

Н.П. Кохно, канд. техн. наук, доцент
М.В. Самойлов, канд. техн. наук, доцент
И.С. Михаловский, канд. биол. наук, доцент
В.А. Гончаров
БГЭУ (Минск)

ТЕХНОЛОГИЯ КАК ПРОФИЛИРУЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИСЦИПЛИНА

В настоящее время доминирует конкретное прикладное описание технологии производства, которое засвидетельствовано, например в названиях: химические технологии, информационные технологии и т.д. Для того чтобы экономическая роль технологии была хорошо видна, необходимо рассматривать ее на максимальном уровне обобщения, т.е. исследовать технологию как таковую.

Во-первых, технология в переводе на русский язык — наука о мастерстве (явление нематериальное). Назначение мастерства — создание материальных и нематериальных надприродных благ для общества. Используя экономическую лексику, можно сказать так: вся хозяйственная или экономическая деятельность имеет отмеченное выше назначение. Важное уточнение: технология является сердцем хозяйственной деятельности, непосредственно создающим блага. Вывод: технология есть профессиональный предмет при подготовке экономистов, людей изучающих хозяйственную деятельность.

Во-вторых, цель изучения технологии — создание любых благ с минимальными издержками труда. Эту же цель определяет для себя экономическая наука. С учетом того, что технологические затраты (хозяйственные или производственные) — это трудозатраты, формулируем вывод: технология есть профильный предмет при подготовке экономистов. Пояснение: издержки на сырье не являются затратами производственными (на изготовление). Кроме того, сырье для некоторого одного предприятия — есть продукт для предприятия поставщика, продлив цепь рассуждений до начального источника сырья, дойдем до природы, а она все дает бесплатно. Во всей цепи предприятий, начиная от природы и заканчивая непосредственным потреблением, фигурируют только трудозатраты.

В-третьих, если посмотреть на составляющие стоимости продукции, то можно увидеть следующее. Слагаемые стоимости, кроме прибыли, формируются по правилу восполнения издержек или пополнения бюджета. Все в производственном процессе имеет отражение в стоимости, нет отражения только технологии. Из этого следует, что прибыль отражает вклад технологии, причем поразительным образом — оставаясь постоянной (нерасходуемой) частью производства, технология приносит непосредственную новую стоимость. Технология является источником результата не только в натуральном, но и стоимостном выражении, а ее изучение необходимо при подготовке экономистов.

Фундаментальные основания для признания технологии важнейшей учебной экономической дисциплиной (общие выводы):

- технология — есть средство, непосредственно создающее результат хозяйственной деятельности, как в виде благ в натуральном выражении, так и в стоимостном виде (что очевидно), т.е. в виде прибыли;
- только опираясь на технологию производства (технологию как функциональную часть производства) и особенно на технологическое развитие, можно успешно продвигаться в направлении целевой установки по повышению производительности труда;
- любая производственная деятельность, в том числе сугубо экономическая, основана на использовании соответствующей технологии (технология бухгалтерского учета, технология сбыта, технология управления, технология банковского дела и т.д.).

*О.В. Непочелович
БГЭУ (Минск)*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РИСКА

С экономическим риском может столкнуться любой субъект — отдельный человек, группа людей, производственно-хозяйственная единица (фирма, компания, банк и т.д.), государство в лице органов управления. Несмотря на то, что риск утраты здоровья вследствие болезни носит физиологическую природу, болезнь отдельного человека может сопровождаться дополнительными расходами на лечение и возможной потерей дохода по месту работы. В данном случае мы также говорим об экономическом риске [1]. При определенных вариантах предпринимательских проектов существует не только опасность не достичь намеченного результата, но и вероятность превысить ожидаемую прибыль. В этом и заключается предпринимательский риск, который характеризуется сочетанием возможности достижения как нежелательных, так и особо благоприятных отклонений от запланированных результатов.

Более того, применительно к экономическому поведению можно говорить о так называемом игровом риске. Клиенты казино, участники лотереи демонстрируют игровой риск в чистом виде. Однако независимо от разновидности рискованной деятельности, индивиды, реализуя свое экономическое поведение, как оказалось, склонны допускать определенные ошибки при оценке вероятностей. Основные виды систематических ошибок, допускаемых при оценке вероятностей:

- эффект репрезентативности (переоценка надежности малых выборок);
- эффект наглядности (переоценка вероятностей ярких запоминающихся событий);
- эффект эгоцентризма (недостаточный учет априорной информации и использование преимущественно собственного опыта);