

Según la teoría económica las restricciones de divisa contienen:  
— la venta obligatoria al Estado de divisa (en Belarús son 30 por ciento – la cantidad de ganancias en forma de divisa que las empresas después de realizar las operaciones de exportación deben vender al Estado);

— la prohibición de compra-venta libre de divisa;

— regulación de las transferencias y pagos bancarios al extranjero, salida de capitales, repatriación de las ganancias, de oro y de valores.;

— limitación de derechos de las personas físicas en poseer y disponer de divisa;

— regulación de atracción de créditos extranjeros.;

Pero nos enfrentamos con la eterna cuestión: ¿Qué hace falta hacer para aplicar las restricciones de divisa con más eficacia).

Dos momentos más. Desde el punto de vista teórico sería razonable elaborar y después adoptar la ley de República de Belarús «Sobre control de divisa y la regulación de la misma» donde hay que estructurar todas las restricciones. Esa ley regularía: el derecho de posesión de valores monetarios, determinaría el plazo de transacciones entre residentes y no residentes en el territorio de Belarús, aclararía el papel del Banco Nacional de RB como elemento central del sistema financiero de Belarús, determinaría los derechos y responsabilidades de los agentes económicos.

En la práctica hay que hacer lo siguiente:

1) organizar el sistema de formación de tipo de cambio como la base del funcionamiento del mercado de divisa;

2) liquidar la multitud de tipos de cambio;

3) la bolsa de divisa interbancaria debe cumplir la función de regulación en el mercado de la demanda y la oferta de divisa;

4) formación de las condiciones favorables;

5) establecer el tipo de cambio único.

*Дзюбина О. Н.*

**Научный руководитель Попок Н. В.**

*Террористическая атака на США привлекла особое внимание к тем кризисным процессам в американской экономике, которые были связаны как с динамикой*

*конъюнктурного цикла, так и структурным кризисом «новой информационной экономики».*

*Говоря о нынешних кризисных явлениях в экономике США, можно предположить, что их главной причиной стало снижение корпоративных прибылей вследствие перенакопления капитала и относительного удорожания рабочей силы в результате «перегрева экономики». Возможности повышения цен на готовую продукцию снизились вследствие глобализации мировой экономики и усиления ценовой конкуренции. Кроме того велик ущерб, причиненный террористами (от 30 до 60 млрд. долл.). Резко ухудшился такой важный «психологический» фактор, как доверие потребителей.*

*Так или иначе, рекордно продолжительный период бурного подъема экономики США закончился. Серьезная рецессия в США затронула их торговых партнеров в силу зависимости последних от американского спроса (40% оборудования США ввозит из-за рубежа). В прошлые годы США давали более 50% прироста мирового спроса, сейчас этот локомотив заменить нечем. Поэтому все крупные страны замедлили свой рост.*

## **LA ECONOMÍA DE LOS ESTADOS UNIDOS EN LA PRIMERA MITAD DEL AÑO 2001 Y SUS PERSPECTIVAS PARA 2002**

El ataque terroroso a los EE. UU. atrajo atención especial a los procesos de la crisis en la economía americana, que atribuyeron a la dinámica del ciclo coyuntural y a la crisis estructural de la nueva economía informativa.

La coyuntura económica corriente de los EE. UU. se caracteriza por las siguientes particularidades muy importantes:

1. Aunque durante el año 2001 La Reserva Federal de los Estados Unidos ya 9 veces bajaba la tasa de los fondos federales, no logró cambiar la tendencia general de la caída de los precios de las acciones corporativas.

2. Durante un año de la caída persistente el volumen de la producción industrial se disminuyó en el 5 por ciento. Sobre todo sufrieron los productores de la industria de alta tecnología (de las computadoras, sus componentes y medios de comunicación).

3. En las ramas tradicionales de la industria la producción se disminuyó durante un año en el 4,9 por ciento.

4. A pesar de la rebaja de la producción en la industria el PNB de los EE. UU. se aumenta, pero con el ritmo mucho más bajo que antes.

5. La rebaja del volumen de la producción, la reducción de la demanda de las inversiones llevaron a la rebaja de las ganancias corporativas.

6. Los americanos adquieren las viviendas con gran entusiasmo a causa de la rebaja de las tasas de créditos hasta un 6 – 6,5% anual.

7. En el año 2001 las economías de los socios comerciales de los EE. UU. también tropezaron con las dificultades y retardaron su crecimiento. Como el resultado se disminuyó la exportación americana (desde el agosto del año 2000 hasta el julio del año 2001 en un 12,7 por ciento).

Hablando sobre los fenómenos actuales de la crisis de la economía de los EE. UU. se puede suponer que es el resultado de la rebaja de las ganancias corporativas a causa de acumulación escasa del capital y encarecimiento de la mano de obra por el «recalentamiento» de la economía. Bajaron las posibilidades de subir los precios a productos hechos, que se debe a la globalización de la economía mundial y el aumento de competencia de precios. Además el daño, causado por los terroristas, ha sido bastante grande y equivale a de 30 a 60 mil millones de dólares. Como consecuencia se agravó entre otros el factor psicológico, la confianza de los consumidores.

Podemos constatar que el período del progreso impetuoso de la economía de los Estados Unidos se acabó. La recesión de los EE. UU. afectó a sus socios comerciales por su dependencia de la demanda americana (por ejemplo, los EE. UU. importan un 40 por ciento del equipamiento). En los años pasados a los EE. UU. contribuyeron un 50 por ciento del aumento de la demanda mundial. Por eso en todos los países grandes se registra el retroceso en el crecimiento económico y la oferta supera la demanda en los mercados mundiales.

*Дзюбина О. Н.*

**Научный руководитель Попок Н. В.**

*Чужой опыт всегда поучителен. В этом смысле Мексика представляет определенный интерес, так как*