

РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

В период господства машин в жизни человека промышленность считалась ведущей отраслью народного хозяйства в любой стране. Эпоху индустриального развития можно условно разделить на три ступени. Первая ступень открылась промышленной революцией XVII века, когда на смену ремесленной мастерской пришло машинное производство. Она продолжалась вплоть до второй мировой войны. Характерной чертой этой ступени развития была нацеленность на снижение издержек производства. Отсюда и общая тенденция к снижению цен на товары.

Вторая ступень связана с послевоенной научно-технической революцией, открывшей возможность осуществления быстрых сдвигов в качественной характеристике создаваемых материальных благ и реализации грандиозных технических проектов. Был осуществлен переход к новым источникам энергии (атомные электростанции), человек вышел в космос, началось освоение ресурсов Мирового океана. Вместе с тем тенденция к снижению цен сменилась на противоположность – быстрый их рост. На данной ступени индустриального развития специалисты обнаружили увеличение некоторыми промышленно развитыми странами экспорта природных ресурсов. Рост экспорта природных ресурсов способствовал ухудшению положения предпринимателей в других отраслях народного хозяйства таких стран.

Указанный феномен возник в 60-е годы прошлого столетия, когда предприниматели Нидерландов начали интенсивно разрабатывать месторождения природного газа в Северном море. На мировых рынках энергоносителей в тот период сложилась весьма благоприятная конъюнктура, позволявшая голландским предпринимателям, добывавшим природный газ, получать сверхприбыли. Высокая норма прибыли подталкивала предпринимателей-газовиков к дополнительным инвестициям в добычу газа. Они стали наращивать размеры применяемых ресурсов труда и капитала – главных производственных факторов газодобычи. Спрос предпринимателей-газовиков на факторы производства удовлетворялся посредством перелива капитала на основе миграции рабочей силы из других отраслей народного хозяйства Нидерландов. Традиционные для “страны тюльпанов” промышленные производства стали испытывать дефицит производственных ресурсов и как следствие этого – сокращать объемы предложения товаров и услуг на внутренний рынок и на экспорт.

Подобные процессы охватили впоследствии народные хозяйства Колумбии, Норвегии, Венесуэлы, Австралии и других стран, осуществлявших в тот или иной период своего развития интенсивную разработку природных ресурсов. Возникал своеобразный дефицит “деиндустриализации”, т. е. разработка природных ресурсов основывалась на производственных факторах, использовавшихся ранее в промышленном производстве. Наиболее эффективные методы борьбы с деиндустриализацией, как показал опыт ряда стран, лежат в сфере налоговой политики государства. Установление дополнительных налогов для предпринимателей, разрабатывающих природные ресурсы, и льготное налогообложение наукоемких, к примеру, отраслей промышленности даёт возможность правительству обеспечить высокие темпы социально-экономического развития народного хозяйства страны.

Третья ступень индустриального развития характеризуется тем, что:

- усилились процессы мировой взаимозависимости и тесноты мирохозяйственных связей;
- возросла значимость фактора накопления знаний;
- стали более строгими условия природопользования;
- либерализм, как стремление к свободе во всех сферах жизни человека, стал визитной карточкой общества.

Либеральные идеи органично вписались и в модели социально-экономического развития подавляющего числа стран. Наиболее ощутимых результатов в либерализации экономики достигли в XX столетии индустриально развитые страны. Несколько более скромны успехи тех государств, которые встали на путь свободной экономики относительно недавно. В определенной степени это объясняется весьма широким представлением, что либерализация национальных экономик стран с относительно невысоким уровнем индустриального развития, повышение степени их открытости угрожает разорением местным товаропроизводителям и снижением жизненного уровня населения.

Новейшая история распространения либеральных идей в экономике опровергает столь пессимистические прогнозы сторонников изоляционизма. В особенности, в том случае, когда речь идет о внешней торговле. Специалисты считают, что в индустриально развитых странах в период после второй мировой войны прошли две волны либерализации внешней торговли – с 1947 года по 1973 год и с середины 1980-х годов после преодоления мирового энергетического кризиса.

К концу второго тысячелетия практически все страны осуществи-

ли (или, по крайней мере, декларировали желание это сделать) либерализацию внутреннего рынка и внешнеэкономической деятельности. Можно утверждать, что именно либерализация экономики послужила катализатором процесса глобализации, находящей выражение в нарастающей взаимозависимости национальных рынков товаров, услуг, информации и капиталов.

Наиболее очевидными признаками глобализации являются:

- значительный удельный вес экспорта в мировом объеме производства товаров и услуг;
- высокие темпы роста объемов продаж зарубежными филиалами транснациональных корпораций;
- всеобъемлющая компьютеризация мировых хозяйственных связей.

Вместе с тем, однако, весьма опрометчиво утверждать, что на пути либерализации национальных экономик и глобализации мирового хозяйства не существует серьезных препятствий. Позиции сторонников протекционизма ещё достаточно сильны. В особенности в развивающихся и посткоммунистических странах. Нет однозначной поддержки либерализации и со стороны ученых. С известной долей условности теоретиков, исследующих процессы глобализации, можно разделить на две группы: — оптимисты и пессимисты.

