительно ослабли.

Развитие высокотехнологичного экспорта позволяет развивающимся странам предупредить негативные последствия, связанные с нестабильностью цен и доходов от экспорта сырьевой и ресурсоемкой продукции, диверсифицировать структуру экспорта, модернизировать технологическую базу промышленности, снизить экологическую нагрузку на экономику и т.д.

О развитии высокотехнологичного экспорта развивающихся стран свидетельствует увеличение высокотехнологичной продукции в структуре их промышленного экспорта.

С помощью показателей экспорта и импорта высокотехнологичных отраслей промышленности проанализировано развитие высокотехнологичного экспорта 21-й развивающейся страны за 1985—2005 гг. В вы-

борку были включены Индия, Индонезия, Аргентина, Бразилия, Чили, Коста-Рика, Египет, Иран, Марокко, Южная Африка, Тунис, Турция, Китай, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Саудовская Аравия, Южная Корея, Тайвань, Таиланд, Мексика. Были сделаны следующие выводы:

- на 21 развивающуюся страну в 2005 г. приходилось 47,4 % мирового высокотехнологичного экспорта (для сравнения в 1985 г. — 10,9 %);

- доля Китая, Малайзии, Филиппин, Сингапура, Южной Кореи, Тайваня, Таиланда и Мексики в мировом высокотехнологичном экспорте превышает долю в мировом совокупном экспорте, что указывает на формирование в этих странах так называемой высокотехнологичной экспортной специализации;

- за 20-летний период (1985—2005 гг.) укрепление позиций в мировом высокотехнологичном экспорте было характерно для 20 из 21 рассматриваемых стран. Исключение составила лишь Южная Африка;

- наиболее заметно укрепил позиции в мировом высокотехнологичном экспорте Китай. В соответствии с секторным подходом удельный вес последнего повысился с 2,6 до 19,5 % мирового экспорта;

- для всех рассматриваемых стран характерна ситуация, в которой средние темпы роста высокотехнологичного экспорта за 1985—2005 гг. опережали средние темпы роста совокупного экспорта;

- высокотехнологичный экспорт 18 стран увеличился в большей степени, чем совокупный мировой высокотехнологичный экспорт. Если последний увеличился с 1985 по 2005 г. в 10 раз, то показатели развивающихся стран варьировались от 257,8 раз (Таиланд) до 10,2 раз (Иран). Только высокотехнологичный экспорт трех стран (Аргентина, Бразилия, Южная Африка) вырос менее чем в 10 раз;

- средние темпы роста высокотехнологичного экспорта 20 развивающихся стран за 1985—2005 гг. опережали средние темпы роста импорта. Обратная ситуация наблюдалась только в Бразилии;

- Индонезия, Мексика, Филиппины, Малайзия, Сингапур, Китай, Южная Корея, Тайвань имеют положительное сальдо в торговле высокотехнологичной продукцией, тогда как доля остальных 13 развивающихся стран в мировом импорте превышает их долю в мировом экспорте. Самое крупное положительное сальдо в 2005 г. имел Тайвань, крупнейшее отрицательное — Индия. Примечательно, что совокупный высокотехнологичный экспорт всех анализируемых стран превышает совокупный высокотехнологичный импорт.

В целом анализ показал, что позиции развивающихся стран в торговле высокотехнологичной продукцией заметно укрепились в течение 1985—2005 гг. Однако то, что многие из них имеют отрицательное сальдо в торговле и характеризуются низким уровнем затрат на НИОКР, означает, что многочисленные эмпирические свидетельства о растущем высокотехнологичном экспорте не совсем адекватно отражают реальную ситуацию. Ведь многие из них, по сути, специализируются на осуществлении простейших сборочных операций в рамках международных производственных систем.