

ПРИВАТИЗАЦИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В странах с переходной экономикой приватизация выступает как развитие нового частного сектора и как преобразование государственной собственности. Формируя в экономике частную форму собственности, приватизация создает условия и предпосылки перехода к рыночной системе управления предпринимательской деятельностью, где управленческая система не подавляет предприятия, а поддерживает их, создавая благоприятную рыночную среду функционирования предприятий. Меняется мотивация руководителей, изменяются направления финансовых и ресурсных потоков, что имеет своим следствием рост эффективности экономики в целом.

В Республике Беларусь предпринимались разные подходы при утверждении концептуальных положений реформирования отношений собственности. Приступая к приватизации, правительство рассчитывало на активизацию рыночных сил и развитие конкуренции, расширение инвестиционных возможностей, сокращение бюджетного дефицита. И хотя определенные результаты в расширении сферы и темпов приватизации были достигнуты, существенных сдвигов в этом не произошло. Приватизация не приобрела массовый характер.

Развитие приватизационного процесса в Республике Беларусь осуществлялось крайне неравномерно. Отсутствие правового поля приватизации обусловило ее низкие темпы в 1991—1992 гг. Начиная с 1993 г. этот процесс начал ускоряться, а с 1996 г. наблюдается постоянное снижение количества приватизируемых предприятий. Если еще на первом этапе приватизации (1991—1992 гг.) разгосударствление и приватизация осуществлялись по инициативе трудовых коллективов, юридических и физических лиц, то на втором (1993—1994 гг.) и третьем (с 1995 г.) — исключительно по инициативе правительства. За 1991—2003 гг. в Республике Беларусь сменили форму собственности 3898 государственных предприятий, в том числе 1010 предприятий республиканской собственности и 2888 — коммунальной собственности. Государство сохранило свою долю в 563 из 1790 открытых акционерных обществ, созданных в процессе реформирования собственности.

Для ускорения процессов приватизации и эффективной трансформации собственности необходимо ускорять и поощрять малую приватизацию, используя рыночные, а не затратные методы оценки имущества, аукционы, сделав максимально прозрачной и простой систему принятия решений о смене собственника. В области большой приватизации важно активизировать продажу госсобственности за деньги, а не за чеки "Имущество", сосредоточив все усилия на поисках стратегических инвесторов (преимущественно иностранных), вместе с которыми в страну придут но-

вые технологии и современные способы ведения бизнеса. Надо изменить нормативно-правовую базу, четко персонифицировать права собственности, отменить "золотую акцию", снизить долю государства в уставных фондах предприятий, ужесточить бюджетные ограничения, заставить предприятия выполнять контрактные обязательства, ввести механизмы банкротства, т.е. создать систему мотивов и стимулов трансформации собственности. Сегодня "золотая акция" представляет собой фактически скрытую национализацию, завуалированную под "обеспечение обороны и безопасности страны, соблюдение экономических интересов государства, защиты нравственности, здоровья и конституционных прав граждан". А отсутствие института банкротства означает исключение единственного механизма, с помощью которого кризисное предприятие могло попасть к эффективному собственнику. Государству следует активизировать усилия по формированию работающего рынка ценных бумаг, позволяющего ежедневно оценивать эффективность предприятия и лучшим из них привлекать капитал для дальнейшей реструктуризации. Необходимо помнить, что в рыночной экономике владение капиталом не дает человеку богатства. Только эффективное управление приносит доход и позволяет быть предприятию успешным.

А.Г. Литвин
БГЭУ (Минск)

ВЕНЧУРНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Высокая степень неопределенности конечных результатов инновационной деятельности характеризуется повышенным риском при вложении средств в разработку и производство новой продукции и услуг, создании "высоких технологий".

Складывается ситуация, при которой финансовый риск в случае неудачной технической, экономической, экологической и коммерческой реализации проекта может быть велик. Встает вопрос, где взять финансовые ресурсы, так как высокая степень риска заставляет воздерживаться от поддержки таких проектов. Для разрешения сложившейся ситуации и был разработан механизм венчурного финансирования.

Венчурное предпринимательство (от англ. venture — рискованное предприятие, начинание) можно определить двояко: в широком смысле это любой вид рискованной деятельности, направленной на освоение новых ниш на рынке; в узком — рискованная деятельность, направленная на создание принципиально новой продукции, технологии, видов услуг.

Субъектами венчурного предпринимательства выступают: научные и технические работники; организаторы венчурных фирм; организации, корпорации, фонды (пенсионные, страховые), частные предприниматели.