

родственников в количестве 3 человек. На наш взгляд, в качестве отправной точки по переводу индивидуальных предпринимателей в разряд частных унитарных предприятий должно стать не количество близких родственников и родственников вообще, а осуществляемые предпринимателем обороты по реализации товаров, работ, услуг. Иными словами, необходимо установить предельный объем выручки, превышение которого приведет к потере статуса индивидуального предпринимателя.

Подобная мера позволит сохранить рабочие места для привлекаемых наемных одного-двух работников индивидуальными предпринимателями, имеющими незначительные обороты.

Такой же подход должен применяться и к индивидуальным предпринимателям — плательщикам единого налога. Помимо перечня товаров, по которому разрешено уплачивать единый налог, следует установить предельный размер объема реализуемых объектов в стоимостном выражении. Установление подобного экономически обоснованного критерия позволит переводить индивидуальных предпринимателей — плательщиков единого налога на общеустановленную систему налогообложения.

Л.И. Леутина, канд. экон. наук, доцент

Академия управления при Президенте Республики Беларусь (Минск)

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Современная кредитная политика в сфере предпринимательства должна быть направлена на максимальное обеспечение предпринимателей финансовыми ресурсами, ликвидацию дефицита собственных средств, сохранение непрерывности их деятельности на основе:

- диверсификации видов кредитных услуг, распространяемых на предпринимателей;
- упрощения технологий заключения кредитных сделок между кредитными учреждениями и предпринимателями;
- упрощения доступа предпринимателей к кредитным ресурсам независимо от уровня их кредитоспособности с предоставлением гарантийных средств из фонда поддержки предпринимательства;
- увеличения объемов кредитных ресурсов, направляемых в сферу предпринимательской деятельности.

Основными проблемами в сфере кредитования предпринимателей являются:

- короткие сроки кредитов, предоставляемые предпринимателям коммерческими банками;
- высокие процентные ставки, которыми банки компенсируют риски, связанные с возможной экономической несостоятельностью предпринимателей;
- сложности в реальной оценке субъектов предпринимательства обслуживать свои долговые обязательства, поскольку бухгалтерский учет зачастую ведется у них по упрощенной системе;
- отсутствие у предпринимателей залога в объеме, достаточном для покрытия сумм задолженности по кредиту;

• разные возможности предпринимателей и крупных предприятий в сфере доступа к рынкам облигаций, внешних заимствований.

Для решения названных проблем необходимо:

- распространить на предпринимателей практику субсидирования процентных ставок по кредитам коммерческих банков;
- содействовать развитию институтов микрофинансирования и деятельности кредитных кооперативов, обществ взаимного кредитования;
- расширить предоставление финансовых гарантий кредиторам, инвесторам и предпринимателям, в том числе зарубежным;
- усовершенствовать законодательство о залоге с целью упрощения получения кредитов предпринимателями;
- снизить требования к коммерческим банкам по созданию резервов на риски обесценения ссудной задолженности предпринимателей;
- расширить доступ предпринимателей к долгосрочным кредитным ресурсам под государственные гарантии;
- привлечь в сферу кредитования предпринимателей лизинговые компании республики для предоставления предпринимателям оборудования на условиях финансовой аренды;
- для обработки заявок на кредитование и снижение временных и административных затрат, использовать новые информационные технологии из практики зарубежных финансовых институтов;
- упорядочить финансирование мероприятий, направленных на поддержку и развитие субъектов малого и среднего предпринимательства за счет средств программ государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в целях расширения доступа этих субъектов к кредитно-финансовым ресурсам;
- предоставить права областным и Минскому городскому Советам депутатов возмещать юридическим лицам проценты за пользование банковскими кредитами и иностранными кредитными линиями для инвестиционных проектов в поселках городского типа и городах районного подчинения в размере 100 % от ставки рефинансирования Национального банка (без передачи доли собственности организаций негосударственной формы собственности на сумму компенсации) за счет средств соответствующих местных бюджетов.

И.А. Лукьянова, канд. экон. наук,

Д.Ч. Чайковский, магистрант

БГЭУ (Минск)

НАЛОГОВЫЕ МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ НАУЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВУЗОВ

Решение задачи обеспечения поступательного экономического роста на ближайшие годы определяется уровнем конкурентоспособности продукции, производимой белорусскими предприятиями. Ориентация на инновационный путь развития включает активное внедрение в производство результатов научных исследований и предполагает рост наукоемкости создаваемого валового внутреннего продукта. Наукоемкость (или инновационный потенциал) отражает долю расходов на научные исследования в ВВП, включая как бюджетные, так и иные источники финансирования. Зат-

Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.

Belarus State Economic University. Library.

<http://www.bseu.by>