

гионального развития производства с обеспечением его трудовыми ресурсами на основе спроса и предложения.

*П.П. Лукьяненко*, аспирант

БГЭУ (Минск)

## **СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ЭКСПОРТНООРИЕНТИРОВАННОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

В настоящее время достаточно актуальной является задача интеграции Республики Беларусь в систему мирохозяйственных связей с учетом тенденций перехода к экономике знаний. Беларусь не обладает существенными запасами полезных ископаемых, поэтому основными источниками конкурентных преимуществ национальной экономики в долгосрочном периоде могут быть только высококвалифицированные трудовые ресурсы, научно-технический потенциал, система подготовки специалистов и механизм создания новых знаний.

Одним из приоритетных направлений развития высокотехнологичного экспорта является динамично развивающийся рынок программного обеспечения и услуг по его разработке, иначе называемых услугами ИТ аутсорсинга.

С созданием в Беларуси Парка Высоких Технологий отрасль экспортноориентированного программирования достаточно широко обсуждается, однако вопросы ее стратегического развития остаются практически незатронутыми.

Большинство белорусских компаний данной отрасли специализируются на оказании услуг аутсорсинга — разработки программного обеспечения по заказам иностранных клиентов. При этом подготовка функциональных требований к программному обеспечению и финансирование его производства осуществляются потребителем. Для выхода на рынок не требуется значительных инвестиций. Крупнейшим экспортером услуг на данном рынке является Индия. За период 2000—2001 финансового года по 2004—2005 финансовый год объемы индийского экспорта программного обеспечения возросли с 5,4 до 17,2 млрд дол. США. В Беларуси не существует официальной статистики экспорта таких услуг. По экспертным оценкам, годовые объемы продаж составляют примерно 100 млн дол.

Использование “индийской” модели позволило белорусским компаниям выйти на мировой рынок, организовать производственные процессы и получить опыт реализации крупных проектов. Од-

нако в долгосрочном плане данная схема работы является неприемлемой для Беларуси. Специфика услуг аутсорсинга такова, что объемы продаж и прибыль компаний пропорциональны стоимости услуг и количеству занятых. Основным препятствием дальнейшего развития ИТ аутсорсинга в Беларуси является недостаток высококвалифицированных специалистов. Поэтому данная модель ведения бизнеса подходит для Индии или Китая, располагающих значительными трудовыми ресурсами, а в Беларуси имеет существенные ограничения.

Так, в Индии в 2003—2004 финансовом году общее количество специалистов, занятых в сфере разработки программного обеспечения, составило 568 тыс. чел., годовые темпы роста численности занятых — 78 тыс. чел. В Индии существует более 250 университетов и колледжей, обеспечивающих получение высшего технического образования. В 2004 г. в них было зачислено более 300 тыс. студентов, из которых 158 тыс. — по специальностям, связанным с информационными технологиями.

В то же время количество занятых в белорусской отрасли экспортноориентированного программирования составляет по экспертным оценкам не более 5 тыс. чел., темпы роста количества занятых (с учетом возможностей системы образования, потребностей других отраслей в ИТ специалистах и международной миграции) составляют не более 1,5 тыс. чел. в год. Следовательно, с учетом экспертной оценки стоимости услуг одного сотрудника при оказании услуг ИТ аутсорсинга рост объемов экспорта ограничен (30 млн дол. США в год).

С учетом ограниченности использования “индийской” модели стратегией развития белорусской отрасли экспортноориентированного программирования должен быть переход к видам деятельности, позволяющей получение более высокого уровня дохода и прибыли в расчете на одного занятого по сравнению с традиционным ИТ аутсорсингом. Такими видами деятельности являются оказание специализированных услуг в области информационных технологий, а также разработка и экспорт собственного программного обеспечения.