

тели. Вклад белорусской страховой индустрии в общеэкономические показатели, ее участие в инвестиционных процессах, мобилизации финансовых ресурсов находятся на низком уровне.

Необходимо установить конкурентные условия ведения страхового бизнеса для организаций любых форм собственности, в частности: вернуть негосударственным страховым компаниям право проводить обязательные виды страхования; определить и ввести на практике оптимальное отношение в проведении обязательных и добровольных видов страхования.

Ю.В. Кравчук, Т.О. Морская

БГЭУ (Минск)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ В БЕЛАРУСИ И СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ (РОССИИ, КАЗАХСТАНА И КИРГИЗИИ)

Отличия законодательного урегулирования налога на прибыль заключаются прежде всего в том, что в стране налоги на доходы и прибыль установлены Законом Республики Беларусь “О налогах на доходы и прибыль”. В России налог на прибыль организаций и в Киргизии налог на прибыль юридических лиц установлен Налоговым кодексом, в Казахстане — корпоративный подоходный налог.

Основной круг плательщиков налога на прибыль в странах СНГ следующий: юридические лица-резиденты страны; иностранные юридические лица, осуществляющие деятельность через постоянное представительство; иностранные юридические лица, не осуществляющие деятельности через постоянное представительство, но получающие доходы от источников, находящихся в стране.

Наиболее серьезные отличия заключаются в налогообложении участников договора о совместной деятельности. Только в Беларуси простое товарищество является самостоятельным налогоплательщиком.

Рассматривая такой элемент как объект налогообложения, можно отметить, что в Беларуси облагаемая налогом прибыль исчисляется исходя из общей прибыли, представляющей собой сумму прибыли от реализации продукции, товаров (работ, услуг), иных ценностей (включая основные фонды, товарно-материальные ценности, нематериальные активы, ценные бумаги), имущественных прав и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям. В странах ЕврАзЭС, кроме Беларуси, облагаемый доход (прибыль) определяется как разность между совокупным годовым доходом и вычетами (расходами), предусмотренными НК.

Существуют отличия и в применяемых ставках налога на прибыль в рассматриваемых странах. Так, самая низкая ставка налога на при-

быль установлена в Киргизии — 20 %. В России и Беларуси ставка налога — 24 %. Самая высокая ставка налога на прибыль в Казахстане — 30 %. При этом значительные отличия существуют в обложении доходов нерезидентов.

Понятие “налоговые льготы” используется только в законодательстве Беларуси и Киргизии. В России и Казахстане такой термин не употребляется. Но это не значит, что в названных странах налоги не выполняют стимулирующей функции. Налоговые преференции предоставляются в виде включения в вычеты дополнительных расходов или исключения из облагаемого дохода некоторых видов доходов.

Основные налоговые преференции в анализируемых странах представляются общественным организациям инвалидов, пенсионеров и их предприятиям, производителям сельскохозяйственной продукции, предприятиям исправительно-трудовых учреждений.

Д.И. Крайко

БГЭУ (Минск)

ВЫПУСК ЕВРООБЛИГАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Необходимость привлечения иностранного капитала для стимулирования экономического развития в странах с переходной экономикой не вызывает сомнений. Вопрос состоит в том, какие инструменты привлечения внешнего финансирования будут задействованы. В этой связи выпуск Республикой Беларусь суверенных еврооблигаций видится в качестве перспективного механизма, позволяющего решить проблему с недостаточностью внутренних источников проводимого в стране инвестиционного процесса, а также дающего возможность поиска новых стратегических инвесторов.

Объем эмиссии зависит от потребности эмитента в финансовых ресурсах, а также баланса его финансовых потоков. Небольшие страны и корпоративный сектор обычно размещают еврооблигации в объеме от 50 до 500 млн дол. США или евро. Выпуски в объеме не менее 500 млн дол. США или евро включаются в индексы облигаций развивающихся рынков, что способствует дальнейшему стимулированию спроса инвесторов. Объем выпускаемых облигаций должен быть достаточно крупным для обеспечения ликвидности. В отношении Беларуси приемлемым представляется общий объем выпуска облигаций в пределах 200 млн дол. США или евро.

Положительным фактором при выпуске еврооблигаций является введение в состав группы по андеррайтингу потенциальных иностранных инвесторов, готовых финансировать определенные проекты в реальном секторе экономики.

Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.
Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.
На фоне проводящегося процесса интеграции стран Восточной Европы в Европенеconomic союз выпуск облигаций в евро сможет послужить по-
Belarus State Economic University. Library.