**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ**

**сОСТАВИТЕЛИ: ю.Н.БОХАН, в.и.гОЛУБОВИЧ,**

**Экономическое развитие зарубежных стран в доиндустриальную эпоху**

**Эволюция первобытнообщинного и рабовладельческого способа производства (2,5 млн. лет назад – V . н.э.)**

Первой и наиболее продолжительной эпохой в истории человеческой цивилизации был первобытнообщинный строй. Первобытное общество – это период, когда появились почти все главные сферы деятельности человека, развитии хозяйства, в материальной и духовной культуре: орудия и средства труда, охота и рыболовство, земледелие и животноводство, транспорт и ремесло, одежда и жилище, добывание огня и металлургия, язык и мышление, религия и наука, искусство и музыка. В этот период начали формироваться общественно-политические и социально-экономические отношения в жизни людей: основой производственных отношений являлась общественная (стадная, родовая, а затем общинная) собственность на орудия и средства производства, всеобщность и обязательность труда, равнообеспечивающий характер распределения и потребления. К этому же периоду относится зарождение и становление семьи – важнейшей первичной социально-экономической ячейки общества, без которой немыслимо цивилизованное возобновление и развитие поколений, человеческой цивилизации в целом.

Исходя из материалов, использовавшихся для производства орудий труда, первобытную эпоху принято делить на несколько периодов, или эпох:

1. **Каменный век**. Это самая древняя эпоха в развитии человечества. Каменный век начался 3—2,5 млн. лет назад и закончился 2,5—1,8 тыс. лет до н.э. В свою очередь каменный век делится на ряд этапов: а) **палеолит** (древний каменный век)—3—2,5 млн.—10 тыс. лет до н.э. Палеолит из-за большой протяженности делят на нижний (ранний)—2,5 млн.—150 тыс. лет до н.э., средний (мустьерская эпоха)—150—35 тыс. лет до н.э. и верхний (поздний)—35—10 тыс. лет до н.э.; б) **мезолит** (средний каменный век)—9—5 тыс. лет до н.э.; в) **неолит** (новый каменный век)—4—2 тыс. лет до н.э. Многие ученые последний период каменного века выделяют в отдельный—энеолит (медно-каменный век), когда наряду с каменными использовались также и медные орудия труда, украшения, оружие.

 2. **Бронзовый век**. Период в истории человечества, когда распространилась металлургия из бронзы, из которой изготавливали орудия труда, оружия, украшения. В некоторых регионах мира (Передней Азии, Египте, Китае, Индии) бронзовый век начался уже в 4-м—3-м тысячелетиях до н.э., в Европе он приходится на 2-е—начало 1-го тысячелетия до н.э.

 3. **Железный век**. Завершающий период в истории первобытного общества, который характеризуется появлением и широким распространением металлургии железа и изготовления из него орудий труда и оружия. Широкое распространение железных изделий началось в конце 2-го тысячелетия до н.э. в Малой Азии.

Палеолит и мезолит – время господства **присваивающего хозяйства**. Первоначально оно было представлено охотой и собирательством, впоследствии к ним добавилось рыболовство.

**Собирательство** – простейший вид хозяйственной деятельности, самый древний тип экономики. Оно не требовало практически никаких сложных орудий труда, приспособлений. Люди собирали все то, что можно было съесть: зерна злаковых культур, орехи, желуди, коренья разных растений, а также добывали многие продукты животного происхождения (мелкие грызуны, ящерицы, речные и озерные моллюски, мед и т.д.).

Древние собиратели использовали примитивные орудия труда, главным из которых была палка-копалка, а позже кость или рог животных, соответствующих формы и размеров камень и т.д. Их применение требовало от человека определенных знаний и опыта. Ритм этой деятельности в значительной мере определялся временами года и природно-климатическими условиями, что заставляло человека постоянно искать все новые и новые средства к более комфортному существованию. Со временем собирательство приобрело форму промысла и даже сегодня играет значительную роль в жизни человека (собирание ягод, грибов, орехов и т.д.).

**Охота**, по отношению к собирательству – более сложная и технически более усовершенствованная деятельность. Специальные приспособления позволяли охотникам убивать животных, питаться их мясом и кровью. Охота давала в первую очередь пищу на протяжении всего года. Со временем более эффективно стали использоваться кожа, а также кости, рога, зубы как для строительства жилья, так и для изготовления орудий труда. Жир, мозги, сухожилия и т.д. кроме употребления их в пищу применялись в качестве компонентов при обработке кож, в лечебных и других целях. Первоначально охота носила, вероятно, преимущественно коллективный характер, что обуславливалось примитивностью охотничьих приспособлений. Появление в позднем палеолите **лука и стрел**, широко распространившихся в эпоху мезолита, сделал возможным индивидуальную охоту, в том числе и на мелкую подвижную дичь..

В разных регионах и даже небольших по площади территориях были свои особенности охоты. Они диктовались как природными условиями (лесистость, рельеф местности и т.д.), так и наличием разных видов животных и птиц. Однако во всех случаях успех охоты зависел от совершенствования двух основных способов получения добычи:

1) стационарных средств и приспособлений для охоты (ловчие ямы, силки, сети, ловушки, капканы, самострелы и т.д.);

2) механических летательных приспособлений для охоты (увеличение скорости полета, дальности и точности попадания стрелы и т.д.).

Со временем интенсивная деятельность человека, некоторые изменения в климате и снижение биомассы окружающей среды значительно снизили потенциальные возможности охоты. Жизнь заставляла искать новые хозяйственные системы. В качестве самостоятельного направления присваивающего хозяйства укоренилось **рыболовство**.

Более уверенными становились шаги человека и в изобретении орудий труда. Например, в мезолите стал применяться кремниевый грубоотесанный топор, снабженный деревянной ручкой. Возможно, люди уже умели сравнительно быстро строить жилье из местных материалов.

В неолите появились принципиально новые материалы: человек освоил производство керамики, правда, еще лепной, без гончарного круга. Обожженая глина – первый искусственный материал, изобретенный первобытным человеком. Глиняная посуда дала возможность человеку варить пищу, сохранять запасы продовольствия, а значит, и меньше зависеть от капризов природы.

В неолите появилась одежда из ткани. Была изобретена лодка – одно из первых транспортных средств человека, положивших начало развитию судоходства. Еще одна примечательная черта неолита – становление межплеменных связей и обмена. В эпоху неолита, когда племена охотников-рыболовов и ранние земледельцы стремились к оседлому образу жизни, люди стали строить более совершенное жилье, резко возрос спрос на технический камень, в первую очередь для производства орудий труда. В результате этого появляются горнодобывающие промыслы.

Таким образом, интеллектуальные преимущества человека перед всеми животными, способности к передаче и накоплению опыта от поколения к поколению позволили ему выработать довольно совершенные средства и приемы сбора растительной пищи, добычи зверя, птицы и рыбы, т.е. обеспечили ему надежные источники питания, позволили сделать качественно новый шаг на пути к более высокой фазе экономики – **производящему хозяйству**. Переход к производящему хозяйству начался в эпоху неолита, поэтом этот процесс называют также **«неолитической революцией»**. Основной путь развития человечества после присваивающей формы хозяйства связан уже не с добычей, а с производством продуктов питания. Основными способами производства пищи, которые полностью сохранили свое значение и по сей день, стали **земледелие** и **животноводство**, исторически развившиеся из собирательства и охоты.

Экономика нового типа возникла в X – VI тыс. до н.э. на Ближнем Востоке и в Средней Азии. Первоначально земледелие существовало в самой примитивной форме, которая вошла в историю под названием «подсечно-огневая система». Она была распространена во всех странах от экватора до Крайнего Севера. Большое значение при этой системе имели топор и огонь. Огромное значение в распространение земледелия имело начало использования бронзовых (бронзовый век), а впоследствии и железных (железный век) орудий труда. Применение бронзового и тем более железного топора с деревянной ручкой позволяло человеку делать значительные сплошные вырубки леса, а спустя некоторое время с помощью огня сжигать подсохшие деревья. После этого участок очищался от пней, бороновался примитивной бороной-суковаткой и засевался. Благодаря зольным удобрениям, которые получались в результате сжигания леса, человек добивался неплохих урожаев в первые два – три года. Со временем участки забрасывались, вновь зарастали кустарником и деревьями, а предусмотрительный земледелец, рассчитывая на получение более высоких урожаев, заблаговременно готовил новые участки земли.

Земледелие ставило человека в качественно новые условия жизни по сравнению с собирателями, охотниками и рыболовами. В первую очередь оно содействовало глубоким социально-психологическим изменениям в самом человеке. Ведь даже простейшая система – подсечно-огневая – требовала учета природно-климатических условий и целенаправленной, напряжений, технологически отлаженной работы, куда входили следующие основные операции:

1) выбор лесного участка;

2) его подсека;

3) сжигание деревьев;

4) очистка участка от пней;

5) рыхление земли;

6) посев зерен или посадка корнеплодов;

7) досмотр посевов;

8) охрана посевов от зверей и птиц;

9) уборка урожая;

11) молотьба;

11) очистка зерен;

12) сооружение зернохранилищ;

13) помол зерна;

14) выпечка хлеба;

15) количественный и качественный отбор семенного материала и т.д.

Очевидно, что всем этим технологическим процессам предшествовала большая интеллектуальная и практическая работа по изобретению соответствующих каждому из перечисленных циклов орудий труда, накоплению знаний об окружающей среде в целях повышения эффективности земледелия. Рост численности населения, значительный прогресс в изобретении орудий труда, особенно с началом железного века, стали объективными предпосылками возникновения более интенсивной системы земледелия – пашенной.

Второй важнейшей «отраслью» производящего хозяйства было животноводство. Оно в значительной мере обеспечивало людей продуктами питания, сырьем для производства орудий труда и одежды, тягловой силой и органическими удобрениями, без которых немыслимо успешное развитие земледелия. Главными предпосылками возникновения животноводства были в первую очередь приручение животных, переход к оседлому образу жизни, освоение технологии заготовки и хранения кормов для животных.

Таким образом, возникновение земледелия и животноводства, использование бронзы, а затем и железа для производства различных орудий труда, в первую очередь топоров, мотыг, серпов, позволило резко увеличить производство продуктов питания, сырья для прядения, ткачества, изделий из кожи и т.д. В конце концов мужчина занял в общинном хозяйстве рода ведущее положение и установился отцовский род – **патриархат**. Все это говорит о качественно новом шаге вперед в развитии экономики в фазе производящего хозяйства.

Распространение производящего хозяйства обусловило возникновение первых государственных образований. Первые **государственные образования** возникли в конце 4 тысячелетия до н.э. в Египте и в Месопотамии (междуречье рек Евфрат и Тигр). Климат этих земель позволял достичь большой урожайности, но только при условии проведении масштабных оросительных работ. Это требовало организации населения и способствовало возникновению сильной государственной власти («восточные деспотии»). Главной производительной силой являлись свободные общинники, управлявшиеся при помощи огромного штата чиновников. Постепенно возникает частная собственность, **рабство**, носившее патриархальный, вспомогательный характер.

Вместе с государствами возникают и первые цивилизации, для которых характерны следующие признаки: 1) крупные постоянные поселения типа городов; 2) монументальные общественные постройки; 3) наличие системы налогообложения; 4) определенный уровень развития экономики, наличие торгового обмена; 5) выделение ремесленников-специалистов; 6) возникновение письменности и зачатков наук; 7) искусство; 8) существование классов и государства.

 Развитие ранних цивилизаций шло различными путями. *Первый путь* характеризуется сосуществованием двух экономических секторов—государственного и общинно-частного при значительном доминировании первого (долина Евфрата). *Второй путь*—существование только государственного сектора (Египет). Для этих цивилизаций было характерно создание значительных ирригационно-мелиоративных систем при большой роли хромов и царей и, как результат, образование крупных государств. *По третьему пути* развития пошли те общества, которые развивались не в таких плодородных долинах. Тут значительную роль вместе с зерновыми культурами играли животноводство, виноградарство, выращивание оливок, добыча металлов. У них не возникло таких мощных деспотических государств, как царство на Ниле или в Месопотамии. Государства «третьего пути»—Ахейское, Хеттское, Митанийское, Среднеассирийское—имели скорее характер военных союзов. Позже, в 1-м тысячелетии до н.э., с возникновением империй, три вышеперечисленные пути развития древних цивилизаций нивелируются и создается один, при котором существовали два сектора экономики: общинно-частный в городах и государственный в деревне.

Огромное значение имел переход к производству металлов: сначала меди и бронзы, затем железа. Во 2 тыс. до н.э. железо изготавливали в Малой Азии, Сирии, Закавказье, в VIII – VII вв. до н.э. - в Европе, Передней Азии, Иране, Индии, VI – V вв. до н.э. – в Средней Азии, Египте, Китае. Это позволило улучшить обработку земли, увеличить вырубку лесов, совершенствовать кузнечное, столярное, корабельное ремесло. Рост производительности труда позволил более широко использовать рабский труд, который постепенно лег в основу экономического развития древних государств, особенно в Греции и Риме.

В Европе государственность возникает в 3 тысячелетии до н.э. на Балканах. Первоначально она напоминала восточные деспотии, однако в VIII – IV вв. в Греции сформировалась система мелких городов-государств (полисов), которые колонизировали побережье Средиземного и Чёрного морей. Высокого уровня достигли ремесло, торговля, науки и искусства, многие отрасли производства базировались преимущественно на рабском труде. Именно здесь сформировалось **«классическое» рабство**, при котором рабы полностью лишались имущества, были лишены практически всех прав, являлись «говорящими орудиями труда».

Еще большее распространение получило рабство в Римском государстве, превратившемся из небольшого поселения, возникшнго в VIII в., в огромную империю, простиравшуюся от Британии до Месопотамии и подчинившую себе большинство государств Древнего мира. Наибольшего расцвета это государство достигло во II в. до н.э. – II в. н.э. В это время здесь сложилась региональная специализация, функционировали крупные хозяйства с огромным количеством рабов, пополнявшихся в ходе захвата новых земель и войн с «варварскими» племенами, жившими родоплеменным строем. Временами «варвары» сами нападали и опустошали римские провинции. В III–IV вв. н.э. баланс изменился сил в пользу варварской периферии, что привело к ослаблению Римской империи и кризису рабства. Рабы стали получать в пользование земельные наделы, к которым они «прикреплялись» и за пользование которыми отдавали часть урожая; аналогичная тенденция наблюдалась и среди свободных аграриев. Таким образом, в среде рабовладельческого строя зарождались элементы будущего феодализма. В IV в. Римская Империя распалась на Западную и Восточную. Свержение в 476 г. последнего императора Западной Римской империи вождем одного из германских племен считается датой окончания древней истории.

**Экономическое развитие западноевропейских стран в период феодализма**

**(V – ХV вв.)**

Крушение Западной Римской империи ознаменовало начало эпохи Средневековья, которое в Европе датируется V-XV вв. Первые королевства, пришедшие на смену Римской империи, были непрочными образованиями. Первым исчезло королевство остготов, основанное Теодорихом Великим. Вестготам пришлось ограничить сферу своего влияния Пиренейским полуостровом. Наиболее крупным и сильным оказалось **королевство франков**, которое за одно столетие утвердилось на большей части территории Западной и Центральной Европы. Своего могущества франкское государство достигло при **Карле Великом (742-814 гг.)**. В 800 г. папа Лев Ш короновал Карла императорской короной. Преемники Карла Великого не сумели сохранить империю. Ее распад был оформлен Верденским договором (843 г.), который в общих чертах намечал образование трех будущих крупных государств Европы – Франции, Германии и Италии. В это время происходило формирование средневековой европейской цивилизации, связанное с господством христианства и установлением **феодального способа производства**.

Экономическая основа феодализма заключается в безвозмездном присвоении крупными землевладельцами-феодалами труда или продуктов труда крестьян путем их эксплуатации на основе монопольной собственности на землю и неполной собственности на непосредственных производителей. Степень зависимости крестьян от феодалов была разной (судебная, земельная, личная).

Основными чертами феодального способа производства были: 1) господство крупной земельной собственности, находившейся в руках класса феодалов; 2) сочетание ее с мелким индивидуальным хозяйством непосредственных производителей – крестьян; 3) особый статус крестьян, которые были не владельцами, а держателями земли на различных условиях; 4) разные формы и степень внеэкономического принуждения крестьян; 5) господство натурального хозяйства; 6) преобладание аграрного сектора над торговым и промышленным; 7) низкий уровень техники и знаний, ручное производство.

Эксплуатация крестьян осуществлялась в рамках **феодальной вотчины**. Вотчина – это комплекс, состоящий из земельной собственности (вместе с постройками и инвентарем) и прав на зависимых крестьян. За пользование землей крестьяне платили **феодальную ренту**. Известны три ее формы: продуктовая, отработочная (барщина) и денежная.

Выделяются два варианта генезиса феодализма: синтезный(феодализм формировался в результате синтеза элементов позднеантичного и варварского обществ, преимущественно на землях, входивших ранее в состав Римской империи) и бессинтезный (генезис феодализма проходил при полном отсутствии или с очень слабыми элементами греко-римского и варварского синтеза).

В развитии феодализма выделяют три этапа: 1) ранний феодализм (становление феодальных отношений, возникновение крупной земельной собственности и классов феодального общества); 2) развитый феодализм (расцвет феодальных отношений, подъем производительности труда, появление и укрепление городов); 3) поздний феодализм (кризис и разложение феодального способа производства).

Формирование феодального уклада в Западной Европе в V – IX вв. было связано с эволюцией франкского общества. В конце VI в. у франков возникла индивидуальная, свободно отчуждаемая земельная собственность отдельных малых семей – **аллод**. Это вело к углублению имущественной и социальной дифференциации, разложению общины, стало предпосылкой роста крупной земельной собственности. В VIII в. была проведена земельная реформа. Ее основу составлял **бенефиций** – земельное владение, которое король либо крупный землевладелец давал своему вассалу на условиях несения военной службы. Постепенно бенефиций превратился в **феод** (лен) – условное наследуемое владение. Результатом реформы стало складывание военно-служилого сословия землевладельцев-рыцарей и феодальной иерархии (вассалитета) – последовательного размещения служебных чинов от низших к высшим в порядке их подчинения.

Формирование крупного землевладения шло за счет: 1) королевских пожалований светской и духовной знати; 2) массового разорения крестьян-аллодистов, которые, попав в нужду, отдавались под покровительство крупных феодалов. Одним из важных средств феодализации стала передача земли в прекарий (условное земельное держание, которое крупный собственник передавал во временное пользование безземельному или малоземельному человеку, за что тот отрабатывал барщину или платил оброк). Внеэкономическое принуждение было оформлено иммунитетом (королевское пожалование, которое передавало на местном уровне судебные, административные, полицейские, налоговые функции от государя феодалу). В VIII – начале IX в. основой хозяйственной организации франков стала феодальная вотчина – сеньория, в которой земля делилась на господскую (домен) и на крестьянские наделы. Хозяйство было натуральным, т.е. все производство в нем ориентировалось не на рынок, а на удовлетворение внутренних потребностей.

Наиболее активно развивались феодальные отношения во Франции. В XI в. здесь завершилось формирование феодально-зависимого крестьянства, наиболее многочисленной категорией которого были сервы. Они платили оброк и выполняли барщину. В XII – XIII вв. под влиянием роста городов и распространением товарно-денежных отношений cеньоры стали сокращать барскую запашку и раздавать домениальные земли в держания крестьянам (чистая сеньория). Продуктовая рента заменялась денежной. Основными поставщиками продуктов на рынок стали французские крестьяне, которые уже с XII в. выкупались на волю.

Феодальные отношения в германских землях развивались медленне, чем во Франции. В VIII – IX вв. здесь появились деревни «смешанного типа», в которых были владения вотчинников, держания крепостных и наделы свободных крестьян. К началу XII в. такая деревня преобразовалась в феодальную. В XII – XIII вв. появилась «чистая сеньория».

В Англии формирование феодальной вотчины – манора охватило IX – XI вв. Хозяйство основывалось на барщинном труде зависимых крестьян (вилланов). В XII-XIII вв. в аграрной эволюции Англии присутствовали две тенденции: 1) личное освобождение крестьян; 2) расширение домениального хозяйства, рост барщины, укрепление личной зависимости вилланов, что являлось следствием роста экспорта шерсти и зерна, приносившего феодалам большие прибыли.

В ХIII – ХV вв. преобладание феодально-ленной системы было характерно почти для всей территории Европы. Можно выделить следующие характерные черты этого строя: во-первых, особенности земельного владения — несмотря на его полноту и наследственность, оно получается от высочайшего лица, которое налагает на собственника ряд обязанностей. Во-вторых, слитие властных полномочий с земельным имуществом: землевладелец имел над проживающими на этой земле почти все права, которые мы сейчас называем верховнойвластью. В-третьих, иерархическое постоение законодательных судебных, военных институтов, которое структурировало общество на достаточно чёткия группы—сословия, и мешало социальной мобильности между ними. В четвёртых, преобладание аграрного сектора эканомики и, в пятых, преимущественно натуральные хозяйтсва и тенденция экономической авторкии.

Основной характеристикой развития аграрной сферы в это время был процесс быстрого освоения новых земель, который получил название *внутренней колонизации.* Он способствовал не тольку количественному развитию экономики, но и качественному прогрессу, в связи с тем, что повинности, налагаемые на крестьян на новых землях, носили денежный характер. Этот процесс, известный как коммутация ренты, содействовал развитию товрно-денежных отношений, росту крестьянского предпринимательства и повышению производительности труда.

Один из органичных феноменов феодализма—**феодальная раздробленость**. Существует много объяснений причины этого явления, но основные из них: экономическая авторкия, пренебрежение путей сообщения, натурально хозяйство, локальная этничекое сознание и борьба за власть и автономизм срели феодалов. Феодальная раздробленность имела как негативные, так и позитивные последствия. Позитивным можно считать создание в локальных образованиях более благоприятных условий для развития культуры, ремёсел и трансформаций народного хозяйства. Негативгым—большую незащищённость мелких государственных образований от интервенции, препятствия для создания общеевропейского и мирового рынков, консолидация этничных сообществ в нации.

Значительную роль в период феодализма играли **города**. Причинами их образования были рост производительных сил, отделение ремесла от сельского хозяйства, развитие товарного производства и обмена. В IX в. города возникли в Италии, Южной Франции, в Х – XI вв. – в Северной Франции, Нидерландах, Англии, по Рейну и Верхнему Дунаю в Германии. Наибольшее число оснований городов приходится на рубеж XIII–XIV вв.

В X–XIII вв. в городах Западной Европы возникли коммунальные движения (борьба между горожанами и сеньорами за **городское самоуправление**). В результате многие города добились полного или частичного самоуправления, что вело к упразднению крепостнических порядков.

Большинство горожан составляли ремесленники и торговцы. Характерной особенностью был их корпоративный образ жизни. В Х–ХIII вв. представители определенных профессий в пределах каждого города объединялись в цехи, гильдии, братства. **Цехи** помогали мелким производителям защищать свои интересы от феодалов, от конкуренции сельских ремесленников и мастеров из других городов, которая была опасна в условиях узкого рынка и незначительного спроса.

Торговля в раннем средневековье выражалась, в основном, в продаже крестьянами излишков продуктов, что объяснялось натуральным характером феодального хозяйства. В высоком средневековье торговля стимулировалась ростом городов и ремесленного производства. Внутренняя торговля играла подчиненную роль из-за натурального характера производства, неразвитости путей сообщения, феодальной раздробленности и беззаконий феодалов. Для защиты своих интересов купцы объединялись в **гильдии**, торговые компании, товарищества.

Заметную роль играла дальняя транзитная торговля. Выделялись два ее значительных региона: 1. Средиземное море. 2. Северное море. Большую роль в международной торговле играли ярмарки.

Расширение торговли требовало все большего количества средств обращения, создавало предпосылки к возникновению денежного рынка. По мере роста товарообмена, в условиях многообразия монетных систем возникла необходимость в обмене денег. Появились профессии менял, ростовщиков, банкиров.

Несмотря на постепенное преодоление региональной разобщенности, даже в ХIV – ХV вв. экономическое положение Европы выглядело довольно пестрым. Общими чертами здесь было распространение городских «свобод» (комплекса привилегий, а часто и самоуправления) и цеховой системы. Но с течением времени все более очевидными становились и особенности отдельных государств, связанные с вызревавшим углублением кризиса феодальных отношений. Этот кризис был вызван: активизацией внутренней и внешней торговли; распространением товарно-денежных отношений и кредитных операций; ростом городов и превращением их в крупные торгово-ремесленные центры; усовершенствованиями в технике и организации производства. Результатом этих изменений стало начало процесса первоначального накопления капитала, который свидетельствовал о зарождении в Европе нового буржуазного общества.

Отличительную роль в ускорении политико-экономического развития Европы играла торговля. Созданный еще в XIII в. германскими городами торгово-политический союз Ганза, по сути, контролировал Североевропейский регион (имел прочные связи с Великим княжеством Литовским, Московией, Скандинавией) и поставлял на ярмарки Западной Европы товары широкого потребления (продукты питания , шерсть , лен , соль и др.). Все большее значение с течением времени стала получать и торговля в акватории Средиземного моря, которая обеспечивала европейскую правящую элиту пряностями, а иногда и оригинальными предметами роскоши (фарфор, редкие ткани, драгоценные камни, ювелирные изделия), привезенными по Великому шелковому пути из стран Востока.

Значительные доходы от транзитной торговли ускорили в Европе процесс урбанизации. В первую очередь это касалось Северной Италии, где все еще сохранялись традиции античности, было много лично свободных крестьян и отсутствовала тотальная цеховая монополия в ремесленного производства. При этом, именно здесь на смену феодальным монархиям пришли города-республики (Венеция, Генуя, Неаполь, Флоренция), правящие круги которых (патрициат) состояли из зажиточных торговцев и ремесленников, а потому были заинтересованы в экономических преобразованиях. Имея монополию в торговле с Востоком, местные жители познакомили Европу с историей, географией и бытом Китая, Ирана, Индии и других восточных стран.

Благодаря стабильным поступлениям от торговых операций и наличию у североитальянских городов огромных финансовых средств в этом регионе быстрыми темпами развивалась банковско-кредитное дело. С XI в. в Генуе действовал знаменитый на всю Европу банк Сан-Джорджа. Такие крупные компании как Барди и Перуццы были в состоянии предоставить займы размером более 1,5 млн. флоринов ( флорин - высокапробная золотая монета весом 3,5 г). Именно в Венеции, Генуе и Флоренции в XV в. зародилась и крупная оптовая торговля, для более эффективного функционирования которой были образованы первые товарные и вексельные биржи. Подражание же зарубежным технологиям и собственные изобретения в сфере производства содействовали организации в Северной Италии больших ремесленных мастерских (прообраз будущих мануфактур ). В первую очередь они распространились в ткачестве (Милан, Флоренция, Пиза, Лука). Быстрыми темпами также развивалась судостроения (Венеция, Генуя) и металлургия (Милан).

Процесс складывания феодальных отношений проходил с эпоху средневековья не только на Западе, но и на востоке Европы. После раздела Римской империи на Западную и Восточную (**Византия**) в конце IV в. в состав последней вошли: Балканский полуостров, Малая Азия, Северная Месопотамия, часть Армении и грузинских земель, Сирия, Палестина, Египет, Киренаика, Кипр, Крит, Родос и другие острова Восточного Средиземноморья, а также южное побережье Крыма.

Апогея своего политического и военного могущества Византия достигла во время правления императора **Юстиниана І (527-565)**, который укрепил государственную власть, создал мощную армию и провел ряд завоеваний. При нем был разработан «Свод гражданского права», в котором, с одной стороны, отразились черты рабовладельческого строя, а с другой - зарождавшихся феодальных отношений.

Период с середины VII в. и до начала IX в. характеризуется интенсивным развитием феодализма: идет процесс имущественной дифференциации в соседских общинах, крестьяне постепенно превращаются в феодально-зависимых людей. Процессы формирования основных феодальных институтов завершились в Византии к ХІІ в. В отличие от западноевропейских государств тут осталась неразвитой вассально-ленная система.

Со второй половины IX в. начался подъем византийских городов. Византийский город к Х в. приобрел черты, характерные для средневековых городов: мелкое ремесленное производство, образование торгово-ремесленных корпораций, регламентация их деятельности государством.

Таким образом, в V – XV вв. на территории государств Западной Европы и в Византии происходило формирование основных институтов средневековья: складывались феодальные отношения, земля концентрировалась в руках высших слоев общества, формировался слой зависимых крестьян, укреплялись вассально-ленные отношения, зарождались государства. Параллельно шел процесс становления одного из основных институтов Средневековья – католической церкви в Западной Европе и православной в Византии. Вместе с тем, к концу эпохи средневековья стали наблюдаться тенденции, которые свидетельствовали о зарождении новых, буржуазных отношений, пришедших впоследствии на смену феодализму.

**Генезис капитализма в западной Европе. Мануфактурный период его развития (ХVI – последняя треть ХVIII в.).**

В XIV - XV в. феодальное общество в Западной Европе вступила в последнюю стадию своего развития, получившего название позднего средневековья. В это время происходит деформация экономической, социальной и политической жизни. Силой, которая инициировала этот процесс, была городская экономика, тесно связана с товарно-денежными отношениями. Наблюдается разложение феодальных отношений и зарождение капитализма. Страны Западной Европы вступают в период Нового времени.

Понятие **«Новое время»** появилось в эпоху Возрождения и связывалось с развитием личности, науки и культуры. Гуманисты считали, что человечество вступило в отдельный - Новый период своего развития. С конца XVII в. в западноевропейских университетах традиционным стало деление мировой истории на древнюю историю, средние века и новое время. Этой периодизации историческая наука пользуется до нынешним дня. В ХХ в. появилось понятие **«новейшая»**, или «современная история». Новое время берет свое начало на рубеже XV - XVI в. С ним связаны такие события, как открытие Америки, Реформация, Нидерландская буржуазная революция. Новая история завершается в начале ХХ в. Рубежом между новой и новейшей (современной) историей принято считать первую мировую войну 1914 - 1918 гг. В свою очередь Новое время делится на периоды: до Великой французской революции и после нее. В начальный период Нового времени происходит зарождение современной науки. Крупные успехи были достигнуты в области естествознания, в географии и астрономии. Дальние морские экспедиции расширяли пространственные представления людей, заставляли изучать направления ветра, течения, климат. Была освоена техника определения географической долготы и широты, составлена ​​точная карта Европы. В области астрономии революционную роль сыграл великий польский ученый Николай Коперник (1473-1543). Его книга «О вращении небесных сфер» обосновывала гелиоцентрической идею, в соответствии с которой Земля не является центром мира, а вращается вокруг своей оси и вокруг Солнца наряду с другими планетами. Взгляды Коперника пропагандировал великий итальянский ученый Джордано Бруно (1548-1600). Он также утверждал о существовании в бескрайней вселенной множество систем, подобных солнечной. В XVII в. в Европе происходила научная революция, которая привела к образованию новой естественной картины мира, окончательно изменившей ее средневековый взгляд. Возникли новые методы и принципы научного познания. Так, немецкий ученый Иоганн Кеплер (1571-1630) обосновал и развил гелиоцентрическую теорию Коперника, открыл три закона движения планет. Итальянец Галилео Галилей (1564-1642) экспериментально подтвердил идеи Коперника. Он сконструировал телескоп для наблюдения за небесными телами, который увеличивал размеры наблюдаемых объектов в 32 раза. Английский ученый Исаак Ньютон (1643-1727) открыл закон всемирного тяготения, который не только завершал гелиоцентрической представление о солнечной системе, но и дал обоснование многим процессам, проходящем во вселенной, стал основой единой физической картины мира. Существенные сдвиги происходят и в области экономики. В промышленном производстве, почти повсеместно были усовершенствованы орудия труда и технологические процессы. Наиболее значительным был прогресс в добывающей и обрабатывающей отраслях. Появилось довольно сложное для своего времени оборудование для шахт, в металлургической промышленности вместо небольших горнов стали строить более высокие, воздух в которые подавалась с помощью водяного колеса. В металлообработке были усовершенствованы молоты, в текстильной промышленности вместо примитивного вертикального станка является горизонтальный станок. С появлением свободного капитала возникают мастерской или предприятия, которые получили название **мануфактуры** (от лат. Manus - рука, factura - производить). Характерными признаками мануфактуры стали **разделение труда** и использование **наемных рабочих**. Выделялись рассеянная мануфактура, где различные стадии производства происходили в разных местах, и централизованная, где весь производственный цикл осуществлялся в одном месте, «под одной крышей». Рассеянная мануфактура позволяла привлечь к мануфактурному производству не только наёмных рабочих, но и сельских жителей, а также владельцев ремесленных мастерских. Вместе с тем, рассеянная мануфактура уступала централизованной в том, что требовала транспортировки промежуточного продукта из одних мест в другие, что усложняло производственный процесс.

Существенные сдвиги произошли и в средствах передвижения, особенно на морском транспорте. Появление в начале XVII в. огнестрельного оружия привело к настоящей революции в военном деле. С началом книгопечатания появилась новая отрасль - типографское дело; начали производить очки и часы. Дальнейшее развитие техники и технологии, хотя и не такое быстрое, происходило и в сельском хозяйстве. На основе прогресса в материальном производстве наблюдаются изменения в хозяйственных отношениях. Если раньше значительная часть населения вела натуральное хозяйство, то теперь увеличилась роль **товарно-денежных отношений.** Одновременно расширяется внутренний рынок, где главным действующим лицом становится купец. Усложняется денежное обращение, появляются новые виды торговых сделок и соглашений, **биржа** превращается в место операций с товарами и ценными бумагами, развивается **кредит и банковское дело**. Все это способствовало появлению **свободного капитала** - одной из решительных условий зарождения в феодальном обществе **капиталистического уклада**. Формируются классы **буржуазии** и **наемных рабочих**. В результате глубоких сдвигов в экономической и социальной структуре общества изменилась форма феодального государства - сословная монархия в большинстве европейских стран уступила место абсолютизму. Король не только сконцентрировал в своих руках высшую государственную власть, но и подчинил церковь. Феодальная знать и дворянство увидели угрозу своим экономическим и политическим привилегиям и повели борьбу против усиления королевской власти. В этих условиях монархия начала искать опору в оппозиционной феодалам политической силе - буржуазии. Буржуазия давала абсолютной монархии финансовые средства, а взамен получала выгоды от протекционистской политики абсолютизма. Такой союз вполне устраивал буржуазию, потому что позволял ей укрепить свои позиции. Абсолютная монархия сыграла в европейских странах положительную роль в развитии национальной промышленности и торговли, а также в завершении политической централизации. Однако исторически прогрессивное воздействие феодально-абсолютистская монархия оказывала недолго. Когда буржуазия превратилась в мощную экономическую силу и начала претендовать на политическую власть, абсолютизм перешел к политике подавления и ограблениями буржуазии. В свою очередь буржуазия, которая выражавшей интересы прогрессивной части общества, повела открытую борьбу против абсолютизма и сил феодальной реакции. Этот непримеримый конфликт нашел свое разрешение в буржуазных революциях. Первая европейская буржуазная революция произошла в Нидерландах. Основными причинами ее были: 1) раннее развитие капитализма; 2) угнетение испанской короны. В первой половине XVI в. сложились глубокие противоречия между буржуазным развитием Нидерландов и политическим режимом феодальной Испании. Это придало буржуазной революции национально-освободительное оттенок. Восстание началось в 1566 г. с небольшими перерывами продолжалась до 1579 г. На его подавление была направлена ​​18-тысячная армия герцога Альбы. Восстание закончилось победой только наполовину. В январе 1579 г. была заключена Утрехтского уния, положившая начало существованию семи Соединенных провинций Нидерландов. Так на севере страны возникла первая буржуазная республика, ядром которой стала Голландия. Южные Нидерланды еще долгое время находились под властью Испании и в будущем получили название Бельгия. Нидерландская буржуазная революция носила локальный характер и сыграла большую роль в развитии капитализма непосредственно в Голландии. В ХVII в. эта страна превратилась ведущую в экономическом отношении державу Европы. **Определяющими факторами экономической гегемонии Голландии** являлись: 1. Морское дело и кораблестроение; 2. Активная внешняя торговля и колониальная политика; 3. Развитое рыболовство; 4. Суконная промышленность и централизованная мануфактура; 5. Передовое сельское хозяйство.

Гораздо большее значение для Европы и других континентов имела английский буржуазная революция 1640-1660 гг. Она была первой буржуазной революцией «европейского масштаба», которая нанесла сокрушительный удар по феодализму. Английский буржуазия получила доступ к власти и свободу предпринимательской деятельности. Были открыто объявлены буржуазные порядки, которые в дальнейшем пришли на смену феодализму и в других странах Западной Европы.

В начале XVIII в. мануфактурное производство в Европе вступило в завершающий этап своего развития, который непосредственно предшествовал промышленной революции. Это касается прежде всего Англии, Голландии и Франции. На первое место в Европе в промышленном отношении вышла в это время Англия. Победа Англии в экономическом соперничестве с Голландией была победой английского промышленного капитализма над голландским торговым капитализмом, капиталистической домашней промышленности – над городской мануфактурой ее соперницы. Сельская рассеянная мануфактура в Англии, использующая дешевую рабочую силу, оказалась более конкурентоспособной, чем голландская централизованная мануфактура. Голландия отставала от Англии и в металлургии по причине недостаточного развития топливно-энергетической базы. Особого развития процесс концентрации и специализации мануфактур достиг в Англии в середине XVIII в. В это время ни одна страна Европы не могла соперничать с ней в разнообразии отраслей промышленного производства.

С развитием капитализма тесно связано начало **колониальных захватов**. Товарно-денежные отношения, которые в это время быстро распространялись, сделали золото главным критериям богатства. Незначительные запасы драгоценных металлов в Европе подталкивали европейцев к поиску новых земель, богатых золотом. Понятие **«колонизация»** и **«колониализм»** имеют два значения. В широком смысле слова «колонизация» означает создание на чужой территории поселений жителей какой-либо другой страны. В узком смысле оно означает захват чужой территории с целью эксплуатации местного населения. Первыми из европейских стран на путь колониальных захватов стали Испания и Португалия. Наибольшую заинтересованность у них вызвали богатые страны Востока. Однако широкое проникновение европейцев на Восток стало возможным только после экспедиции Васко да Гамы, который открыл морской путь в Индию в обход Африки. К концу XVI в. в связях с Востоком доминировали португальцы. В XVII в. проникновение на Восток начали голландцы, французы и англичане. Наибольшего успеха колонизаторы достигли в тех регионах, где не существовало сильных государств. В тех же районах, где сложились мощные централизованные страны, европейцам долгое время не удавалось установить свое господство. Сначала им удалось создать свои опорные пункты в ряде стран - Японии, Китае, Бирме, однако к концу XVIII в. почти отовсюду колонизаторы были изгнаны. Первоначально эксплуатация колоний велась путем грабежа, который особенно эффективно использовали португальцы и испанцы. Голландцы, французы и англичане, закрепившись на Востоке, стали на путь развития торговли. Из восточных стран они вывозили товары, пользовавшиеся спросом в Европе. Постепенно торговля превратился в главный вид отношений между Западом и Востоком; грабежи отошли на второе место. Поэтому неслучайно период XVI - XVII в. получил название периода торговой экспансии европейцев на Восток. Необходимо отметить, что европейское проникновение в это время мало волновало правителей восточных стран. Восток по своей экономической и военной мощи превышал Запад. Кроме того, местные правители были заинтересованы в торговле с Западом, который приносил им значительные доходы. Например, султаны Османской империи даже поощряли торговые контакты с европейцами. Они вводили для европейских купцов значительные льготы. Восточных правителей волновала не столько возможность войны с европейцами, сколько их культурное влияние, в котором виделась угроза существующим порядком. Во-первых, христианство, которое распространялось на Востоке, могло быть использовано оппозицией. Во-вторых, европейцы принесли с собой новые ценности и моральные нормы: индивидуализм, свободу личности, стремление к активной деятельности и т.д. Именно поэтому правители Японии, Китая, Кореи в XVI - XVII в. стали на путь самоизоляции от внешнего мира. Однако это самоизоляция не была абсолютна. Ограниченная торговля с европейцами сохранялась, однако была поставлена под жесткий государственный контроль. В целом проникновение европейцев на Восток объективно имело прогрессивное значение, потому что вело к преодолению изолированности двух центров мировой цивилизации. В то же время этот процесс приобрел вид колониальных захватов, ограблениями подчиненных народов. В XVI - XVII в. эти негативные результаты колонизации только начинали проявляться. Восток в это время был достаточно сильным, чтобы дать в случае необходимости отпор колонизаторам. Тем не менее, европейцы расширяли закрепиться в восточных странах и постоянно расширяли зону своего влияния. Дальнейшее развитие колониализма зависело от того, как ответит Восток на европейское проникновение.

Таким образом, в XVI - середине XVIII в. в странах Западной Европы происходят важные события, которые определили основные направления развития мировой цивилизации. Зарождается капитализм, происходят буржуазные революции, начинается образование колониальной системы. В сферу международных отношений втягиваются страны Востока.

**промышленный переворот и индустриализация в наиболее развитых странах европы и сша (последняя треть хVIII – последняя треть хIх в.)**

**Промышленная революция в Англии и ее социально-экономические последствия**

Европа XIX века богата на революционные события, которые оставили значительный след в истории многих стран. Но ни одно из них не может быть сравнимо по своим масштабам и итогом с промышленной революцией.

Промышленная революция – одно из величайших явлений всемирной истории. Она изменила лицо Европы, а затем и всего мира, сделав человека свободным и независимым от природы, но промышленная революция не была одним только чистым благом. Она способствовала развитию варварства, создавая страшные орудия войны и разрушения, нанесла неисправимый ущерб природе и породила комплекс глобальных проблем, от решения которых зависит судьба человечества.

Понятие «**промышленная революция**» обозначает длительный и сложный **процесс перехода от ремесленно-мануфактурного производства к машинному** со всеми социальными и экономическими последствиями.

Основу промышленной революции составляют новые средства труда – машины. Технические механизмы – «машины» использовались в средние века и даже в более ранние периоды. Но ни одна машина не была способна заменить человека как рабочего.

Новый тип машин, пришедший на смену орудиям и средствам труда мануфактурного периода представляет собой развитое машинное устройство состоящее из трех частей: машины-двигателя, передаточного механизма и машины-орудия, или собственно рабочей машины. После внедрения таких машин в производство и налаживания их систематического воспроизводства с помощью других машин можно говорить об осуществлении промышленной революции в той или иной стране.

Промышленная революция это не просто внедрение машин и новой технологии. Она означала также изменение организации производства, другими словами – **создание фабрично-заводской системы**.

Промышленная революция привела к **индустриализации** в Европе и США, и имела много общего во всех странах, хотя начиналась в разное время и отличалась региональными особенностями.

Первой страной, осуществившей переход к современной промышленности и экономическому росту, была Англия. Уже во второй половине XVIII века она являлась ведущей торговой и финансовой державой мира, в которой существовали наиболее благоприятные условия для предпринимательской деятельности. Система мануфактурного производства развивалась быстрее, чем в странах континентальной Европы, где имелись различные цеховые ограничения. Аграрный переворот, приведший к обезземеливанию многих тысяч землевладельцев, в избытке обеспечивал мануфактуры, а затем фабрики наемными рабочими. Правительство поддерживало английскую буржуазию. Англия обладала обширными рынками сбыта и источниками дешевого сырья на Востоке, а также излишками капитала - этим необходимым условием предпринимательской деятельности.

Развитие промышленности Англии стимулировалось конкуренцией со стороны других стран – России, Индии и т.д. Выходом из этого стало налаживание фабричного производства и колониальная политика, где экономические средства сочетались с политическими и административными. Войны, рост армии – все это создавало предпосылки стандартизации продукции и устойчивый спрос на нее.

Экономическим успехам способствовало развитие научной и технической мысли. В 1662 г. было создано лондонское Королевское общество, в 1799 г. – Королевский институт. Сложилась гибкая система образования – начальное (при приходах), фабричные школы, реальные средние школы, классические средние школы, университеты.

Промышленный переворот был обусловлен **рядом революционных изобретений**:

1733 – изобретение летучего челнока (Дж. Кей).

1785 – механический ткацкий станок (Картрайт)

1738 – первая ручная прядильная машина с механизацией процесса прядения

1765 – усовершенствованная ручная прялка (Харгривс)

1769 – изобретение паровой машины (Дж. Уатт).

1784 – паровая машина двойного действия.

Значительных успехов достигла также и металлургия, где ещё в 1735 г. А. Дерби открыл способ плавки чугуна с применением каменного угля и негашёной извести, а в 1779-1784 гг. Хентсман и Корт сумели выплавить из чугуна при высоких температурах железо и сталь. Всё это сделало их производство массовым и относительно дешёвым. В ХVIII в. в металлургии вместо дерева все чаще начинает использоваться уголь. С этого времени угольная и металлургическая промышленность становятся основой экономики Англии.

Революционные изменения происходят на транспорте. С конца ХVIII в. начинается активное строительство каналов. Широкое распространение получают дороги с твердым покрытием. В 1825 г. сооружена первая железная дорога Манчестер – Ливерпуль. В середине ХIХ в. изобретен телеграф. Все это привело к тому, что Англия превратилась в «фабрику мира».

**Англия – экономический лидер эпохи промышленного капитализма**

К началу ХIХ в. Англия становится бесспорным экономическим лидером в мире. ХVIII и ХIХ века стали эпохой Английского колониального владычества. В результате успешных войн с Голландией и Францией владения Англии раскинулись по всему миру. Основные этапы становления английской колониальной гегемонии – Семилетняя война (1756—1763), изгнание французов из Америки, поражение Наполеона, захват Сингапура в 1819 г., в 1824 г. Гонконга, полное подчинение к середине ХIХ в. Индии. В результате двух «опиумных войн» (1839 – 1841 и 1856—1858 гг.) Англия получила не только доступ на китайские рынки, но и режим наибольшего благоприятствования и даже вытеснение конкурентов. На протяжении ХVIII – ХIХ вв. произошло освоение Австралии. Главными «жемчужинами» английской короны являлись Америка (вместе с Канадой), Индия, Китай, Австралия. Население ряда британских колоний являлось выходцами из метрополии или их потомками. Они в свою очередь сами продолжили колониальную практику, осваивая новые земли. Это приводило к обострению конфликтов с местными жителями, которые изгонялись колонизаторами со своих территорий (индейцы в Америке, бушмены в Южной Африке, аборигены в Австралии). В результате колониальных захватов распространились расовая теория о превосходстве «белого человека».

Производство машин после **изобретения паровой машины в 1784 году** стимулировало **развитие металлургической и угольной промышленности**. Пика своего экономического могущества Великобритания достигла в 50-60 гг. XIX века. Половина железа и угля, производимого в мире, приходилось на долю страны, население которой составляло 2% от общей численности населения Земли. Текстильная промышленность потребляла почти половину мировых запасов хлопка-сырца. Более одной трети торгового флота мира плавало под британскими флагами.

Уже в XVIII в. Англии удалось превратить свои владения в Америке в обширный, быстро расширяющийся рынок для своих мануфактурных товаров. Британские товары проникали и на рынки Португалии и ее владений. Главным европейским перевалочным пунктом в заморской торговле стал Лондон. С Лондоном делили роль центров заморской торговли Амстердам, Бордо, Гамбург и Лиссабон.

Изменения произошли и **в сельском хозяйстве**. Распространение **передовых методов в овцеводстве и земледелии** позволило значительно повысить эффективность этих отраслей. В сельском хозяйстве активно использовались **усовершенствованные сельскохозяйственные орудия труда**, в начале ХIХ в. повсеместное распространение получил железный плуг. Происходило **расслоение земледельцев**, причем преимущество получили крупные землевладельцы (лендлорды) и крупные землепользователи. В результате разорения крестьянства в Англии утвердилось трехчленное деление сельского общества: наемный рабочий – капиталистический арендатор – лендлорд. Лендлордам более выгодно сдавать земли крупным арендаторам, что в итоге приводило к укрупнению земледелия, вытеснению не только крестьян, но и мелких арендаторов (фригольдеров). В результате роста пролетариата и уменьшения числа сельского населения Англия стала **самой «городской» страной в мире**. Сельские жители составляли здесь в 1831 г. чуть более четверти населения (28%).

Промышленная революция в Англии породила и новое явление – **борьбу пролетариата за свои права**. Эта борьба прошла длинный путь от войны с машинами (луддизм) до организованного движения со своими профсоюзами и политическими партиями.

**Особенности промышленного переворота и индустриализации во Франции и Германии**

Серьезным торговым конкурентом Англии в XVIII в. являлась **Франция.**  По численности населения она более чем вдвое превосходила Англию. На протяжении XVIII в. активно происходил процесс формирования французского мануфактурного пролетариата. Особенно успешно развивалась **легкая промышленность** Франции, которая по масштабам производства далеко обгоняла тяжелую. Бурно развивалась текстильная промышленность. В первой половине XVIII в. во Франции ткалось более 100 видов разнообразных шелковых тканей. В конце XVIII в. годовая продукция французской текстильной промышленности равнялась 1906 млн. ливров, тогда как в металлургии – 88 млн. ливров, а в добыче минерального топлива – 10 млн. ливров. В первой половине XIX века Франция превзошла все остальные страны по производству шелковых тканей. Государственные субсидии способствовали распространению шерстяной промышленности в сельских районах на юге Франции. Это компенсировало начавшийся упадок таких традиционных центров, как Амьен, Лилль, Реймс. В результате французские ткани успешно конкурировали с английскими на колониальном рынке. Усилился процесс специализации производства.

Важное место в экономике Франции занимала **торговля**. Самые прибыльные отрасли внешней торговли находились в руках судовладельцев и купцов нескольких крупных портовых городов, в первую очередь Бордо и Нанта. Если в 1717 г. торговля Бордо составляла 13 млн. ливров, то в 1789 г. она возросла до 250 млн. ливров; темпы роста торговли составляли 4,4 процента ежегодно (в промышленности Франции от – от 1,5 до 1,19 процентов).

Однако промышленная революция, начавшаяся в Англии во второй половине ХVIII в., проходила во Франции более медленно. **Темпы роста промышленности** были невелики и составляли в среднем полтора процента. Развитие тяжелой промышленности (производство машин) шло с отставанием. Франции не хватало своего угля, и поэтому уголь приходилось ввозить из-за границы. Экстенсивные факторы роста полностью преобладали над интенсивными.

Значительный импульс придала экономике Франции **Революция 1789—1794 гг.** Был радикально решен аграрный вопрос – отменены феодальные повинности, произошел раздел общинных земель, проводилась продажа эмигрантских земель. В городах ликвидировались цехи.

 После поражения революции произошла попытка отката к феодализму, но она окончилась безрезультатно. Важным явлением в экономической жизни Франции начала ХIХ в. стало создание Наполеоном I **Французского банка**. Не менее существенным шагом явилось введение т.н. «контенинтальной блокады Англии», что должно было ослабить Британию и поспособствовать проведению Францией **колониальной политики**. Результаты блокады были двойственны – с одной стороны она способствовала вывозу товаров в Европу и росту колониальных владений, с другой – привела к ограничению ввоза машин из Англии и притоку сырья из английских колоний. Развитие промышленности Франции в первой половине ХIХ в. по-прежнему проходило намного медленнее, чем в Англии. **Особенность экономического развития Франции** составляло преобладание рассеянной мануфактуры, производство эксклюзивных товаров роскоши, засилье финансистов, шахтовладельцев.

 Более интенсивно экономика стала развиваться в годы т.н. «Второй империи» (1852-1870). Объемы экспорта и импорта в это время увеличились в 400 раз. Массовый характер приняло «**грюндерство**» – учреждение банковских предприятий, кредит, спекуляции. Активно происходило складывание кредитно-ростовщического характера французского капитализма.

В **Германии** процесс индустриализации сдерживался наличием **политической раздробленности**. Фактически, Германии как государства с середины ХVII в. и до 70-х гг. ХIХ в. не существовало. Можно говорить лишь о существовании в это времени более 300 германских государств, сильно отличавшихся по величине и уровню экономического развития. Наиболее мощными из них являлись **Австрия и Пруссия**. Экономика германских государств носила аграрный характер. До начала ХIХ в. сохранялась крепостная зависимость. **Освобождение крестьян** произошло сверху: в 1807 г. была ликвидирована личная зависимость, а в 1821 крестьяне получили право выкупать повинности (размер выкупа составил 25 кратный размер годовых платежей). Аграрная реформа по прусскому образцу («прусский путь развития сельского хозяйства») привела к укрупнению землевладения, обнищанию сельских пролетариев. Вместе с тем, она способствовало быстрому накоплению капитала, что предопределяло в дальнейшем успехи германской промышленности.

До середины ХIХ в. промышленность германских государств была развита слабо. Цеховая система сохранялась здесь до 60-х гг. ХIХ в. Успешно развивались лишь отдельные отрасли, в частности, железнодорожное строительство (с 1835 г.). В 50-60-е гг. наблюдается промышленный подъем. Быстрыми темпами развивается химическая промышленность. Позитивно повлияло на развитие экономики Германии **объединение страны в 1871 году**. Рост промышленности был обусловлен также **победой Германии во Франко-Прусской войне (1870-1771)**, захватом промышленно развитых областей Эльзас и Лотарингия, а также французскими репарациями, которые Германия вложила в развитие экономики. Центром германской промышленности стал Рур, где получила развитие металлургия, которая создавала индустриальную мощь Германии. К концу ХIХ в. Германия превратилась в экономически наиболее развитую страну Европы, обогнав Англию и Францию.

**Становление экономики индустриального типа в США**

К концу 18 в. Североамериканские колонии сосредоточились в руках Англии. Целью Англии на этих территориях было их превращение в аграрно-колониальный придаток метрополии. Ограничивалось расширение землевладения. По условиям **Квебекского акта 1774 г.** колонистам запрещалось покупать земли у индейцев и осваивать свободные земли на Западе. Были приняты специальные законы, ограничивающие развитие промышленности. Дискриминационная политика Англии по отношению к колониям привела к **Войне за независимость североамериканских территорий – штатов (1775—1783)**, принявшей характер буржуазной революции. В 1776 была принята **Декларация о независимости США**. Колониальная структура американского общества быстро модернизируется, постепенно утверждается ведущая роль США на американском континенте. США превращаются в своеобразный катализатор перемен и цивилизационный центр Америки. Однако и этот лидер имел ряд структурных препятствий на пути к буржуазного общества. Главным из них было **рабство в южных штатах**. В середине XIX в. в США сосуществовало фактически две разных экономических системы: буржуазный Север, где быстро развивались капиталистические отношения и формировалось фермерство, и рабовладельческий Юг. Плантаторы Юга, которые владели 4 млн. негров-рабов, вели хозяйство экстенсивными методами, что требовало новых земель, и стремились к распространению рабства на запад страны. Но на эти земли претендовала также североамериканская буржуазия, фермеры и эмигранты. Сельскохозяйственное сырье и продукцию плантаторы традиционно экспортировали в европейские страны, импортируя оттуда промышленные товары. В результате североамериканские производители теряли рынок сбыта и источник сырья. К этому же добавлялись и этические противоречия рабства. Движение за отмену рабства обострилось в 50-гг. с созданием Республиканской партии. В 1860 представитель республиканцев **Авраам Линкольн** был избран президентом США. Сославшись на незащищенность своих интересов, Южные штаты объявили свой выход из США и образовали Конфедерацию. Начавшаяся **Гражданская война (1861-1865)** стала результатом социально-политических, экономических и этических противоречий в американском обществе. Первоначально правительство Линкольна не ставило радикальных целей, а добивалось выполнения буквы закона (конституция запрещала выход штатов из США) от Юга и нераспространения рабства на новые регионы. Но военные неудачи вынудили правительство ужесточить свои требования. В **1862 г.** был принят **закон о гомстедах**, согласно которому каждый гражданин США старше 21 лет, не воевавший против федеральных войск, имел право получить кусок земли в 65 га, уплатив земельный налог в 10 долларов. 1 января 1863 года было объявлена свобода всем рабам. В 1864г. войска генерала Шермана вторглись на территорию южных штатов, что вызвало в ряде мест восстание негров. В апреле 1865 войска генерала Гранта заняли столицу Конфедерации Ричмонд. Главнокомандующий армий Юга генерал Ли был вынужден сдаться. Во время войны США понесли самые огромные людские и материальных потери за свою историю. Победа Севера обеспечила ликвидацию экономического и политического размежевания страны, отмену рабства, демократическое разрешение аграрного вопроса, создание единого национального рынка и расширение демократических прав граждан. За Гражданской войной последовала **политика Реконструкции (1865-1877)**, целью которой было модернизация экономических, политических и социальных институтов Юга. В 1866 г. была принята 14-я поправка к Конституции, предоставлявшая право голоса неграм. Реконструкция позволила окончательно и достаточно терпимо адаптировать общества юга к новым реалиям.

**ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА В ПОСЛЕДНЕЙ ТРЕТИ ХIХ – НАЧАЛЕ ХХ в.**

**Вторая технологическая революция. Создание монополий**

К началу ХХ в. развитие капитализма вышло на новую стадию. Произошли значительные изменения в политической и экономической жизни. Англия была отодвинута на задний план. Франция была разбита Германией. Германия превратилась в экономического гегемона в Европе. Произошел резкий экономический рост США, рывок России. Появились новые государства – объединенные Германия и Италия, государства на Балканах. Появление новых лидеров породили клубок политических и экономических противоречий, обострили борьбу за колонии, за лидерство в Европе.

Бурными темпами проходил **научно-технический прогресс**, развитие и усовершенствования в электротехнической, химической, металлургической, машиностроительной промышленности. **Внедрение в промышленность электричества** означало революцию, сравнимую с началом использования пара. Этапами становления эры электричества стали появление реактивной паровой турбины (1884—1885), активной турбины (1889). Был разработан **двигатель внутреннего сгорания** – бензиновый (Отто) и дизельный (Дизель). Появился автомобиль (1885, Даймлер и Бенц), что привело к перевороту на транспорте. **Рост значения нефти** обусловил перераспределение значения залежей полезных ископаемых.

В Германии наблюдался бурный рост **химической промышленности**. В Бельгии в начале ХХ в. появились **искусственные материалы,** что открыло путь к использованию пластмасс. В сельском хозяйстве широкое распространение получили минеральные удобрения.

В металлургии распространились новые способы выплавки стали, аллюминия, стал использоваться дералюминий. Огромное значение имело **появление конвейер** на автомобильных заводах Гарри Форда. Быстрыми темпами развивалось **железнодорожное строительство**. Здесь лидировали США, Россия и Германия. Огромный скачек был сделан в военной сфере. Появились броненосцы, окопная война, пулеметы, аэропланы. Во время 1-й мировой войны начали использоваться танки и боевые газы и первые автоматы. В конце ХIХ в. российский изобретатель Попов изобрел радио, братья Люмьер – кинематограф. Таким образом, в конце ХIХ в. произошло **завершение промышленного переворота**.

В это время имел место рост наиболее крупных предприятий, куда капиталы вкладывались в первую очередь. Происходил рост тяжелой промышленности, которая стала приоритетной. Создание монополий ознаменовало вступление в стадию **империализма и монополизма**. **Монополии** – крупные хозяйственные объединения, контролирующие рынок. Выделяют несколько видов монополий:

1. Картели – объединения, сохраняющие хозяйственную самостоятельность, заключающие союзы с целью регулирования объёмов продукции, ее сбыта и найма рабочей силы.
2. Синдикаты – объединения, распределяющие сырье, реализующие продукцию через единые сбытовые конторы.
3. Тресты – полное слияние предприятий, производящих однородную продукцию с целью совместной хозяйственной деятельности.
4. Концерны – объединения ряда трестов или предприятий, сохраняющих формальную самостоятельность, но подчиняющихся контролю финансовой группы, возглавляющей концерн.

Первые монополии появились в 60-70-х гг. К началу ХХ в. они утвердили свое господство.

В.И.Ленин, говоря о вступлении капитализма в стадию империализма, выделил несколько его признаков:

1. Концентрация производства привела к монополиям.
2. Слияние банковского и промышленного капитала в финансовый.
3. Преобладание вывоза капитала над вывозом товаров.
4. Образование международных монопольных союзов.
5. Завершение территориального раздела мира крупнейшими державами.

**Превращение США в ведущую индустриальную державу мира**

Особенно быстрые темпы экономического развития в конце ХIХ – начале ХХ в. были характерны для США. Причины этого были следующие:

1.**Победа Севера над Югом 1861—1865**, создание единого рынка, реорганизация юга.

2.Огромные природные богатства – золото, уголь, лес, нефть, почвы, реки. **Освоение новых земель** – Калифорния, «Дикий Запад», Аляска и т.д.

3.Высокий уровень национального капитала и ввоз его из Европы, прежде всего из Англии.

4.Численность населения и грамотная миграционная политика. В 1864 г. был принят закон, поощрявший иммиграцию. В результате в США хлынули квалифицированные кадры из Германии и Англии. В то же время к иммигрантам предъявлялись достаточно высокие требования; действовали ограничения на въезд больных и неимущих.

5.Внутренняя миграция на запад и в города. С 1860 по 1900 в города переселилось более 20 млн. чел.

6.Удалённость от конкурентов и близость рынков сбыла (Латинская Америка)

7.Завершение **индустриализации и ускоренный технический прогресс**. Поощрение внедрений в производство. Изобретения – 1876 телефон (Белл), лампа накаливания (Яблочков – Эдиссон (промышленная лаборатория с 1876)), фонограф и т.д. Конвейер Форда. К 1913 г. предприятия выпускали 1000 машин в день. Стандартизация привела к удешевлению автомобилей с 950 до 290 долларов. Протекционизм – увеличение пошлин на ввозимые товары.

В 1913 г. США производили 38% продукции мировой промышленности. Монополизация проходила преимущественно в форме трестов. Была предпринята попытка введения **антитрестовских законов** в 1887 и 1890 гг. В начале ХХ в.проводилась **политика «честного курса»** Т.Рузвельта – контроль правительства за трестами. Огромное значение имело железнодорожное строительство, особенно для освоения Дикого Запада. Быстрыми темпами развивался городской транспорт. В 70-е гг. появилась надземная ж/д в Нью-Йорке, в 90-е гг. – в Чикаго и Бостоне. В1898 г. было построено метро в Бостоне, в 1904 – в Нью-Йорке. Происходила электрификация железных дорог.

Быстро развивалось сельское хозяйство. За счет конфискации и распродажи плантаций рабовладельцев Юга увеличилось число фермерских хозяйств. Распространилось **кропперство** – аренда у латифундистов. Широко использовался наёмный труд и сельскохозяйственные машины, с конца ХIХ в. паровые, а с начала ХХ в. также и внутреннего сгорания, трактора, комбайны, жатки, молотилки и т.д.

Развивалась специализация отдельных регионов. Запад и Калифорния специализировались на производстве пшеницы, Канзас, Небраска, Айова – кукурузы. Результатом бурного развития сельского хозяйства стало **увеличение поставок зерна в Европу** в 80-х гг. ХХ в. Цена на зерно снизилась в 2 раза. С 1870 по 1913 г. сбор пшеницы увеличился в 2,9 раза, хлопка – в 3,5 раза.

Усилилась внешняя экспансия США. Происходил экспорт не только товаров (сельскохозяйственная продукция, корабли, паровозы, машины, оружие), но и капиталов. США экспортировали не только в слабо, но и высокоразвитые страны. Капиталовложения делались в Мексику, Канаду, Кубу, Южная Америка, Океания. Получила распространение доктрина **«Панамериканизма»**, целью которой было противодействие стран американского континента старым колониальным державам Европы и сплочение вокруг США. В 1899 г. была провозглашена **политика «Открытых дверей» в Китае**, где США рассчитывали путем свободной конкуренции укрепить свои позиции. Вместе с тем, для достижения своих экономических целей США не останавливались и перед прямыми территориальными захватами. В 1893 г. произошло включение Гавайских островов в США. В 1898 г вспыхнула война с Испанией за Кубу. Таким образом, в начале ХХ в. США превратились в наиболее экономически развитую страну мира.

**Особенности становления монополистического капитализма а Германии, Англии, Франции и Японии**

На протяжении длительного времени Германия значительно отставала в экономическом развитии от передовых стран Запада. Политическая и экономическая раздробленность Германии до конца 60-х годов тормозила рост производительных сил, мешала росту капитальных вложений в транспорт и промышленность. **Политическое объединение Германии** обусловило бурный экономический рост этой страны. Быстрыми темпами развивалось **железнодорожное строительство.** К 1870 г. Германия была связана железнодорожными путями со всеми своими зарубежными соседними странами. Строительство железных дорог требовало громадного количества продуктов тяжелой индустрии и машиностроения - каменного угля, рельсов, балок, паровозов, вагонов, труб, цемента, кирпича, нефти и т.п. Поэтому эти отрасли промышленности находили в железных дорогах основу для быстрого развития. Железные дороги являлись стимулом самых главных отраслей капиталистической промышленности, каменноугольной и железоделательной.

Длина железных дорог за период 1860 - 1870 гг. увеличилась на 8 тыс.км(69%), а за период 1870 - 1880 гг. на 14,2 тыс.км(72,4%). Далее прирост длины железнодорожной сети и темпы роста ее стали заметно снижаться и составили за 1880 - 1890 гг. - 9,1 тыс.км(26,9%), за 1890 - 1900гг. - 8,5 тыс.км(19,8%), за 1900 - 1910 гг. - 9,8 тыс.км(19,0%). Всего за период 1870-1913 гг. длина железнодорожной линии увеличилась примерно в 3,3 раза(на 225%). На рост железнодорожного строительства повлияли **иностранные инвестиции**, в частности, английские капиталы, а также 5 млрд. контрибуция с Франции. Важную роль в развитии железных дорог сыграли денежные средства, вложенные различными обществами, а также денежные вклады частных лиц. В 1880 г. Германия заняла первое место в Европе по длине железных дорог. Бурное развитие железных дорог ускорило процесс разложения крестьянского хозяйства и вытеснения его домашних промыслов; появился значительный контингент новых потребителей продуктов капиталистической промышленности, особенно в восточных провинциях Германии. Расширился круг потребителей хлопчатобумажных тканей. Наконец, железные дороги в десятки раз удешевили перевозку товаров на далекие расстояния, что содействовало бурному развитию торгового капитала и легкой промышленности.

Значительное влияние на экономику Германии оказывал **милитаризм**. Германия превратилась в вооруженный лагерь, широко использовала науку, интенсивно поставлявшую новые средства уничтожения. На этой почве возникла тесная связь между немецкой наукой с магнатами промышленности. В 1896 г. Вильгельм II начал компанию за создание мощного военно-морского флота. Перед первой мировой войной появилась 6,8-дюймовая (420 мм) пушка "Толстая Берта", которая обслуживалась 200 артиллеристами и посылала свои снаряды на расстояние девять миль. Победа над Францией и распространение прусского милитаризма в объединенной Германии, строительство военного флота, перевооружение германской армии, постройка крепостей и т.д. предъявляли повышенный спрос к промышленности. Хозяйственный подъем в Германии, в какой-то мере, подстегивался растущим милитаризмом. Уже в конце 19 века по развитию военной промышленности Германия заняла первое место в мире.

Промышленному развитию Германии способствовал также **быстрый рост населения**. Значительное увеличение численности населения происходило с 1890-х годов, а своего пика оно достигало в период 1900-1910 гг., когда прирост населения составил около 9 млн. человек. Численность людей, занятых в сельском и лесном хозяйствах, неуклонно падала, а в отраслях тяжелой промышленности и торговли росла быстрыми темпами.

В числе условий, позволивших германской промышленности в последние десятилетия 19 века опередить Англию и Францию, были лучшая постановка **школьного дела и профессионального обучения** в Германии. Важнейшим фактором быстрого превращения Германии в передовую промышленную страну явился технический прогресс. Объединение страны и пик промышленного переворота в Германии примерно совпали по времени. На этом фоне происходило становление и обновление основного капитала. Период 1870-1873 гг. вошел в экономическую историю страны как годы **грюндерства** (грюнден - основывать, грюндер - учредитель), получив это название от факта учреждения в те годы многочисленных акционерных обществ, банков и компаний.

Получив с побежденной Франции **5 млрд. контрибуцию**, Германия быстро решила проблему накопления капитала и ускорила развитие промышленности. Захват Эльзаса и Лотарингии также способствовал быстрому развитию промышленности. Комбинированием железной руды Эльзаса и Лотарингии с углем и железной рудой Рейнской области Саарского бассейна была создана **мощная топливно-сырьевая база металлургии и химической промышленности**. Введение **единой финансовой системы, мер и весов** крайне благоприятно сказалось на развитии внутреннего рынка.

Поздний промышленный переворот Германии способствовал тому, что она наряду с применением машин для производства средств потребления быстро заимствовала машинное производство для средств производства, что ускорило сроки промышленного переворота.

Бурное развитие отраслей промышленности лежало в основе подъема экономики Германии. Решающее значение для экономики страны сыграло стремительное развитие тяжелой промышленности, особенно горнодобывающей и металлургической отраслей промышленности. В конце 19 века в Германии началось развитие новых отраслей промышленности (электротехнической, машиностроительной, химической, автомобильной), которые стремительно стали завоевывать рынки Германии и других стран. Германия перед первой мировой войной стала играть решающую роль на мировом рынке.

**Англия** в 1870-1913 г. утратила промышленную гегемонию из-за морального и физического износа основных производственных фондов, нехватки капиталов для переоснащения предприятий, разрушительных последствий экономических кризисов. Но она сохранила ведущие позиции в мировой торговле. Характерной чертой этого времени стало **превышение ввоза товаров над вывозом.** Англия оставалась мировым банкиром, росли доходы на капитал, размещенный за границей, за посреднические и банковские операции, фрахт и страхование морской торговли, пользование услугами портов и т.д. Англия оставалась **крупнейшей колониальной страной**, что позволяло промышленникам использовать дешевое сырья и гарантировало рынки сбыта.

В экономическом развитии **Франции** наблюдалось некоторое отставание от развитых стран. По уровню экономического развития Франция занимала 4 место после США, Германии и Англии. На развитие экономики этой страны оказывали влияние следующие обстоятельства:

1.Поражение во франко-прусской войне. Потери Франции составили 1,5 млн. чел. и 16 млрд. франков. Были утрачены экономически развитые области Эльзас и Лотарингия.

2.Отставание предприятий по техническому уровню.

3.Недостаток сырья и топлива.

4.Отставание сельского хозяйства, его парцеллярный характер. В результате стремления сельских хозяев предотвратить дробление и без того мелких земельных наделов почти не увеличилось население Франции.

5.Структура производства – преимущественное производство предметов роскоши.

Подготовка к мировой войне поспособствовала росту тяжелой промышленности. Франция занимала 2 место в мире по автомобилестроению. Типичными для Франции формами монополий были картели и синдикаты, но возникали и концерны. Концентрация промышленности во Франции происходила медленнее, чем в США, Англии и Германии.

Особенностью экономического развития Франции в конце ХIХ – начале ХХ вв. по-прежнему являлся **банковско-ростовщический характер**. Франция имела огромные денежные запасы и занимала первое место в мире по темпам концентрации банковского капитала. Значительные масштабы приобрел вывоз французских капиталов за границу.

С конца ХIХ в. все возрастающую роль в экономической и политической жизни мира начинает играть **Япония**. Длительное время в стране проводилась политика самоизоляции, связанная с установлением на японском политическом олимпе сёгунов (военных предводителей) из рода Токугава (1603 – 1867). Контакты с внешнем миром ограничивались и регламентировались центральной властью.

Но 50-60 гг. XIX в. во внутреполитической жизни страны происходят серьезные перемены спровоцированные вмешательством извне. В 1854г. американская военная эскадра под командованием командора Х. Перри принудительно открыла Японию для внешних контактов, в скором времени сёгунское правительство вынуждено было подписать неравноправные договоры с США, Великобританией, Россией. Это вызвало недовольство в среде самураев (служилого дворянства) и даймё (удельных князей). В стране началось движение за возвращение реальной политической власти императору. Императорские войска в 1868 г. разбили армию сёгуна и вошли в столицу сёгуна Эдо. Император Мацухито (1852-1912) провозгласил в своей тронной речи программу реформ, которая получила название **Мэйди исин** (эпоха просвещенного правления). С целью нейтрализации политического влияния даймё была проведена административная реформа (1871), были ликвидированы удельные княжества, страна поделена на губернии и префектуры во главе с назначенными из центра чиновниками. В 1872 - 1873 гг. проводилась радикальная аграрная реформа – земля за выкуп передавалась работающим на ней крестьянам в частную собственность, упразднялись феодальные повинности и вводился земельный налог в пользу государства. Так же были проведены военная, финансовая и образовательная реформы. Развитие общества требовало и реформы политической системы – в 1889 г. император провозгласил конституцию, согласно которой в Японии вводился парламент.

Благодаря эффективной и решительной политике правительства, творческому переносу западных институтов и достижений на японскую почву страна смогла за достаточно короткие сроки модернизировать свою экономическую структуру. В дальнейшем активная внешняя политика и успешные войны (Китайско-Японская 1895 и Русско-Японская 1904-1905) свидетельствовали о том, что Япония из объекта колониальной экспансии превратилась в колониальное государство и фактор экономической политики.

**ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ВЕДУЩИХ СТРАН ЗАПАДА В МЕЖВОЕННЫЙ ПЕРИОД И В ГОДЫ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ (1918 – 1945)**

**Экономические итоги Первой мировой войны. Версальско-Вашингтонская система**

После окончания **Первой мировой войны** коренным образом изменилось международное положение европейских стран и США. Государствами-победителями (главным образом США, Великобританией, Францией и Японией ) была создана **Версальско- Вашингтонская система** мирного урегулирования. Её основу составляли Версальский мирный договор 1919 г. и связанные с ним договоры с бывшими союзниками Германии. Версальский мирный договор, главный документ мирного урегулирования после Первой мировой войны 1914 – 1918 гг. был подписан 28 июня 1919 г. в Версале.

Договор решал территориальные, военные, экономические и др. вопросы.. Согласно договора Германия возвращала Франции Эльзас и Лотарингию, передавала Бельгии округи Эйпен, Мальмеды и Марене, Дании - северный Шлезвиг, признавала независимость Польши, Чехословакии и Люксембурга, обязывалась уважать независимость Австрии. К Чехословакии отходила часть силезской территории, к Польше - отдельные районы Померании, Познаньщины,. большая часть Западной и часть Восточной Пруссии, часть Верхней Силезии. Данциг с прилегающей территорией превращался в свободный город под руководством Лиги Наций и включался в таможенные границы Польши, которая через так называемый Данцингский коридор, что отделял Восточную Пруссию от остальной Германии, получила выход к Балтийскому морю, Клайпеда и прилегающие районы переходили под контроль Лиги Наций.

Территория Германии на левом берегу Рейна и правый его берег на расстоянии 50 км подверглись демилитаризации. Саарский угольный бассейн передавался «в полную и неограниченную собственность» Франции, а Саар оставался на 15 лет под руководством Лиги Наций. Германия лишалась всех колоний, сфер влияния, собственности и привилегий за границей; её колонии были поделены ( в форме мандатов) между Францией, Японией, Бельгией, Португалией, Великобританией и ее доминионами. Сухопутная армия Германии сокращалась до 100 000 человек, запрещалось иметь подводные лодки, военную и морскую авиацию. Как гарантия исполнения Германией Версальского мирного договора предусматривалась оккупация войсками союзников территорий на запад от Рейна на срок от 5 до 15 лет. Германия признавалась ответственной за развязывания войны и принесенный ею урон, что создавало правовую основу для уплаты репараций. Сумму репараций, которые Германия обязана выплатить за 30 лет, должна была определить специальная комиссия.

По инициативе президента США Т.В.Вильсона была создана первая в истории международная организация по развитию сотрудничества между народами и обеспечения мира и безопасности - **Лига Наций**. Её Устав был включен в Версальский мирный договор 1919 г. и другие договора Версальско-Вашингтонской системы. Основание Лиги Наций было попыткой создания системы коллективной безопасности. Первоначальными членами стали 42 страны, в число которых входили страны, что участвовали в войне на стороне Антанты, или присоединились к ней и 13 приглашенных нейтральных государств.

В 1920 – 1934 гг. в состав Лиги Наций было принято ещё 21 государство, в том числе Германия (1926) и СССР (1934).

Следующим шагом образования Версальско-Вашингтонской системы был Сен-Жерменский мирный договор (1919) подписанный США, Великобританией, Францией, Италией, Японией и др. странами - победителями с Австрией. Договор зафиксировал распад Австро-Венгерской империи после поражения в войне и создания на её территории ряда самостоятельных государств: Австрийской республики, Венгрии, Чехословакии и Королевства сербов, хорватов и словенцев ( с 1929 г. – Югославия). Договор запретил Австрии иметь военную авиацию и военный флот, объединение с Германией, армия ограничивалась количеством в 30 тыс. человек. Австрия обязывалась выплачивать репарации победителям. Часть земель империи передана Италии (Южная Тироль), Северная Буковина – Румынии, Закарпатье -Чехословакии. Сен –Жерменский мирный договор отражал изменения в Европе, что произошли в результате распада Австро-Венгрии. Вместе с тем его условия, навязанные государствами – победителями создавали предпосылки для международных и межнациональных конфликтов.

Частью Версальско-Вашингтонской системы был и Нейский мирный договор с Болгарией подписанный 27 ноября 1919 г. в парижском предместье Нейи. Победители значительно урезали территорию Болгарии - более чем на 11 тыс. кв км. Были подтверждены условия Бухарестского договора 1913 г. о присоединении Южной Добруджи к Румынии. Часть Македонии, входившая ранее в состав Болгарии, перешла к Сербо-Хорватско-Словенскогому государству. От Болгарии отняли в пользу Греции Западную Фракию, и она, таким образом потеряла выход к Эгейскому морю. Большое количество болгар оказались за границами своего государства. На Болгарию возложили тяжелые репарационные обязательства. Не считая больших поставок натурой и сум, выделенных на удержание разных союзнических комиссий, она должна была заплатить на протяжении 37 лет 2,25 млд. золотых франков ( что составляло почти четвертую часть довоенного национального богатства страны), а также передать на протяжении шести месяцев Сербо-Хорвато-Словенскому государству, Румынии и Греции более 70 тыс. голов скота и поставлять Сербо-Хорвато-Словенскому государству на протяжении пяти лет по 50 тыс. тон угля ежегодно. Болгарии запрещалось содержать вооруженные силы, превышающие 20 тыс. человек.

Следующей была Венгрия. 4 июня 1920 г. в Большом Триононском дворце Версаля между странами, что победили в первой мировой войне и Венгрией, бывшей союзницей Германии, был подписан договор. Согласно договора территория Венгрии сократилась в три раза. Трансильвания и восточная часть Боната были присоединены к Румынии. Хорватия, Бачка и западная часть Боната – к Королевству сербов, хорватов и словенцев, Словакия и Закарпатская Украина - к Чехословакии, Бургенланд – к Австрии. В результате население Венгрии сократилось в 2,5 раза. В Венгрии ликвидировалась всеобщая воинская обязанность, количество её армии сокращалось до 35 тыс. человек. Венгрия должна была выплатить репарации победителям.

Турцию постигла судьба её союзников. 10 августа 1920 г. в г.Севр (Франция), Великобритания, Франция, Италия, Япония, Бельгия, Греция, Польша, Португалия, Румыния и Королевство сербов, хорватов и словенцев. Саудовская Аравия, Чехословакия и Армения подписали мирный договор с Турцией. Договор оформил раздел Османской империи, в том числе расчленение собственной турецкой территории. Согласно условий договора Сирия и Ливан передавались Франции, Палестина и Ирак - Великобритании как мандатные территории. Турция отказывалась от претензий на Аравийский полуостров и страны Северной Африки, признавала протекторат Великобритании над Египтом, английскую аннексию острова Кипр. Восточная Фракия, Голипольский полуостров, район Измира передавались Греции, острова Дадеканес – Италии, Черноморские проливы демилитаризировались и переходили под контроль международной комиссии проливов. Турецкие вооруженные силы ограничивались 50 тыс. человек. Однако правительство Большого собрания Турции отклонило Севрский мирный договор, который будет в 1923 г. заменен Лозаннским мирным договором.

По инициативе США 12 ноября 1921 г. в Вашингтоне была созвана конференция по ограничению морских вооружений и по дальневосточных и тихоокеанских вопросах. Участвовали США, Великобритания, Китай, Япония, Франция, Италия, Нидерланды, Бельгия, Португалия, а также делегаты Индии и Британских доминионов. Конференция приняла три основных документа:

Договор четырех государств ( США, Великобритании, Японии, и Франции) о совместной защите их прав на островные владения в районе Тихого океана и ликвидацию англо-японского союза, чего добивались США.

Договор пяти государств (США, Великобритании, Японии, Франции и Италии) о ограничении морских вооружений. Великобритания отказывалась от господства на море. Устанавливалась определенная пропорция граничного тоннажу линейного флота государств-участниц. США становились первым государством в результате стратегического перевеса в этом регионе, на втором месте была Япония.

Договор девяти государств (США, Великобритании, Франции, Японии, Италии, Бельгии, Нидерландов, Португалии и Китая) касался политики в Китае, провозглашал принципы «равных возможностей» в Китае для торговли и предпринимательства всех стран. Он соответствовал американской политике «открытых дверей» и позволял США как наиболее могущественному государству вытеснить своих конкурентов из Китая.

Решения Вашингтонской конференции дополнили Версальский мирный договор 1919 г. и стали составной частью версальско-вашингтонской системы международных отношений.

Необходимо отметить, что:

- создание Версальско-Вашингтонской системы - это результат сделок и компромиссов между капиталистическими странами;

- версальско-вашингтонская система должна была обеспечить господствующее положение нескольких крупных стран – победителей;

- под видом мандатов Лиги Наций страны антигерманской коалиции присоединили к своим владениям крупные германские колонии и арабские территории;

- государства-победители были вынуждены признать новые независимые государства, возникшие в Центральной и Юго-Восточной Европе;

- раздел мира с позиций силы согласно Версальско-Вашингтонской системы усилил противоречия между крупными государствами, что и привело к ее распаду 1 сентября 1939 г. с началом Второй мировой войны.

В результате Первой мировой войны и буржуазно-демократических революций значительные изменения произошли в Европе. Место кайзеровской Германии заняла Германская республика. Не стало Австро-Венгерской империи. На её территории возникли новые государства – Австрия, Венгрия, Чехословакия. Южнославянские земли Австро-Венгрии объединились с Сербией и Черногорией в Королевство сербов, хорватов и словенцев (с 1929 – Югославия)

На крайнем западе Европы в результате национально-освободительного восстания возникло новое государство – Ирландия, получившая статус доминиона Британской империи. Северо-восточная часть Ирландии – Ольстер- была присоединена к Англии.

На некоторых территориях Российской империи образовались государства с буржуазным строем – Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша. В последнюю были включены польские территории Германии, Австро-Венгрии и России, а также западноукраинские и западнобелорусские земли.

После войны экономика Европы переходит на **мирные рельсы**. Новые границы разрушили предыдущее экономическое пространство. Государства-победители заставляют побежденных платить **репарации**. Экономика восстанавливается с трудом, страны охвачены безработицей и инфляцией. Однако европейские правительства не делают никаких попыток чтобы совместными усилиями разрешить возникшие проблемы.

В этих условиях в дела Европы вмешиваются США, где они имеют значительные экономические и финансовые интересы. Американский банкир Дауэс, председатель репарационной комиссии предлагает план сокращения выплат Германии союзникам, что способствовало улучшению отношений между двумя странами. Улучшению отношений Германии с бывшими противниками содействовали и **Локарнские договоры** ( 5-6 октября 1925г.) между Германией, Бельгией, Францией, Великобританией, Италией, Польшей и Чехословакией. Бельгия, Франция и Германия признали существующие границы. Рейнская зона осталась демилитаризованной, все стороны обязались решать возникшие разногласия мирными средствами. На следующий год (1926) Германию принимают в Лигу Наций.

В 1928 г. на смену **плану Дауэса** приходит **план Юнга**, который предусматривал еще большее снижение репарационных платежей Германии. В 1932 г. Германия в одностороннем порядке прекращает все формы платежей.

