

чивает информацией в долгосрочном периоде, т.к. в данном периоде все затраты следует считать переменными. Кроме того, в системе директ-костинга отсутствует расчет полной себестоимости продукции, необходимый согласно законодательству. Это обстоятельство вызывает необходимость функционирования параллельно с системой директ-костинга традиционных методов учета затрат.

Для наиболее эффективной организации информационных потоков в системе директ-костинга при ведении бухгалтерского учета следует предусмотреть дифференцированное ведение аналитического учета общепроизводственных расходов в разрезе постоянной и переменной их частей.

А.Г. Кисляк

БГЭУ (Минск)

МОНОПОЛИЗАЦИЯ СТРАХОВОЙ ОТРАСЛИ

Последние нормативные акты, окончательно закрепившие исключительное право государственных страховщиков проводить обязательные виды страхования, стали предпосылкой монополизации отрасли.

Монополизация страховой отрасли отразится прежде всего на самих страхователях. У некоторых организаций, обладающих исключительным правом осуществления обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, вообще отсутствует опыт проведения подобного мероприятия, что не может не сказаться на качестве оказываемых услуг.

Определенные потери понесет и государство. В условиях отсутствия конкуренции у государственных компаний нет никакой заинтересованности в эффективной работе и сокращении расходов на ведение дела, что способствует неуклонному снижению их рентабельности, падению суммы налоговых отчислений и инвестиций страховых резервов.

В настоящее время в Правительстве республики идет подготовка актов законодательства о том, что взносы по добровольным видам страхования предприятия исключаются из налогооблагаемой базы только при условии уплаты их государственным страховщикам. Таким образом, целесообразными и реально качественными могут рассматриваться только услуги, оказываемые государственными страховщиками, а негосударственные тем самым обрекаются на самоликвидацию. Не выполнив обязательства, страховщики не могут ликвидироваться. В то же время на содержание инфраструктуры, которую далее сократить невозможно, они обязаны расходовать не более 30 % доходов именно от страховой деятельности, а такой уровень доходов обеспечить уже невозможно.

То, что монополизация страховой отрасли не способствует динамичному развитию страхового рынка, доказывают экономические показате-

тели. Вклад белорусской страховой индустрии в общеэкономические показатели, ее участие в инвестиционных процессах, мобилизации финансовых ресурсов находятся на низком уровне.

Необходимо установить конкурентные условия ведения страхового бизнеса для организаций любых форм собственности, в частности: вернуть негосударственным страховым компаниям право проводить обязательные виды страхования; определить и ввести на практике оптимальное отношение в проведении обязательных и добровольных видов страхования.

Ю.В. Кравчук, Т.О. Морская

БГЭУ (Минск)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ В БЕЛАРУСИ И СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ (РОССИИ, КАЗАХСТАНЕ И КИРГИЗИИ)

Отличия законодательного урегулирования налога на прибыль заключаются прежде всего в том, что в стране налоги на доходы и прибыль установлены Законом Республики Беларусь “О налогах на доходы и прибыль”. В России налог на прибыль организаций и в Киргизии налог на прибыль юридических лиц установлен Налоговым кодексом, в Казахстане — корпоративный подоходный налог.

Основной круг плательщиков налога на прибыль в странах СНГ следующий: юридические лица-резиденты страны; иностранные юридические лица, осуществляющие деятельность через постоянное представительство; иностранные юридические лица, не осуществляющие деятельности через постоянное представительство, но получающие доходы от источников, находящихся в стране.

Наиболее серьезные отличия заключаются в налогообложении участников договора о совместной деятельности. Только в Беларуси простое товарищество является самостоятельным налогоплательщиком.

Рассматривая такой элемент как объект налогообложения, можно отметить, что в Беларуси облагаемая налогом прибыль исчисляется исходя из общей прибыли, представляющей собой сумму прибыли от реализации продукции, товаров (работ, услуг), иных ценностей (включая основные фонды, товарно-материальные ценности, нематериальные активы, ценные бумаги), имущественных прав и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям. В странах ЕврАзЭС, кроме Беларуси, облагаемый доход (прибыль) определяется как разность между совокупным годовым доходом и вычетами (расходами), предусмотренными НК.

Существуют отличия и в применяемых ставках налога на прибыль в рассматриваемых странах. Так, самая низкая ставка налога на при-