

ОПТИМИЗАЦИЯ УСЛОВИЙ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ

Изменения, происходящие в настоящее время в России и Беларуси, отражаются на всех явлениях экономической жизни, в том числе на внешнеэкономической деятельности. Поэтому важно определить оптимальные условия осуществления международных расчетов.

Во время заключения торгового контракта импортер и экспортер определяют *условия расчетов*: средства и способы платежа. В настоящее время можно выделить следующие *средства платежа*: чеки (в российской практике международных расчетов по торговым сделкам не используются), тратты (переводные векселя), банковские телексы переводы, инструкции системы SWIFT (только в банках, являющихся участниками системы).

Проанализируем основные *способы платежа* с учетом интересов импортеров и экспортеров.

Авансовый платеж. Получение полной оплаты авансом перед отгрузкой является наиболее безопасным вариантом для *экспортера* (нет риска отказа покупателя от платежа за товар). Недостатком авансового платежа для *импортера* является опасность того, что экспортер не выполнит доставки товара или тот поступит в ненадлежащем состоянии и не в соответствии с требованиями спецификации. В международной торговле широко используется частичная предоплата, при которой вторая часть цены товара оплачивается при помощи иного метода.

Оплата после отгрузки. Для *импортера* данный способ несколько безопаснее авансового платежа. Для *экспортера* же возникает вопрос о том, что делать на месте назначения с товаром в случае отказа от оплаты. Ведь товар уже в пути.

Оплата после получения товара (торговля по открытому счету). Данный способ представляет собой оплату в кредит, при котором у *экспортера* нет никакой гарантии, что покупатель рассчитается со своим долгом в предусмотренные сроки. Данный способ расчета предполагает большое доверие к *импортеру*, которое возникает, как правило, в процессе регулярных деловых отношений между торговыми партнерами.

Документарный аккредитив. Данная форма расчета наиболее выгодна экспортеру, так как представляет собой твердое и надеж-

ное обеспечение платежа. С точки зрения импортера аккредитив удобен тем, что можно быть уверенным, что оплатить товар можно будет лишь в том случае, если предоставленные экспортером документы совпадают во всех отношениях с условиями аккредитива. Основными недостатками аккредитивной формы расчетов являются определенная задержка "пробега" документов через банки и высокая стоимость аккредитива.

Документарное инкассо. Данная форма расчетов в определенной степени выгодна экспортеру тем, что банки защищают его право на товар до момента оплаты документов или акцепта тратт (письменное согласие на оплату тратты). Документарное инкассо наиболее выгодно *импортеру*, поскольку оно подразумевает оплату действительно поставленного товара, а расходы по проведению инкассовой операции относительно невелики. Основным недостатком инкассовой формы расчетов является длительность пробега документов через банки и соответственно периода их оплат.

Правильность выбора форм и условий расчетов при проведении экспортно-импортных операций необходимо оценивать с точки зрения возможности наибольшей надежности исполнения контрактов, минимизации рисков и расходов. При этом необходимо учитывать положения действующих межправительственных торговых и платежных соглашений, внутренние правила уполномоченных банков и содержание контрактов по экспорту-импорту. С точки зрения государственных целей развитие сферы экспортно-импортных операций влияет на насыщенность товарного рынка и приток иностранной валюты в страну.

И.М. Граник, аспирантка

БГЭУ (Минск)

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Опыт создания и функционирования свободных экономических зон (СЭЗ) свидетельствует об их значимости для экономического и социального развития и одновременно демонстрирует глубокие сдвиги в системе международных экономических отношений. Развернувшиеся экономические процессы привели к качественному преобразованию рыночных отношений не только развитых стран, но и развивающихся.