Политическая разрядка середины 20-х гг. сопровождалась некоторым экономическим оживлением. Удается остановить рост инфляции и безработицы. На конвеерах шло серийное производство товаров по низким ценам. Автомобиль стал доступным для все более значительной части населения. Радио, телефон, пылесос, утюг и паровое отопление вошли в быт зажиточных семей. Улучшение экономического состояния шло на пользу занятым на производстве, чей рабочий день постепенно сократился до восьми часов. Для них специально строили жилье, увеличивали выплаты по социальному страхованию.

**Рабочее движение** играло большую политическую роль, поскольку представители умеренных рабочих социалистических и социально-демократических партий входили в состав правительства.

Люди искали путь до новой лучшей жизни. Одни верили в победу пролетариата, а другие зажигали толпы идеями национализма, обещали равенство, безопасность и продвижение по социальной лестнице всем членам данной нации.

Переживши невзгоды войны и начало 20-х гг., народы Европы стремились к развлечениям и организованному отдыху. Именно в 20-е гг. европейцы впервые познакомились с образом жизни американцев. И много людей хотели взять его за образец, с восторгом встречая все то, что происходило в Америке.

В 20-е гг. экономическое будущее Европы было связано как никогда раньше с положением в мировой экономике, потому что после войны Европа утратила свое экономическое преимущество В 1913 г. на её долю приходилось 52,6% мирового экспорта. А в 1928 г. эта цифра составляла только 45,5%. Тяжелая промышленность, развитию которой способствовала война. страдала после 1918 г. от перепроизводства.. С другой стороны, торговля между странами Европы замедлилась. Распространилось мнение, что каждая страна должна стремиться к экономической самостоятельности и отмежеваться от других. Кризис становился неизбежным.

 В октябре 1929 г. стремительно падает курс акций на Нью-Йоркской бирже. Из-за финансовых и экономических связей, существующих между США и другими частями мира, кризис быстро распространился и охватил Европу. Последствия **мирового экономического кризиса** тяжелым бременем легли на плечи миллионов европейцев.

 В 1922 г. лидер итальянских фашистов Б.Муссолини в результате «похода на Рим» пришел к власти в Италии. Фашизм противопоставил себя не только коммунизму, но и парламентской демократии. Фашисты выступили за порядок, дисциплину и удушение всякого голоса протеста. Многочисленные итальянцы поддались националистической пропаганде. Программы создания новых рабочих мест и другие социальные мероприятия обеспечили Муссолини широкую народную поддержку. Итальянский фашизм послужил образцом для подобных движений в других европейских странах.

Пользуясь общим экономическим хаосом, возникшим в результате краха на Нью-Йоркской бирже в 1929 г., а также умело спекулируя на ностальгии многочисленных немцев, А.Гитлер и его национал-социалистическая партия, завоевали большее количество голосов на выборах в парламент, чем другие партии. В январе 1933 г. президент Веймарской республики Пауль фон Гинденбург назначил Гитлера рейхсканцлером. В Германии установился режим **нацистской диктатуры**.

В октябре 1933 г. Германия вышла из Лиги Наций, которая отказалась признать принцип равноправия в военной области. Под влиянием нацистской пропаганды в январе 1935 г. 90% жителей Саарской области высказались за присоединение к Германии. Через два месяца Гитлер объявил о восстановлении всеобщей военной обязанности, что противоречило Версальскому мирному договору. В марте 1936 г. Германия выступила против Локарнских договоров и ввела войска в Рейнскую зону, которая была демилитаризована в 1918 г. Дипломатическим успехом Германии явилось создание в октябре 1936 г. оси «Берлин – Рим», к которой присоединились Япония, а потом и Италия.

В результате сговора А.Гитлера с Б.Муссолини, Н. Чемберленом и Э.Даладье в Мюнхене в сентябре 1938 г. был решен вопрос Чехословатских Судет, которые отошли к Германии, а в марте немецкие войска вступили в Прагу. Европа оказалась накануне Второй мировой войны.

**Возрастание экономической роли США в межвоенный период.**

**«Новый курс» Ф.Д.Рузвельта**

Мировая империалистическая война 1914 – 1918 гг. была для США прибыльным делом. Чистые прибыли американских промышленных корпораций выросли с 3940 млн. дол. в 1914 г. до 8362 млн. дол в 1918 г. В связи с выполнением больших военных заказов, капиталовложения в фабрично-заводскую промышленность возросли почти в два раза. Общая стоимость промышленной продукции за годы войны возросла с 23,9 млд. дол. до 62 млд. дол. Значительно расширились отрасли промышленности, которые непосредственно обслуживали потребности войны.

Возрос объем внешней торговли с 1813 млн. дол. в 1913 г. до 3904 млн в 1919 г. Тоннаж торгового флота США до войны был 4,3 млн. тонн, а к 1920 г. возрос до 14,6 млн. тонн..

 Ускорился процесс концентрации производства и централизации капитала. Финансовые магнаты США: Рокфеллеры, Морганы, Меллоны захватили господство в нефтяной промышленности. В стальной промышленности господствовали Морганы, в угольной – Морганы, Рокфеллеры. Меллоны;, в цветной металлургии – Меллоны, Морганы. Гугеннгеймы, Рокфеллеры; в резиновой промышленности - Морганы; в химической - Дюпоны.

Из страны импортирующей капитал США превратились в страну импортирующую его, из государства-должника - в государство - кредитора. До войны внешняя задолженность США составляла примерно 5,5 млрд. дол. За годы войны США одолжили союзникам 10 млрд. дол. И к концу войны сконцентрировали в своих руках более одной трети мирового золотого запаса. Доллар стал основной валютой в мире, росло благосостояние американцев. В результате США превратились в крупнейшую экономическую страну мира, а Западная Европа стала их должником..

Однако крах **на Нью-Йоркской бирже 24 октября 1929 г. (черный четверг)** стал началом мирового экономического кризиса. Производство в США снизилась в два раза, безработица достигла 25%, четверть фермеров лишились земли.

Выход из кризиса начался в марте 1933 г., когда на пост президента был избран кандидат демократической партии Ф.Д.Рузвельт. Он предложил программу выхода из кризиса **(«новый курс»**), которая предусматривала широкое вмешательство государства в экономику. Экономическая ситуация в стране диктовала необходимость начать реформы с решения кредитно-финансовых проблем. 6 марта президент, воспользовавшись предоставленными полномочиями, провозгласил чрезвычайное положение и закрыл все банки страны. Был принят **чрезвычайный банковский закон**, в основу которого был положен дифференцированный подход к открытию банков. Все банки страны делились на три группы. В первую входили "здоровые" банки, которые следовало открывать в первую очередь; во-вторую, – банки, которые могли функционировать при условии оказания им помощи: В третью – те, которые не способны были функционировать; они должны были быть ликвидированы. Федеральная резервная система должна была выдавать ссуды нуждающимся банкам под залог ценных бумаг и государственных облигаций. Уже к 15 марта приступили к работе банковские учреждения, признанные "здоровыми". Меры по "очищению" банков привели к сокращению их числа.

Для предотвращения утечки золота за границу и его накопления в частных руках с целый спекуляции 5 апреля 1933 г. был принят закон, запретивший экспорт золота, а также указ об обязательной сдаче банкам гражданами США золотых запасов на сумму свыше 100 дол. Одновременно разрешался выпуск новых банкнот, не обеспеченных золотом. Вслед за этим правительство Ф.Рузвельта наложило эмбарго на золото, циркулирующее между США и за границей. Это означало ликвидацию механизма золотого стандарта в стране и начало стремительного обесценивания доллара по отношению к золоту; стоимость доллара упала на 30 %.

Вторым важнейшим банковским законом стал **закон о банковской деятельности Гласса-Стигала**, принятый 16 июня 1933 г., по которому разделялись депозитные и инвестиционные функции банков, была создана Федеральная корпорация страхования депозитов (ФКСД). Первоначально размер страхования депозитов не превышал 2500 дол. по каждому счету. Страховка финансировалась из страховых сборов, выплачиваемых банками. К началу 1934 г. около 80% всех банков США застраховали свои депозиты, учитывая желание большинства вкладчиков иметь подобную защиту. Закон установил, что депозиты размером до 10 тыс.. дол. подлежат страховке на 100%, от 10 до 50 тыс.. дол. – на 75, а свыше 50 тыс.. дол. – на 50%. Общественное доверие к банковской системе стало быстро восстанавливаться.

Законодательство 1933 – 1935 гг. реформировало **Федеральную резервную систему**. По банковскому закону 1935 г. Совет управляющих ФРС, назначаемый президентом США, получил полномочия на определение суммы резерва, который должен оставаться в банках – членах ФРС. Совет управляющих понижением или повышением уровня обязательного резерва мог увеличивать или уменьшать денежную массу, находившуюся в обращении. Кроме того, был создан Федеральный комитет по операциям на открытом рынке, который, во-первых, устанавливал льготные учетные ставки (т.е. такие процентные ставки, по которым банки – члены ФРС могли получать кредиты в Центральном банке) и, во-вторых, регулировал покупку и продажу банками ФРС облигаций государственного займа.

В январе 1934 г. была проведена **девальвация доллара**, которая установила официальную цену золота на уровне 35 дол за унцию по сравнению с прежней официальной ценой 20,67 долл., что снизило его золотое содержание на 41%. Была начата чеканка серебряной монеты, те. в стране вводился биметаллизм.

В тесной связи с банковско-денежными мероприятиями совершенствовалось законодательство об упорядочении операций на фондовых биржах. В 1933 – 1934 гг. были приняты законы по регулированию деятельности бирж, имеющие целью навести порядок в торговле акциями и пресечь биржевые спекуляции. Законом 1935 г. вводились довольно жесткие меры регулирования холдинговых компаний.

Девальвация доллара, изъятие монетного золота из частных рук, облегчение доступа к кредиту способствовали повышению цен и создали механизм инфляционного развития американской экономики, одновременно давая тем самым в руки государства средства для проведения реформ в других отраслях хозяйства.

Одним из важнейших законов, направленных на государственное регулирование промышленности и трудовых отношений с целью выхода из кризиса, стал **закон о восстановлении промышленности**, принятый 16 июня 1933 г. В соответствии с ним предпринимателям в каждой отрасли промышленности предлагалось добровольно объединиться и выработать "кодексы честной конкуренции", которые, во-первых, устанавливали бы размер производства; во-вторых, определили бы уровень заработной платы и продолжительность рабочего дня; в-третьих, распределили бы рынки сбыта между отдельными конкурентами. На время действия закона, ограниченное двумя годами, приостанавливалось применение к кодифицированным отраслям положений антитрестовского законодательства.

Для проведения закона в жизнь создавалась **Национальная администрация по оздоровлению промышленности (НРА)** во главе с генералом Х.Джонсоном. НРА представляла собой огромную государственную машину федерального масштаба с соответствующими органами в штатах и городах. Через год после создания НРА кодексами были охвачены предприятия с общей численностью около 20 млн. человек. 450 кодексов распространялись на 95% всей промышленности и торговли США. Всего НРА одобрила около 750 кодексов, охвативших самые разнообразные виды производства – от черной металлургии и каменного угля до музыкальных инструментов и кухонной посуды. Каждый кодекс должен был служить своего рода руководством для определенной отрасли хозяйства, средством для избежания перепроизводства и сохранения "мира" в промышленности.

Закон об оздоровлении промышленности затронул и трудовые отношения. Он предоставил рабочим право участия в коллективных договорах и профсоюзах. Однако предпринимателям не запрещалось заключать и индивидуальные соглашения с рабочими. В законе регламентировались три основных условия труда: а) минимальная заработная плата в размере 12 – 15 дол. в неделю; б) максимальный рабочий день (8 ч); в) запрещение детского труда.

"Новый курс" охватил и сферу аграрных отношений. 12 мая 1933 г. вошел в силу **билль о помощи фермерам**. Его основной раздел – закон о регулировании сельского хозяйства – ставил главной целью поднять уровень цен с тем, чтобы их паритет на продававшуюся и покупающуюся фермерами продукцию соответствовал соотношению цен за пятилетие, предшествовавшее первой мировой войне (1909 – 1914). Фермеры, которые добровольно соглашались ограничить объемы производства или уничтожить часть продукции, получали премии. Средства для компенсации черпались из фонда, созданного из налога на первичную переработку сельскохозяйственной продукции. Ключевыми мерами осуществления программы регулирования сельского хозяйства были сокращение посевных площадей и уничтожение произведенной продукции. Закон о помощи фермерам создавал механизм рефинансирования фермерских долгов, сократив проценты по ипотечной задолженности и удлинив срок погашения долгов. В апреле 1936 г. Верховный суд США признал закон о регулировании сельского хозяйства незаконным.

Второй этап в аграрной политике "нового курса" ознаменовался принятием в марте 1936 г. **закона о сохранении плодородия почв и о квотах для внутреннего рынка**. Цель правительства осталась прежней – поднять цены на продукцию, поставляемую на рынок крупными фермерами, однако способ, ее достижения изменился. Учитывая предыдущий опыт, когда крупные фермеры часто злоупотребляли правительственными субсидиями, премии были дифференцированными в зависимости от плодородия изъятой из обработки почвы, а не только от размера сокращаемой площади. Средства для выплаты аккумулировались уже не за счет особого налога, а выделялись из общего бюджета в размере 500 млн. дол.

Завершающим в аграрной политике "нового курса" стал закон 1938 г., который, усилив регулирующие функции государства, ввел **концепцию "всегда нормальной житницы"**, согласно которой поддержание цен достигалось не путем уничтожения излишков продукции, а ее сохранения и сопровождалось выплатами фермерам в счет еще не проданных товаров. Одновременно правительство США, проводя политику демпинга за границей, стимулировало экспорт пшеницы и хлопка выдачей ввозных премий.

Регулирующая роль государства в период осуществления "нового курса" в наиболее выраженной форме проявилась в сфере социальной политики. Самой острой оставалась проблема безработицы. С целью организации помощи безработным была создана федеральная администрация по оказанию чрезвычайной помощи во главе с Г.Гопкинсом. На помощь безработным она израсходовала свыше 4 млрд. дол.

С апреля 1933 г. стала функционировать **система общественных работ**. Были созданы специальные лесные лагеря безработной молодежи в возрасте от 18 до 25 лет, где молодые люди содержались в течение шести месяцев на обеспечении с выплатой 30 дол. в месяц, 25 из которых был обязан направить своей семье. Молодежь использовали на строительстве дорог и плотин, на лесов и парков. Всего через лагеря прошли 2 млн. человек.

После двух лет осуществления "нового курса" политическая ситуация в стране оставалась напряженной. В преддверия выборов 1936 г. Верховный суд отменил программу президента в сфере труда и промышленности, лишить Рузвельта своей поддержки угрожало рабочее движение, о чем свидетельствовал лозунг создания третьей партии, поддерживаемый массой избирателей. Оздоровления экономики еще не произошло. Выходом из создавшейся ситуации стал резкий поворот "влево" в проведении реформ, означавший начало **"второго нового курса"**. Одним из важнейших законодательных актов стал принятый в августе 1935 г. закон о социальном страховании, который предусматривал страхование двух типов – по старости и безработице. Страхование по безработице строилось на федерально-штатной основе. Пенсионное обеспечение было полностью федерализованной программой. Получателями пособий становились граждане, достигшие 65-летнего возраста.

В июле. 1935 г. был принят статут о трудовых отношениях, известный как закон Ватера. Впервые в истории США рабочие получили право на организацию профсоюзов и заключение коллективных договоров. Предпринимателям запрещалось вмешиваться в создание рабочих организаций, осуществлять дискриминационные меры против членов профсоюза, увольнять или притеснять рабочего за дачу показаний в суде, отказываться от ведения коллективных переговоров с избранными представителями рабочих. Для расследования жалоб профсоюзов и рабочих и пресечения злоупотреблений предпринимателей было создано Национальное управление по трудовым отношениям, решения которого могли быть опротестованы лишь в судебном порядке. Принятие закона Вагнера существенно меняло правовой аспект трудовых отношений в сторону их демократизации.

Социальная политика "нового курса" касалась не только рабочих и фермеров, но и городских средних слоев, интеллигенции. Ее целью было удержать эти группы населения в рамках несколько подновленных традиционных ценностей и не дать им увлечься революционными идеями.

Осуществляя реформы "нового курса", администрация Рузвельта рассчитывала обновить экономику страны и избавить ее от подобных "великой депрессии" потрясений и кризисов. Однако эти цели полностью достигнуты не были. Наступление экономического кризиса в 1937 г. явилось неожиданным. Лишь в 1939 г. экономика США справилась с его последствиями, но до второй мировой воины стране так и не удалось достичь докризисного уровня производства. Вместе с тем реформы "нового курса" имели важное значение для развития как американского, так и мирового хозяйства. Они продемонстрировали роль государственного регулирования в системе капиталистического хозяйства и показали , что гибкое и умеренное регулирование экономики, особенно в трудные периоды ее развития, является жизненно необходимым. Со времени "нового курса" государственное вмешательство в хозяйственную жизнь, применяемое в разных формах, стало неотъемлемой частью рыночного механизма США. Важнейшим итогом реформ было и то, что они ознаменовали серьезный сдвиг в социальном развитии страны.

**Замедление темпов экономического развития Англии и Франции**

В первой мировой войне **Англия** потеряла около 750 тыс. человек убитыми и 1,7 млн. ранеными, а также около трети национального богатства. Была уничтожена большая часть военно-морского флота, потери торгового флота составили 40% довоенного тоннажа, выпуск промышленной продукции упал на 20%. Полностью прекратилось жилищное строительство. Резко ухудшилось состояние внешней торговли. Общие расходы на войну составили свыше 10 млрд. ф.ст., налоги за годы войны выросли в 6 раз. Однако за счет налогов было покрыто менее трети военных расходов, остальные средства поступали от внутренних и внешних военных займов, что неизбежно вело к росту государственного долга. Внутренний долг Англии вырос более чем в 10 раз. Таким образом, Англия из кредитора превратилась в должника американских банкиров и вслед за утратой промышленной монополии на рубеже веков она начинает терять и свое финансовое превосходство в мире.

В ходе войны нарушились **традиционные внешние связи** Англии. Она не сумела сохранить свои экономические позиции на Востоке и в Латинской Америке, где ее успешно вытеснял американский и японский капитал. Выпадение России из системы капитализма лишило Англию одного из наиболее крупных внешних рынков. Поэтому Англия приняла самое активное участие в развязывании иностранной интервенции против Советской России. Продолжением этого внешнеполитического курса была позиция Англии на конференции в Париже по итогам первой мировой войны в 1919 г. Английские **колониальные владения** увеличились на 2,6 млн. км2 с населением приблизительно в 9 млн. человек. И самое главное – Германия как конкурент была на долгие годы устранена с мирового рынка. Однако после Парижской конференции обострились противоречия между Англией, с одной стороны, и Францией и США – с другой. В послевоенный период была подорвана традиционная военная стратегия Англии. В частности, под давлением США ей пришлось отказаться от принципа **"равенства английского военно-морского флота флотам двух других сильнейших морских государств"**, что привело к утрате ее военно-морской монополии.
Таким образом, результаты первой мировой войны для .экономики Англии были достаточно противоречивыми и в итоге, привели к замедлению темпов экономического развития в послевоенные годы, хотя сразу после окончания войны была и полоса кратковременного оживления.

**Оживление в экономике** Англии было вызвано, во-первых, резким повышением спроса на потребительские товары на внутреннем рынке, во-вторых, некоторым улучшением внешнеторговой конъюнктуры. Оживлению в торговле и промышленности Англии содействовали восстановительные работы, проводившиеся в различных странах после войны, а также большие затраты государства на пособия демобилизованным солдатам и военным морякам, рабочим военных заводов, оказавшимся без работы. Главной задачей правительства Ллойд Джорджа, сформированного в конце 1918 г., был **перевод экономики на мирные рельсы**. С этой целью был демонтирован военный механизм государственно-монополистического регулирования хозяйства Англии. Еще одним важным шагом Англии было принятие в 1919 г. закона об отказе от золотого стандарта фунта стерлинга, который превратил государство в единого контролера выпуска бумажных денег. В 1921 г. правительство приняло решение о частичном восстановлении контроля над железными дорогами и с этой целью объединило железнодорожные компании в четыре региональные группы.

Несколько расширились и социальные функции государства. Правительство участвовало в осуществлении программ помощи безработным, жилищного строительства, развитии системы народного образования. Торгово-промышленное оживление 1919 – 1920 гг. привело к значительному росту выпуска продукции ряда отраслей английской промышленности и расширению внешней торговли.

Положение в сельском хозяйстве в 1919 – 1920 гг. отличалось от положения в промышленности. 21 октября 1919 г. Л.Джордж изложил политику правительства в области сельского хозяйства, состоявшую в том, чтобы гарантировать интересы фермеров, страдавших от конкуренции со стороны производителей сельскохозяйственной продукции в других странах. В основе этой политики лежало стремление получать больше продовольствия от собственного сельского хозяйства.

В 20-е гг. британское хозяйство развивалось неравномерно. Сравнительно быстро росло производство в новых отраслях промышленности, в которых наиболее быстро шли процессы технической реконструкции предприятий, увеличения их энерговооруженности, широкой механизации, электрификации и химизации производственных процессов, увеличивалась производительность труда. Не менее важную роль в увеличении выпуска промышленной продукции играла рационализация производства, резко усилившая интенсивность труда рабочих. Развитие новых отраслей промышленности – автомобилестроения, авиационной, электротехнической усилили концентрацию и централизацию производства и капитала. Старые отрасли британской индустрии переживали застой. Происходил процесс свертывания сельскохозяйственного производства, несмотря на меры, предпринятые ее стороны правительства. По темпам развития английская экономика отставала от ведущих капиталистических держав, ее доля в мировой экономике падала. Таким образом, в первое послевоенное десятилетие экономика Англии развивалась сложно и противоречиво. Это было обусловлено, с одной стороны, приверженностью основной массы английского общества к старым традиционным методам экономического развития – "жизнь за счет колоний" – и нежеланием вкладывать крупные суммы в развитие собственной экономики. С другой стороны, возраставшая мировая конкуренция более молодых и энергичных государств все-таки заставляла правительства консерваторов и лейбористов предпринимать определенные шаги в направлении совершенствования управления экономикой, однако они не всегда давали желаемые результаты и страна все более уступала свои позиции.

**Мировой экономический кризис** в Англии начался с некоторым опозданием, и это было вызвано тем, что в предкризисное время английская промышленность развивалась крайне медленно и к началу кризиса едва достигла довоенного уровня. Наибольшей глубины кризис достиг весной 1933 г. Кризис наиболее сильно поразил старые отрасли промышленности Англии. Кризис охватил и сельское хозяйство. Мировая торговля упала примерно на 2/3. Английский экспорт, составлявший 729,3 млн. ф.ст. в 1929 г., сократился до 365 млн. ф.ст. в 1932 г. В 1931 г. разразился острый финансовый кризис, вызвавший обесценение фунта стерлингов и отказ Англии от золотого паритета фунта. Следствием свертывания промышленности, сельского хозяйства и торговли была безработица.

К началу экономического кризиса у власти в Англии стояло лейбористское правительство. Пути выхода из кризиса оно стало искать в усилении элементов **государственного вмешательства в экономику** и социальные отношения. Еще до наступления кризиса правительство образовало специальное министерство "по борьбе с безработицей". Министерство предложило следующую программу: а) переселение из "районов депрессии" в сельскую местность и в менее пострадавшие промышленные районы и доминионы; б) организацию общественных работ. Однако реализация этой программы существенных результатов не дала, так как работы на новых местах не всем хватало, а ассигнованных средств для создания новых рабочих мест было крайне недостаточно. Весной 1931 г. ухудшилось финансовое положение Англии. Началось **"бегство от фунта"**. Золото во все больших количествах уходило из Англии. Для решения данной проблемы в марте 1931 г. правительство создало специальную комиссию по "национальной экономии" во главе с крупным банкиром Дж.Мэем. Программа выхода из сложной финансовой ситуации предлагала покрыть предполагаемый дефицит государственного, бюджета в 120 млн. ф.ст. за счет экономии на пособиях по безработице и на жалованье государственных служащих. Опубликование данной программы привело к правительственному кризису и его отставке. Созданное новое "национальное правительство пыталось исправить положение путем займов в США и Франции, однако полученные деньги быстро растаяли, а чтобы получить новый заем, нужно было выполнить условие – принять программу жесткой экономии. В ноябре 1931 г. был введен в действие новый закон о "проверке нуждаемости", запрещавший выдачу пособий тем безработным, кто находился на иждивении семьи. Осенью 1931 г. было проведено сокращение жалованья государственным служащим. В сентябре 1931 г. произошла отмена золотого стандарта фунта стерлингов, что привело к обесцениванию бумажного фунта. Результатом этого стало улучшение положения английских товаров на мировых рынках и увеличение доли Англии в мировом экспорте. С целью укрепления позиций английской валюты был создан стерлинговый блок. Входившие него страны фиксировали курсы своих валют в соответствии с курсом английского фунта. Стерлинговый блок давал возможность английскому фунту обслужить 40 – 50% мирового товарооборота.

Еще одной важной мерой, защищавшей внутренний рынок Англии от внешней конкуренции, было введение **протекционизма**. Еще с 1931 г. начали вводиться временные протекционистские меры, которые в феврале 1932 г. были заменены законом об импортной пошлине. Закон вводил 10%-ную пошлину на все ввозимые товары. Введение протекционизма сыграло положительную роль в развитии английской экономики, так как теперь внутренний рынок был защищен от конкуренции со стороны товаров других стран. Введя протекционизм, Англия могла навязывать другим странам, заинтересованным в английском рынке, более выгодные для себя условия торговых договоров.

Существенную роль в выходе британской экономики из кризиса сыграла переориентация капиталовложений на внутренний рынок, защищенный теперь высокими таможенными "стенами". Это объяснялось снижением доходов от вывоза капитала в связи с расстройство финансовой системы мирового капитализма и отказом от золотого стандарта фунта стерлингов. Одной из важнейших причин, обусловивших оживление в английской промышленности, явилось большое расширение **военного производства** в Англии в 1934 – 1939 гг. Значительные суммы из военного бюджета шли непосредственно на перевооружение, т.е. на изготовление новой военной техники и снаряжения, что означало дополнительные заказы для различных отраслей промышленности.

Мировой экономический кризис и последовавшее за ним оживление содействовали дальнейшей концентрации английской промышленности. Определенную выгоду извлекла английская буржуазия из изменения конъюнктуры мирового капиталистического рынка. Снижение цен на сырье в результате кризиса было значительно большим, чем на промышленную продукцию. Это позволило Англии в 1932 – 1937 гг. вдвое увеличить стоимость своего экспорта. За этот же период удалось наполовину сократить дефицит платежного баланса, однако полностью избавиться от него Англия не смогла.

После кратковременного оживления в середине 1937 г. в Англии разразился очередной циклический кризис. Экономический кризис 1937 г. развивался неравномерно и охватил не все капиталистические страны. Кризис поразил главным образом экономически мощные страны, которые к этому времени еще не перевели свои экономики на военные рельсы. В Англии кризис привел к некоторому сокращению многих отраслей хозяйства. В годы, предшествовавшие второй мировой войне, Англия продолжала отставать в области экономики от других ведущих держав мира. Ее отставание объяснялось не только сравнительно быстрым развитием промышленности других стран, но и упадком, который переживала английская экономика в период между двумя мировыми войнами. Техническая и организационная отсталость английской промышленности вызывала большое отставание в области производительности труда.

Сельское хозяйство Англии накануне второй мировой войны развивалось в условиях, отличных от условий 20-х гг. Введение протекционизма в 1931 – 1932 гг. явилось положительным фактором для английского сельского хозяйства. Наряду с протекционистскими мероприятиями правительство широко применяло метод субсидирования сельского хозяйства с целью содействия его развитию. Все эти меры положительно сказались на состоянии сельского хозяйства, но их было недостаточно для того, чтобы вызвать расширение сельского хозяйства в масштабах, отвечавших потребностям страны. Развитие сельского хозяйства тормозилось тем обстоятельством, что зарплата в этой отрасли была ниже, чем в других, что вызывало отлив рабочей силы из сельского хозяйства. Англия накануне второй мировой войны удовлетворяла за счет сельского хозяйства лишь около 30% потребности страны в продовольствии.

К концу 1939 г. в Англии начался рост производства, и к середине 1940 г. был, достигнут его докризисный уровень. Преодоление кризиса 1937 г. было связано со значительным ростом военного производства. Промышленный подъем 1939 г. был подъемом военного производства.

Несмотря на общее ослабление своих позиций, Англия смогла сохранить перед второй мировой войной место одной из самых крупных держав мира. За ней все еще были важнейшие рынки приложения капитала, Англия удерживала сырьевую монополию по таким важным видам сырья, как натуральный каучук и отдельные виды цветных металлов, обладала крупными активами в нефтяных районах и другими источниками сырья. Даже утратив прежнюю роль главного центра мировой капиталистической торговли, Великобритания все же сохранила за собой одно из ведущих мест среди других экспортеров и импортеров. Английские товарные биржи занимали монопольное положение или разделяли его с немногими биржами других капиталистических стран.

Первая мировая война оказала большое влияние на социально-экономическое развитие **Франции.**  Франция сильно пострадала от войны. Потери убитыми составили 1,3 млн. человек. Кроме того, 750 тыс. человек остались инвалидами. На территории Франции в течение четырех лет шли военные действия. 10 северо-восточных департаментов, наиболее развитых в промышленном отношении, были совершенно опустошены войной. Из строя было выведено 6 тыс. км железных и 52 тыс. км шоссейных дорог. Немцы разрушили и повредили 550 тыс. домов и около 23 тыс. фабрик и заводов, шахт, погибла половина торгового флота. Общие потери оценивались в 134 млрд. золотых франков. Война подорвала французские финансы. Франция из страны-кредитора превратилась в страну-должника.

Экономический кризис, связанный с перестройкой промышленности после окончания войны, продолжался с 1918 по 1921 г. Однако в целом победа в войне усилила французский империализм и выдвинула его на первое место в Западной Европе.

Для перестройки экономики на мирный лад правительство, во-первых, ликвидировало карточную систему; во-вторых, отменило законы военного времени относительно государственного распределения сырья, заказов и рабочей силы; в-третьих, часть военных заводов была продана частным лицам. В годы войны и особенно в послевоенный период усилился процесс концентрации производства и капитала. В связи с ростом крупной промышленности увеличилась численность французского рабочего класса и, что особенно важно, возросла прослойка индустриальных рабочих. Однако, на начало 20-х гг. большинство французских рабочих было занято на мелких и средних предприятиях.

Таким образом, под влиянием первой мировой войны в экономике Франции происходят большие структурные сдвиги. Правительство, активно используя механизм государственного регулирования хозяйством и предпринимая шаги по восстановлению промышленности, разрядке социальной напряженности, уделяло особое внимание тяжелой индустрии, выводу страны из кризисного положения. В 1924 г. началась стабилизация французской экономики. Это выразилось в том, что в 1924 гг. объем промышленного производства впервые превысил довоенный уровень, а сельского хозяйства достиг этого уровня. Темпы промышленного роста были сравнительно высоки – 5% в год. По этим показателям Франция уступала только США. Однако проблемы стабилизации наталкивались на значительные трудности. Слабая энерговооруженность французской промышленности и ее недостаточная техническая оснащенность приводили к удорожанию французских товаров, затрудняли их сбыт на внешних рынках. По мере восстановления германской промышленности появлялся все более опасный конкурент для французских предпринимателей.

Сельское хозяйство Франции переживало упадок. Многие важные отрасли – хлопчатобумажная, шерстяная и др. – находились в состоянии застоя. Однако тяжелая промышленность развивалась сравнительно быстрыми темпами. Уже в 1925 г. она превзошла довоенный уровень. Рост экономики Франции был вызван: 1) воссоединением Эльзаса и Лотарингии; 2) обширными работами по восстановлению разрушенных областей, что создавало для французской тяжелой промышленности сравнительно широкий и устойчивый внутренний рынок; 3) получением немецких репараций. Рост промышленного производства во Франции продолжался и в последующие годы. В период стабилизации возрос удельный вес тяжелой промышленности. Быстро развивались новые отрасли: автомобилестроение, авиация, радиотехника, кинопромышленность и др. На промышленных предприятиях вводились наиболее передовые методы и технологии.

В январе 1923 г. Франция совместно с Бельгией оккупировала Рурскую область. Немецкое правительство объявило политику "пассивного сопротивления". Добыча каменного угля в Руре прекратилась. Десятки французских металлургических заводов стали из-за нехватки угля. Расходы на оккупацию Рура росли из месяца в месяц. Правительство вынуждено было увеличить налоги. В стране усилилась инфляция.

Колониальные войны в Марокко и Сирии поглощали огромные средства и ложились тяжелым бременем на государственный бюджет. Финансовые трудности продолжали нарастать. Курс франка неуклонно падал. В этих условиях парламент предоставил правительству Р.Пуанкаре неограниченные полномочия по проведению финансовой реформы. Были значительно повышены косвенные налоги, а также тарифы на железных дорогах и водных путях. Правительство сократило жалованье государственным служащим и пенсии инвалидам войны. В декабре 1926 г. была проведена девальвация франка до 1/5 его довоенной стоимости. На этом уровне франк стабилизировался и приобрел некоторую устойчивость. Стабилизация франка и другие экономические мероприятия монополистической буржуазии сопровождались усилением капиталистической рационализации – введением новых изнурительных методов труда, сокращением количества рабочих. Правительство Пуанкаре сделало значительный шаг по пути милитаризации страны. В марте 1927 г. был принят закон "Об организации нации в военное время", предусматривавший всеобщую военную подготовку. Для государственного регулирования экономикой были созданы координирующие органы – Национальный экономический совет и Высший железнодорожный совет, в состав которых входили и крупные предприниматели. Государственный банк "Национальный кредит" был центром распределения субсидий на восстановление и развитие разрушенных войной районов.

За годы стабилизации завершается процесс превращения Франции в индустриально-аграрную страну, где в 1931 г. впервые городское население оказалось больше сельского. Хотя в промышленности увеличилось значение крупных предприятий, но численно преобладали мелкие и средние.

Несмотря на рост промышленности, частичную потерю капиталовложений за рубежом, Франция оставалась государством-рантье. Стабилизация французской экономики оказалась кратковременной. Осенью 1930 г. несколько позже, чем в других капиталистических странах, во Франции разразился затяжной экономический кризис, который продолжался, но 1935 г. включительно. Падение промышленного производства наметилось в конце 1930 г. и было не таким быстрым, как в США и Германии, но зато более длительным. Внешняя торговля за годы кризиса уменьшилась более чем в 2 раза. Не выдерживая конкуренции Англии, США и Германии, Франция уступала свои позиции на внешних рынках. Внутренняя торговля также была нарушена. В области кредитно-денежного обращения наступление кризиса ознаменовалось крахом банка Устрика – одного из крупнейших во Франции. Затем последовал ряд других банкротств. От кризиса сильно пострадало крестьянство. Многие мелкие крестьяне, гонимые нуждой, оставляли свои хозяйства и уходили в города. Намного ухудшились материальные условия жизни рабочих.

Очевидно, что кризис нанес Франции большой экономический ущерб. Однако он выполнял и важные оздоровительные функции, прежде всего поразил архаичные, неэффективные звенья экономики, ускорил ее структурную перестройку на базе последних достижений науки и техники и явился важнейшим историческим рубежом между стихийным, классическим и современным высокоорганизованным капитализмом. Выход из создавшегося тяжелого положения французское правительство искало на путях реформирования экономики, используя уже известную теорию английского экономиста Кейнса. Сторонников государственного управления экономикой называли дирижистами. Правительство предоставило предприятиям "защищенного сектора", прежде всего ВПК, государственные заказы и кредиты, обеспечило им налоговые и таможенные льготы. Крестьянам государство выплачивало премии за сокращение посевных площадей, уничтожение части урожая. Была разработана и социальная программа помощи безработным. Государственное регулирование проводилось в рамках рыночной экономики при соблюдении принципа частной собственности и затрагивало в основном государственный сектор. Это регулирование помогло избежать экономической и социальной катастрофы, реформировать классический капитализм, придать существующей экономической системе социальную направленность.

После выхода из мирового экономического кризиса положение народного хозяйства Франции оставалось сложным. Некоторое оживление в промышленности, начавшееся в 1936 г., с середины 1937 г. сменилось новым спадом. Промышленная и финансовая олигархия воспользовалась тяжелым экономическим положением страны. Быстро развивавшийся процесс концентрации производства и капитала усиливал класть крупнейших союзов монополистов, значительно возросла финансовая мощь банков. Усиливалась интенсификация труда рабочих. Повышались цены, налоги, росла инфляция Усилились эксплуатация масс, милитаризация экономики.

В условиях обостряющегося социально-экономического положения в стране начинает усиливаться борьба между сторонниками либерального реформирования экономики и реакционными кругами, которых поддерживали фашистские организации. Эти организации сделали попытку ликвидировать во Франции парламентский режим и установить **фашистскую диктатуру**. В этих условиях во Франции все демократические и патриотические силы объединяются под лозунгом создания единого Народного фронта, в который бы вошли республиканцы, демократы, либералы, социалисты, коммунисты, средние слои и который преградил бы дорогу фашизму. Этот лозунг завоевал всенародную популярность.

В январе 1936 г. была опубликована программа Народного фронта, важнейшие требования которой заключались в следующем: политическая амнистия, роспуск и разоружение фашистских лиг, создание системы коллективной безопасности, национализация военной промышленности, контроль над крупными банками, введение 40-часовой рабочей недели, увеличение пособий безработным, помощь крестьянам. Эта программа была обсуждена и принята на многочисленных народных собраниях и митингах, состоявшихся по всей Франции.

4 июня 1936 г. лидер социалистической партии Л.Блюм сформировал правительство, опиравшееся на Народный фронт. **Правительство Народного фронта** (1936-1938) осуществило следующие мероприятия: 1. Запретило фашистские лиги и военизированные группы. 2. Приняло законы о 40-часовой рабочей неделе, оплачиваемых отпусках и коллективных договорах между рабочими и предпринимателями. 3. Повысило заработную плату и пенсии. 4. Организовало общественные работы для безработных. 5. Объявило мораторий на выплату долгов мелких торговцев и ремесленников, а также ввело для них льготные кредиты. 6. Повысило налоги на крупные наследства и доходы, превышавшие 75 тыс. франков в год. 6. Поставило под контроль Французский банк, национализировало железные дороги, частично – военные заводы. Было создано Национальное зерновое бюро, закупавшее продукцию крестьян по твердым ценам.

Народный фронт добился значительных успехов. Была сорвана попытка реакции установить во Франции диктатуру фашистского типа. Трудящиеся добились серьезных социально-экономических завоеваний. Однако закрепить и развить эти завоевания не удалось. Крупная буржуазия скоро перешла в контрнаступление. Предприниматели саботировали производство, провоцировали стачки. Начался вывоз золота за границу. Банкиры и заводчики стремились подорвать курс франка, чтобы тем самым обесценить заработную плату рабочих. Правительство Блюма не оказало отпора финансово-промышленной олигархии, лавировало между народными массами и крупным капиталом, что порождало непоследовательность его экономической политики.

Во второй половине 1937 г. страну охватил **новый экономический кризис**. В первую очередь он ударил по тяжелой индустрии – металлургической, машиностроительной, судостроительной и строительной промышленности, а вслед за тем распространился на легкую промышленность и сельское хозяйство.

В 1936 г. французское правительство приняло **четырехлетнюю программу перевооружения**. Она предусматривала развертывание производства танков, современной артиллерии, противотанковых и зенитных средств. По объему производства и техническому уровню Франция отставала от Германии, хоть обладала первоклассными по технической оснащенности металлургическими, металлообрабатывающими, электротехническими, химическими, автомобильными и другими предприятиями, на которых в короткий срок можно было наладить военное производство. С приходом к власти правительства Народного фронта буржуазия начала срывать и выполнение оборонной программы. Французские монополисты на практике осуществляли лозунг "Лучше Гитлер, чем Народный фронт". Многие банки и компании установили сотрудничество с монополиями Германии и Италии, фактически способствуя укреплению их военно-промышленного потенциала.

В апреле 1938 г. было сформировано правительство правого радикала Ф.Даладье. Вскоре оно получило от парламента чрезвычайные полномочия для "оздоровления" финансов и использовало их для того, чтобы полностью ликвидировать нрава трудящихся.

Таким образом, экономическое развитие Франции в период между двумя мировыми войнами носило крайне неравномерный характер. Периоды оживления, подъема и стабилизации экономики сменялись экономическими потрясениями, которые резко ухудшали экономическую и социально-политическую обстановку в стране. В этих условиях экономическая политика правящих кругов была направлена на усиление государственного вмешательства в народное хозяйство Франции. Государственное регулирование помогло французской буржуазии найти выходы из сложнейших социально-экономических ситуаций и избежать катастрофы с помощью реформирования и модернизации капитализма

**Общее и особенное в хозяйственных системах Германии и Японии.**

**Милитаризация экономики**

В отличие от США, Англии и Франции, правительствами Германии и Японии была избрана тоталитарная модель регулирования экономики, основанная на полном государственном контроле над всеми отраслями хозяйства, трудовыми и социальными отношениями. Главным содержанием экономической политики этих стран стала милитаризация: активно создавалась военно-сырьевая база, форсированно развивалась военная промышленность, проводилось ее принудительное картелирование, вводилась система принудительного труда, формировались контрольные и надзорные органы управления. В результате военное производство за 1932-1938 гг. выросло в 10 раз.

Отличительной особенностью государственного регулирования экономики Германии стал принцип «фюрерства», закрепленный законом 1934 г. об «органическом построении германского хозяйства». Все предпринимательские союзы переходили в подчинение министерства экономики и возглавлялись фюрером германского хозяйства. Экономика делилась на имперские группы, объединявшие отдельные отрасли и районы. Во главе имперских групп стояли руководители крупных монополий. Аграрная политика была направлена на создание продовольственных резервов, введена система принудительных поставок сельскохозяйственной продукции.

В Японии по «Закону о всеобщей мобилизации нации» (1938 г.) государство контролировало все сферы экономики, регулировало цены, заработную плату, продолжительность рабочего дня; работники прикреплялись к предприятиям, были запрещены забастовки, деятельность профсоюзов. Правительство поощряло экспорт товаров по демпинговым ценам и экспорт капитала. Огромные государственные расходы покрывались за счет инфляции.

Политика милитаризации привела к оживлению экономики, главным образом за счет военных и связанных с ними отраслей, но одновременно деформировала ее структуру и подорвала финансовую систему.

Таким образом, в 1930-е гг. изменились роль и функции государства в капиталистической системе хозяйства. Для выхода из кризиса были применены две разные экономические модели с различной степенью государственного вмешательства в экономику и направлениями государственной политики. Экономическая система фашистских стран была нацелена на подготовку и ведение войны.

**Экономические причины и итоги Второй мировой войны**

Вторая мировая война, начавшаяся 1 сентября 1939 г., явилась катастрофой глобального масштаба. В нее была втянута 61 страна, более 80 % населения планеты, боевые действия велись на территории 40 стран, а также на морских и океанских просторах. Только в Европе она забрала жизни более 50 млн человек. Более половины всех потерь – 27 млн погибших – выпала на долю Советского Союза.

Анализ внутренних и межгосударственных отношений разных стран 30-х гг. XX в. свидетельствует о неслучайности Второй мировой войны, наличии экономических, политических, идеологических факторов, которые вызвали этот планетарный взрыв.

Главной предпосылкой войны явилось **обострение противоречий между европейскими державами**. Уже к середине 30-х гг. обострились экономические противоречия между ведущими капиталистическими странами. Милитаризованные хозяйства Германии и Японии развивалась быстрее, чем экономика Англии, Франции и США, которые владели основными колониями, рынками сбыта, сферами приложения капитала. Германия, обогнав по важнейшим экономическим показателям Англию и Францию, вновь поставила **вопрос о переделе мира**. Представители крупного немецкого капитала, реваншисты требовали пересмотра Версальско-Вашингтонской системы, определившей переустройство мира после Первой мировой войны, возвращения бывших германских территорий и колоний. Утверждение фашизма в Германии придало подобным требованиям откровенно агрессивный характер. Идеология германского фашизма провозгласила курс на установление мирового господства, преимущество “высшей расы”, борьбу против коммунизма.

 Сторонниками агрессивного внешнеполитического курса являлись и японские военно-националистические слои, также провозгласившие курс на установление мирового господства, активно проводившие милитаризацию национальной экономики. В 1931--1932 гг. Япония захватила Северо-Восточный Китай, а затем начала вторжение в его центральную часть.

Подготовку к агрессивным действиям проводил и фашистский режим Б.Муссолини в Италии, который в октябре 1934 г. осуществил вторжение на территорию Эфиопии, захватив к маю 1935 г. почти всю страну.

В итоге начал складываться агрессивный **итало-германо-японский блок**, добивавшийся установления своего господства. На повестку дня встал вопрос об очередном переделе планеты. Уже в феврале 1935 г. нацистское руководство официально отказалось от статей Версальского договора, ограничивающих вооружения Германии. В марте этого же года фашистское правительство приняло закон о всеобщей воинской повинности и создании полумиллионного вермахта. Весной 1936 г. нацисты вступили в Рейнскую демилитаризованную зону и подошли к границам Франции. С 1936 г. шла гражданская война в Испании, куда Германия начала открытую интервенцию. Италия вела агрессию против Эфиопии, Япония – против Китая.

В 1936 г. Германия и Япония заключили между собой так называемый **“антикоминтерновский пакт”**, направленный в первую очередь против СССР. В следующем году к нему присоединилась Италия. В итоге сложился костяк фашистского блока, открыто готовящегося к очередной мировой войне.

В марте 1938 г. немецкие войска оккупировали Австрию. В том же году Германия предъявила требование Чехословакии передать ей Судетскую область и начала подготовку к нападению на эту страну. В марте 1939 г. вся Чехословакия была полностью оккупирована гитлеровцами.

22 марта 1939 г. Германия отторгла у Литвы Клайпедскую область с портом Мемель. В результате Версальско-Вашингтонская система договоров, определявшая устройство мира после Первой мировой войны, была окончательно ликвидирована.

1 сентября 1939 г. гитлеровская Германия напала на Польшу. Это вызвало тревогу у руководства Англии и Франции, связанных союзническими обязательствами с этой страной. 3 сентября Лондон и Париж объявили войну Германии. В тот же день в войну вступила Австралия, Новая Зеландия и Индия.

22 июня 1941 г. германские войска атаковали государственную границу СССР на протяжении от Черного до Баренцова морей. Началась Великая Отечественная война, которая явивилась очередным этапом Второй мировой войны.

Развязывая Вторую мировую войну, Германия исходила из того, что сумеет избежать борьбы на два фронта. Этого не случилось и ей снова пришлось воевать против коалиции государств (главные участники: Советский Союз, США и Великобритания), военно-экономический потенциал которой значительно превосходил возможности Германии и ее главных союзниц Италии и Японии. Неблагоприятными оказались для Германии и морально-политические факторы: расовая теория способствовала сплочению немецкого народа вокруг Гитлера, его готовности к войне, но практика расизма («новый порядок») в захваченных Германией в первый период войны европейских странах вызвала глубокую ненависть народов, породила широкое освободительное движение. Германский «новый порядок» стоил населению Европы 10 млн. жизней мирных людей; по общему количеству жертв: 50 млн. человек. Суммарные военные расходы составили 962 млрд. долларов против 208. Если Первая мировая война носила по преимуществу позиционный характер, то Вторая сразу же получила маневренный характер и стала войной моторов, что связано с огромными расходами на углеводородное топливо. Танковые войска и авиация, игравшие в Первой мировой войне тактическую роль, полностью приобрели стратегический характер. Появились первые ракеты. Как и в Первой мировой войне, английский и американский флот заблокировал Германию. Несмотря на то, что вся оккупированная Европа работала на Германию (ежегодно производилось свыше 20 тыс. танков, 25 тыс. самолетов, 50 тыс. орудий и минометов; в Германии трудилось свыше 7 млн. согнанных туда насильно иностранных рабочих), экономика страны к исходу войны была истощена. Хозяйственные потери победителей были велики. Англия оказалась не в состоянии ни производить нужное количество военной техники, ни оплачивать ее импорт, и США вынуждены были поставлять ей вооружение и материалы взаймы (ленд-лиз). Английский внешний долг возрос в 8 раз. Главными социально-экономическими последствиями Второй мировой войны, как и Первой, стали изменения в Восточной Европе. Государственный суверенитет освобожденных вооруженными силами Советского Союза стран был насильственно ограничен; в 40-50-х гг. сложилась **мировая социалистическая система**, куда вошли зависимые от СССР страны Восточной Европы (ГДР, Польша, Чехословакия, Румыния, Венгрия, Болгария). Несмотря на старания создать **внутрисоциалистический рынок**, силы сцепления этой системы носили внеэкономический характер. Когда они ослабли, мировая социалистическая система и рынок распались; затем распалась сама социалистическая метрополия Советский Союз. Противостояние в итоге второй мировой войны мировых экономических систем капиталистической и социалистической определило социально-экономическое содержание истории второй половины XX в.

**ХОЗЯЙСТВО СТРАН С РАЗВИТОЙ РЫНОЧНОЙ СИСТЕМОЙ ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ (1945 – 2011)**

**Основные тенденции развития мировой экономики**

Послевоенный период связан с возникновением новых глобальных изменений в социально-экономическом прогрессе западноевропейских стран, США, Японии и др.

Во-первых, это неравномерность экономического развития, которая привела к обострению конкуренции и изменению экономических позиций развитых стран в мировом хозяйстве.

Сразу после Второй мировой войны бесспорным лидером были США: они производили 60% мировой промышленной продукции, располагали 2/3 золотого запаса капиталистического мира. Со второй половины 1950-х гг. быстрыми темпами развивались ФРГ и Япония. В 1960-е гг. ФРГ стала лидером в Западной Европе по объему промышленного производства и ВНП на душу населения (западногерманское «экономическое чудо»). Благодаря помощи США в социально-экономических преобразованиях, активной роли государства, низким военным расходам, высоким темпам роста производительности труда, Япония к началу 1980-х гг. по объему ВНП вышла на второе место в мире после США.

Во-вторых, цикличность развития, выражавшаяся в колебаниях экономической активности. Для середины 1950-х - начала 1970-х гг. характерны высокие и устойчивые темпы роста экономик развитых стран. В 1973-1975 гг. произошел разрушительный экономический кризис, охвативший все страны и все сферы хозяйства. За ним последовал экономический спад 1976-1979 гг., после которого развитые индустриальные страны вновь вступили в полосу кризиса 1980-1982 гг. Период 1983-1990 гг. характеризуется экономическим подъемом, который был прерван финансовым кризисом конца 1990-х. Экономический подъем начала XXI в. сменил спад 2008-2009 гг., вызванный колебаниями на финансовых рынках.

В-третьих, усиление роли национальных государств в регулировании экономики. Со второй половины 1950-х гг. государство взяло на себя функции прогнозирования экономики, регулирования рынка труда, переквалификации рабочей силы, проведения научно-технической политики, социальной защиты населения, охраны окружающей среды и ряд других. За последние 50 лет государственные прерогативы в этих сферах значительно расширились. Это связано с постоянно меняющимися условиями хозяйствования, быстрым научно-техническим прогрессом, трансформацией структуры экономики, необходимостью решения глобальных проблем современности. Государство стало участником хозяйственной деятельности: государственные расходы составляют в промышленно развитых странах около половины ВВП. В 1950-1970-е гг. государственная экономическая политика основывалась на регулировании совокупного спроса, («неокейнсианская модель»), а в 1980-е – начале XXI в. – на регулировании совокупного предложения («неоконсервативная модель»).

В-четвертых, воздействие научно-технической революции на все сферы экономики, формирование национальных инновационных систем как основного фактора долгосрочного экономического роста и саморазвития.

В послевоенный период научно-технический прогресс прошел ряд этапов. Первый этап (вторая половина 1950-х -- первая половина 1970-х гг.) связан с автоматизацией производства, применением первых ЭВМ; второй (вторая половина 1970-х-первая половина 1990-х гг.) - с созданием и внедрением энергоемких и ресурсосберегающих технологий, появлением новых отраслей хозяйства; третий (вторая половина 1990-х гг. – начало XXI в.) - с переходом к информационному обществу. Информация стала важнейшим ресурсом и фактором общественного развития, появилась глобальная компьютерная сеть Интернет, формирующая единое мировое информационное пространство.

В-пятых, интернационализация хозяйственной жизни, которая привела к региональной интеграции и глобализации.

Первым интеграционным объединением в Западной Европе стало Европейское объединение угля и стали (ЕОУС), образованное в 1951 г. по инициативе Франции. В него вошли шесть государств: Франция, ФРГ, Италия Бельгия, Нидерланды и Люксембург. В 1957 г. в Риме эти страны подписали договоры о создании Европейского Экономического Сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). В Римском договоре была зафиксирована общая цель стран членов ЕЭС – создание единого рынка капиталов, товаров, услуг и рабочей силы.

На первом этапе западноевропейской экономической интеграции (конец 1950-х—середина 1970-х гг.) был создан таможенный союз, достигнута свобода передвижения товаров, капиталов, услуг и рабочей силы. Стал формироваться единый аграрный рынок и рынок труда. Были созданы управленческие структуры ЕЭС: Совет Министров, Комиссия европейских сообществ, Европейский Совет, Европейский суд, Европейский парламент.

На втором этапе западноевропейской интеграции (середина 1970-х—середина 1980-х гг.) была принята программа европейского валютного сотрудничества, в 1979 г. создана Европейская валютная система — (ЕВС), разработан механизм внешнеполитических консультаций. В 1987 г. вступил в силу Единый европейский акт (ЕЕА), в котором определены правовые основы единого рынка. Началом третьего этапа европейской интеграции стало подписание в Маастрихте в феврале 1992 г. 12 странами Договора о Европейском Союзе, предусматривавшем трансформацию ЕС в экономический, валютный и политический союз. В 1999 г. был создан экономический и валютный союз 11 государств ЕС, в которых была принята единая денежная единица – евро. В настоящее время в него входят 16 государств.

В 1973 г. произошло первое расширение ЕЭС за счет Великобритании, Дании и Ирландии, в 1981 г. в ЕЭС вошла Греция, в 1986 г. – Испания и Португалия, в 1995 г. – Австрия, Швеция и Финляндия. В 2004 г. в ЕС вошли еще 8 стран Центральной и Восточной Европы (Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Латвия, Литва, Эстония), а также Мальта и Кипр, в 2007 г. – Болгария и Румыния. В настоящее время ЕС в составе 27 государств является самым зрелым интеграционным объединением в мире.

Кроме ЕС крупными региональными интеграционными объединениями являются Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН, 1967), торгово-экономический союз в Латинской Америке (МЕРКОСУР, 1991), Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА, 1994).

В конце XX в. интернационализация хозяйственной жизни вышла на новую качественную ступень – глобализацию, при которой нарастающее взаимодействие между субъектами хозяйствования приобретает всемирный характер. Движущими силами глобализации стали: углубление международного разделения труда, расширение международной транспортной инфраструктуры, информационная революция, развитие транснационального предпринимательства. Глобализация проявляется в ускорившемся росте мировой торговли, стремительном переливе капитала, новой роли управляющих этими процессами международных организаций. Международная сфера экономики развивается быстрее внутреннего производства. Так, в 1950-2003 гг. объем мировой торговли рос в два раза быстрее реального ВВП. Основными экспортерами и импортерами капитала являются развитые страны, на долю которых в 2003 г. приходилось 90% импорта капитала и 60% экспорта. Лидирующее положение в этой области занимают США, за ними следуют Япония, Великобритания, Германия, Франция.

Ведущую роль в экономике развитых стран играют транснациональные корпорации (ТНК) — крупные хозяйственные объединения с международной сферой деятельности. В настоящее время в мире насчитывается более 70.тыс. ТНК и 850 тыс. их филиалов. На ТНК приходится около половины мирового промышленного производства и свыше 2/3 внешней торговли. В двадцатку крупнейших компаний входят ТНК США, Японии, Германии, Франции и Великобритании.