Ученые—экономисты, стоящие на оптимистических позициях, приветствуют любые проявления глобализации мирового хозяйства, так как она способствует уменьшению неравномерности распределения доходов между различными группами стран. Учёные—“глобалисты” придают большое значение свободе передвижения капитала между странами. Сокращение препятствий для международного перелива капитала позволяет надеяться, что в погоне за более высокой нормой прибыли инвестиции будут “мигрировать” из индустриально развитых стран в развивающиеся. В результате чего есть основания надеяться на увеличение темпов экономического роста в развивающихся странах и сокращение их отставания от развитых. “Глобалисты” полагают, что тезис о более высокой норме прибыли на капитал, вложенный в народное хозяйство развивающихся стран, является некорректным. Основные факторы, способствующие сохранению на достаточно высоком уровне нормы прибыли на вложенный капитал в индустриально развитые страны, обусловлены:

- значительными ассигнованиями в образовательную сферу, профессиональную подготовку кадров и повышение их квалификации;

- инновационным характером производства, основанным на регулярном внедрении во все сферы хозяйственной деятельности передовых достижений научно-технической мысли;
- высоким удельным весом в объеме промышленного производства крупных корпораций, способных снижать издержки производства продукции за счет эффекта масштаба.

Следует учитывать скрытые барьеры, воздвигаемые индустриально развитыми странами на пути предпринимателей из развивающихся и посткоммунистических стран. В этой связи следует отметить трудности, которые приходится преодолевать предпринимателям:

- наличие неблагоприятных условий торговли для экспортеров необработанных сырьевых ресурсов. Так, к примеру, латвийские экспортеры древесины зачастую вынуждены продавать на мировом рынке пиломатериалы, прошедшие лишь начальные ступени переработки;
- необходимость значительных инвестиций в продвижение товаров и услуг на мировые рынки;
- наличие достаточно значительных размеров внешней задолженности развивающихся и посткоммунистических стран, объективно снижающих их кредитные рейтинги.

Примеры успешного социально-экономического развития некогда отставших стран можно объяснить рядом факторов.

1. Расширение емкости внутренних рынков. Возросший спрос на потребительские и, в особенности, инвестиционные товары удовлетворялся, в основном, фирмами индустриально развитых стран. А это означало для их владельцев увеличение объемов производства, рынков сбыта, размеров прибыли на вложенный капитал.
2. Вовлечение в международный оборот все более широкого круга товаропроизводителей открывает новые возможности эффективной специализации в глобальном масштабе и оптимального вложения капиталов.
3. Индустриально развитые страны заинтересованы размещать на периферии мирового хозяйства экологически “грязные” производства, снижая тем самым техногенную нагрузку на собственную природную среду.

Основными преимуществами развивающихся регионов с позиции международной специализации производства являются:

- дешевизна рабочей силы;
- относительно низкие параметры экологических стандартов;
- богатства недр.

Основные недостатки развивающихся регионов, препятствующие их активному участию в международном обмене товарами и

услугами, находят свое выражение в :

- хронической нехватке инвестиционных ресурсов;
- низком уровне развития рыночной инфраструктуры;
- недостаточном профессионализме менеджеров.

При таком соотношении позитивных и негативных факторов международной специализации странам, не входящим в группу индустриально развитых, остаётся довольствоваться второстепенными “ролями” на мировых рынках товаров и услуг, информации и технологий. Этим странам выгоднее специализироваться на производстве полупродуктов или простейших готовых изделий. В то время как индустриально развитые страны стремятся производить и продавать дорогостоящую высокодоходную капиталоемкую, науко- и технотребную продукцию.

*А.А. Орешенков
ВГТУ (Витебск)*

МАРКЕТИНГ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Мировое сообщество вступило в двадцать первый век под знаком глобальных процессов, которые все более начинают определять судьбу человечества. К концу XX века в результате увеличения объема и разнообразия трансграничных перемещений товаров, услуг и потоков капитала, а также благодаря ускоренному и широкому технологическому слиянию, мирохозяйственные отношения начали переходить в качественно новое состояние, характеризующееся термином «глобализация». Мировое экономическое сообщество из совокупности отдельных взаимозависимых стран превращается в целостную экономическую систему, где национальные приоритеты становятся составными элементами единого всемирного хозяйственного комплекса.

Интернационализация хозяйственной деятельности охватила практически весь мир, и в этом смысле сам этот процесс стал глобальным. Примерно 20 процентов всех производимых в мире товаров и услуг обмениваются на мировом рынке. Как результат – резко возросла хозяйственная зависимость стран, их национальных рынков, вследствие чего увеличивается экспортная квота в ВВП и растет импортная квота во внутреннем потреблении. Мировой рынок в возрастающей степени начинает диктовать свои условия национальному производству и сбыту, и Беларусь не является исключением в этом отношении.

Под глобализацией экономики принято понимать процесс, в рамках которого структуры национального производства и финансов становятся взаимозависимыми в результате увеличения числа внешних сделок.

Движущими силами глобализации являются стремление госу-