

циональной таможенной защиты иностранной конкуренции от национальной экономики.

В настоящее время Китай вновь оказался на пороге фундаментальных перемен. Промедление с формированием рыночных институтов в промышленности и банковской сфере при действенной антимонопольной политике грозит усилением дисбаланса развития и кризисных явлений в народном хозяйстве. При этом следует подчеркнуть, что существующая политика привлечения прямых иностранных инвестиций в китайскую экономику привела к ряду негативных последствий: монопольному контролю иностранных компаний во многих отраслях экономики; зависимости от зарубежных технологий; региональной неравномерности распределения иностранных инвестиций и т.д.

Таким образом, в Китайской Народной Республике должна быть выработана стратегия на наращивание научно-технического, инновационного и производственного потенциала в перспективных направлениях постиндустриального развития, что должно способствовать получению в будущем принципиальных конкурентных преимуществ. Основными направлениями этой стратегии должны стать:

- содействие в формировании высокотехнологичных производств, в том числе в создании эффективной системы трансферта технологий как зарубежного, так и межотраслевого;
- создание и поддержка деятельности современных элементов научной и инновационной инфраструктуры (технопарков, национальных научных центров, научно-технологических зон и т.д.) в городах, где имеется сеть научно-технических и промышленных организаций и предприятий с высоким научно-технологическим потенциалом;
- использование существующего научно-технического потенциала в развитии передовых, с точки зрения постиндустриальной экономики, отраслей;
- создание необходимых условий для проведения исследований в области современных научно-технических направлений;
- совершенствование законодательной базы, направленное на стимулирование инновационной деятельности научно-технических и производственных организаций и предприятий;
- привлечение инвестиций в сферу науки и инноваций;
- скорейшее вхождение инноваций в промышленность и сферу услуг.

Ю.Б. Вашкевич, ассистент

БГЭУ (Минск)

КЛАСТЕРНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА КАК НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА

На рубеже тысячелетий активное распространение в мировой практике регулирования внешнеторговой деятельности получил кластерный подход. Если в 90-х гг. XX в. феномен кластера рассматривался преимущественно на примерах развитых государств, то в новом тысячелетии успешные кластеры стали появляться в развивающихся странах, а также в странах с транзитивной экономикой.

Состояние кластерного развития государств ежегодно оценивается в ходе вычисления индекса глобальной конкурентоспособности по методике Всемирного экономического форума. По данным отчетов за 2006—2008 гг., в десятку лидеров входят как высокоразвитые (США, Великобритания, Германия), так и новые промышленные страны (Тайвань, Корея, Сингапур), а также страны с транзитивной экономикой (Венгрия, Румыния).

Одним из направлений развития кластеров в рамках национальной экономики является укрепление экспортного потенциала их участников. Согласно данным международного исследования инициатив по созданию кластеров, проведенного в 2006 г., 48 % кластеров — в развивающихся странах, 35 % — в транзитивных и около 20 % кластеров развитых стран при создании ставили перед собой цель — увеличение объемов экспорта.

Среди основных механизмов повышения экспортного потенциала кластеров, используемых в современной практике, можно выделить схему экспортной стратегии, предложенную в 2003 г. Международным торговым центром. В рамках данной схемы рассматриваются четыре направления реализации экспортной стратегии: внешнее (с англ. border-out), внутреннее (border-in), пограничное (border) и развивающее (development).

Каждое из указанных направлений имеет свой инструментарий и фокусируется на определенном круге вопросов, успешное разрешение которых отражается на результативности других направлений, а главное — на повышении международной конкурентоспособности отдельно взятых кластеров и национальной экономики в целом.

Высокие достижения в экспортном развитии кластеров, основанные на использовании описанной выше схемы, отмечены в опубликованных в конце 2007 г. результатах исследования кластеров европейских стран. В структуре европейских кластеров значительную долю занимают кластеры с сильными и очень сильными экспортными позициями. При этом если по абсолютным параметрам (количеству экспортоориентированных кластеров) лидируют развитые страны — Германия (203 кластера), Великобритания (99), Италия (99), то по относительным (доле экспортоориентированных кластеров в общем количестве национальных кластеров) лидируют транзитивные страны — Литва (82 %), Болгария (76 %), Словения (70 %).

Таким образом, на современном этапе в международной практике кластерный подход зарекомендовал себя как один из элементов системы развития экспорта. Результативность его применения прослеживается в успехах развития экспортоориентированных кластеров различных стран, основанных на использовании сформированного инструментария кластерной политики. Активное внедрение выделенных инструментов в рамках грамотно построенной стратегии реализации кластерного подхода способно оказать позитивное влияние на внешнеторговую составляющую тех государств, где кластерное развитие еще не получило активного распространения.