В-шестых, структурные преобразования в экономике развитых стран. Индустриальная экономика трансформировалась в постиндустриальную. Для нее характерен опережающий рост сектора услуг по сравнению с материальным производством. Лидирует комплекс услуг в сфере маркетинга, рекламы, менеджмента, информационно-компьютерных, аудиторских технологий и др. Около 80 % мирового ВВП, произведенного в сфере услуг, приходится на развитые страны. Безусловным лидером в развитии этой сферы являются США, второе место занимает Великобритания, третье Франция.

Характерной особенностью мирового экономического развития стал стремительный рывок в 60—90 гг. т.н. «дальневосточных тигров» (Южной Кореи, Сингапура, Гонконга, Тайвани), а с 80 гг. – Китая. В 1978 г. в Китае был провозглашен курс на социалистическую рыночную экономику. Планировалось сочетание планово-распределительной и рыночной систем, предусматривалось широкое привлечение иностранных инвестиций, предоставление хозяйственной самостоятельности предприятиям, сокращение роли государственного сектора в экономике, создание свободных экономических зон, развитием науки и техники. В то же время сохранялась руководящая роль компартии, а любые попытки дополнить экономические реформы политическими преобразованиями пресекались. Экономический рост сопровождались крайней неравномерностью развития отдельных регионов, приоритетным развитием востока и юго-востока (Шанхай).

«Китайский путь» развития экономики оказался весьма эффективным. В настоящий момент Китайская народная республика занимает второе после США место в мире по объему ВВП, причем около 70% ВВП производится частными предприятиями. Объем внешней торговли Китая превысил в 2004г. 850 млрд. долларов. Ведутся поиски путей «гармонизации» общества путем сокращения разрыва между городом и деревней, богатыми приморскими и более бедными центральными районами страны; в рамках этого планируется определенное снижение темпов экономического роста.

**Сохранение экономического могущества США**

Подобно Первой мировой, Вторая мировая война поспособствовала росту экономического могущества США. Национальный доход США за годы войны удвоился, почти в 2 раза выросло промышленное производство. После войны США выпускали 60% промышленной продукции капиталистических стран. 2/3 золотого запаса находилось в руках американцев. США предоставили первоначальный капитал 2 важнейшим в перспективе организациям – Международному валютному фонду (ИВФ) и Международному банку реконструкции и развития (МБРР).

После войны начался перевод экономики на мирные рельсы. Конверсия проходила под контролем государства. Проводилось сокращение налогов (закон ноября 1945 г.), приватизация военных предприятий и стратегических запасов. В 1946 г. произошел спад экономики. «Справедливый курс» Трумэна предусматривал повышение минимума зарплаты, строительство дешевого жилья, выплаты малоимущим, социальное страхование. Положительно сказалась на экономике США реализация «Плана Маршалла». Война в Корее (с января 1950 по 1953). Обусловила увеличение военных расходов и заказов. Инвестиции в промышленность в это время были больше, чем во время Второй мировой войны. Однако после войны наметился спад 1953—54 годов, что повлекло за собой необходимость вмешательства государства – снижение налогов, выброс на рынок части валютного запаса и т.д. Была принята программа строительства жилья и дорог, социальные программы.

С конца 1950-х гг. США начали ощущать острую конкуренцию со стороны Японии и Европы. Для экономического развития этого времени стал характерен курс на ускорение на основе НТР, автоматизацию, внедрение ЭВМ, промышленных роботов. Имели место рост концентрации производства и его автоматизация. Произошло резкое сокращение рабочих производственной сферы. К негативным последствиям НТР следует отнести рост безработицы, экологические проблемы, дисбаланс между предложением товаров и платёжеспособностью населения.

В начале 1960-х администрация Дж. Кеннеди проводила социальную политику, которая предусматривала увеличения минимума зарплаты, выделение помощи фермерам и ряду районов страны. В 1962 г. был принят закон о подготовке специалистов-рабочих. Следующий президент – Л.Джонсон (1963) принял программу «великого общества», частью которой была «война с бедностью». Она предусматривала профессиональную переподготовку, программы для сельской местности и мелкого бизнеса, активизацию миссионерских организаций. Практиковалась выдача ссуд, обучение, медицинская и юридическая помощь, участие местной общественности в помощи нуждающимся. На «борьбу с бедностью» в 1964—1968 гг. было израсходовано 10 млрд. долларов. Но реализацию программы тормозила война во Вьетнаме, начавшаяся в 1965. С 1969 г. началось резкое падение промышленного производства (8% в год). Безработица достигла 5 млн. чел. Бичом американской экономики стали банкротства предприятий, инфляция. Для оздоровления экономики администрация президента Р.Никсона была вынждена принять срочные меры. Они предусматривали 4 фазы: 1) август—ноябрь 1971 – заморожены цены и зарплата, введен дополнительный налог на импорт (10%), прекращен обмен доллара на золото. 2) ноябрь 1971—январь 1973 – контроль над ценами и зарплатой, искусственная девальвация доллара (декабрь 1973). 3) январь—июнь 1973 – снятие прямого контроля над ценами и зарплатой. Однако рост инфляции опять заставил правительство заморозить цены на 60 дней. 4) до апреля 1974 – снятие всех ограничений на сельскохозяйственное производство, свертывание социальных программ, поощрение частной инициативы.

В октябре 1973 г. в результате второй арабо-израильской войны произошло сокращение поставки арабскими странами нефти в США, Японию и Европу. В конце 1973 разразился мировой энергетический кризис. В 1974 г. после вывода Израилем войск с части занятых земель поставки возобновились, но цены были повышены с 3 до 11,65 долларов за баррель (почти в 4 раза). В результате энергетического кризиса вспыхнул кризис мирового капиталистического хозяйства 1973—1975. В США он проходил в наиболее острой форме, сопровождаясь ростом цен и инфляцией, ростом безработицы, крахом не только мелких, но и крупных кампаний. Рост цен на нефть на 10% обусловил скачек почти на все промышленные товары. В этих сложных условиях Япония и ФРГ потеснили США на мировом рынке.

В августе 1974 г. под натиском уотэргейтского скандала президент Никсон подал в отставку. Его преемник Дж.Форд оказался некомпетентен в сфере экономики. В 1976 г. администрация Дж.Картерера взяла курс на сбалансированный федеральный бюджет Проводилась борьба с безработицей и инфляцией. Выделялись ассигнования на создание новых рабочих мест, проведение общественных работ, профессиональную подготовку. Была принята энергетическая программа – курс на добычи собственных нефти и угля, создание крупных стратегических запасов, экономия ресурсов, использование альтернативных формы энергии. В 1978 г. была принята антиинфляционная программа, предусматривавшая воздержание предпринимателей от роста цен, а профсоюзы – от борьбы. Проводилось сокращение федеральных расходов, в том числе и на социальные нужды. Создавались новые военные проекты. Однако ни одна из программ, принятых во время президентства Картера, не была доведена до конца.

На смену периоду Картера пришла эпоха Р.Рейгана (1981—1988), ставшего одним из самых популярных президентов США. Его экономическая политика, т.н. «Рейганомика», предусматривала ряд мер:

1. Сокращение налогов для компаний и лиц.

2. Сокращение социальных программ.

3. Дерегулирование предпринимательской деятельности.

4. Жесткая кредитно-денежная политика, направленная на преодоление инфляции.

В начале правления Рейгана, в 1980—82 гг. разразился новый кризис. Однако в 1983 г. начался хозяйственный подъем. Вместе с тем, для «Рейганомики» были характерны рост дефицита госбюджета, превышение расходов над доходами, увеличение разрыва между богатыми и бедными. В конце 80-х происходит замедление темпов экономического роста США.

**Превращение Японии в одну из ведущих мировых индустриалшьных держав**

После Второй мировой войны экономика Японии была разрушена. Практически все крупные города, промышленность и транспорт лежали в руинах. С августа 1945 г. по апрель 1952 года территория Японии была оккупирована войсками союзников. Целью оккупационного режима было создание демократии. В 1947 году вступила в силу новая японская [Конституция](http://animemanga.ru/Japan/constitution.shtml), по которой император утрачивал всю политическую и военную власть, оставаясь "символом" государства. Государство было полностью отделено от синтоизма – национальной религии японцев.

Экономика страны децентрализовывалась, финансовые группы и другие крупные компании дробились, система образования и полиция реформировались. Проводилась демилитаризация Японии. Японией был принято решение не иметь, не ввозить, не размещать на своей территории ядерное оружие. Японии было запрещено начинать войны, иметь свою армию, хоть в 1954 г. были созданы Японские силы самообороны. В результате демобилизации, депортации и демилитаризации экономики начался рост безработицы. Стабилизировать экономику была призвана помощь со стороны США, боявшихся социального конфликта и «большевизации» Японии. 1946—49 гг. была проведена реформа, почти полностью ликвидировавшая помещичью земельную собственность. До 1950 г. кол-во крестьянских хозяйств возросло в 2 раза, но резко уменьшился земельный надел. Были приняты меры, направленные на улучшение положения трудящихся (8-и часовой рабочий день, плата за сверхурочные, оплачиваемые отпуска и т.д.)

Экономика Японии быстро восстанавливалась. Объем экспорта неуклонно рос. Был взят курс на вывоз продукции. Возникший дисбаланс в торговых отношениях с другими странами, особенно с США, стал в дальнейшем поводом для многочисленных конфликтов. В марте 1952 г. был принят закон о содействии рационализации предприятий. Оказывалась помощь конверсированным и модернизированным предприятиям, выделялись средства на развитие инфраструктуры. С середины 50-х годов начался небывалый подъём, получивший название «японское экономическое чудо». Причинами этого явления стали государственное регулирование и развитие экономической науки, протекционизм, использование иностранной (прежде всего американской) помощи, массовое обновление основного капитала, расширение внутреннего рынка, малые расходы на военные нужды, использование НТП, закупка патентов, ноу-хау, наличие высококвалифицированной рабочей силы, специфическая патриархальная атмосфера в коллективах, инициативность японских предпринимателей, реваншизм, обращенный в сферу экономики, выгодное географическое положение. Подъем экономики повысил уровень жизни населения. Однако, за достижения в сфере экономики пришлось заплатить загрязнением окружающей среды.

Топливный кризис 1973 г. больно ударил по экономике Японии, зависящей от внешних поставок нефти. Япония отреагировала на это бурным развитием рынка высоких технологий. Структурная перестройка особенно бурно проходила в начале 1980-х. Она обусловила определенный спад экономического роста, однако Япония оставалась одной из ведущих стран в мире. С 1989 г. наметилась тенденция возрастания значения торговых отношений Японии с азиатскими странами. 1990-е гг. японский экспорт в азиатские страны на треть превысил экспорт в США. Характерными чертами японской экономики являются: 1. Высокое качество выпускаемой продукции; 2.Высокий рост производительности труда; 3.Стабость трудовых конфликтов; 4. Высокий уровень частных накоплений.

Японию часто называют страной XXI в. Сегодняшняя Япония фактически является, по определению многих специалистов, действующей моделью экологической ситуации, которая может сложиться в будущем в любой стране. Для решения проблемы "от технологии очистки – к чистой технологии" в 1981 г. была утверждена крупная программа под названием "Базовая технология промышленности следующего поколения". Она состоит из трех разделов: новые материалы, биотехнология, новые электронные приборы, которые должны обеспечить научными разработками промышленность 90-х гг. Так, раздел "Новые материалы", который составляет 6 томов, включает высокоэффективную керамику, разделительные мембраны, электропроводимые полимеры, высокоэффективные пластмассы, сплавы с регулирующей кристаллической структурой, композиционные материалы.

С экологической точки зрения поставлена задача перехода к 2000 г. от технологий, эксплуатирующих природу, к технологиям, взаимодействующим с природой. Основная задача будущего – научиться у природы работать по замкнутому циклу. На этих направлениях достигнуты определенные успехи. Так, по данным центра "Чистая Япония", около 107 тыс. т, а это 50% отходов перерабатывающей промышленности, могут эффективно использоваться в качестве ресурсов. В этой связи еще при планировании изделия его проектировщики решают проблему, как вернуть в новое производство отработанные детали и узлы. Например, фирма "Денсо", которая обеспечивает электронную "начинку" автомобилей "Тоёта", смогла заявить о том, что у производимых ею изделий нет деталей, которые бы не могли быть использованы повторно.

Об успехах Японии в области охраны окружающей среды свидетельствуют такие факты: 60 % ее территории занимают леса с богатейшей флорой, которая насчитывает 8118 видов растений. В стране существует 27 национальных парков общей площадью свыше 2 млн. га, что составляет 5% территории, и 54 квазинациональных парка площадью 1,3 млн. га, что составляет 3,4% территории. Еще 298 парков площадью 2 млн. га созданы на префектурном уровне. Однако наибольшую ценность представляют 500 различных заповедников и заказников общей площадью около 90 тыс. га – действительных оазисов дикой, не тронутой цивилизацией природы. Если соотношение освоенной человеком части территории и неосвоенной в Англии составляет 9:1, в США – 5:1, то в Японии – всего 1:3.

Нельзя не учитывать и того, что ежегодно в Японии регистрируются сотни, а то и тысячи подземных толчков силой до 2 баллов по шкале Рихтера. Так, в 1992 г. их зарегистрировано 1981. С 1945 по 1995 г. произошло пять разрушительных землетрясений силой 7 – 9 баллов, от которых погибло около 15 тыс. человек. Нетрадиционным оказался подход Японии к поискам выхода из состояния "на вулкане" жизни. Так, после январского (1995 г.) землетрясения в мегаполисе Кобе силой 7,8 балла, которое унесло свыше 5 тыс. жизней, расходы на покрытие нанесенных убытков были оценены в размере 110 млрд. долл., которые по решению правительства должны быть направлены на дальнейшее усовершенствование технологии в области строительства. Более того, поставлена задача в ближайшие годы снести или укрепить все гражданские и промышленные объекты, построенные до 1975 г. Так японцы еще раз продемонстрировали своеобразный .закон жизни: чем жизнь сложнее, тем "чуда" получается больше.

Состояние японской экономики начала 90-х гг. характеризуют такие данные. Из 610 тыс. существующих в мире приспособлений, которые выполняют производственные операции в соответствии с заложенной в них программой, 385 тыс. сконструированы в Японии. Она занимает первое место и по количеству роботов на одного рабочего. На втором месте с большим отрывом по этому показателю находится Сингапур. В 1991 г. количество корпораций, компаний и фирм в Японии составляло свыше 1,8 млн., при этом промышленных – около 720 тыс. Среди них было всего 632 предприятия, а это всего 0,1%, на которых работало больше 1 тыс. человек. Доля средних предприятий составляла 2,1%, персонал которых насчитывал от 100 до менее тысячи человек. На 2/3 японских предприятий рабочая неделя 6-дневная, средняя фактическая продолжительность отпуска служащего – 6 – 7 дней. Календарных праздников – 14 дней в год. Япония прочно занимает первое место в мире по стабильности цен и уровню заработной платы среди ведущих капиталистических стран. Это в свою очередь является одним из основных факторов лидирующего места японцев (76,09 года) и японок (82,22 года) среди долгожителей мира. Примечательно, что за послевоенный период в Японии сменилось 25 кабинетов министров.

Мировая экономика входит в XXI в. Центр деловой активности перемещается в Азиатско-Тихоокеанский регион. Именно здесь перекрещиваются потоки товаров и капиталов на триллионы долларов. Одним из инициаторов образования Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) стала Япония. Сейчас в эту организацию входят 11 азиатских государств: Япония, Бруней, Китай, Гонконг, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Южная Корея, Тайвань, Таиланд, 4 американских: Канада, Мексика, США, Чили, а также Австралия, Новая Зеландия и Папуа – Новая Гвинея. В 1994 г. этими 18 странами подписана Декларация об образовании до 2020 г. зоны свободной торговли и капиталовложений. При этом необходимо учитывать, что эти страны дают свыше 50% общего мирового ВВП и на их территории проживает 40% населения земного шара.

Таким образом, в мировой экономике развернулась серьезная борьба за лидирующее место в грядущем XXI в. Здесь бесспорны претензии Японии, которая за короткий срок стала одной из ведущих индустриальных держав мира. Однако ни объединенная Европа, ни США не согласны оказаться на окраине экономического прогресса, и в этом мирном экономическом соревновании выигрывает все человечество

**Путь Германии к экономическому лидерству в Европе**

Исходное состояние народного хозяйства Западной Германии было плачевным. В поверженной, разрушенной, расколотой стране в руинах лежали города, большая часть промышленности была уничтожена бомбардировками или демонтирована победителями. Отдельные сохранившиеся предприятия почти ничего не производили. В 1946 г. промышленное производство составляло около 1/3 от довоенного 1939 г., лет на 30 назад было отброшено сельское хозяйство. Дефициты, карточки, пустые полки магазинов, обесцененные марки, всеобщая спекуляция. Мелкие и средние слои в итоге войны разорились, оказались дезориентированными, растерянными, неуверенными в будущем. Миллионы людей праздно бродили среди развалин, не видя каких-либо перспектив.

Из-за военных разрушений резко обострился жилищный кризис. В то же время капитуляция и эмиграция немцев из восточных областей Германии привели к скачкообразному росту населения: 40,3 млн. в 1939 г. и 48,6 млн. в 1950 г. Вся эта масса населения оказалась стиснутой на половине территории прежней Германии. Это обстоятельство усугубило продовольственную проблему, которая и без того была в катастрофическом состоянии.

Финансовое состояние страны характеризовалось полнейшим истощением. Количество денег, находившихся в обращении, во много раз превышало наличные товарные резервы, а государственный долг с 27,2 млрд. марок в конце 1938 г. возрос к маю 1945 г. до 377,3 млрд. Инфляция достигала 600% по отношению к довоенному уровню.

Почти полное отсутствие товаров, минимальная покупательная способность марки вели к натурализации хозяйства и продуктообмену. К всеобъятному "черному рынку" добавился еще и "серый рынок" – товарообменные соглашения между отдельными предприятиями, частичная натуральная оплата рабочей силы, транспорта, сферы услуг и т.д.

В этих условиях были проведены реформы, направленные на решительное становление свободного рыночного хозяйства. Благодаря им буквально через 10 лет, произошло "немецкое чудо", сделавшее Германию мощным процветающим государством, "локомотивом" Европы. При этом не следует забывать, что с началом "холодной войны" Западная Германия превратилась по существу из противника в партнера западных держав, ей отводилась роль форпоста в борьбе против "советского коммунизма". Не случайно становление "германского чуда" происходило при активном содействии США, предоставивших Германии по плану Маршалла огромные финансовые средства в общей сложности в 3,12 млрд. дол. Из всех западноевропейских стран именно Германии план Маршалла отдавал явное предпочтение.

Главным идеологом и архитектором "германского чуда" был профессор Л. Эрхард. С осени 1945 г. по конец 1946 г. Эрхард был министром хозяйства Баварии, в 1947 г. – профессором Мюнхенского университета. Вскоре он возглавил "Особый отдел по вопросам денег и кредита", которому была поручена разработка проекта денежной реформы, осуществленной затем оккупационными властями. Весной 1948 г. он стал директором Управления хозяйства объединенных западных зон оккупации и в этой должности провел свою реформу цен.

Хозяйственная реформа 1948 г. представляла собой сочетание денежной реформы и реформы цен. Цель первой – избавление от обесцененных денег и создание твердой валюты. В ночь на 21 июня декретом оккупационной администрации рейхсмарки были объявлены недействительными и введены новые деньги – дойчмарки. Каждому гражданину страны полагалось по 40 новых дойчмарок, потом эта сумма была увеличена еще на 20.

Пенсии, заработная и квартирная плата подлежали выплате в новых марках в соотношении 1:1. Половину сбережений и наличности разрешалось обменять в соотношении 1:10, а вторая половина была заморожена и позже обменивалась по курсу 1:20. Большая часть денежных обязательств предприятий пересчитывалась в соотношении 1:10. Заводам, фабрикам и другим промышленным предприятиям ассигновали денежные средства под первую получку, но в дальнейшем они могли полагаться только на самостоятельную коммерческую и хозяйственную деятельность. Обязательства банков и других учреждений старой Германии в основном аннулировались. Был учрежден Эмиссионный банк немецких земель и утвержден устав, регулирующий его отношения с частными банками.

Не заставила себя ждать и реформа цен. Ровно через 3 дня, 24 июня, был обнародован закон о принципах хозяйственной структуры и политике цен. Цены отпускались на свободу, отменялись административное распределение ресурсов и многочисленные нормативные документы, регулировавшие до этого экономические отношения.
Несколько позже были приняты законодательные акты о кредитной и налоговой политике, о мерах против произвольного завышения цен, антимонопольные и антикартельные указы и др. Периодически публиковались каталоги так называемых "уместных цен", т.е. учитывающих состояние кошелька жителей.

Важнейшим элементом социального рыночного хозяйства считался мелкий и средний бизнес – "основа благосостояния для всех", – и политика государства направлялась на его всемерную поддержку и развитие. Уже в 1953 г. на предприятиях с числом до 500 человек работало 50,8% всех занятых, и производилась половина промышленной продукции.

Реформы Эрхарда дали положительный результат в самые короткие сроки. За эти два года производство товаров широкого потребления увеличилось вдвое, магазины наполнились товарами, исчез "черный рынок" вместе со спекулянтами, вместо обесцененных рейхсмарок появилась надежная валюта – дойчмарка. Цены выросли лишь на несколько процентов. Производительность труда только за первый год выросла на 1/3, что благоприятно отразилось на заработной плате и поэтому инфляция на социально-экономическом положении населения страны не сказывалась. К концу 1949 г. валовой объем промышленного производства приблизился к уровню 1936 г. (98,4%), а к концу 1950 г. превысил его (114,4%).

Наблюдалось ускоренное развитие машиностроения, приборостроения, оптики, производство электроэнергии и других отраслей промышленности. В 1950 г. по сравнению с 1936 г. объем производства в ФРГ вырос на 25,8%, в 1951 – еще на 18%. После некоторого конъюнктурного замедления роста (1952 – 1953) в экономике наступает новый подъем, вызванный расширением основного капитала, обновлением техники производства и поддержанный специальными государственными мероприятиями с целью ускорить развитие основных отраслей тяжелой промышленности. В 1953 – 1955 гг. ежегодный прирост промышленного производства составлял 10 – 15%. За 1953 – 1956 гг. промышленное производство возросло на 39%. Быстрое расширение производственных мощностей сопровождалось некоторыми инфляционными явлениями. В этих условиях правительство приняло ряд мер, направленных на "приглушение конъюнктуры", что привело к известному сокращению темпов прироста промышленного производства. Заторможение экономического подъема обеспечило переход к спокойному прогрессу.
Достижению высокой эффективности народного хозяйства благоприятствовала, несомненно, активная социальная политика государства, которая обеспечивала удовлетворение важнейших материальных и духовных потребностей населения, стабильность в обществе. Уже в 1952 г. прекратилось повышение цен, а с 1953 г. при росте объемов производства, производительности труда и заработной платы цены стабилизировались или даже упали. Резко увеличился выпуск товаров широкого потребления, стройиндустрия успешно справлялась с возведением нормального жилья для миллионов беженцев и граждан, оставшихся в ходе войны без крова.
Война в Корее вызвала повышение спроса на машины и оборудование, дала новый толчок развитию западногерманской экономики, а также способствовала ее выходу на внешние рынки. Только за 1950 г. стоимость экспорта ФРГ возросла на 120%. С 1952 г. экспорт стал превышать объем импорта, а положительное сальдо торгового баланса стало неуклонно расти, составив в 1955 г. 1,2 млрд. марок. Ведущее место в экспорте, как и до войны, вновь заняла продукция тяжелой промышленности.

К середине 50-х гг. ФРГ по объему промышленного производства занимала 3-е место в капиталистическом мире после США и Англии, а по некоторым видам промышленной продукции обогнала Англию. Ее доля в промышленной продукции капиталистического мира возросла с 3% в 1946 г. до 9,4% в 1955 г. По объему золотых запасов ФРГ вышла на второе место после США.

Среди факторов, способствовавших развитию экономики, кроме отмеченных, следует назвать и такие, как обновление основного капитала, осуществление значительной интенсификации труда рабочих, высокий уровень капиталовложений. Немаловажно и то, что страна в течение первых послевоенных лет не несла сколько-нибудь значительного бремени собственных военных расходов, что позволило правительству расходовать на капиталовложения большую часть национального дохода, чем США, Англия и другие развитые страны. Это связано с тем, что до 1955 г. ФРГ не имела права на собственные вооруженные силы и производство военной продукции.

Другая важнейшая отрасль экономики – сельское хозяйство – претерпела в 50 –60-е гг. коренные изменения. После аграрной реформы 1947 – 1949 гг., сократившей число юнкерских хозяйств, основная часть земельных угодий стала принадлежать средним и мелким хозяйствам. В послевоенный период доля занятых в сельском и лесном хозяйстве систематически снижалась. Однако абсолютный размер продукции сельского хозяйства за эти годы увеличивался. Высокая интенсивность данной отрасли экономики обеспечивалась широкой механизацией и электрификацией крестьянских хозяйств, применением удобрении и ядохимикатов. К началу 70-х гг. по количеству тракторов и комбайнов на единицу площади ФРГ превосходила любую из стран Западной Европы.
Одновременно росла производительность труда и урожайность в сельском хозяйстве. В этот период структура сельскохозяйственного производства стала характеризоваться преобладанием животноводства, в основном мясомолочного направления, продукция которого превысила 70% стоимости сельскохозяйственной продукции.

В ходе технического переворота, связанного с интенсификацией производства, усилился процесс укрупнения хозяйств. Мелкокрестьянское землевладение начало уступать более крупному, более стойкому в конкурентной борьбе.

По завершении стадии восстановления экономики, приблизительно с середины 50-х гг., в ФРГ наступил подъем, длившийся более 10 лет. К началу 60-х гг. ФРГ становится передовой страной Западной Европы, оказавшись на втором месте после США по уровню промышленного производства и объему экспорта. Она стала одним из главных учредителей Европейского объединения угля, и стали, стояла у истоков европейской экономической интеграции. На ее долю в это время приходилось более 60 % добычи угля, около половины производства стали, около 40 % экспорта и 35 % импорта "Общего рынка".

На протяжении 60-х гг. промышленное производство ФРГ продолжало расти довольно высокими темпами. Вместе с тем для общего промышленного развития ФРГ, как и других стран, характерны колебания темпов роста. Наиболее глубокой была рецессия 1966 – 1967 гг., которая затронула прежде всего ряд традиционных отраслей промышленности (угледобыча, некоторые отрасли машиностроения).
Основными факторами, под воздействием которых формировалось и развивалось народное хозяйство ФРГ в 60-е гг., явились быстрое развитие научно-технического прогресса, усиление ориентации на внешний рынок и увеличение государственно-монополистического капитала.

Развитие научно-технического прогресса в ФРГ проходило в несколько своеобразных условиях. Его особенность заключалась в том, что главной базой для внедрения новой техники в промышленность страны в первый период были не собственные научные исследования и разработки, а иностранные патенты и лицензии. Их было выгоднее импортировать, чем затрачивать большие суммы на повторение уже созданных передовых технологий. Средства, которые неизбежно были бы израсходованы на собственные научные исследования, направлялись в виде капиталовложений на расширение и обновление основных фондов народного хозяйства, что также ускорило общий экономический рост.

Однако с начала 60-х гг. опасность технологического отставания ФРГ в области научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) от других развитых стран обусловила и потребовала изменения политики технического прогресса и усиления внимания к развитию собственных исследований на основных направлениях научно-технического прогресса. Научно-технический прогресс превратился в решающий фактор экономического роста страны. Он обусловил значительную перестройку материальной базы всего народного хозяйства. Изменения в структуре промышленности ФРГ выразились в уменьшении более чем вдвое доли добывающей промышленности, в первую очередь за счет каменноугольной, что связано с падением роли угля как источника топлива. Уменьшилась доля отраслей "легкой промышленности, таких как текстильная и обувная.

В свою очередь началось быстрое развитие отраслей экспортной ориентации, в производственной программе которых большое значение занимают новые виды товаров и отрасли военной направленности: химическая, нефтеперерабатывающая, автомобильная, электротехническая (особенно электронная), авиационная, ракетно-космическая, атомная.

Интенсивный процесс модернизации технической базы промышленности привел к значительному росту производительности труда. Важным фактором, оказавшим влияние на экономическое развитие ФРГ в 60-е гг., являлась внешняя торговля. К 1970 г. по экспорту готовой продукции ФРГ вышла на первое место, оттеснив США.

Большое влияние на развитие экономики ФРГ оказало образование "Общего рынка". Снятие некоторых таможенных барьеров между государствами, облегчение в передвижении капиталов, рабочей силы и товаров, усиление кооперации и соответственно специализации между промышленными предприятиями стран "Общего рынка" способствовали расширению внешнеторговых связей и тем самым ускорению экономического роста ФРГ.

Важным фактором экономического роста стала политика государственного регулирования экономики. Замедление темпов экономического роста в начале 60-х гг. вызвало необходимость более активного вмешательства государства в процесс экономического развития. От обычных мер экономической политики (финансовой, кредитной и налоговой) государство перешло к практике составления общих народнохозяйственных, отраслевых и региональных планов, предусматривавших расходы на военные нужды, научные исследования, образование, транспортные проблемы, контроль над ценами и т.д.

Развитие научно-технического прогресса и усиление конкуренции на внешних рынках активизировали процесс концентрации производства и капитала. Появляются и транснациональные корпорации, возникшие на базе объединения национальных фирм отдельных стран. Однако высокомонополизированная промышленность ФРГ начинает активно развивать различные формы кооперации с мелкими и средними предприятиями, которые по численности являлись преобладающими. Под влиянием технического прогресса начинает осуществляться разделение производственных функций между крупными и мелкими предприятиями, что придавало экономике ФРГ гибкость и эффективность.

Таким образом, в экономическом развитии ФРГ в послевоенное время можно выделить два периода. Первый – 50-е гг., когда ФРГ, восстановив народное хозяйство от разрушительных последствий войны, закрепилась в мировой капиталистической экономике на втором месте после США. Второй – 60-е гг., когда обозначилась другая тенденция развития – с колебаниями темпов роста, что привело к уменьшению доли ФРГ в промышленном производстве стран Запада. К 1970 г. она была отодвинута Японией на третье место в мировом промышленном производстве. Однако в целом сочетание различных факторов, внутренних и внешних, создавало благоприятную основу для сохранения относительно высоких темпов и в последующий период.

Модель социальной рыночной экономики позволила западногерманскому хозяйству достичь реальных успехов и в 70 – 80-е гг., но на этом этапе происходят важные перемены, обусловленные рядом объективных причин. К ним, прежде всего можно отнести колебания и неустойчивость в мировой капиталистической экономике, особенно резкий спад производства в 1973 – 1975 и 1980 – 1982 гг., обострение энергосырьевой ситуации (так называемый "нефтяной шок"), развитие инфляции, массовой безработицы, валютные проблемы и проблемы международной торговли. С середины 70-х гг. Германия в числе прочих развитых капиталистических стран перешла к реиндустриализации, которая сопровождается переходом к наукоемким технологиям – информационным и ресурсосберегающим, к биотехнологии, генной инженерии, новым композиционным материалам и т.д.

Намного возросла роль малого и среднего бизнеса. Начиная с 1975 г. государство стало еще активнее оказывать мелким и средним предприятиям серьезную финансовую поддержку, предоставлять кредитные и налоговые льготы. Особенно большую роль в поощрении мелкого и среднего бизнеса сыграли налоговые реформы 1986 – 1988, 1990гг.

В 1969 г. к власти пришли социал-демократы. В экономической политике это означало усиление государственного регулирования на макроэкономическом уровне. Правящая партия стала разрабатывать долгосрочные цели и ориентиры экономического развития на десятилетие. Неолиберальная доктрина уступила место неокейнсианству. В результате заработала иная модель рыночного хозяйства. Она сохранила неприкосновенность частной собственности, экономическую самостоятельность предпринимателей, социальную защищенность населения, модернизировала конкуренцию, ценообразование и ввела новые элементы: политику сознательного форсирования постоянного равномерного экономического роста, включавшую в себя элементы долго- и среднесрочного планирования.

Ощутимый спад производства в 1974 – 1975 и 1980 – 1981 гг. привел к пересмотру государственных приоритетов в научно-технической политике. Исследования в области электроники стали больше концентрироваться на разработке микропроцессорной техники. Особое внимание уделялось созданию современных систем связи и информации. Большую роль стали играть исследования, связанные с разработкой ресурсов морского дна и т.д. Особое внимание начало уделяться энергосберегающим технологиям, выделялись государственные субсидии на подготовку научно-исследовательского персонала мелких и средних фирм.

В итоге ФРГ смогла выйти на научно-технический уровень США в таких отраслях индустрии, как металлургия, станко- и автомобилестроение, химия, строительство атомных электростанций. Страна к 1990 г. занимала ведущую позицию вместе с Японией по затратам на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР), добившись крупных успехов в создании наукоемких отраслей производства (ЭВМ, средства связи, станкостроение).

Начиная с середины 70-х гг. правительство стимулирует экспорт долгосрочного капитала с целью выравнивания платежного баланса, а также принимает меры по накоплению золото-валютных резервов.

Изменение условий экономического развития ФРГ, особенно внешних, обусловленное резким изменением соотношения курсов валют, обнажило различные структурные перекосы в западногерманской экономике, накопленные за прошедший период. Экономическая структура ФРГ, сложившаяся ранее под влиянием относительно невысокой заработной платы, заниженного курса марки, наконец, большого притока дешевой иностранной рабочей силы, пришла в несоответствие с новыми внутренними и внешними условиями экономического развития. Кроме того, к особенностям экономической структуры к началу 70-х гг. относились чрезмерно высокая доля промышленности и низкая доля сферы услуг, относительно слабое развитие инфраструктуры; внутри самой промышленности был чрезмерно велик удельный вес старых традиционных отраслей, материале- и трудоемких производств (металлургическая, текстильная промышленность и т.п.).

Таким образом, в середине 70-х гг. в ФРГ сложилась ситуация для структурного скачка.
Важным элементом происходившего в ФРГ процесса структурной перестройки стал перенос за рубеж части промышленного производства. За границу перемещаются в основном нерентабельные, а также экологически вредные предприятия. В стране остаются отрасли с технологически сложным производством, на продукцию которых имеется высокий спрос. Переводится за границу часть отраслей машиностроения.

Важным событием для укрепления роли и места ФРГ в Западной Европе было завершение создания свободной торговли промышленными товарами и образование Европейской валютной системы, которая значительно укрепила позиции ФРГ в "Общем рынке".

За глубокими спадами середины 70-х – начала 80-х гг. и относительно незначительным подъемом между ними последовал продолжительный подъем 1983 – 1990 гг. Важной причиной экономического роста стало значительное расширение внешнего спроса. Так, в 1989 г. экспорт ФРГ по сравнению с предыдущим годом вырос на 10%. При этом, впервые начиная с 1982 г. доля новых продуктов превысила долю товаров устаревшего ассортимента. На мировом рынке наукоемких товаров ФРГ на исходе 80-х гг. впервые обогнала Японию. Наибольший рост объема торговли был зарегистрирован в рамках ЕС, где ФРГ продает свыше 50% своих товаров. Сегодня она является классическим государством-экспортером, занимая второе место в мире после США. Ее экономическая мощь концентрируется в области переработки и услуг. ФРГ занимает одно из ведущих мест по экспорту готовой продукции, промышленных установок, технологии и ноу-хау. Первые четыре места в экспорте Германии заняли: автомобили, станки, химическая продукция и электротехника.

Подъем, длившийся около 8 лет, достиг наивысшей точки в 1990 г. В начале последнего десятилетия XX в. произошло резкое снижение динамики экономического роста. В фазу спада западногерманская экономика стала вползать с середины 1991 г., а зимой 1993 г. он достиг самой низкой отметки за всю послевоенную историю. Замедлению, колебанию темпов роста, а по ряду показателей и абсолютному снижению экономического роста в ФРГ способствовал ряд факторов. Негативно сказались неблагоприятная конъюнктура на рынках сбыта и услуг (например, потеря рынков в Восточной Европе и бывшем СССР); ухудшение как качественной, так и ценовой конкурентоспособности национальных товаров; глобальная рецессия мировой экономики в 1990 – 1992 гг. В Европе период роста и стагнации, продолжавшийся с конца 1990 г. по первую половину 1992 г., в 1993 г. завершился полномасштабным спадом. Государственные меры стимулирования экономического роста оказались неэффективными из-за ухудшения финансового положения, как населения, так и бизнеса, включая банковскую сферу. Тенденции к снижению роста затронули прежде всего инвестиционные процессы, в ряде стран произошло их абсолютное сокращение, особенно капитальных вложений в новое строительство. Значительно замедлились темпы мирового товарооборота. Среди причин, оказавших самое непосредственное воздействие на экономическое развитие ФРГ, следует выделить создание единого немецкого государства. Объединение Германии произошло мирным путем, на базе демократического движения, развернувшегося в ГДР, при доброжелательном отношении к этому процессу со стороны СССР, при поддержке его всеми странами – участниками формирующегося общеевропейского сообщества. В пяти новых землях начался процесс перевода командно-административной экономики на принципы рыночного хозяйства. Правительство приняло наиболее шоковый вариант трансформации хозяйства Восточной Германии, отличный от опыта восточноевропейских реформ. Интеграция противоположных общественно-экономических систем, каждая из которых имеет свои недостатки и преимущества, уже на первых практических шагах выявила серьезные проблемы, привела к кризису в обеих частях страны, негативным социальным последствиям, особенно тяжелым в восточных землях.

Поспешное внедрение рыночных рычагов дезорганизовало производство, десятки лет развивавшееся в условиях государственного планирования и руководства экономикой. На начало 1991 с, из 69 промышленных отраслей на уровне 1989 г. смогли удержаться лишь 3. В дальнейшем закрытие предприятий или уменьшение объемов их деятельности приняло лавинообразный характер. К середине 1993 г. сокращение общего объема промышленного производства достигло 40%. Громадные размеры принял торговый дефицит. Поистине трагическая ситуация сложилась на рынке труда в восточных землях. Безработица, составлявшая в 1989 г. около 240 – 250 тыс. человек, к концу 1990 г. выросла до 1,4 млн. человек. Рыночные преобразования потребовали гигантских капиталовложений в новых землях. Бывшая ГДР стала поистине "черной дырой" для экономики объединенной Германии.

Прогнозы на перспективу предсказывают Германии твердое место в ведущей группе экономических гигантов и в XXI в. По оценкам швейцарского Института развития управления, в 20 – 30-е гг. XXI в. Германия будет вместе с США, Японией и Китаем в передовом отряде стран, располагающих самыми современными технологиями. Высокая квалификация рабочих, производительность труда, сравнимая только с японской, высокое качество производимых на Рейне и Эльбе товаров – очень весомые аргументы в пользу благоприятных экономических перспектив объединенной Германии.

**Особенности экономического развития Англии и Франции**

Война вызвала дальнейшее ослабление экономических и политических позиций Великобритании, хотя ее людские потери, которые составили 245 тыс. убитыми и 278 тыс. ранеными, были меньше, чем в первой мировой войне. Расходы на войну составили более 25 млрд. ф.ст. Государственный долг вырос с 7,2 млрд. ф.ст. в 1939 до 23,7 млрд. ф.ст. в 1946 г., из которых 3 млрд. ф.ст. – внешняя задолженность. В целом за годы второй мировой войны Великобритания потеряла около 25% национального богатства страны. Война привела к усилению зависимости Великобритании от США, которые в период войны направляли своему союзнику большие поставки вооружения и продовольствия на условиях ленд-лиза. В итоге Великобритании пришлось сократить, а в некоторых направлениях и полностью прервать свои внешние экономические связи, куда все более внедрялся капитал США. Большой урон понесла Великобритания в результате потери рынков в странах Арабского Востока и Юго-Восточной Азии, а также в связи с отпадением от капиталистической системы Китая, Польши, Чехословакии, Румынии, Югославии, Болгарии и других стран. Доля Великобритании в мировом капиталистическом экспорте снизилась с 11,3% в 1937 г. до 9,8% в 1947 г.

После окончания второй мировой войны начался распад колониальной системы. Борьба угнетенных народов заставила Великобританию предоставить независимость почти всем своим колониальным территориям. Так, если в 1945 г. население английских колоний и зависимых территорий составляло около 432 млн. человек, то в 1969 г. – около 10 млн. человек. Распад колониальной империи экономически ослабил Великобританию, хотя ей удалось сохранить значительные экономические и политические позиции во многих своих бывших колониях. В июле 1945 г. в Англии были проведены очередные выборы, после которых к власти пришли лейбористы. Правительство лейбористов предложило программу возрождения экономики "Лицом к будущему". Ее конечной целью провозглашалось создание "социалистического содружества Великобритании". Наилучший путь к этой цели авторы манифеста видели в плановой и постепенной эволюции в рамках "смешанной экономики" в сторону повышения в ней удельного веса государственной собственности. Для реализации этой цели лейбористское правительство увеличило капиталовложения в промышленность, а также провело национализацию ряда отраслей экономики и их реконструкции. При этом владельцы национализированных предприятий получили финансовую компенсацию, которая значительно превышала их фактическую стоимость.

Однако в 1947 г. в стране наступил острый финансовый кризис, и правительство вынуждено было пойти на сокращение импорта продовольствия, что привело к резкому подорожанию продуктов питания. Выход из сложной экономической ситуации правительство Англии видело в присоединении к "плану Маршалла". В июле 1948 г. было подписано двустороннее соглашение с США о реализации "плана Маршалла" в Англии. В период действия этого плана Англия получила 2351 млн. дол. в виде поставок и 337 млн. дол. в качестве займов.

Некоторое улучшение в экономике страны наступило в 1950 г. Это было вызвано начавшейся войной в Корее и поставками военно-стратегического сырья, а также размещением части военных заказов США на заводах Англии. Следствием войны в Корее явилось накопление запасов золота и валюты, что в свою очередь позволило правительству лейбористов в конце 1950 г. отказаться от американской помощи по "плану Маршалла".

Важным фактором промышленного развития Англии в послевоенный период была гонка вооружений. Если в 30-е гг. XX в. прямые военные расходы Англии составляли 2 – 2,5% по отношению к национальному доходу, то в 50-е гг. 10 – 11%. К 1948 г. английская промышленность достигла, а затем и превзошла довоенный уровень выпуска продукции. Однако промышленность развивалась крайне неравномерно. Новые отрасли – электроэнергетика, машиностроение, химическая – переживали подъем, в то же время старые – угольная, текстильная – так и не достигли к 1951 г. довоенного уровня. В целях увеличения производства продуктов питания внутри страны правительство приняло в 1947 г. четырехлетнюю программу развития сельского хозяйства. Программа предусматривала гарантирование минимальных цен и выдачу субсидий фермерам за мероприятия по повышению урожайности полей и продуктивности животноводства. К началу 50-х гг. правительству лейбористов удалось в основном восстановить экономический потенциал страны, несмотря на потери во второй мировой войне и утрату колоний. Однако лейбористам не удалось выполнить предвыборные обещания в социальной области и поэтому после очередных выборов к власти в стране пришли консерваторы.

Новое правительство консерваторов, пришедшее к власти в 1951 г., возглавлял У.Черчилль. Основными направлениями экономической политики нового правительства были следующие: 1) частичная денационализация отраслей промышленности; 2) стимулирование образования крупных монополистических объединений; 3) структурная перестройка экономики под влиянием НТР и соответственно изменение финансовой политики; 4) создание экономического союза ряда европейских государств под эгидой Англии с целью сохранения независимого положения в мире; 5) техническое переоснащение армии.

В 50-е гг. экономическое развитие Англии ускорилось. Послевоенные десятилетия характеризовались отсутствием столь глубоких и длительных кризисов, как в довоенные годы. Изменения в характере циклического развития повлекли за собой повышение общего уровня занятости. В основе некоторого ускорения темпов роста хозяйства Англии в 50-е гг. лежали благоприятные экономические и политические факторы, общие для всех индустриальных стран. Это прежде всего влияние научно-технической революции, которая в условиях распада Британской колониальной империи и отставания Англии от соперников потребовала изменения во многом устаревшей структуры хозяйства, а также крупного перераспределения капиталовложений.

Необходимость уменьшения издержек производства, повышения конкурентоспособности английских товаров толкала государство и монополии на повышение концентрации производства и капитала, совершенствование методов управления хозяйством. Ведущее положение по своим огромным финансовым ресурсам и постоянно увеличивавшейся сумме получаемой прибыли занимала небольшая группа гигантских монополий, принадлежащих 100 богатейшим семействам Великобритании. Процесс концентрации и централизации капитала сопровождался волной слияний и поглощений, и все большую роль в этом процессе играли крупные банки и страховые компании. Для того чтобы оказывать воздействие на политику правительства, крупнейшие монополии объединялись в союзы предпринимателей. Так, Конфедерация британской промышленности объединяла 6000 фирм. Представители крупного капитала входили в состав консервативных кабинетов и таким образом оказывали непосредственное влияние на разработку экономических программ и государственное финансирование.

Проблему дефицита платежного баланса страны консервативный кабинет пытался решать путем косвенного регулирования платежеспособного спроса населения, получившего название политики "стой-иди". Так, в 1957 г. правительство провело масштабные операции на рынке государственных ценных бумаг с целью резкого повышения уровня банковского процента. Однако желаемого результата, т.е. сокращения производства и соответственно уменьшения потребления привозного сырья, а также "сжатия" емкости внутреннего рынка и снижения потребления продовольствия, в стране данные операции не дали. Достичь более здорового торгового и платежного баланса так и не удалось.

В 50-е гг. в отраслевой структуре промышленности Великобритании первое место занимало машиностроение, второе – металлургия и металлообработка, третье – пищевкусовая, четвертое – текстильная отрасль. По техническому оснащению и технологии производства английская промышленность намного отставала от индустрии США, ФРГ, а в некоторых случаях – и Японии. Научно-техническая революция, ускорив сдвиги в структуре экономики, привела к дальнейшему уменьшению значения "традиционных" отраслей. В связи с начавшейся научно-технической революцией модернизировались существовавшие предприятия и строились новые, главным образом на юго-востоке страны и в Западном Мидленде. Это были наиболее индустриально развитые районы Великобритании, однако были и районы, экономика которых оказалась в крайне тяжелом положении. Особенно много таких бедствовавших районов было в Шотландии, Северной Ирландии, Уэльсе и на северо-восточном побережье Англии. Происходившие в промышленности структурные изменения привели к упадку ряда отраслей, которые были сконцентрированы именно в бедствовавших районах..Формирование новых хозяйственных пропорций наталкивалось на сопротивление той части буржуазии, которая обогащалась за счет эксплуатации природных ресурсов развивающихся стран и различного рода торговых и финансовых посреднических операций.

Изменения в мирохозяйственных связях в послевоенный период обнаружили уязвимость внешнеэкономических позиций Англии, выявили относительно низкую конкурентоспособность многих ее товаров. Для Великобритании проблема "поиска нового места" в международном разделении труда приобрела гораздо большее значение, чем для ее конкурентов. Так, образовав в 1957 г. "Общий рынок", Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Голландия и Люксембург поставили перед собой задачу создать наиболее благоприятные условия торговли и противостоять усилившейся конкуренции со стороны США и Японии. В то время Англия отказалась войти в объединение, так как считала, что сумеет самостоятельно противостоять возраставшей конкуренции мировых держав. Чтобы противостоять ЕЭС, Англия создала Европейскую ассоциацию свободной торговли (ЕАСТ), объединив под своим руководством не вошедшие в ЕЭС Австрию, Данию, Норвегию, Португалию, Швейцарию и Швецию. "Зона свободной торговли" несколько отличалась от "Общего рынка". В частности, были сохранены прежние таможенные тарифы в торговле с государствами других районов. Созданная Англией организация не сумела предоставить наиболее благоприятные условия для английских товаров, и в последующие годы Англия предпринимает шаги к вступлению в "Общий рынок".

В 50-е гг. английская экономика испытывала определенные трудности, связанные с демографической ситуацией и проблемами подготовки специалистов. Медленно росла численность населения, особенно группа, принадлежавшая к трудовым возрастам. Из всех главных промышленных стран Англия имела самый низкий показатель уровня образования. Несоответствие структур спроса и предложения рабочей силы по специальностям, квалификациям и отраслям сковывало мобильность рабочей силы и бесспорно служило одной из причин, сдерживавших рост производства в Англии.

Подводя итоги экономического развития страны во второй половине 40-х и в 50-е гг., следует отметить, что в целом экономика Великобритании развивалась в общем русле европейских держав, однако по темпам развития уступала ФРГ, США, а затем и Японии. Утрата колониальной империи болезненно отразилась на экономике страны, а начавшаяся эпоха НТР потребовала перемен в традиционной структуре производства. Значительных средств требовали большие военные расходы и начавшееся в 50-е гг. техническое переоснащение армии, повлекшие сокращение социальных программ. Все это создавало дополнительные трудности в управлении страной для консервативного правительства, стремившегося к возврату роли мирового лидера для Великобритании

Придя к власти в октябре 1964 г., правительство лейбористов стало на путь "партнерства" с крупными монополиями. Был проведен закон о ценах и доходах, означавший замораживание заработной платы рабочих и служащих в условиях роста стоимости жизни и ограничения прав профсоюзов. Цены, квартирная плата, транспортные расходы особенно увеличились вследствие девальвации фунта стерлингов. Были сокращены ассигнования на социальные нужды. Правительство поощряло концентрацию банковского и промышленного капитала. Наиболее высокий уровень концентрации производства наблюдался в военно-промышленном комплексе, новых видах производства, ряде отраслей обрабатывающей промышленности, а также в отраслях, работавших на экспорт. Значительное воздействие на рост английских монополистических объединений, умножение их размеров и мощи оказывала научно-техническая революция. В наибольшей степени это относилось к новым и наиболее передовым в техническом отношении отраслям экономики.

Хотя в связи с распадом британской колониальной империи роль колониально-сырьевых монополий, представлявших большую группу, заметно снизилась, тем не менее, они остались еще значительной силой в экономике страны. Эти колониально-сырьевые монополии сосредоточили в своих руках подавляющую часть английских заграничных капиталовложений, размещенных на предприятиях по добыче благородных металлов, олова, меди, цинка, свинца, на плантациях каучука и тропических культур. Ряд крупных английских фирм глубоко внедрились в страны Западной Европы. Именно крупные монополии, стремившиеся еще глубже проникнуть в экономику стран Западной Европы, являлись наиболее активными сторонниками участия Англии в "Общем рынке".

Бурно развивавшийся процесс сращивания банковского и промышленного капитала, их тесное взаимодействие и переплетение привели к образованию в Англии гигантских финансовых консорциумов, которые контролировали большую часть промышленности, кредита, транспорта, торговли и сферы услуг. Английское правительство оказывало всемерное содействие укреплению монополий. В частности, крупным компаниям предоставлялись налоговые льготы, дешевые кредиты, субсидии. В экономику Великобритании широко внедрялся американский капитал, резко возросла внешняя задолженность страны.

Внутренняя и внешняя политика правительства лейбористов становилась все более непопулярной и на досрочных выборах в июне 1970 г. победили консерваторы. Консерваторы провели через парламент ряд законов, ограничивавших права на забастовки, а также сокращавших расходы на социальные программы. С первых же дней правления новое правительство столкнулось с труднейшими проблемами в экономическом развитии страны. В результате низких темпов роста промышленной продукции Англия с конца 60-х гг. передвинулась со второго места, которое она занимала по размерам промышленного производства в капиталистическом мире в первые послевоенные годы, на четвертое – после США, ФРГ и Японии. В 1970 и 1971 гг. Англия переживала экономическую депрессию, размер ее промышленного производства в эти годы не превышал одного процента. Неблагоприятное положение наблюдалось и в области внешней торговли, которая традиционно играла большую роль в жизни страны. И хотя правительство пыталось стимулировать предприятия, работавшие на экспорт, тем не менее, дефицит торгового баланса продолжал оставаться большим и постоянным. Во второй половине 60-х – конце 70-х гг. обозначилась переориентация Англии во внешней торговле, вызванная глобальными социально-экономическими процессами и, прежде всего распадом колониальной системы. Так, если в 1950 г. на долю стран британского Содружества наций приходилось 40% внешнеторгового оборота Великобритании, то в 1970 г. – только 23%. Доля же стран Западной Европы в торговле с Англией, наоборот, поднялась с 23% в 1955 г. до 41% в 1970 г., а доля США за этот же период выросла с 8 до 14%.

Экономические и финансовые трудности страны усугублялись быстрорастущей инфляцией, что проявлялось в стремительном росте цен, особенно на предметы ширпотреба, и тем самым в падении покупательной способности фунта стерлингов. Правительство консерваторов вынуждено было принять срочные меры. В Англии был введен свободно колеблющийся, или плавающий", курс фунта стерлингов, что падение его стоимости на 5 – 6% и фактически новую девальвацию. К началу 1973 г. золотовалютные резервы Великобритании сократились почти на 1 млрд. ф.ст.
Продолжала отставать Англия и в области капиталовложений в национальную промышленность. Так, в 1970 г. вложения в английскую промышленность были на 2,5% больше, чем в 1969 г., в 1971 г. они были ниже предшествующего года на 0,6%, а в 1972 г. их рост составил всего 1,0%.

Одной из мер, способной помочь явно "больной" экономике Англии, было решение правительства о вступлении в "Общий рынок", правда, добиться этого оказалось не так просто. И главным противником принятия Англии в ЕЭС была Франция. Переговоры о вступлении продолжались с перерывами 14 месяцев и закончились неудачей для Англии. В конце 1966 г. под давлением крупнейших монополий страны правительство начало второй тур переговоров, однако и эта попытка оказалась безуспешной. И только третий тур переговоров в 1973 г. закончился положительно для Великобритании, – она была принята в ЕЭС.

Однако и это, несомненно, чрезвычайно важное событие в экономической жизни Великобритании не спасло консервативное правительство и на досрочных выборах в 1974 г. консерваторы потерпели поражение. Лейбористское правительство в своем предвыборном манифесте провозгласило своей целью создать "более честное, более демократическое и социально-справедливое общество". Была разработана программа, предусматривавшая национализацию ряда важных промышленных отраслей, установление государственного контроля за разработкой нефтяных ресурсов в Северном море, сокращение военных расходов, пересмотр условий участия Англии в "Общем рынке". Придя к власти, лейбористы начали реализацию своей программы с ряда социальных мер. В частности, был отменен антипрофсоюзный закон, проведенный предыдущим правительством консерваторов, повышены пенсии престарелым, заморожено повышение квартирной платы. Однако, несмотря на все предпринимаемые усилия по выводу экономики из тяжелого финансового положения в 70-е гг., практически ничего не менялось. На экономику давил груз накопившихся экономических проблем, разрешить которые можно было путем изменения радикальным образом экономической и политической стратегии развития. Правительство лейбористов оказалось не в состоянии разрешить эти проблемы. Состояние экономики особенно ухудшилось в связи с мировым энергетическим кризисом 1973 г., когда резко возросли цены на нефть, а ведь Великобритания была одним из крупнейших импортеров арабской нефти. Усугубил экономические трудности очередной циклический кризис 1975 г., с этого времени экономика переживала своего рода застой.

Таким образом, во второй половине 60 – 70-е гг. экономика Великобритании находилась в крайне сложном положении. С одной стороны, бурно росли гигантские монополии в наиболее современных отраслях производства, которые диктовали свои условия и оказывали мощное воздействие на внутреннюю и внешнюю политику правительства. С другой – увеличился государственный сектор, который охватывал в основном старые традиционные отрасли производства и крайне медленно перестраивался под влиянием НТР, его продукция не могла успешно конкурировать на мировом рынке. Колоссальные расходы на социальные программы привели к появлению в обществе тенденций к "иждивенчеству", а попытки сокращения расходов вызывали бурный протест со стороны могущественного профсоюзного движения. Таким образом, в 70-е гг. Великобритания превратилась в застойное общество, которое не то чтобы двигалось назад, просто все ее главные соперники быстрее уходили вперед. Система управления экономикой стала корпоративной, т.е. решения принимались путем заключения сделок между правительством, профсоюзами и предпринимателями. У них была тенденция делить экономический пирог в своих интересах. Это было общество с ориентацией скорее на производителя, чем на потребителя

Правительство консерваторов, пришедшее к власти в 1979 г., возглавила энергичная М.Тэтчер, которая предложила совершенно новую экономическую программу развития, радикальным образом отличающуюся от всех прежних программ. Такая стратегия экономического раз; вития вошла в историю под названием **неоконсерватизма**. Она отвергала жесткое государственное регулирование экономикой, т.е. идею кейнсианства.

