

## **ОСОБЕННОСТИ УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ**

Развитие рыночной экономики приводит к возникновению все большего количества организаций малого предпринимательства. Это обстоятельство обуславливает необходимость разработки форм бухгалтерского учета, учитывающих специфику малого бизнеса. Малые предприятия – это юридические лица, создаваемые в форме хозяйственного общества или товарищества. Термин «малое предприятие» является оценочным и преследует экономические и налоговые цели. В связи с принятым Указом Президента Республики Беларусь от 29 декабря 2006 г. № 760 реализация положений, предусмотренных принятым Указом от 9 марта 2007 г. № 119, предоставит индивидуальным предпринимателям возможность перехода к осуществлению своей деятельности в более цивилизованной организационно-правовой форме – юридического лица.

Указ № 119 снимает ряд ограничений, сдерживавших в прошлом широкое распространение такой системы, и несколько расширяет круг субъектов малого предпринимательства. Однако он отнюдь не является панацеей от всех бед мелких бизнесменов и вовсе не решает проблемы большинства индивидуальных предпринимателей. Данный указ содержит массу преимуществ по сравнению с ранее действующей УСН. Вот, например, у субъектов хозяйствования появляются возможности для существенного сокращения своей налоговой нагрузки.

Возможность уплачивать только один налог вместо целой труппы налогов и платежей ведет к существенному упрощению процесса заполнения налоговых деклараций, уменьшению количества платежных поручений, высвобождению времени бухгалтеров для ведения аналитической работы. УСН является выгодной схемой получения дивидендов физическими лицами, являющихся учредителями организации. Основной ее недостаток – это увеличение налоговой нагрузки на покупателей и заказчиков организации, перешедшей на применение УСН без уплаты НДС. Такое увеличение обусловлено тем, что в отпускную стоимость товара (продукции, работ, услуг), поставляемых организацией, применяющей УСН, налог на добавленную стоимость не включается и, соответственно, он не может быть принят к вычету потребителем. В такой ситуации покупатель, заказчик могут настаивать на снижении отпускной стоимости товара, продукции, работ, услуг. И если поставщик пойдет на это, его выгоды от перехода на УСН могут существенно сократиться. Необходимо учитывать и то обстоятельство, что отказ от традиционной системы учета и переход на учет доходов и расходов по упрощенной форме предполагает, скорее всего, определение доходов и расходов «кассовым методом», т. е. по мере получения или уплаты денежных средств. Если это действительно так, то применение УСН организациями, получающими большие суммы авансов на длительный срок, окажется невыгодным, поскольку такие суммы авансов будут включаться в валовую выручку, по которой необходимо будет уплачивать единый налог. Также сверх-

нормативные расходы должны отдельно выделяться в учете, что при ведении упрощенной книги учета доходов и расходов достаточно проблематично.

С нашей точки зрения, до отработки всех нюансов новой УСН отказ от традиционной системы бухгалтерского учета не только нецелесообразен, но и может привести к серьезным проблемам. В целом, подписанный документ, безусловно, является серьезным реальным шагом государства по развитию сферы частного бизнеса в Беларуси, созданию благоприятного инвестиционного климата в регионах, возрождению малых городов и сельских населенных пунктов.

*М.Н. Виолентий*  
*Филиал БГЭУ (Бобруйск)*

### **ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

В настоящее время население республики остро волнует вопрос о развитии и финансировании жилищно-коммунальной отрасли, так как от этого напрямую зависят затраты населения на тепло, электроэнергию, воду, обслуживание жилых помещений. Сегодня состояние жилищно-коммунального хозяйства Беларуси имеет ряд проблем: высокий моральный и физический износ основных фондов, сложное финансовое положение организаций, относительно высокие затраты на производство и предоставление услуг. Все это отражается на качестве и своевременности оказания услуг. Чтобы комплексно решать все эти проблемы правительство утвердило и реализует Концепцию развития жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь на период до 2015 г. по жилищно-коммунальным услугам и Программу развития жилищно-коммунального хозяйства страны на 2006–2010 гг.

Основными направлениями концепции являются:

- снижение себестоимости при одновременном повышении уровня возмещения затрат на жилищно-коммунальные услуги платежами граждан;
- перевод ЖКХ в режим безубыточного функционирования при обеспечении адресной поддержки малообеспеченных граждан и развитии конкурентной среды на рынке жилищно-коммунальных услуг;
- доведение уровня возмещения затрат населением за оказанные услуги в целях сокращения бюджетных субсидий и перекрестного субсидирования к 2010 г. до 80 %, к 2015 г. – до 100 %.

Программа развития ЖКХ должна решить проблему сложного финансового положения отрасли в основном путем постепенного повышения тарифов, увязанного с ростом доходов населения, и за счет снижения издержек самими организациями. За 2007 г. окупаемость затрат тарифами на жилищно-коммунальные услуги составила 41,7 %. Вследствие значительного удорожания стоимости импортируемых топливно-энергетических ресурсов с 1 января 2008 г. были увеличены тарифы на услуги ЖКХ для населения: на газ – на 20 %, тепло-

БДЭУ Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

БГЭУ Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.

BSEU Belarus State Economic University. Library.

<http://www.bseu.by>

[elib@bseu.by](mailto:elib@bseu.by)