

## ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ КАК ФАКТОР ВЫБОРА ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ФОРМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

В современной экономике встречается много типов экономических организаций. В одних случаях организационные формы могут выживать благодаря предоставляемым государством привилегиям (например, налоговым льготам), в других — организационная форма устанавливается законом (например, требуется, чтобы все коммерческие банки были корпорациями с ограниченной ответственностью). Иногда организация может выжить, несмотря на свою неадекватную структуру, потому что воздействие на нее сил конкуренции смягчается рентой, получаемой за уникальный ресурс (ликероводочные заводы, предприятия, разрабатывающие месторождения ценных природных ресурсов).

В литературе, раскрывающей теорию трансакционных издержек и посвященной правам собственности, фирмы обычно классифицируются соответственно типам контрактных соглашений, регулирующих право собственности на остаточный доход, создаваемый ими.

С экономической точки зрения организационные формы обычно подразделяют на три типа: единоличные владения (собственность, контроль, управление и ответственность полностью сосредоточены у одного лица); партнерства (некоторая группа лиц объединяет свои ресурсы для ведения совместного дела, разделяя на согласованных принципах прибыли и убытки); корпорации (это форма юридического существования фирмы, при которой конкретные лица (создатели, владельцы) фактически отделены от ее текущей деятельности).

Множество вариантов сочетания этих экономических форм деятельности предприятий (фирм) получает оформление в виде того или иного организационно-правового статуса предприятия. Индивидуальное частное предприятие предполагает в качестве единственного субъекта хозяйственной деятельности одно физическое лицо. В Гражданском кодексе Республики Беларусь ему соответствует организационно-правовая форма: "Гражданин, осуществляющий предпринимательскую деятельность без образования юридического лица". Имея материальные, финансовые и другие ресурсы, он использует их для осуществления деятельности по удовлетворению некоторых общественных потребностей. В известном смысле подобные предприятия являются воплощением рыночной свободы

и демократии: самостоятельный выбор сферы и масштабов деятельности, независимость в принятии решений, полное присвоение результатов функционирования предприятия. Ощущение и реализация "работы на себя" явились и остаются для многих белорусских граждан фактором, разбудившим их предприимчивость, активность и творческую инициативу в труде.

Безусловные преимущества данной формы организации экономической деятельности заключаются в ее мобильности, быстрой реакции на изменения конъюнктуры рынка и минимальном времени на принятие управленческих решений (не требуется никаких согласований, а только личная заинтересованность).

Однако недостаточная специализация труда (если она вообще имеется) ограничивает возможности роста его производительности. Да и финансовые ресурсы отдельного предпринимателя часто недостаточны для того, чтобы фирма могла вырасти в крупное предприятие. Ограниченность собственных средств и трудности привлечения заемных изначально сдерживают возможности экономического роста этих субъектов.

Отличительной чертой партнерства (товарищества) является лично обусловленное доверие между его участниками, каждый из которых должен быть достаточно подготовлен к выбранному виду профессиональной деятельности. Поэтому сфера распространения таких организаций ограничена. В основном это мелкие и средние предприятия, в том числе семейные.

Взвешивая плюсы и минусы акционерной формы собственности, большинство последователей теории трансакционных издержек приходят к выводу: хотя абсолютная подконтрольность менеджеров недостижима, совместное действие внутренних и внешних дисциплинирующих механизмов ограничивает потенциал оппортунистического поведения и снижает остроту проблемы. Выгоды, связанные с данной организационной формой, перевешивают ее издержки.

В настоящее время в экономике (с точки зрения трансакционного подхода) существует рынок организационных форм, на котором фирмы разного типа вступают между собой в конкуренцию. Процветание лучших и отмирание худших организационных форм определяются в конечном счете их способностью обеспечивать экономию трансакционных издержек.