

- расширение функционального спектра деятельности работников кадровой службы организации (учитывая зарубежный опыт и теоретико-методологические основы кадровой деятельности современной организации, функции современной кадровой службы отечественных организаций должны включать кроме традиционных ряд дополнительных: 1) формирование единой кадровой политики; 2) кадровую диагностику; 3) расчет затрат и эффективности по каждому направлению кадровой деятельности; 4) аутсорсинг; 5) формирование организационной культуры; 6) командообразование; 7) управление кадровыми рисками; 8) внедрение автоматизированных кадровых систем управления; 9) кадровый маркетинг; 10) кадровый лизинг);

- создание условий для привлечения и сохранения высококвалифицированной рабочей силы в организациях Республики Беларусь;

- соответствие кадровой функции требованиям развития инновационной экономики и экономики, основанной на знаниях.

*Е.В. Джеломанов, канд. экон. наук  
БГЭУ (Минск)*

## **РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

В настоящее время изыскания Всемирного экономического форума (ВЭФ), являющегося одной из наиболее авторитетных структур, исследующих перечисленные направления, акцентированы на обосновании методологии и методики расчета индекса общей конкурентоспособности (The Global Competitiveness Index). Названный показатель включает в себя двенадцать «опорных» факторов конкурентоспособности. Особый интерес представляют девятый «опорный» фактор — «технологическая готовность», характеризующий доступность современных технологий, уровень использования информационно-коммуникационных технологий, и двенадцатый — «инновационность», отражающий качество работы научно-исследовательских институтов, количество патентов, затраты фирм на исследования и разработки, сотрудничество фирм и университетов, обеспеченность инженерами и исследователями, защиту интеллектуальной собственности и возможности внедрения инноваций. Выделение данных субфакторов однозначно доказывает существование влияния уровня развития информационного потенциала и технологий его обработки на эффективность перехода к инновационному пути развития экономики.

Заслуженным авторитетом среди научно-исследовательских учреждений в области экономики пользуется и Международный институт развития менеджмента (МИРМ), издающий Ежегодник по мировой конкурентоспособности (WCY). Методология WCY-2014 выделяет в составе национальной экономической среды четыре фактора: 1) эконо-

мическое положение, 2) эффективность правительства, 3) эффективность бизнеса и 4) инфраструктуру. Группа субфакторов «научная инфраструктура», входящая в состав фактора «инфраструктура», включает следующие критерии: затраты на исследования и разработки (расчитанные в абсолютном и относительном исчислении и на одного жителя — совокупные и предприятий); работники, занятые исследованиями и разработками; научные степени и статьи; нобелевские премии (в абсолютной величине и на душу населения); количество заявок на выдачу и патенты резидентам (всего, подтвержденные за границей, действующие); продуктивность патентов; привлечение иностранных исследователей в страну; обмен знаниями между университетами и предприятиями; защита интеллектуальной собственности. Перечисленные критерии подчеркивают значимость науки, информации, информационного потенциала для обеспечения конкурентоспособности экономики страны.

Таким образом, значимость информационного потенциала для инновационного развития национальной экономики и поддержания ее международной конкурентоспособности является доказавшей, что обуславливает необходимость государственного регулирования воспроизводства названного потенциала.

*Н.А. Дубенецкий, канд. экон. наук, доцент  
ВГТУ (Витебск)*

*Э.В. Коломыс, канд. экон. наук, доцент  
БГЭУ (Минск)*

## **О ПРИРОДЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ КЕМБРИДЖСКОЙ ШКОЛЫ**

Теоретическими «столпами», защищающими эффективность рыночной модели, принято считать кембриджскую школу (А. Маршалл, А. Пигу, Дж.М. Кейнс).

Для любой значимой теории рыночной экономики необходимо ответить на следующие вопросы: повышается ли рентабельность фирм при повышении общего уровня цен; создает ли проблемы для экономической стабильности снижение общего уровня цен, а если создает, то существует ли механизм оперативного восстановления экономической стабильности. Ответы на эти вопросы зависят от концепции издержек производства, которой придерживается тот или иной теоретик.

Маршалл считал, что цена предложения определяется прошлыми издержками, а прошлые издержки по своей величине неизменны. Этот принцип отражает сформировавшуюся на протяжении столетий практику бухгалтерского учета факторов производства по балансовой стоимости.