

## **НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНФЛЯЦИИ**

При анализе инфляции важно различать ожидаемый и непредвиденный рост цен. Большинство экономистов полагают, что ожидаемая инфляция при умеренных темпах роста оказывает незначительное влияние на экономическую эффективность или распределение дохода. Цены получают другое измерение, к которому люди должны соответствующим образом приспособиться. Однако на деле инфляция обычно оказывается непредвиденной. Неожиданный скачок цен приводит к обогащению одних и снижению благосостояния других людей. Как дорого обходится обществу подобное перераспределение, сложно описать термином «издержки», так как его последствия более существенны в социальном, чем в экономическом плане.

Таким образом, инфляция несет следующие последствия:

- перераспределение богатства среди различных групп населения;
- нарушения в относительных ценах и объемах производства различных товаров, а иногда и в объемах производства и занятости во всей экономике.

Помимо перераспределения доходов инфляция оказывает непосредственное влияние на реальную экономику, в частности на два ее фактора: объем производства и экономическую эффективность.

Известно, что недостаточный экономический рост представляет проблему, если люди хотят иметь более высокий уровень жизни. Но в случае если цены растут и зарплаты не отстают от цен, то уровень жизни населения не пострадает. Но в данном случае может сработать «механизм раскручивания спирали» повышения заработной платы и цен, включающих в себя в качестве составного элемента расходы на оплату труда персонала, что приведет к еще большему росту инфляции.

Экономисты сходятся в том, что предсказуемое и умеренное повышение цен обеспечивает самый благоприятный климат для здорового экономического роста, и тщательный анализ статистических данных позволил сделать вывод о том, что низкая инфляция оказывает незначительное воздействие на производительность и реальный объем производства. И наоборот, галопирующая инфляция или тем более гиперинфляция могут нанести серьезный вред, обусловленный перераспределением доходов и богатства, производительности.

Современная теория инфляции утверждает, что существует некий минимальный уровень безработицы, который может поддерживаться в экономике на протяжении достаточно продолжительного времени — инфляционно нейтральный уровень безработицы (ИНУБ), т.е. уровень безработицы, не влияющий на инфляцию. При нем силы, действующие на повышение или понижение инфляции и заработной платы, уравно-

вешиваются. При этом уровне инфляция стабилизируется, и отсутствуют тенденции ее замедления или ускорения.

Современная теория инфляции предлагает также формулу для обуздания инфляции, а именно: государство может ужесточить свою денежно-кредитную политику, инициировать начало экономического спада, поднять уровень безработицы выше ИДУБ и таким образом снизить инфляцию.

Итак, концепция ИДУБ предполагает существование нейтральной области между состоянием экономики с высоким объемом производства и растущей инфляцией и состоянием экономики с высокой безработицей и снижающейся инфляцией. На достаточно коротком отрезке времени инфляцию можно снизить, повышая уровень безработицы выше значения ИДУБ, однако на продолжительном отрезке времени ИДУБ является тем минимальным уровнем безработицы, который следует поддерживать на протяжении достаточно длительного времени.

*А.В. Коломиец, канд. экон. наук, доцент  
БГЭУ (Минск)*

## **ЭКОНОМИКА ЗНАНИЙ КАК ОСНОВА НАКОПЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА**

Эффективный путь развития экономики определяется научно-техническим прогрессом и интеллектуализацией основных факторов производства. Начало XXI в. отмечено тем, что становление инновационной экономики обеспечивается не столько природными ресурсами и накопленным потенциалом, сколько знаниями, информацией, образующими фундамент экономического развития. Развитие ведущих стран мира привело к формированию новой экономики — экономики знаний, инноваций, экономики интеллектуального труда. На долю новых знаний, воплощенных в технологиях, оборудовании, в развитых странах приходится до 85 % прироста ВВП.

Термин «экономика знаний» был введен в научный оборот австро-американским ученым Фрицем Махлупом в 60-х гг. XX в. Сейчас этот термин используется для определения типа экономики, в которой знания играют решающую роль в экономическом росте. Широко применяемые понятия «инновационная экономика», «высокотехнологичная цивилизация», «общество знаний», «информационное общество», «постиндустриальное общество» близки понятию «экономика знаний».

Описывая характерные черты экономики знаний, прежде всего, необходимо определить ее главное отличие от других типов экономик. Для экономики средних веков главным ресурсом была земля, для экономики индустриального общества — капитал, главный ресурс экономики знаний — информация и знания.

Выделяют следующие основные структурные характеристики экономики знаний. В первую очередь это высокая доля работников, чья