

ОПТИМАЛЬНАЯ ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА КАК ФАКТОР РОСТА ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Эффективность функционирования сельскохозяйственных организаций в рыночных условиях хозяйствования в значительной степени зависит от их рационального размещения, специализации и сочетания отраслей. Наиболее сильные потрясения от преобразований в период становлений рыночных отношений понесли преимущественно те отрасли и сельскохозяйственные организации, которые имели узкоспециализированный характер. Поэтому одним из важных направлений их развития в настоящее время является осуществление эффективных организационных и экономических мер по углублению и дальнейшему развитию специализации и определения оптимальной отраслевой структуры сельскохозяйственных организаций.

Опыт функционирования РУП «Заря» Мозырьского района показывает, что в последние годы хозяйство имеет достаточно устойчивый рост сельскохозяйственного производства, благодаря многоотраслевому характеру производства. В структуре товарной продукции предприятия преобладает продукция животноводства – 88,1 %, в том числе свинина – 79,1 %, говядина – 4,4 %, молоко – 4,6 %. Растениеводство составляет 11,9 % (основную долю в котором занимает производство зерна – 76,3 %). При существующей отраслевой структуре достигнуты следующие показатели: валовая продукция составила в 2005 г. 13 441 млн р. и выросла за год на 12 %. Объемы реализации увеличились по всем видам продукции: зерно с 2003 г. по 2005 г – на 15 %, скот и птица в живой массе – на 10 %, молоко – в 3,3 раза. Общая рентабельность по хозяйству в 2005 г. составила 30 %. Несмотря на достигнутый достаточно высокий уровень развития РУП «Заря», исследования показывают, что за счет построения оптимальной модели сочетания отраслей возможно повышение эффективности производства в виде получения дополнительного количества продукции растениеводства и животноводства и увеличения доходов.

Разработанная нами с помощью экономико-математических расчетов оптимальная отраслевая структура предусматривает следующие изменения: в хозяйстве должно быть принято решение об увеличении пахотных земель за счет поиска свободных угодий. Это орошаемые земли, пригодные для выращивания трав – 382 га, сад – 20 га и многолетние насаждения – 40 га. Необходимо провести трансформацию земель: орошаемые земли отправить под выращивание корнеплодов – 122,4 га, так как они дают высокий урожай – 650 ц/га, 165,3 га под однолетние травы на сенаж с урожайностью 90 ц/га и остальные 59,3 га под многолетние травы на зеленый корм. Планируется увеличить посевы картофеля на 35 га, зерна – на 37 га.

Проведенные расчеты показывают, что полученная нами оптимальная отраслевая структура позволяет увеличить показатели производства и реализации

по всем видам продукции: молока – на 9 % (с 1765 до 1925 т), говядины – на 11,7 % (с 126 до 140,8 т), свинины – на 10,3 % (с 4000 до 4411 т). При этом, размер товарной продукции в оптимальной структуре вырастет до 98 %.

При реализации проекта оптимальной отраслевой структуры возможно увеличение объемов реализации продукции, что даст рост выручки, но изменит ее структуру по видам продукции: увеличится выручка от реализации молока на 1,7 % и от свинины на 1 %, соответственно удельный вес выручки от реализации говядины снизится до 2,1 %. Дополнительная прибыль составит 1081 млн р. Общая рентабельность будет на уровне 32–34 %, что на 2–4 % выше фактической. Таким образом, критерием рациональности изменения отраслевой структуры и специализации хозяйства является повышение эффективности производства в виде получения дополнительного количества продукции. Однако следует учитывать, что изменение отраслевой структуры в каждой организации по своему ограничено действиями различных факторов, которые требуют глубокого изучения.

О.В. Гаврик

Филиал МНТСО (Гомель)

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МАЛОГО И КРУПНОГО БИЗНЕСА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Значительные ресурсы для развития белорусской экономики имеются в сфере взаимодействия малого и крупного бизнеса. Крупные предприятия обладают мощными основными фондами, более современным оборудованием, значительными производственными площадями и в ряде случаев могут выступать в качестве заказчиков для малых предприятий (МП) в сфере производства, торговли и услуг. Многие крупные предприятия не видят в малом бизнесе верных партнеров. Это особенно негативно сказывается в двух областях: создание наилучших условий для развития крупнопредпринимательских структур за счет разделения функций крупных и обслуживающих их малых предприятий и в области инноваций, где серьезно отстает процесс создания венчурных малых предприятий, призванных решать задачу прорыва в определенной сфере научно-технического прогресса.

В настоящем докладе рассматриваются основные формы и механизмы хозяйственного взаимодействия крупного и малого бизнеса – субконтракт, лизинг, франчайзинг, венчурный бизнес.

Малые предприятия, субподрядчики крупных компаний, работают в режиме подетальной, поузловой, модульной и иной специализации, где они достигают высоких результатов за счет эффекта технологического разделения труда.

Лизинг – это долгосрочная аренда машин и оборудования, которая позволяет предприятиям (арендаторам) получать у специализированных лизинговых компаний (арендодателей) за определенную плату в долгосрочное пользование