**ГЛОССАРИЙ**

**Агропромышленный комплекс**– совокупность отраслей народного хозяйства, интегрированных общей задачей обеспечения страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем.

**Акционерное общество** – общество, уставный фонд которого разделен на определенное число акций.

**Акция** – ценная бумага, подтверждающая вклад владельца акции в уставный фонд. Акции могут быть привилегированными и обыкновенными (в зависимости от предоставляемых владельцу прав).

**Ассортимент** – детальный перечень продукции (работ, услуг). Ассортимент служит для конкретизации продукции на виды, типы, сорта, фасоны, рисунки и др. параметры.

**Бизнес** – дело, коммерческая деятельность, вид предпринимательской деятельности, приносящий доход; система производства для удовлетворения потребностей общества.

**Бизнес-план предпринимателя** – состоит из двух категорий: "бизнес" – коммерческая деятельность, приносящая доход, и "план" – прогноз этой деятельности, таким образом, бизнес-план – экономически обоснованная разработка программы коммерческой и производственной деятельности от идеи до получения выручки.

**Брокер** – человек, продающий товар, не приобретая его в собственность, а лишь сводя продавца и покупателя и получая комиссионные.

**Выработка** – количество продукции, произведенной одним работником в единицу времени.

**Государственная экономическая политика** – совокупность мер государственного воздействия, направляемых на упорядочение, корректировку и поддержание развития социально-экономических процессов в стране в заданном направлении для достижения поставленных целей и задач. Она отражает стратегию развития государства.

**Дилер** – независимый мелкий предприниматель, специализирующийся на продаже обычно товаров длительного пользования, которые требуют значительного сервиса.

**Дистрибьютер** – лицо, которому предоставляется исключительное право на продажу и покупку товаров в пределах оговоренной территории или рынка.

**Дисконтирование** – процесс приведения разновременных денежных потоков (доходов и выплат) к единому моменту времени - к началу расчетного периода.

**Дифференциация заработной платы** – разный уровень в оплате труда в зависимости от объективных различий в содержании и условиях выполнения работы.

**Единая тарифная сетка** – шкала тарифных разрядов, каждому из которых присвоен свой тарифный коэффициент, показывающий, во сколько раз тарифные ставки второго и последующих разрядов выше тарифной ставки первого разряда.

**Издержки производства** – совокупность затрат, материальных и трудовых ресурсов, показывающих, во что обходится производство и реализация продукции на данном предприятии.

**Инвестиции** – любое имущество, включая денежные средства, ценные бумаги, оборудование и результаты интеллектуальной собственности, принадлежащие инвестору на праве собственности или ином вещном праве, и имущественные права, вкладываемые инвестором в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного значимого результата.

**Индексация заработной платы** – повышение заработной платы, позволяющее частично или полностью возмещать работающим удорожание потребительских товаров и услуг.

**Калькулирование** – исчисление (способ группировки) затрат на производство и реализацию продукции (выполнение работы или услуги).

**Калькуляция** – документ, в котором оформляется расчет себестоимости единицы продукции.

**Кооперирование** – длительные производственные связи между предприятиями, объединениями по совместному производству конкретного вида продукции.

**Маржинальный доход** – максимальный доход (выручка), полученный в результате реализации дополнительной единицы произведенной продукции.

**Материальные ресурсы** – потребляемые в процессе производства предметы труда, к которым относятся основные и вспомогательные материалы, по-луфабрикаты и комплектующие изделия, топливо и энергия на технологические нужды.

**Материалоемкость продукции** – показатель эффективности использования материальных ресурсов в производстве и характеризующийся отношением материальных затрат на производство продукции к стоимости выпущенной продукции.

**Научно-технологический потенциал предприятия** – совокупность научных заделов в виде НИР, ОКР, патентов, лицензий, как созданных на предприятии, так и приобретенных и предназначенных для совершенствования производства с целью повышения конкурентоспособности продукции.

**Норма времени** – величина затрат рабочего времени, установленная для выполнения единицы работы одним работником или группой работников соответствующей квалификации в определенных организационно-технических условиях.

**Норма выработки** – установленный объем работы (количество единиц продукции), который работник или группа работников соответствующей квалификации обязан выполнить (изготовить, перевезти и т.д.) в единицу рабочего времени в определенных организационно-технических условиях.

**Оборачиваемость оборотных средств** – продолжительность полного кругооборота средств с момента их приобретения (покупки сырья, материалов, топлива и т.п.) до выхода и реализации готовой продукции, что завершается зачислением выручки на счет предприятия.

**Оборотные средства** – денежные средства, авансированные в оборотные производственные фонды и фонды обращения.

**Оборотные фонды** – часть производственных фондов предприятия, которая участвует в одном производственном цикле, переносит свою стоимость на стоимость готовой продукции, в течение этого цикла, и при этом изменяет свою натурально-вещественную форму.

**Оплата труда** – вознаграждение за определенное количество и качество выполненной работы.

**Основные средства** – совокупность материально-вещественных ценностей, действующих в натуральной форме в течение длительного времени и обеспечивающих функционирование предприятия.

**Отрасль** – совокупность самостоятельных предприятий, характеризующихся единством экономического назначения выпускаемой продукции, общностью технологических процессов и производственно-технической базы, однородностью перерабатываемого сырья, специфичностью состава кадров и др.

