

совокупного капитала, т. е. в качестве равноправной составляющей совокупного экономического капитала, и может рассматриваться в качестве одного из факторов распределения ресурсов в рамках отношений собственности в экономической системе, а также фактора ее динамичного развития.

Кроме того, его можно рассматривать в качестве одного из факторов реализации экономических интересов социальных классов, усиления социально-классовой комплиментарности и выражения классовых предпочтений на основе трудовой (производственной), монопольной (эгоцентричной), уравнительной (коммуноцентричной) и социальной (системной) социально-экономических системных детерминаций развития общества. В настоящее время в республике складывается тенденция развития социально-экономических отношений с преобладанием трудовой, социальной и уравнительной детерминаций.

Одной из задач, определенных правительством Республики Беларусь в качестве наиболее приоритетных, является построение инновационной социально-ориентированной экономики в республике. Особым и необходимым условием для достижения данной цели является выделение социального капитала в качестве важнейшего перспективного и в данное время недооцененного фактора, способствующего достижению данной цели.

*Н.А. Яхницкая  
БГЭУ (Минск)*

## **ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ СПОСОБНОСТИ КАК ФОРМА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА**

Человеческий капитал представляет собой совокупность врожденных способностей, а также сформированного в результате целенаправленной деятельности запаса здоровья, знаний, способностей и мотиваций, которые позволяют более эффективно комбинировать и использовать факторы производства и на основе повышения их производительности в течение длительного времени приносят владельцу доход в денежной и/или не денежной форме.

Кроме того, это сложно структурированная система экономических отношений, в которой с точки зрения роли в процессе экономического развития можно выделить следующие формы:

- капитал здоровья;
- капитал знаний (или капитал образования);
- предпринимательские способности;
- а также социальный капитал.

По своей роли в процессе экономического развития предпринимательские способности человека являются более значимыми, чем другие формы человеческого капитала. Впервые на ключевое значение предпринимательской деятельности в процессе экономического развития обратил внимание Й. Шумпетер в своей работе «Теория экономического развития» 1912 г.

Предпринимательская деятельность, рассматривалась им как особый тип поведения, в основе которого лежит способность обнаруживать и реализовывать новые комбинации факторов производства, действовать в новых условиях, находить решения новых типов задач, преодолевать инерцию социальной среды.

В отличие от деятельности изобретателя, предпринимательская деятельность связана не с открытием новых комбинаций факторов производства, а с их обнаружением и осуществлением, в результате чего возникает новая производственная функция, изменяющая условия общего равновесия.

Таким образом, предпринимательская деятельность является основной причиной процесса экономического развития, а нововведения – его «содержанием и формой» (*Шумпетер Й.* Теория экономического развития. М., 1982).

Т. Шульц в своей работе «Ценность способности действовать в условиях неравновесия» расширяет представления о сущности предпринимательской деятельности и рассматривает предпринимательские способности как форму человеческого капитала. С точки зрения Т. Шульца, предпринимательской деятельностью является любая деятельность по перераспределению ресурсов с целью достижения равновесия, т. е. оптимизационная деятельность.

Субъектами предпринимательской деятельности являются любые экономические субъекты, осуществляющие перераспределение ресурсов с целью достижения равновесия: фермеры, домашние хозяйки, студенты, предприниматели.

В основе предпринимательской деятельности лежит способность действовать в условиях неравновесия – аллокативная способность (*allocative ability*), которая включает: способность воспринимать информацию, корректно ее интерпретировать и предпринимать действия по перемещению ресурсов в ответ на изменение равновесия. Величина аллокативной способности определяется как функция спроса и предложения. Спрос на аллокативные способности зависит от наличия стимулов к оптимизационной деятельности и тем выше, чем сильнее экономическая система отклонилась от состояния равновесия, но по мере перераспределения ресурсов величина спроса сокращается. Предложение аллокативных способностей зависит от запаса человеческого капитала определенной формы и может быть увеличено в процессе обучения на опыте или за счет инвестиций в формальное образование и переподготовку.

Позднее Т. Шульц расширил свою концепцию, включив в нее научное предпринимательство (*scientific entrepreneurship*), в основе которого лежат аллокативные способности связанные с определением направления научных исследований. Любое научное и прикладное исследование рассматривается Т. Шульцем как рискованное предприятие в неизвестное или частично известное, требующее организации, принятия решений о размещении и использовании ограниченных ресурсов. Фонды, организации и компетентные ученые необходимы, но недостаточны для проведения исследований, необходимы научные предприниматели. Эта форма предпринимательства, по мере возникновения новых открытий, ведет к созданию неравновесия, и осуществляется учеными, исследователями, государственными чиновниками, управляющими корпораций.

Таким образом, предпринимательская деятельность основана на аллокативных способностях: способностях обнаруживать новые комбинации факторов производства, находить решение новых классов задач, знаниях о способах перераспределения ресурсов, мотивации для деятельности в условиях неопределенности и принятия на себя связанных с ней рисков.

Кроме того, предпринимательские способности являются формой человеческого капитала, поскольку:

- во-первых, могут быть увеличены за счет инвестиций в формальное образование и переподготовку;

- во-вторых, приносят дополнительный выигрыш в доходе за счет более эффективного распределения имеющегося у индивида ресурсов в условиях изменяющегося равновесия.

Предпринимательские способности выполняют в процессе экономического развития две функции:

- во-первых, отбор и осуществление инноваций, что приводит к нарушению существующего равновесия;

- во-вторых, они определяют направления и способы перераспределения ресурсов с целью адаптации экономики к новому равновесию.

БДЭУ. Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

БГЭУ. Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.°.

BSEU. Belarus State Economic University. Library.

<http://www.bseu.by>      [elib@bseu.by](mailto:elib@bseu.by)