

несторговых сделок, используемых субъектами хозяйствования в мировой практике. Однако в Республике Беларусь возникают проблемы с проведением международных расчетов. Существуют трудности как у банков, так и у клиентов производственных, торговых и других предприятий.

Важнейшей причиной этих проблем является несовершенство законодательной базы по этому вопросу и зарегулированность рассматриваемой сферы, как, например, ограничения на использование национальной валюты в международных расчетах. Часто законодательные акты трактуются неоднозначно.

Принцип “что не запрещено — то разрешено” не действует. Иногда силу законов получают рекомендательные письма Национального банка. В связи с ограничениями в законодательстве возникает невозможность широко использовать некоторые виды расчетов, например, векселя, чеки. Негативно действуют на проведение внешнеторговых операций ограничения по срокам выполнения сделок и платежей по ним.

Обязательная продажа 30 % валютной выручки по курсу Национального банка и невозможность приобрести ее снова по такому курсу ограничивает возможности экспортеров. Происходит усложнение механизма расчетов из-за множественности валютных курсов.

Для совершенствования механизма международных расчетов в Республике Беларусь необходима либерализация законодательства в этой сфере, в частности, снятие ограничений по срокам проведения платежей по сделкам, на использование векселей в международных расчетах и прочее.

При составлении законодательных актов должны использоваться формулировки, исключающие возможность их разночтения. Должны быть исключены инструменты, косвенно влияющие на свободу выбора субъектом хозяйствования путей проведения расчетов. Так например, 15%-ный сбор с платежей, осуществляемых на предприятиях, находящихся в оффшорных зонах.

Предоставление субъектам хозяйствования права распоряжаться своей валютной выручкой сократит убытки предприятий и позволит им распорядиться валютными средствами в более короткие сроки.

И.В. Воробьева,
студентка БГЭУ (Минск)

Актуальные аспекты экспансии транснациональных корпораций

Современный мир развивается в направлении образования единого экономического пространства, где основными хозяйствующими субъектами становятся не страны, а корпорации и их альянсы.

Деятельность современных транснациональных корпораций (ТНК) характеризуется их ориентацией на внешнеэкономическую экспансию. Это глобальные компании, имеющие общепланетарное видение рынков и конкуренции, нацеленные на завоевание ключевых мирохозяйственных позиций в производстве и реализации продукции.

При этом ТНК используют разнообразные формы освоения мирового рынка: лицензирование, франчайзинг, управленческие контракты, оказание технических и маркетинговых услуг, сдачу предприятий "под ключ" и ряд других.

Прямые инвестиции остаются главной формой экспансии ТНК. Осуществляя вывоз капитала с целью освоения и захвата новых рынков, ТНК применяют различные стратегии в зависимости от экономического развития страны и их собственных интересов в ней.

Последствия этой экспансии не могут быть определены однозначно. Существуют как положительные, так и отрицательные стороны функционирования ТНК.

Являясь источниками прямых иностранных инвестиций, реальными носителями новых технологий, каналами их передачи принимающим странам, в то же время ТНК создают серьезные проблемы этим странам, противодействуя реализации их национальной экономической политики, нарушая порой государственные законы, устанавливая монопольные цены и, наконец, диктуя условия, ущемляющие их интересы.

Для Беларуси является актуальным вопрос использования прямых иностранных инвестиций и опыта ТНК. Кроме того, в нашей республике существуют предпосылки для создания собственных транснациональных корпоративных структур, ядром которых могут стать белорусские промышленные гиганты.

В целом, ТНК — это достаточно сложный и постоянно развивающийся феномен в системе межхозяйственных связей, требующий постоянного внимания, изучения и международного контроля.

С. В. Горбач,
студентка БГЭУ (Минск)

Культурологические ориентиры как важный фактор выбора модели социально-экономического развития

Известно, что рыночные реформы в бывших социалистических странах идут по-разному. Но в целом эти реформы уже дают свои плоды. Республика Беларусь, к сожалению, пока находится в тяжелом экономическом положении, реформы идут весьма медленно и неровно. Эту проблему нельзя решить традиционными методами чисто