

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ БЕЛАРУСИ

Нехватка собственных источников капиталовложений, значительный износ оборудования, убыточность многих белорусских предприятий и высокая конкуренция со стороны зарубежных фирм обуславливают необходимость привлечения иностранных инвестиций в экономику страны. Беларусь обладает достаточно большим потенциалом, но, к сожалению, иностранные инвестиции все еще являются областью перспективного развития, так как имеют место довольно существенные препятствия:

- нестабильность и неопределенность законодательства и регулирующих мер, особенно в области налогов, тарифов, административных процедур;
- финансовая нестабильность, осложняемая кризисом неплатежей и бюджетным дефицитом;
- острая нехватка различной информации, необходимой иностранным инвесторам для развертывания операций в республике;
- низкая доля частного сектора и высокий уровень административного вмешательства в предпринимательскую деятельность.

Для активного привлечения иностранных инвестиций в Беларусь необходимо создать благоприятный инвестиционный климат, что предполагает:

1. Выработку долгосрочной стратегии привлечения иностранных инвестиций с определением приоритетных регионов и отраслей экономики.
2. Совершенствование законодательства в области налогового, кредитного, валютного, таможенного регулирования инвестиций с целью обеспечения иностранным инвесторам стабильных, благоприятных условий для предпринимательской деятельности.
3. Рост темпов демонополизации и приватизации, что позволит добиться повышения эффективности функционирования соответствующих отраслей и модернизации экономики в целом.
4. Информационное обеспечение инвестиционной деятельности. К сожалению, в настоящее время информационное обеспечение осуществляется стихийно и не систематизировано, недооценивается роль Интернета как основного источника получения информации и формирования адекватного действительности инвестиционно-делового имиджа республики. Между тем при отсутствии необходимой информации инвестиции подвергаются высокой степени риска и их смогут привлекать только специализированные инвестиционные компании, которые часто преследуют краткосрочные и спекулятивные интересы.

5. Развитие международного инвестиционного сотрудничества с ЕС, ВТО, международными финансово-кредитными организациями и рейтинговыми агентствами.

В.В. Федосеев

БГЭУ (Минск)

ОПТИМАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЛАСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НА ВНЕШНЕМ РЫНКЕ

Модель оптимизации управленческой структуры ВЭД должна исходить из изменения волатильности внешней среды. Одним из параметров, которые мы будем рассматривать, является распределение прибыли между сотрудниками предприятия, поскольку мы полагаем, что оно может считаться хорошей аппроксимацией распределения властных полномочий внутри хозяйствующего субъекта.

Пусть предприятие максимизирует прибыль, функционально заданную следующим образом:

$$p = p \cdot f(R, \delta) - w \cdot R - c(\delta), \quad (1)$$

где δ показывает долю прибыли, распределяемую между сотрудниками; p — цена выпуска; R — вектор используемых ресурсов; w — вектор цен на ресурсы; $c(\delta)$ — функция затрат, связанных с применением контрактов по распределению прибыли.

Определим ϕ как косвенную функцию прибыли, выражающую максимальное значение p для параметров δ , p и w . Полагая однородность производственной функции степени 1, можно записать:

$$\phi(p, w, \delta) = \delta \cdot \eta(p, w), \quad (2)$$

где η — некоторая функция.

При этом можно показать, что в условиях роста неопределенности внешней среды (при увеличении параметра, характеризующего spread в распределении p (пусть это будет α))

$$d\delta / d\alpha > 0. \quad (3)$$

Увеличение неопределенности внешней среды ведет, *ceteris paribus*, к увеличению доли прибыли, распределяемой между сотрудниками.