**Оценка стоимости имущества предприятия** – расчетная или экспертная оценка стоимости имущества предприятия, либо какого- либо имущественного права, проводимая оценщиком или экспертом-оценщиком – специалистами по оценке имущества и имущественных прав – в определенной последовательности.

**Персонал предприятия** – занятые на предприятии работники, имеющие опыт и навыки, прошедшие специальную подготовку.

**План** – описание, модель намечаемого будущего состояния предприятия, в котором фиксируются желаемые показатели производственно-хозяйственной деятельности в конце планируемого периода и устанавливаются необходимые для этого ресурсы.

**Повременная форма оплаты труда** – оплата труда, использующая в качестве основного измерителя результатов труда количество отработанного рабочего времени.

**Предпринимательство** – инициативная, систематическая связанная с риском деятельность хозяйствующего субъекта, владеющего полностью или частично какими-либо материальными ценностями и осуществляющего новые комбинации с целью реализации своих идей и достижений социально-экономического эффекта.

**Производительность труда** – результативность конкретного труда, эффективность целесообразной производительной деятельности работников за определенный период времени.

**Производственная программа** – перечень и объемы производства продукции (работ, услуг) за определенный промежуток времени, соответствующие по номенклатуре, ассортименту и качеству требованиям рынка.

**Производственная мощность** – максимально-возможный выпуск продукции в номенклатуре и ассортименте, предусмотренных планом продаж, при полном использовании производственного оборудования и площадей, с учетом прогрессивной технологии, передовой организации производства, труда и управления.

**Рентабельность продукции** – отношение чистой прибыли к полной себестоимости продукции.

**Рентабельность производства** – отношение чистой прибыли к сумме среднегодовой стоимости основных фондов и нормируемой части оборотных средств.

**Рентабельность оборота** – отношение прибыли от реализации к реализованной продукции.

**Себестоимость** – суммарное денежное выражение всех затрат на производство и реализацию продукции.

**Сертификация** - процедура, посредством которой третья сторона письменно удостоверяет, что продукция, процесс или услуга соответствуют заданным требованиям.

**Сдельная форма оплаты труда** – оплата труда, использующая в качестве основного измерителя результатов труда количество изготовленной продукции, оказанных услуг.

**Смета затрат на производство** – смета, отражающая общую сумму затрат, связанных с производственно-хозяйственной деятельностью предприятия, и их структуру по экономическим элементам.

**Тарификация** – отнесение выполняемых работ к конкретным тарифным разрядам (должностям) и присвоение работникам соответствующей квалификации.

**Тарификация работников** – присвоение тарифных (квалификационных) разрядов работникам.

**Тарифная ставка (оклад)** – выраженный в денежной форме абсолютный размер оплаты труда в единицу рабочего времени.

**Тарифная ставка первого разряда** – исходная нормативная величина, которая определяет минимальный уровень оплаты простого труда в единицу времени.

**Тарифно-квалификационные справочники** – элемент тарифной системы, предназначенный для оценки сложности работ для рабочих и специалистов и присвоения им квалификационного разряда.

**Тарифные коэффициенты** – показывают во сколько раз труд (работа) каждого разряда сложнее труда (работы) первого разряда.

**Тарифный разряд** – показатель квалификации работника (работы), а также уровня подготовки, необходимого для выполнения данной работы.

**Тарифная сетка** – система повышающих коэффициентов для установления тарифной оплаты труда работника в соответствии с присвоенным ему разрядом.

**Тарифная система оплаты труда** – совокупность нормативных документов, позволяющих количественно соизмерять объективно существующие различия в условиях исполнения работы, которые применяются для определения уровня оплаты за единицу приведенного труда.

**Трудовые ресурсы предприятия** – часть трудовых ресурсов страны, занятых на данном предприятии.

**Трудоемкость** – затраты времени на производство единицы продукции.

**Хозяйственный риск** – связанный с осуществлением производственно-хозяйственной деятельности риск потери ресурсов или невозможности получения ожидаемой прибыли.

**Фондоемкость** – величина применяемых производственных фондов (основных и оборотных) в расчете на единицу продукции, которая определяется как отношение среднегодовой стоимости производственных фондов к объему продукции.

**Фонды обращения** – часть оборотных средств предприятия, находящаяся на стадии реализации продукции (готовая продукция на складе предприятия; продукция отгруженная, но не оплаченная покупателями; денежные средства в расчетах, в кассе, на счетах).

**Цена** – выражение стоимости товара в денежных единицах определенной валюты (национальной или международной) за количественную единицу товара.

**Ценообразование** – деятельность всех субъектов хозяйствования по формированию, установлению и применению цен и тарифов, а также органов государственного управления, местных исполнительных и распорядительных органов по регулированию цен и контроля соблюдения установленного порядка их формирование и применение.

**Унитарное предприятие** – коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней имущество.

**Экономика** – хозяйство (или его часть – отрасли и виды производства) района, страны, группы стран или всего мира.

**Экономика** – отрасль науки, изучающая функциональные или отраслевые аспекты экономических отношений.

**Экономическая среда** – совокупность финансово-экономических условий производства продукции (работ, услуг).

**Экономическая эффективность производства** – результативность производственного процесса, то есть соотношение между результатами, достигнутыми в процессе производства, и затратами живого и овеществленного труда**.**