

Таблица 1.

Государственные инвестиции в Латвийской республике (млн. лат).

Показатели	ГОДЫ			
	1998	1999	2000	2001
1. Средства на инвестиции из государственного бюджета и бюджетов самоуправлений	147,0	177,7	176,1	181,8
2. Увеличение производственных активов за счет бюджетных средств (государственные инвестиции)	104,7	115,2	145,8	118,0
3. Удельный вес инвестиций (как увеличение производственных активов) за счет бюджетных средств в общем объеме инвестиций в стране (%).	10,3	11,9	12,6	9,8
4. Удельный вес государственных инвестиций (как увеличение производственных активов) в общем объеме бюджетных средств (%).	71,2	65,0	82,8	64,9

Как видно из таблицы 1, объем повторных продаж основных средств за счет государственных средств на территории Латвийской республики колеблется от 17,2% до 35%.

Таким образом, анализируя объемы государственных инвестиций, необходимо иметь данные не только о выделенных из бюджета средствах, но и об использовании этих средств на реальное увеличение производственных активов в государстве.

Попков М.В.
БГЭУ (Минск)

БАРЬЕРЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Малые предприятия в Республике Беларусь сталкиваются с множеством трудностей. Среди главных препятствий - налоговая нагрузка и административные барьеры. Кроме административно-бюрократических барьеров и высоких налогов, одной из причин, тормозящих развитие, предприниматели называют недостаток кредитно-финансовых ресурсов.

Развитие предпринимательства невозможно без развитого финансового рынка. Как правило, собственных средств предпринимателя не хватает для открытия собственного дела. Он может занять либо у друзей и родственников, либо в специализированном кредитном учреждении. Согласно данным социологических исследований, чуть меньше половины предпринимателей ежегодно пользуются заемными средствами для обеспечения деятельности своего предприятия. Причем у Белорусских коммерческих банков занимают средства 23,5%, у физических лиц 22,8%, у юридических лиц 12,4%, у государства 3,7%, в иностранных коммерческих банках (в т.ч. РФ, Латвия, Украина и т.д.) - 3,4%, лизинговые компании - 2,4%, другое - 3,7% (6,11). По мнению предпринимателей, ускорению развития частного бизнеса в Беларуси может помочь: снижение налогового бремени - 80,4%, улучшение законодательства - 52,4%, упрощение регистрации, лицензирования и других процедур которые контролируют выход на рынок - 40,7%, развитие системы

финансовой поддержки малого предпринимательства - 38,6%. Оценка респондентами проблем при получении заемных средств расположилась следующим образом (по убывающей значимости): высокая процентная ставка и отсутствие отсрочки по выплате процентов, отсутствие или недостаток залогового обеспечения, сложность в оформлении документов и т.д.

В странах с рыночной экономикой микрокредитование является одним из основных направлений поддержки развития малых предприятий.

Укажем некоторые препятствия развития кредитования малого бизнеса в Беларуси. Первым является отсутствие залогового обеспечения кредита. Предприятия малого бизнеса создавались в результате частной инициативы граждан. Как правило, они не имели отношения к смене форм собственности, приватизации и перераспределению средств бывших государственных предприятий. В результате в малом бизнесе не был создан класс собственников. Основная часть предпринимателей работает на основе аренды или субаренды. В любой момент они рискуют тем, что могут лишиться объекта своей предпринимательской деятельности.

Целесообразно предоставить первоочередное, обязательное право выкупа арендуемых государственных площадей по запросу предпринимателей - арендаторов. Причем предоставлять его предпринимателям, которые уже арендовали помещения в течение определенного времени (3-5 лет), обустроили, вложив собственные средства, здесь же создали и развили свой бизнес. Такие меры обеспечат предпринимателей имуществом для залога и сделают доступными кредиты.

Одним из вариантов обеспечения залогом является сотрудничество предпринимателей с лизинговыми компаниями. При лизинге отчасти решается проблема обеспечения: залогом становится сам предмет лизинга - арендуемое оборудование. Ежегодно в Брестской области в рамках Концепции государственной поддержки и развития предпринимательства разрабатывается программа поддержки малого предпринимательства. Она одним из своих пунктов предусматривает компенсацию части расходов субъектов хозяйствования малого бизнеса, связанных с погашением процентов за пользование кредитом и по договорам лизинга. Но это в том случае, если кредиты были взяты в банке под актуальные инвестиционные проекты - на закупку оборудования и т.п.

Второе препятствие заключается в непредсказуемости условий хозяйствования. Необходимо законодательно установленное положение, по которому для предприятия, получившего кредит, на период реализации проекта по бизнес-плану условия налогообложения не меняются. Когда появится такая гарантия, предприниматель сможет спокойно развивать свой бизнес.

Третье препятствие - в необходимости прозрачности бизнеса. Банки дают деньги предприятиям, которые имеют постоянный, стабильный оборот, и его нужно продемонстрировать. Банку нужны хорошие показатели, а наши предприятия скрывают доходы из-за высоких налогов.

Налоговая политика государства связана с доминированием фискального

подхода власти, стремящейся максимально получить с малого бизнеса. При этом логика налогообложения не соответствует логике развития бизнеса.

Четвертое препятствие - дороговизна кредитных ресурсов (неокрепшим предприятиям затруднительно рассчитываться за кредит с рыночной процентной ставкой).

Должны быть созданы специализированные финансовые институты, поддерживающие те виды деятельности, в которых на начальном этапе по объективным причинам норма прибыли невелика. Если нельзя в полной мере рассчитывать на бюджет, то у государства есть другие финансовые возможности - государственная банковская система должна получить от государства четкий ориентир по выделению определенной квоты кредитных ресурсов на поддержку малого бизнеса.

Есть и другие скрытые резервы - общества взаимного страхования и кредитования. Кредитная кооперация, очень развитая на Западе, вполне может составить некую альтернативу традиционным финансово-кредитным ресурсам.

Еще одно препятствие состоит в сложности получения залогового обеспечения банками при ненадлежащем исполнении обязательств кредитруемыми субъектами. Однако законы одинаковы для всех, и вероятность подобного риска при кредитовании крупных (в том числе государственных) предприятий тоже есть.

Несмотря на риски, связанные с кредитованием малого бизнеса, такие предприятия должны со временем стать весьма желанными клиентами для банков. Во-первых, как ни странно, они - одни из самых дисциплинированных заемщиков.

Для банков важно видеть, что потенциальный клиент по крайней мере несколько месяцев реально и успешно отработал. Банки оценивают не только цифровые показатели предприятия, но и качество ведения бизнеса, сноровку самого предпринимателя, его уровень, способности и потенциал. Естественно, есть такие предприниматели и предприятия, которым отказывают при выдаче кредитов. Это объясняется тем, что кредитные учреждения оценивают их по своей технологии: они отталкиваются в совокупности от качества ведения бизнеса, финансовых показателей и финансового обеспечения.

*Праневич А.А.
БГЭУ (Минск)*

ПРЕДПОСЫЛКИ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА БАНКОТСТВА

По мере усложнения отношений собственности, возникновения новых вариантов взаимной обусловленности формировался институт несостоятельности, призванный регулировать спорные моменты между субъектами собственности в процессе их взаимодействия.

Институт банкротства вырастает из банкротства-инструмента, призванного цивилизованным путем выводить из строя неработающие