

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА УРОВНЯ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

Интенсификация общественного производства связана с повышением уровня использования живого и овеществленного в средствах производства труда, что находит отражение в росте производительности труда, фондо- и материалоотдачи. Если темпы роста этих показателей будут выше темпов роста производственных ресурсов, то можно будет говорить о преимущественно интенсивном типе расширенного воспроизводства. Вместе с тем индексы как интенсивных, так и экстенсивных факторов чаще всего имеют разнонаправленный характер изменения (либо положительная, либо отрицательная динамика), отличаются неодинаковой интенсивностью. В таких случаях дать однозначную оценку направления развития экономики, вида экономической деятельности или хозяйствующего субъекта и определить тип расширенного воспроизводства (экстенсивный/интенсивный) не представляется возможным. На наш взгляд, заслуживает внимания методологический подход экономистов Н. Сагатова и Х. Набиева, согласно которому обобщенную оценку уровня интенсификации производства (K_u) можно определить посредством средней геометрической

$$K_u = \sqrt[3]{\frac{I_w \cdot I_f \cdot I_m}{I_T \cdot I_\Phi \cdot I_M}}$$

где I_w, I_f, I_m — индекс производительности труда, фондоотдачи и материалоотдачи соответственно; I_T, I_Φ, I_M — индекс численности работников, основных средств и материальных ресурсов соответственно.

Рассчитанный интегральный показатель может быть больше или меньше единицы. В случаях, когда интегральный коэффициент больше единицы, можно утверждать об интенсивном пути развития производства, если меньше — об экстенсивном пути развития. Если коэффициент равен единице, то производство развивается в равной мере за счет интенсивных и экстенсивных факторов. При этом устойчивую характеристику типа расширенного воспроизводства можно получить, если рассчитанные индексы интенсивных и экстенсивных факторов отражают среднегодовую динамику за несколько периодов, например за три года. Сравнение этого показателя за два периода позволяет судить об усилении или ослаблении роли интенсивных факторов в развитии экономики, вида экономической деятельности или хозяйствующего субъекта. Данная методика использована автором для оценки уровня интенсификации строительного производства в Республике Беларусь за 2008—2012 гг., что позволило сделать вывод о пути развития отрасли за исследуемый период.

Литература

Сагатов, Н. Измерение уровня интенсификации производства / Н. Сагатов, Х. Набиев. — Вестн. статистики. — 1998. — № 11. — С. 25—32.

*Г.В. Толкач, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ

Совершенствование отчетности и приближение ее к международным стандартам является одной из основополагающих проблем создания качественной информационной базы для финансового анализа. От ее содержания зависят полнота и объективность оценки финансового состояния, стабильность хозяйственных связей между субъектами хозяйствования.

На основе данных форм бухгалтерской отчетности в рамках анализа финансового состояния производится расчет многочисленных показателей, характеризующих финансовую устойчивость и платежеспособность организаций. Вместе с тем бухгалтерский учет регламентирован рядом специфических методик и правил, в соответствии с которыми формируется бухгалтерская отчетность, при этом понимание экономического содержания ее показателей затруднено в отсутствие системного представления об особенностях их формирования.

Существенными нововведениями новой структуры бухгалтерского баланса стали:

- разделение долгосрочных обязательств и доходов будущих периодов на краткосрочную и долгосрочную части;
- исключение из собственного капитала доходов будущих периодов с последующим учетом их в составе обязательств организации разделов IV (стр. 540) и V (стр. 650) новой формы бухгалтерского баланса.

Для лизинговых компаний доходы будущих периодов — это сумма лизингового платежа в части платежа, включающего вознаграждение (доход) лизингодателя и возмещение его расходов в составе лизингового платежа, за исключением первоначальной стоимости предмета лизинга с НДС (лизинговая ставка). По сути, доходы будущих периодов лизинговых компаний, являясь разницей между ценой договора лизинга и контрактной стоимостью предметов лизинга, отражают объем лизингового бизнеса и относятся к категории имущественных обязательств третьих лиц (лизингополучателей) перед лизингодателем, но никак не к обязательствам лизинговой компании перед третьими лицами. Особенностью доходов будущих периодов лизинговых компаний является также и то, что даже при среднем сроке договоров лизинга 2—3 года, как правило, на первый год приходится большая часть лизинговой ставки, так как она включает в себя проценты за пользование креди-