

Таким образом, после проведенного исследования зафиксировано понятие «услуга в сфере таможенного дела», дана классификация услуг в сфере таможенного дела в зависимости от субъекта таможенных правоотношений, оказывающего данные услуги, что в дальнейшем может найти применение в научной среде и в практике таможенного дела, а также поможет предложить дифференцированный подход к налогообложению данных субъектов таможенных правоотношений.

*А.В. Шленина
ИУП (Минск)*

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В УСЛОВИЯХ СТАНОВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ

На современном этапе усиливается тенденция активизации финансовых отношений государственных органов и бизнеса в направлении открытия для частного капитала сферы государственной собственности. Такого рода партнерство позволяет привлечь в общественный сектор дополнительные ресурсы, ослабить остроту бюджетных проблем, объединить потенциал государственного управления и частные принципы хозяйствования, инвестиции, менеджмент, инновации. Международный опыт свидетельствует, что одним из основных механизмов расширения ресурсной базы и мобилизации неиспользованных резервов для экономического развития, повышения эффективности управления государственной собственностью является государственно-частное партнерство.

Всемирный банк определяет государственно-частное партнерство как соглашения между публичной и частной сторонами по поводу производства и оказания инфраструктурных услуг, заключаемые с целью привлечения дополнительных инвестиций и, что еще более важно, как средство повышения эффективности бюджетного финансирования.

Целью государственно-частного партнерства является взаимодействие государства и бизнеса в проектах, которые имеют государственное значение, привлечение частных партнеров для оказания услуг, которые раньше оказывало государство, или к решению инфраструктурных проблем. К основным направлениям государственно-частного партнерства относят привлечение инвестиций в экономику, концентрация материальных, финансовых, интеллектуальных, научно-технических и иных ресурсов партнеров, привлечение средств внебюджетных источников для финансирования капитальных вложений, научно-исследовательских работ, общественно значимых проектов и программ в экономике, инновационной, социальной и иных сферах. Особенностью государственно-частного партнерства является то, что предпринимательскому сектору передается не собственность, которая принадлежит госу-

дарству, а только право на управление собственностью и ее использование в интересах решения конкретной задачи. Поскольку социально значимые проекты являются капиталоемкими и бюджет не в состоянии самостоятельно обеспечивать их поддержку, финансовые обязательства государства постоянно возрастают. В этой ситуации целесообразно привлечение средств частного бизнеса.

В условиях становления экономики знаний возрастает значение сферы образования и науки. В мировой экономике прослеживается тенденция постоянного сокращения относительной доли государственного сектора в общенациональном финансировании образования и науки. Государство все больше начинает играть роль партнера предпринимательского сектора в части содействия коммерциализации нововведений (инноваций).

К основным направлениям государственно-частного партнерства в системе «вуз — наука — производство» можно отнести следующие:

- финансирование грантовых программ для преподавателей и студентов вузов, а также сотрудников научных организаций;
- внедрение образовательных кредитов и различных видов льготного кредитования для людей, занятых в сферах образования и научной деятельности;
- финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- создание технополисов и технопарков.

Реализация модели государственно-частного партнерства в сфере науки и высшего образования позволит развить и интегрировать их инновационный потенциал, который должен стать основой экономического роста страны в условиях становления экономики знаний.