

альную напряженность, тяжелую как для женщин, так и для мужчин. В период экономических потрясений, свойственных, например, переходным экономикам стран Восточной Европы, быстрорастущая безработица вызвала такие болезненные социально-психологические следствия (особенно, среди мужчин), как алкоголизм, самоубийства, насилие в семье; значительно возрос уровень распада семей, что, в свою очередь, имело негативные последствия для детей. По мнению исследователей — разработчиков программ Всемирного банка, ущерб, наносимый жизни людей, — это ущерб развитию, поскольку улучшение качества человеческой жизни есть главная цель развития. Кроме того, гендерное неравенство вызывает косвенные потери, препятствуя экономической производительности, эффективности и прогрессу в экономике.

Гендерные стереотипы способствуют затруднениям, связанным с включением человеческого (женского) ресурса в активную экономическую деятельность, что, в свою очередь, также не может не влиять на устойчивое человеческое развитие. Речь идет о том, что гендерное неравенство не только напрямую наносит ущерб здоровью взрослых и детей, знаниям, человеческим свободам, оно влияет на жизнь людей также опосредованно — через экономический рост. Затрудненность доступа к информации или пользованию землей и материальными ресурсами — к чему приводит сложившийся несправедливый порядок в сфере трудовых отношений или ограничения в найме на ту или иную работу — суживают возможности мужчин и женщин зарабатывать себе на жизнь. Для женщин последствия существующего «гендерного бремени» несоизмеримо большие, нежели для мужчин.

В настоящее время в исследованиях, посвященных анализу обеспечения устойчивого экономического роста, в большой степени ставится акцент на интеграции гендера в анализ и разработку социально-экономической политики. Исследователям еще предстоит выявить, как экономический рост и гендер взаимодействуют в экономиках с различными экономическими структурами и гендерными отношениями. Политические предпосылки, обуславливающие соотношения неравенства и экономического роста, связаны с вопросом о том, какие стратегии развития и роста наиболее совместимы с гендерным равенством.

*И.В. Щитникова, канд. экон. наук*

*БГЭУ (Минск)*

## **ОСОБЕННОСТИ ЗАТРАТНОГО ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ**

При определении рыночной стоимости имущества предприятия основной акцент делается на сравнительный и доходный методы. Однако в большинстве случаев оценка, полученная затратным методом, явля-

ется необходимой основой для определения окончательной величины рыночной стоимости. В оценочной практике встречается немало случаев, когда эффективен именно затратный подход. Это, например, оценка имущества предприятия с целью страхования его отдельных элементов, исчисления налога на недвижимость, при судебном разделе имущества между собственниками хозяйствующего субъекта, для ведения бухгалтерского учета внеоборотных активов и производственных запасов, при переоценке амортизируемого имущества.

В условиях экономических спадов количество продаж имущества резко падает; доходы, которые приносит имущественный комплекс предприятия, также уменьшаются. В результате этого применение сравнительных и доходных методов становится невозможным из-за отсутствия достаточного количества данных или их неадекватности. Аналогичная ситуация может сложиться на рынке уникальных объектов, которые продаются очень редко или вообще не продаются. В таких случаях единственный способ получить представление о величине рыночной стоимости имущества предприятия — использование затратного метода.

Отличительным признаком затратного подхода является разбивка оцениваемого имущественного комплекса предприятия на составные элементы, а затем расчет стоимости всего имущественного комплекса путем суммирования его частей. При этом необходимо учитывать, что у инвестора есть возможность не только купить весь имущественный комплекс предприятия, но и просто приобрести его отдельные элементы или создать новый комплекс имущества из отдельно покупаемых составляющих.

В зависимости от характера оцениваемого имущества предприятия используются различные методы затратного подхода. Однако, как правило, используется следующий алгоритм выполнения расчетов по затратному подходу к оценке имущества предприятия:

1. Анализируется структура имущественного комплекса и выделяются его составные части (компоненты), оценка стоимости которых будет производиться дифференцированно различными методами. Например, если оценивается комплекс, включающий только недвижимость, то в нем выделяют такие компоненты, как земля, здания, сооружения, коммуникации. Если нужно оценить предприятие в целом, то разбивке подвергаются его активы: основные фонды (земля, здания и сооружения, машины и оборудование), нематериальные активы, производственные запасы, малоценные и быстроизнашивающиеся предметы, расходы будущих периодов. При оценке станочного (машинного) парка предприятия выделяют группы машин и оборудования по ряду признаков (технологическому назначению, конструктивным особенностям, уникальности изготовления, возрасту, сроку службы и др.).

2. Определяется наиболее подходящий метод оценки стоимости для каждого элемента имущественного комплекса предприятия и выполняются расчеты.

3. Оценивается реальный износ всех компонентов имущества.

4. Рассчитывается остаточная стоимость элементов имущественного комплекса и определяется суммарная оценка остаточной стоимости всего имущества. Остаточная стоимость на дату оценки получается вычитанием из первоначальной (восстановительной) стоимости сумм накопленного износа (амортизации).

*Г.А. Якубенко, канд. экон. наук*

*БТЭУ ПК (Гомель)*

## **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА ЗАТРАТ ПО ЦЕНТРАМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НА КОНСЕРВНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ**

В современных условиях хозяйствования на предприятиях плодОВОЩНОЙ консервной промышленности возрастает значимость рационального использования производственных ресурсов, что невозможно без конкретизации ответственности за расходование материальных ресурсов и эффективным использованием машин и оборудования, без должной организации и повышения производительности труда. Это вызывает необходимость изменения подхода к формированию центров ответственности за использование производственного потенциала. Управление ресурсами должно включать ответственность за их расходование и эффективное использование, т.е. определять содержание работы и функциональные обязанности персонала аппарата управления, специалистов, бригадиров и работников. Такая ответственность является обязательной необходимостью и может быть реализована при наличии информации о затратах, зависящих от отделов, служб, производственных единиц и отдельных работников в разрезе мест и центров затрат. Решению этих задач может способствовать принцип построения бухгалтерского учета и калькулирования затрат по центрам ответственности.

При группировке подразделений основной деятельности плодОВОЩНЫХ консервных предприятий в качестве укрупненных объектов учета могут быть выделены следующие сферы деятельности:

- технологическая сфера, охватывающая производственные подразделения;
- материально-техническое снабжение;
- управление производством;
- медицинское обслуживание, природоохранная деятельность;
- сбыт продукции.

Приведенная группировка производственных подразделений создает основу для обособления при планировании, нормировании и учете номенклатуры затрат, относящихся к разным стадиям кругооборота хозяйственных средств. При этом речь идет о возможности обособленного учета следующих групп затрат: