

Бруселі пагаднення аб партнёрстве і супрацоўніцтве, якое так і не ўступіла ў сілу. Гэта пагадненне было разлічана на далёкую перспектыву. Напрыклад, у артыкуле IV адзначалася, што пры высокім тэмпе рэфармаў магчыма стварэнне зоны вольнага гандлю паміж Беларуссю і Еўрапейскім саюзам. У артыкуле XIII адзначалася, што ўзаемны гандаль будзе ажыццяўляцца свабодна ад колькасных забарон. Такім чынам, у выпадку выкарыстання магчымасціў, якія нам даў Еўрапейскі саюз, наш экспарт, у тым ліку высокатэхналагічны, быў бы вольны ад значнай колькасці абмежаванняў. Актыўнае развіццё супрацоўніцтва з супольнасцю пры прадуманай палітыцы не тармазілася б, як у выпадку з Расіяй, адсутнасцю інвестыцый. Замест бартэрных схем, якія выкарыстоўваюцца ў беларуска-расійскім гандлі, нашы прадпрыемствы маглі б атрымаць цвёрдую валюту. З цягам часу адбылася б мадэрнізацыя вытворчасці, што дало б імпульс далейшаму росту ўзаемага гандлю і экспарту ў прыватнасці. Нягледзячы на шматлікія складанасці, было б магчымым павелічэнне патэнцыялу эканомікі Беларусі ў цэлым.

Да плюсаў пашырэння супрацоўніцтва з Еўрасаюзам трэба дадаць яго здольнасць аказаць нашай краіне істотную фінансавую дапамогу. Нягледзячы на цяжкасці ва ўзаемаадносінах з супольнасцю, у 1991—2003 гг. Беларусь атрымала 179,3 млн еўра ў рамках праекту ТАСІС. Наша рэспубліка прымае ўдзел у праграмах добрасуседства, накіраваных на развіццё прыгранічнага ўзаемадзеяння, і ў 2004—2006 гг. у рамках гэтай ініцыятывы можа атрымаць да 23 млн еўра.

*М.А. Дубовик*

БГЭУ (Мінск)

## **СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ, ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ БЕЛАРУСИ**

В деятельности по стимулированию национального экспорта центральное место отведено государству. Однако государственная поддержка экспорта подвергается в настоящее время некоторой критике, что связано с требованиями ВТО, предъявляемыми к торговле. Конфликт между нормами и правилами торговли ВТО и необходимостью государственной поддержки национальных экспортеров в определенный исторический период делает необходимым поиск эффективных, не противоречащих ВТО методов стимулирования экспорта.

К современным формам стимулирования экспорта можно также отнести дипломатическую поддержку экспортеров; развитие информационного обеспечения внешнеэкономической деятельности; формирование необходимой инфраструктуры, обеспечивающей изучение зарубежных рынков, продвижение и сбыт продукции на внешних рынках; ак-

тивизацию участия в международных выставках и ярмарках; страхование экспортных кредитов с целью обеспечения защиты экспортеров от коммерческих и политических рисков; повышение качества сотрудничества с международными организациями.

Софинансирование государством маркетинговых расходов малых и средних предприятий-экспортеров товаров и услуг также является распространенным в мировой практике инструментом содействия экономическому развитию. Данный механизм теоретически может быть истолкован как нарушающий некоторые из норм ВТО о запрете на государственное субсидирование экспорта. Однако он полностью соответствует сложившейся практике государств-членов ВТО, в том числе Великобритании, Канады, Ирландии, Австралии, Новой Зеландии, Кипра, Индии, Бразилии.

Республикой Беларусь сделаны первые шаги в направлении использования современных методов стимулирования экспорта. Национальным банком Республики Беларусь внесен в Национальный центр законопроектной деятельности проект закона о Бюро кредитных историй. Цель Бюро – предоставление независимой и объективной информации о белорусских и иностранных компаниях, оценка платежеспособности клиентов в целях повышения надежности внешнеэкономических операций. В 2004 г. учрежден и зарегистрирован МИДом информационно-аналитический бюллетень “Конкурсные торги в Беларуси и за рубежом”, в котором будет отражаться вся информация о тендерах. В рамках сотрудничества с Европейским банком реконструкции и развития в Беларуси осуществляется финансирование Программы содействия внешней торговле.

При формировании экспортной политики Республики Беларусь следует исходить из того, что экстенсивные факторы роста отечественного экспорта существенно ограничены. Поэтому стратегически верной может быть только политика совершенствования экспорта. Последнее является совершенной реакцией на либерализацию правил мировой торговли и на рост конкуренции со стороны зарубежных производителей.

*А.В. Загорская*

БГЭУ (Минск)

## **ФИНАНСОВЫЕ ЭФФЕКТЫ ТРАНСГРАНИЧНЫХ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ В КОРПОРАТИВНОМ СЕКТОРЕ**

Все большую актуальность в различных отраслях экономики приобретают процессы реорганизации предприятий, связанные со слияниями и поглощениями. Для достижения эффекта синергии сливающиеся компании действуют по следующим направлениям: