

варов с использованием объектов интеллектуальной собственности на территории Республики Беларусь.

В современных условиях динамичное развитие внутреннего рынка интеллектуальной собственности, а также активное вовлечение в международный технологический обмен являются ключевыми условиями инновационного развития и модернизации экономики.

Литература

Теория и практика экономики и управления инновациями : учеб.-метод. пособие / Л. Н. Нехорошева [и др.]. — Минск : БГАТУ, 2013. — 608 с.

*А.В. Огинская, аспирантка
БГЭУ (Минск)*

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ИНТЕГРИРОВАННЫХ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СТРУКТУР

Интегрированные хозяйственные структуры являются результатом эволюции организационных форм и представляют собой объединения юридических лиц производственного, финансово-кредитного, торгового, научно-технического и иных профилей — на основе консолидации активов, прежде всего в акционерной форме или на базе договорных отношений, для достижения общих целей. Формирование эффективного механизма управления интегрированными хозяйственными структурами требует комплексного и систематизированного исследования их стратегического потенциала, определения его структурных элементов и характера взаимодействий.

В научной литературе существуют следующие подходы к определению сущности стратегического потенциала: на основе выявления и оценки имеющихся ресурсов, на основе оценки результатов экономической деятельности, путем отождествления понятий «стратегический потенциал» и «экономический потенциал». Представляется обоснованным определение стратегического потенциала интегрированных хозяйственных структур как совокупности их ресурсов и возможностей, которые обеспечивают достижение стратегических целей, развивающих наиболее конкурентоспособные компетенции и обеспечивающие свойство адаптивности к переменам в окружающей среде. Такое определение основано на ресурсном взгляде на стратегию, который предполагает стратегическое развитие на основе материальных, нематериальных ресурсов и организационных компетенций. Следовательно, стратегический потенциал является сложной динамичной системой, состоящей из следующих подсистем: 1) производственный потенциал, 2) инновационный потенциал, 3) организационно-управленческий потенциал. Особенностью оценки стратегического потенциала интегрированных хозяйственных структур является необходимость соотнесения показате-

лей стратегического потенциала с иерархическими уровнями в данных структурах. Методика оценки стратегического потенциала состоит из трех этапов. На первом этапе разрабатывается система показателей по каждой подсистеме потенциала. На втором этапе проводится декомпозиция системы показателей в соответствии с иерархическими уровнями интегрированных хозяйственных структур. Затем, на третьем этапе, вычисляются показатели для каждой подсистемы и уровня, а также индексы их значимости (на основании экспертных оценок). Использование данного подхода позволяет оценивать и отслеживать динамику изменений стратегического потенциала в интегрированных хозяйственных структурах на любом уровне и этапе управления, таким образом обеспечивая устойчивость и конкурентоспособность данных хозяйственных объединений в кратко- и долгосрочной перспективе.

*В.В. Патлис, аспирант
БГЭУ (Минск)*

ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ «СТАРТАПОВ» — СУТЬ ВОПРОСА И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Проблема перехода белорусской экономики от постиндустриальной к инновационной модели развития в настоящее время особенно актуальна. Динамический рост убыточных предприятий Республики Беларусь за период 2012—2014 гг. составил около 20 % общего числа предприятий. Все это говорит о быстрых темпах ухода «точки акцента» промышленных предприятий, которые в силу своей негибкости, медлительности не занимаются разработкой и внедрением новых технологий, инновационных решений.

Одной из обсуждаемых проблем в этом контексте выступает роль малого инновационного бизнеса в развитии экономики. Научная проблема исследования заключается в поиске эффективных форм взаимодействия малых инновационных предприятий на ранних стадиях развития и системы финансового обеспечения, что обусловит повышение выживаемости стартапов, усилит их влияние на экономику и будет способствовать увеличению доли МСП в структуре ВВП страны.

Проанализировав данные, полученные из различных источников, которые свидетельствуют о низкой роли участия стартапов в экономике страны, можно выделить главные проблемы, препятствующие успешной реализации стартапов. К таковым в Республике Беларусь можно отнести следующие: недостаточное качество бизнес-среды, отсутствие должной инфраструктуры ПИС, довольно низкая конкуренция на рынке, слабое взаимодействие бизнеса и государства, сохранение значительных барьеров, препятствующих распространению в экономике новых технологий, и др.

208