

- расходы на заготовление сельскохозяйственного сырья, основных и вспомогательных материалов, покупных полуфабрикатов;
- технологические затраты, в том числе расходы на подготовку и освоение производства и расходы на повышение качества продукции;
- расходы на управление производственными подразделениями и предприятием в целом;
- расходы на технику безопасности, медицинское обслуживание и природоохранную деятельность;
- прочие производственные расходы;
- расходы на сбыт продукции.

Места возникновения затрат целесообразно обособить в учете таким образом, чтобы обеспечить необходимый минимум информации для проведения межзаводского сравнительного анализа затрат и осуществления режима экономии в отдельных подразделениях плодоконсервного предприятия.

Детализированный учет затрат по местам их возникновения способствует повышению точности калькулирования, так как имеет целью более объективное и достоверное распределение косвенных расходов, а также усиление общих контрольных свойств учета.

Учет, планирование и контроль по центрам ответственности на плодоовощных консервных предприятиях предполагает, что для оценки результатов деятельности каждого подразделения необходимо определять величину прибыли, получаемую каждым конкретным центром ответственности. Разновидностью центров ответственности являются центры рентабельности, в которых доход есть денежное выражение выпущенной продукции, расход — денежное выражение использованных ресурсов, а прибыль — разница между доходом и расходом. Использование модели управления по центрам рентабельности позволяет на предприятиях децентрализовать ответственных за прибыль.

Л.Д. Янкович, аспирант

БГЭУ (Минск)

СПЕЦИФИКА ПРОЯВЛЕНИЯ ИНФЛЯЦИИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Инфляция, наиболее острая и злободневная проблема современного развития экономики, представляющая собой многофакторный процесс, в существенной степени определяется особенностями конкретного этапа экономического развития той или иной страны. Инфляция в переходных экономиках имеет свою внутреннюю специфику и уже не может быть объяснена ни с позиций чистой классической теории, ни с помощью моделей “подавленной инфляции” для административно-командных систем. И не столько потому, что развивающиеся системы являются симби-

озами этих двух типов экономик, сколько потому, что такие системы характеризуются внутренней неустойчивостью, происходящими структурными, институциональными сдвигами, накапливающимися естественными дисбалансами и самовоспроизводящимся конфликтом по поводу распределения дохода. В связи с этим особое значение приобретает комплексное исследование как монетарных, так и немонетарных факторов происхождения инфляции в переходной экономике.

Анализ альтернативных теорий и концепций инфляции показывает, что каждая из них фактически рассматривает инфляцию как способ восстановления некоего «частичного баланса» и в этом отношении упрощает действительность. Так, монетаристская теория инфляции базируется на равновесии спроса на деньги и предложения денег, кейнсианская — на равновесии совокупного спроса и предложения, структуралистская — на равновесии в системе относительных цен, фискальная — на равновесии в системе фискального баланса, концепция общественного согласия — на равновесии в системе относительных доходов, концепции инфляции в открытой экономике — на равновесии в системе торгового и платежного балансов.

При всей привлекательности многофакторных концепций инфляции они страдают одним общим недостатком — отсутствием монистичности учения. При этом сама идея «инфляционного равновесия» представляет научный интерес и особенно важна для переходных систем, где неравновесные состояния имеют различную природу и могут быть связаны как с дисбалансом спроса и предложения, движением издержек, так и структурными диспропорциями, неравновесием в системе относительных цен и реальных доходов, хроническими фискальными дефицитами, неравновесиями в торговом и платежном балансах. Способом соединения рациональных моментов различных теорий и концепций инфляции для достижения монистичности является представление ее как формы восстановления не частного, а «общего равновесия», включающего всю систему «частных балансов».

Инфляционный процесс в переходных системах представляет сложное многофакторное явление неравновесия, обусловленное неустойчивостью экономической и институциональной структуры и постоянно воспроизводимыми внутренними дисбалансами. Являясь объективным системным механизмом восстановления внутреннего равновесия, инфляция в неустойчивых экономических системах имеет естественную природу. Однако высокая инфляция оказывает обратное, деформирующее влияние на достигаемые в системе равновесия. Поэтому для описания особых условий инфляционного процесса стран с переходными экономиками можно ввести новый термин — «естественный уровень инфляции», который характеризует взаимосвязь инфляции с макроэкономической нестабильностью и представляет тот предел, за которым взаимосвязь инфляции и экономического роста становится обратной. Для развивающихся систем, характеризующихся структурными диспро-

порциями и незавершенными институциональными преобразованиями, он существенно выше, чем для развитых систем.

Особенности инфляционных процессов в переходных системах требуют разработки принципиально новых подходов к управлению ими во взаимосвязи с другими объектами общественного выбора (экономическим ростом, безработицей) с учетом функций инфляционного процесса в таких системах и неразвитости внутренней антиинфляционной саморегуляции. Особую значимость приобретают структурные и институциональные реформы, которые способны привести одновременно к снижению «естественного уровня инфляции» и росту потенциальных объемов производства.

А.Л. Янчук, аспирант

БГЭУ (Минск)

РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВЛИ В ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ

С момента создания Всемирной торговой организации в мире произошли кардинальные изменения в условиях и практике регулирования внешней торговли. Страны-участники взяли на себя определенные обязательства по применению инструментов торговли. Были значительно снижены ставки таможенных тарифов, квотирование и лицензирование (за исключением отдельных секторов) практически перестали использоваться. Однако такое положение вовсе не означает, что правительства отказались от защиты своих национальных рынков. Наоборот, за последнее десятилетие значение таких инструментов, как антидемпинговые и компенсационные расследования, санитарные и фитосанитарные нормы, требования к маркировке, упаковке, национальные стандарты, значительно увеличилось.

Европейский союз, являясь одним из мировых центров торговли, также старается оградить своих производителей от нежелательной конкуренции. Рассмотрим некоторые средства защиты национальных рынков.

1. Таможенный тариф и таможенные процедуры. Хотя средневзвешенная ставка тарифа в ЕС является одной из самых низких в мире, однако по отдельным позициям ставки являются довольно высокими. Кроме того, национальные таможенные органы еще не действуют как единое целое, поэтому в таможенных процедурах разных стран существуют различия.

2. Квотирование и лицензирование применяются для текстильной и сельскохозяйственной продукции. Для стран—участников ВТО квоты на текстильную продукцию отменены с 01.01.2005 г., однако для остальных стран (в том числе и для Республики Беларусь) они остаются.

3. Проведение антидемпинговых и компенсационных расследований. Правила ЕС более либеральны, чем правила ВТО, однако этот ин-