

закрепление в правовом порядке структуры хозяйственных связей на основе самостоятельного выбора поставщиков товаров покупателями. Это означает осуществление закупки-продажи товаров, оплата стоимости которых предполагается впоследствии, после их поступления в адрес получателей.

Этап организации и функционирования хозяйственных связей должен представлять собой процесс выполнения участниками этих связей взятых на себя в соответствии с заключенными договорами взаимных обязательств по поставкам товаров: организацию отгрузки поставщиками товаров в сроки, количестве и ассортименте, предусмотренные договором, приемку отгруженных товаров получателями, расчеты за поставленные товары.

Для любого предприятия имеет особо важное значение развитие его хозяйственных связей с поставщиками и посредниками. Это дает ему возможность уверенно действовать на рынке и успешно конкурировать с любой другой фирмой. Правильный выбор поставщиков, установление с ними взаимопонимания и доверия, основанных на добросовестном выполнении всех договоренностей, даст возможность партнерам вести свои дела наиболее эффективно и с максимальной прибылью.

*Левкович А.П.
БГЭУ (Минск)*

ВАЛЮТНЫЙ СОЮЗ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ

Основными эффектами валютного союза выступают достижение стабильности цен, обменного курса, обеспечение единых условий торговли и конкуренции субъектов хозяйствования, стабильность экономической политики. Данные эффекты в долгосрочном периоде, несомненно, являются надежными факторами повышения конкурентоспособности и экономического роста.

Ценовая стабильность или невысокая инфляция создают предпосылки для накопления капитала в частном секторе и стимулы для сбережений, что увеличивает источники финансирования и рост инвестиций в экономику и на этой основе - рост конкурентоспособности субъектов хозяйствования.

Эффект обменного курса в рамках валютного союза с введением общей валюты включает стандартный набор выгод, в числе которых экономия на трансакционных издержках, нейтрализация валютных рисков, ускорение расчетов, а также повышение конкурентоспособности. Во внешне-экономических сделках с третьими странами положительный долгосрочный эффект перехода на более устойчивую общую валюту сходен с ценовыми эффектами: ориентация субъектов хозяйствования на долгосрочные факторы повышения конкурентоспособности.

Несомненно положительное влияние валютного союза на конкурентоспособность в силу создания равных условий торговли и конкуренции путем снятия барьеров в торговле товарами и услугами, а также обеспечения равного доступа к рынку факторов производства.

Влияние валютного союза на экономическую политику, в частности, бюджетно-налоговую, весьма существенно. Ограничения, накладываемые валютным союзом на дефицит бюджета и внешнего долга, в долгосрочном периоде также имеют положительные эффекты, стимулируя использование нефляционных методов финансирования бюджета и ориентируя субъекты хозяйствования на использование внутренних источников роста конкурентоспособности.

Вместе с тем, в краткосрочном периоде вхождение в валютный союз может иметь отличающиеся от долгосрочных последствия, что определяется исходными условиями функционирования национальной экономики стран-участниц.

Качественная оценка факторов и динамики конкурентоспособности белорусских предприятий реального сектора экономики в рамках валютного союза России и Беларуси показывает, что в долгосрочном периоде они соответствуют указанным выше представлениям, хотя их количественная оценка является достаточно сложной задачей. С точки зрения практической реализации перехода на общую валюту необходимым является рассмотрение исходных условий и состояния конкурентоспособности белорусских предприятий, а также факторов или эффектов валютного союза на ее динамику в краткосрочном периоде.

С переходом на общую валюту будет утрачена возможность регулирования внешней и внутренней конкурентоспособности (стимулирования экспорта и ограничения импорта) с помощью политики валютного курса. В текущих условиях отечественные товары по ряду экспортных позиций проигрывают российским и по качеству, и по цене. Можно предположить, что при утрате инструмента валютного курса требования к конкурентоспособности отечественных товаров на рынках третьих стран и на российском рынке вырастут. Фактором ее повышения должен стать рост производительности труда и сокращение издержек на основе модернизации производства. Рост конкурентоспособности на основе инвестиций требует оценки финансового состояния отечественных предприятий.

Валютный союз предполагает выравнивание уровней инфляции двух стран, что означает практически сокращение ее в Беларуси в два раза. Снижение инфляции в результате ужесточения денежно-кредитной политики наблюдается в республике в течение последних лет. Ужесточение денежно-кредитной политики происходило за счет сокращения льготной кредитной поддержки предприятий. Очевидно, что попытки снизить темпы инфляции имеют своим следствием резкое ухудшение финансового состояния предприятий реального сектора экономики. Таким образом, обеспечение роста конкурентоспособности на основе новых технологий наталкивается на ограниченность внутренних источников финансирования инвестиций.

Фактор обеспечения единых условий торговли и конкуренции в краткосрочном периоде может оказать положительное воздействие на конкурентоспособность путем снижения транзакционных издержек,

устранения валютных рисков, ускорения расчетов. Выравнивание цен на факторы производства может иметь гипотетически следующие последствия: снижение цен на сырье и топливо импортного (российского) производства и рост цен на местные первичные ресурсы, имеющие более низкие исходные цены, при их вовлечении в торговлю между двумя странами. При большей материалоемкости отечественной промышленности себестоимость белорусских товаров может возрасти. В то же время спрос на них в значительно большей степени определяется платежеспособным спросом российских потребителей при экспортоориентированной направленности белорусской экономики, следовательно, экспортные цены не вырастут. В данном случае выравнивание условий хозяйствования трансформирует проблему конкурентоспособности снова в плоскость интенсификации применения новых технологий в сфере производства и продаж.

Ужесточение денежно-кредитной политики в рамках валютного союза предполагает и установление жестких ограничений на уровень дефицита государственного бюджета, а, следовательно, и бюджетной поддержки реального сектора. В систему мер оздоровления бюджета входят, как правило, прекращение практики покрытия убытков государственных предприятий за счет бюджетных средств, отказ от мягких бюджетных ограничений, в частности, налоговых льгот. Данные меры в краткосрочном периоде также повлекут ухудшение финансового состояния предприятий и их конкурентоспособности.

Вступление в валютный союз обостряет проблему роста конкурентоспособности и инвестиционных резервов ее обеспечения. Для решения проблемы необходим массивный приток прямых инвестиций. В среднесрочной перспективе данный приток может быть обеспечен, в частности, за счет прямых иностранных инвестиций.

В краткосрочном периоде необходим комплекс мер, направленных на смягчение последствий резкого падения конкурентоспособности белорусских предприятий. Во-первых, к ним следует отнести фиксацию курса белорусского рубля при переходе к валютному союзу на уровне, обеспечивающем конкурентоспособность белорусских товаров. Во-вторых, необходимы меры, поддерживающие устойчивость предприятий реального сектора экономики при переходе от функционирования в условиях более широкой системы субсидирования, льготирования в сфере налогообложения и кредитной поддержки к механизму, в большей степени ориентированному на рынок.

Лизакова Р.А.

ГГТУ им. Сухого (Гомель)

МОТИВ КАК СВЯЗУЮЩЕЕ ЗВЕНО МЕЖДУ ИНТЕРЕСОМ И АКТИВНОСТЬЮ

Целью использования маркетинга является удовлетворение нужд и потребностей потребителей. Потребительская мотивация – движущая сила, активирующая поведение и представляющая цель и направление для этого