Новое правительство провело анализ накопившихся экономических проблем и пришло к выводу, что для выхода страны из данной ситуации необходимо устранить ряд недостатков в социально-экономической системе: 1) в стране чрезмерная власть оказалась в руках профсоюзных лидеров, которые чаще руководствовались личными интересами и шантажировали крупных предпринимателей угрозами забастовок; 2) в Англии действовало чрезмерное налогообложение с самыми высокими в мире налоговыми ставками на личные доходы – стандартная ставка 33% подоходного налога поднималась до 83%; 3) чрезмерная инфляция; 4) чрезмерная власть в руках государства, осуществляемая медлительной и становящейся все более громоздкой бюрократией.

Консервативное правительство М.Тэтчер всему этому решило положить конец. Идеологической основой новой политики являлись несколько основополагающих элементов: а) свободное предпринимательство; 6) личная инициатива; в) крайний индивидуализм. Важными элементами идеологической концепции **"тэтчеризма"** стали провозглашенный консерваторами возврат к "викторианским ценностям" – уважение к семье и религии, закону и порядку, бережливость, аккуратность, трудолюбие, самостоятельность, примат права личности и т.д. М.Тэтчер намеревалась остановить процесс долговременного спада экономики путем политики "**монетаризма"**, сокращения расходов и налогообложения, обуздания власти профсоюзов, отказа в субсидиях обанкротившимся предприятиям и "приватизации" принадлежавших государству отраслей промышленности. Она выступила против корпоративизма, коллективизма и кейнсианства. Она считала, что инфляция представляет большую опасность, чем безработица.

Правительство М.Тэтчер всячески стремилось создать "здоровую конкуренцию" универсальным принципом экономического прогресса, причем эта конкуренция все больше переносилась в сферу ценообразования, где соперничавшие компании в борьбе друг с другом были вынуждены снижать цены.

Еще одно важное направление в экономической программе консерваторов – это упор на развитие мелкого и среднего бизнеса. Мелкий и средний бизнес стал новой силой в структуре хозяйства Великобритании. Он успешно уживался с крупными монополиями, дополнял их даже в самых современных отраслях, а также в сфере услуг. Небольшие, хорошо технически оснащенные мелкие и средние фирмы оказались в состоянии гибко реагировать на изменения хозяйственной конъюнктуры, чего нельзя было сказать о многих гигантах промышленного производства.

Правительство активно поддерживало и защищало транснациональные корпорации, в которых британский капитал играл важную роль. Одной из важнейших специфических особенностей английской экономики была высокая степень "интернационализации" в ведущих отраслях производства. Лишь немногие сферы промышленного производства опирались на прочный внутренний рынок, имели высокий уровень капиталовложений, развитую базу НИОКР. В первую очередь это химическая и аэрокосмическая отрасли, остальные же большей частью были связаны с международными корпорациями.

Следствием проводимой правительством М.Тэтчер экономической политики был экономический рост страны в 80-е гг. в среднем на уровне 3 – 4% в год, что было выше, чем в других западноевропейских странах. Каждую неделю в среднем создавалось 500 новых фирм. За 80-е гг. производительность труда в среднем росла на уровне 2,5% в год, уступая лишь Японии.

Еще более убедительным был рост эффективности использования основного капитала – капиталоотдачи. Англия, кроме Японии, была единственной из развитых стран, где этот показатель возрос по сравнению с 70-ми гг.

Подъем в экономике начался с середины 1985 г., хотя в последующие два года он не отличался стабильностью. Со второй половины 1987 г. наряду с заметным ускорением темпов развития экономики обозначились и другие признаки перехода к новой стадии подъема – расширились объемы предоставленных кредитов, достигли "пика" курсы акций, возросли и без того высокие цены на жилье. В годы подъема усилился дисбаланс внешней торговли. С 1985 г. темпы роста объема импорта товаров в 3 раза опережали экспорт. Рост курса фунта стерлингов на 5,2% в 1988 г. ухудшил конкурентоспособность английских экспортеров и способствовал импорту готовых товаров, что в итоге привело к дефициту платежного баланса.

Таким образом, можно отметить, что с момента начала перестройки в британской экономике наметились серьезные сдвиги и изменения. В целом в 80-е гг. Британия была единственной из ведущих стран мира, где совокупный показатель эффективности производства увеличивался, в других государствах он либо не менялся, либо снижался. Однако перестройка в Англии происходила отнюдь не без проблем. В обществе усилилась социальная поляризация. Дело в том, что правительство М.Тэтчер проводило в жизнь программу сокращения расходов на социальные нужды, а также жестко контролировало заработную плату. Одним из важнейших положений программы консерваторов было: заставить трудящихся "жить по средствам", а предприятиям – "ужиматься", сокращать рабочую силу за счет интенсификации производства, благодаря чему можно было придавать желаемый динамизм британской промышленности. Результатом такой политики стало то, что средний доход на душу населения в реальном исчислении за десять лет вырос на 23%. В то же время около 20% семей имели среднегодовой доход ниже 4000 ф.ст., что являлось достаточно низким прожиточным уровнем для англичан.

На рубеже 80 – 90-х гг. в социально-экономической и политической жизни Великобритании появились тревожные признаки. Так, серьезным просчетом консервативного кабинета М.Тэтчер стало проведение весной 1990 г. реформы местного налогообложения, предусматривавшей введение нового избирательного закона. Экономические выгоды оказались незначительными, а социально-психологические последствия крайне отрицательно сказались на престиже правительства, социально-экономическая политика которого вызывала "раздражение" у многих англичан. В 1990 г. новым лидером консерваторов и премьер-министром Великобритании стал Дж. Мейджор. М.Тэтчер подала в отставку.

Новый премьер Соединенного Королевства практически не изменил экономической программы М.Тэтчер, и первая половина 90-х гг. была логическим продолжением в развитии частного предпринимательства и активной государственной политики в области финансирования наукоемкого производства, мелкого и среднего бизнеса. Благодаря усилиям нового премьера Англия 2 августа 1993 г. подписала Маастрихтские соглашения. Этот договор был логическим развитием экономических и политических отношений, сложившихся между рядом европейских государств и Англией в рамках ЕЭС. При его полной реализации Европейский союз должен превратиться, по сути, в экономическую "сверхдержаву", по крайней мере, равную США и значительно превосходящую Японию. Договор предусматривает введение единой денежной единицы, "отмену" границ и создание надгосударственных органов регулирования экономических и политических вопросов.

В первой половине 90-х гг. в экономике Великобритании происходили позитивные процессы. Так, достаточно стабильно рост валовой внутренний продукт и сокращалась безработица. Если в первом квартале 1993 г. ВВП составлял 2,5%, то в первом квартале 1994 г. – 4%; уровень безработицы в первом квартале 1993 г. равнялся 10,5%, в первом квартале 1994 г. – 9,9, а в четвертом квартале 1994 г. – 8,9%. Особенно важным достижением нового правительства явилось улучшение торгового баланса. За период с 1991 по 1995 г. удалось обеспечить благоприятное сочетание устойчиво высоких темпов роста и самых низких за период с начала 60-х гг. темпов инфляции. Кроме того, заметно улучшилось состояние платежного баланса, который в 1995 г. впервые начиная с 1987 г. был сведен с активным сальдо. Таким образом, подводя итоги экономического развития Англии в 80 – 90-е гг., следует отметить, что "тэтчеризм" применительно к условиям Британии оказался достаточно эффективным. Лицо Англии существенно изменилось. "Тэтчеризм" как британская модель неоконсерватизма подтвердил, что капитализм оказался гибкой системой, способной приспосабливаться к изменяющимся социально-экономическим условиям, перестраиваться и модернизироваться

Окончание Второй мировой ойны войны поставило **Францию** перед сложнейшими задачами, главной из которых была ликвидация экономической разрухи. На протяжении 1945 – 1947 гг. были национализированы такие отрасли, как электроэнергетика, добыча угля, газовая промышленность, авиапромышленность, морское судоходство, воздушный транспорт, автомобильные заводы фирмы "Рено", Французский банк, четыре крупнейших депозитных банка, сберегательные кассы, страховые компании. В общей сложности национализация охватила примерно 20% производственных мощностей страны. В то же время монополиям удалось добиться значительной компенсации за национализированные предприятия, в большинстве случаев убыточные. Как и в других капиталистических странах, национализация во Франции не коснулась всех основных отраслей промышленности и не меняла существа капиталистической экономики.

Потребности восстановления экономики привели к тому, что большая часть капиталовложений стала направляться в промышленность. Это позволило ускорить темпы промышленного производства страны и летом 1947 г. достигнуть его довоенного уровня (в сельском хозяйстве этот уровень был превзойден в 1950 г.).

Согласно "плану Маршалла" Франция в течение ряда лет получала от США продукты, вооружение и крупные денежные субсидии. Основными потребителями американских кредитов оказались металлургические и химические тресты, автомобильные компании. Значительная часть этой суммы была использована для импорта новейшего оборудования, что в дальнейшем благоприятно сказалось на развитии промышленного производства страны. С этого времени французская экономика оказалась в зависимости от американских кредиторов, которые получили возможность оказывать влияние на внутреннюю и внешнюю политику Франции.

Потребности восстановления экономики, а также новая обстановка в мире существенно изменили экономическую стратегию правящих кругов Франции. Во-первых, основное внимание стало уделяться переоснащению промышленности новой техникой. Во-вторых, значительно уменьшился вывоз капитала за границу и стал осуществляться, как правило, в форме производительного, а не ссудного капитала. В-третьих, стало широко применяться программирование экономики. Французская система программирования носила не обязательный, а рекомендательный характер. Следует, однако, отметить, что по степени концентрации производства Франция по-прежнему отставала от других крупных капиталистических государств. Численно во французской экономике преобладали мелкие предприятия.

50-е гг. прошли под знаком милитаризации экономики. В 1949 г. Франция вступила в блок НАТО, в 1954 г. – в НАТО, в 1955 г. – в Западноевропейский союз. Страна вела военные действия во Вьетнаме (1946 – 1954) и в Алжире (1954 – 1962). Все это вызвало огромное увеличение военных расходов и развитие военного производства. На экономическое положение страны большое влияние оказала начавшаяся западноевропейская интеграция, в которой Франция приняла активное участие. Расширение международных экономических связей способствовало быстрому промышленному развитию страны.

Крупные изменения произошли и в сельском хозяйстве. Именно в 50-е гг. здесь завершился технический переворот. В сельскохозяйственном производстве возросла концентрация. Тем не менее, эти сдвиги почти не коснулись мелких крестьянских хозяйств. Парцеллярная система землепользования изживалась крайне медленно и болезненно. В целом сельское хозяйство в своем развитии значительно отставало от промышленности.

В конце 50-х гг. главным содержанием экономической политики Франции стало всемерное поощрение развития промышленности посредством дальнейшей концентрации производства, образования крупнейших монополий и усиления их связей с государством. Предусматривалось быстрое развитие практически всех отраслей промышленности. Позднее эта линия получила название "индустриального императива" (пропорциональное развитие практически всех отраслей экономики). Реализовать намеченные программы предполагалось на основе начавшейся научно-технической революции. Участие Франции в европейской экономической интеграции усилило государственно-монополистические тенденции в экономике. Заботясь о повышении конкурентоспособности фирм, государство посредством субсидии, заказов и других льгот всемерно поощряло монополистическую концентрацию. В 60-е гг. этот процесс принял взрывной характер. В результате слияния монополии различных отраслей промышленности появились гигантские финансово-промышленные комплексы (финансовые группы). Тем не менее, и в 60-е гг. степень концентрации промышленности во Франции была ниже, чем в других высокоразвитых капиталистических странах.

Со второй половины 60-х гг. научно-техническая революция и расширение масштабов промышленного производства ускорили интенсификацию и индустриализацию сельского хозяйства. В результате Франция стала вторым после США экспортером продовольствия, крупнейшим поставщиком молочных продуктов и вина, единственной в Западной Европе страной, вывозящей зерновые.

В 60-е гг. значительно активизировалась внешняя торговля Франции. На ее развитие оказали воздействие два основных фактора: переход к открытой экономике в рамках "Общего рынка" и распад французской колониальной системы. Несмотря на усиление экономических позиций в колониях, доля их во внешней торговле Франции снизилась. Одновременно резко возрос объем связей со странами "Общего рынка". Таким образом, в 50 – 60-е гг. развитие французской экономики шло под воздействием научно-технической революции. Усилились тенденции государственно-монополистического капитализма, определяющую роль стал играть промышленный капитал. Изменилась структура экономики, были модернизированы ее основные отрасли. Активное участие Франции в экономической интеграции позволило значительно интенсифицировать внешнеторговые связи. Объем внешней торговли в 4 раза превысил довоенный уровень. К 1965 г. Франция ликвидировала свою задолженность США и вновь стала страной-кредитором, занимая третью (после США и Англии) позицию в мире по экспорту капитала

В 70-е гг. экономическое положение Франции в мире, если судить по основным статистическим показателям, доле в мировом производстве и торговле, оставалось относительно стабильным и не претерпело радикальных перемен. Страна прочно вошла в пятерку крупнейших капиталистических государств и в экономическом отношении заняла положение второй после ФРГ западноевропейской державы

В начале 80-х гг. в ряде развитых капиталистических стран обострилась экономическая ситуация, что не могло не сказаться на положении французской экономики. В середине февраля 1982 г. был принят закон о национализации. В результате этой реформы Франция стала располагать самым крупным среди капиталистических стран государственным сектором. Перестройка производственной структуры Франции в начале 80-х гг. опиралась не только на национализированный сектор, но и на создание значительного числа сравнительно небольших частных предприятий, использующих новейшие технологии.

В дальнейшем в политике правительства произошли серьезные перемены. Была принята "программа из десяти пунктов", которая по имени министру экономики, финансов и бюджета стала называться "планом Делора". Основу его составлял режим "жесткой экономии". Главной целью "плана Делора" было объявлено сокращение внешнеторгового дефицита, а продолжение социальных реформ становилось делом второстепенной важности. Предусматривалось увеличение налогов, был объявлен принудительный заем, заморожены ассигнования на социальные нужды, увеличена плата за больничные места, проезд в транспорте, коммунальные услуги и т.д. Одновременно уменьшилось число старых убыточных предприятий, к финансированию государственного сектора стал привлекаться частный капитал.

Во второй половине 1980-х гг. была разработана программа наибольшего благоприятствования частному капиталу, первым, стержневым направлением которой явилась денационализация. Необходимость денационализации французские консерваторы объясняли несколькими аргументами. Во-первых, переход национализированных предприятий в лоно частного бизнеса должен был положить конец вмешательству государства в выработку стратегии фирм, восстановить их способность гибко подстраиваться к изменяющейся рыночной конъюнктуре. Во-вторых, интернационализация хозяйственной жизни предполагает переплетение капиталов, которое удобнее организовать между частными компаниями, чем между предприятиями с различной формой собственности. В-третьих, увеличение числа мелких акционеров должно было заложить основы "народного капитализма", привить населению чувство совладельца средств производства. Вторым направлением трансформации хозяйственного механизма явилось сокращение масштабов налогообложения. Было решено большую часть доходов передать в .непосредственное распоряжение хозяйственных единиц, что расширяло свободу частного предпринимательства и индивидуальную инициативу.

Последняя часть либеральных реформ – дерегламентирование различных сфер экономической деятельности. С начала 1987 г. все предприятия промышленности и сферы услуг получили право самостоятельно устанавливать цены на свою продукцию, ориентируясь на рыночные условия. Регламентированию подлежали лишь цены на книги и медикаменты, тарифы на свет, газ и железнодорожный транспорт. Был предусмотрен ряд мер по устранению вмешательства государства в функционирование кредитной системы, проведена постепенная приватизация кредитных учреждений, ликвидированы привилегии при пользовании кредитом, установлены свободные рыночные нормы процента и т.д. Всего в короткий .срок новое правительство подготовило примерно 30 законопроектов, позитивно повлиявших на состояние экономики Франции во второй половине 80-х гг. В 1986 – 1989 гг. в стране наблюдался экономический подъем. Однако к началу 90-х гг. факторы роста исчерпали себя.

Огромное воздействие на экономическое развитее Франции оказало ее участие в Европейском экономическом сообществе. В первую очередь это отразилось на внутренней торговле страны. В промышленном развитии страны важную роль играют тесные связи между финансовыми группами и концернами в рамках ЕЭС. Во Франции образовался даже целый "промышленный треугольник" Париж – Лилль – Страсбург, где возникла серия смешанных франко-бельгийских, франко-голландских и других "европейских предприятий". Однако наибольшее влияние ЕЭС оказало на сельское хозяйство Франции. Участие в ЕЭС ускорило процесс концентрации и специализации.

Обширные экономические связи Франции делали все экономические и социальные мероприятия левого правительства в 1981 – 1986 гг. весьма чувствительными к колебаниям международной конъюнктуры в экономике и финансах. Не случайно закон о национализации 1982 г. не затронул иностранные фирмы в самой Франции и вынудил президента Ф.Миттерана заявить, что кроме национализации 11 французских промышленных групп, объявленной в предвыборной программе Социалистической партией на президентских выборах 1981 г., никакой другой национализации левое правительство проводить не будет.

Таким образом, в послевоенные годы во французской экономике произошли качественные изменения. На смену прежнему финансово-ростовщическому капитализму пришел современный промышленный капитализм с довольно высокой степенью концентрации и значительной ролью государства в определении программ развития страны. Выравнивание экономической структуры сделало Францию равноправным партнером в ЕЭС. Экономика страны приобрела, наконец, те черты, которые делают ее "более похожей на немецкий, японский или американский образцы".

**Экономическое развитие БЕЛОРУССКИХ ЗЕМЕЛЬ в доКАПИТАЛИСТИЧЕСКУю эпоху**

**Хозяйственная деятельность людей на территории Беларуси в первобытнообщинную эпоху (100-35 тыс. лет назад – VIII в. н.э.)**

Проникновение человека на территорию Беларуси произошло около **100 – 40 тыс. лет до н.э.** в суровых условиях ледникового периода. Человеком современного физического типа белорусские земли начали заселяться в **позднем палеолите** **(40 – 10 тыс. лет до н.э.)**. Об этом свидетельствуют открытые археологами Юровичская (Калинковичский район) и Бердыжская (Чечерский район) стоянки (соответственно 26 и 23 тыс. лет до н.э.). При раскопках здесь обнаружены остатки жилищ, множество костей крупных животных ледникового периода: мамонта, медведя, северного оленя, зубра, шерстистого носорога и т.д., а также разные орудия труда, сделанные из кремния и костей животных (пластинчатые ножи, наконечники для копий и т.д.), следы костра. В палеолите на территории Беларуси охота велась на оленя, шерстистого носорога, зубра, лошадь, кабана и других крупных животных, кости которых обнаружены на некоторых стоянках древнего человека.

К концу позднего палеолита и началу **мезолита** **(примерно 10 тыс. лет до н.э.)** в результате таяния ледника сформировались природно-климатические условия Беларуси, близкие к современным и не претерпевшие существенных изменений по сей день. Крупные животные ледникового периода вымерли или отступили на север, что повлекло за собой изменения в охотничьей практике. В позднем палеолите и мезолите распространились лук и стрелы, большое значение приобрело рыболовство.

Новые природно-климатические условия Беларуси благоприятно сказались на расселении птиц. Основу орнитофауны составляли лесные и водоплавающие птицы (глухари, рябчики, куропатки, утки, гуси, лебеди, журавли и т.д.). Человек просто не мог не воспользоваться возможностью легкой добычи: во время линьки, например, гуси, лебеди и их гнезда почти беззащитны.

Археологические материалы о рыболовстве в пределах Беларуси представлены останками костей рыб и средств ловли (крючки, сетки, грузила и т.п.). С учетом того, что на территории Беларуси было много рек и озер, можно утверждать, что рыболовство здесь пользовалось особым уважением и играло важную роль в хозяйственной деятельности первобытного человека.

Рыболовство в значительной мере содействовало оседлому образу жизни: рыболовам не нужно было, как охотникам, перекочевывать с места на место в поисках добычи. Ловили рыбу и руками, используя примитивные приспособления.

Качественно новым шагом в рыболовстве было применение сетей, что позволяло заниматься этим промыслом круглый год. На территории Беларуси рыболовные сети начали использовать в мезолите. Они плелись из лыка, волокон крапивы и т.д., а грузила делались из глины. В Поозерье найдены гарпуны, рыболовные крючки и другие приспособления. Наиболее распространенными рыбами в реках и озерах Беларуси были сом, налим, судак, щука, лещ, карась, плотва, окунь и др.

Более уверенными становились шаги человека и в изобретении орудий труда. Например, в мезолите стал применяться кремниевый грубоотесанный топор, снабженный деревянной ручкой. Возможно, люди уже умели сравнительно быстро строить жилье из местных материалов.

В неолите на территории Беларуси, как и в других регионах земного шара, распространяется изготовление керамики. Появилась одежда из ткани. С приходом на территорию Беларуси племен животноводов-земледельцев, которые стали жить вместе с аборигенами  – охотниками, рыболовами, собирателями, налицо были две крупные группы населения с двумя разными хозяйственными укладками. Объективно у них появились возможности для обмена результатами своего труда, хозяйственным опытом, взаимообогащения культур. К тому же определенные различия в природно-климатических условиях на территории страны способствовали развитию разных направлений хозяйственной деятельности коренных и новых жителей.

В эпоху неолита, когда племена охотников-рыболовов и ранние земледельцы стремились к оседлому образу жизни, люди стали строить более совершенное жилье, резко возрос спрос на технический камень, в первую очередь для производства орудий труда. В результате этого появляются **горнодобывающие промыслы**.

Первая древнейшая шахта на территории бывшего СССР обнаружена около поселка Красное Село Волковысского района Гродненской области. Большое количество найденных шахт и связанных с ними мастерских по обработке кремния свидетельствует о существовании здесь еще за 3 тыс. лет до н.э. крупных кремниевых разработок. Исключительно устойчивая конструкция шахт, однородность технических приемов обработки кремния, стандартность продукции свидетельствуют об определенной специализации труда шахтеров и о производстве орудий труда и сырья с целью обмена. Производящиеся здесь орудия труда использовались при строительстве жилья, изготовлении приспособлений для передвижения (лодки, санки, лыжи), охоты, рыболовства, как на территории Беларуси, так и за ее пределами (например, на территории современной Литвы).

Одним из важнейших достижений неолита было внедрение новых приемов обработки камня – пиление, шлифование, сверление. Это, в конце концов, привело к изобретению и широкому производству более сложных и более эффективных орудий труда, особенно для нужд земледелия.

На территории Беларуси хронологической границей между присваивающим и производящим хозяйством являются **III – II тысячелетия до н.э.** Косвенные свидетельства раннего земледелия на юге нашей страны относятся к середине V тысячелетия до н.э., а бесспорные – к **эпохе бронзы**, которая началась на территории Беларуси **на рубеже 3-го—2-го тысячелетий до н.э.**. Камень оставался основным материалом для изготовления орудий труда и в бронзовом веке. На территории Беларуси отсутствуют месторождения меди. Медные и бронзовые изделия поступали сюда из других регионов и поэтому были дорогими и редкими (преимущественно оружие и украшения).Самыми ранними формами земледелия на территории Беларуси, как и в других регионах, были подсечно-огневое и мотыжное земледелие. Остатки мотыг (каменных и костяных) археологи обнаружили практически во всех регионах Беларуси. Однако следует подчеркнуть, что развитие земледелия сдерживалось наличием сплошных лесных массивов и сравнительно низкой продуктивностью почвы.

Наиболее ранними культурами земледелия на территории нашей страны считаются пшеница, просо, а также лен (бронзовый век). Примерно в это же время или чуть позже начали высевать ячмень, горох, бобы и др. Возможно, в железном веке начали выращивать корнеплодные растения.

 Пашенное земледелие появилось на территории Беларуси в **раннем железном веке (VII—VI в. до н.э.—VIII в. н.э.).** Об этом свидетельствует, например, находка в торфяниках около д. Коплановичи Клецкого района деревянного рала, которое считается типичным пашенным приспособлением. Использовалось рало (предшественник плуга) с помощью тягловой силы – быка или лошади. Со временем его заменили соха и плуг.

По-видимому, рало применялось для перекрестной вспашки, при которой не нужно было проводить боронование. Использование же животных в качестве тягловой силы повышало производительность труда земледельца примерно в 45 – 50 раз. Следует заметить, что на протяжении всего раннего железного века на территории Беларуси подсечное и пашенное земледелие существовало одновременно.

Археологические раскопки свидетельствую о том, что примерно в VII в. до н.э. племена, проживавшие на территории нашей страны, научились добывать железо, изготавливать из него разные орудия труда. Следы добычи и обработки железа (а оно добывалось из болотных руд растительного происхождения) встречаются на многих древних поселениях. Руду обычно плавили в небольших полушарообразных печах (домницах). Существовали и специальные железоделательные мастерские.

Первыми с железом познакомились племена, которые проживали в бассейне Припяти и в Поднепровье. Так, в Лоевском районе на ряде городищ были найдены железные изделия, которые относятся к рубежу 1-го тысячелетия до н.э. Обнаруженные предметы свидетельствуют о том, что местные кузнецы владели не только кузнечной сваркой, но и техникой производства орудий труда путем соединения железа и стали. Этот метод был широко распространен в то время в Причерноморье, Центральной и Западной Европе. Примерно на три столетия позже начали выплавлять и обрабатывать железо и в северных районах Беларуси. Например, на городище раннего железного века около д. Бураково (Городокской район Витебской области) были найдены железоделательная мастерская, металлические топоры, серпы, наконечники, стрелы, бронзовые украшения, каменные кувалды и др.

Особого внимания заслуживает еще один вид деятельности наших древних предков – производство древесного угля, важнейшего энергетического сырья для развития местной металлургии. Более того, лесные массивы Верхнего Поднепровья, особенно междуречье Днепра и Березины, были основными поставщиками древесного угля в районы Среднего и Нижнего Поднепровья и даже на земли Северного Причерноморья со времен железного века и до ХХ в., что способствовало развитию там черной и цветной металлургии.

Что касается животноводства, то первыми начали заниматься этим видом деятельности жители полесского региона – в III тысячелетии до н.э. Этому в значительной мере способствовали животноводческие племена, которые мигрировали сюда с юга и запада. Со временем их влияние сказалось и на остальной территории Беларуси, а в эпоху бронзы животноводство становится уже важнейшей отраслью хозяйства нашего края.

Анализ материалов, касающихся поселений животноводов, проведенный белорусскими археологами, дает представление об эволюции этой отрасли хозяйства на протяжении тысячелетий. Так, исследования показали, что преобладающее количество остеологического материала принадлежит крупному рогатому скоту. Например, в выявленных останках животных городища Кубличи Ушачского района Витебской области на крупный рогатый скот приходится 67 %, на лошадей – 16 %, на мелкий рогатый скот – 9, на свиней – 8 %. Интересно заметить, что роль диких животных в жизни человека резко снизилась и, судя по материалам раскопок данного городища, продукты охоты в мясном рационе его жителей составляли всего 13 %. Таким образом, в первой половине I тысячелетия до н.э. роль домашнего животноводства неуклонно возрастала, что способствовало более быстрому развитию земледелия.

В начале раннего средневековья (VI – VIII вв. н.э.) на территории Беларуси произошли значительные изменения в экономике и социальной структуре. В это время имел место процесс разложения общинно-родового строя и формирования раннеклассового общества. Его особенностью были значительные передвижения населения Европы. Это содействовало частым контактам и этническому взаимопроникновению различных племен. Именно в VI – VIII вв. появляются первые упоминания в византийских письменных источниках о славянских племенах, которые расселились по Южной, Центральной и Восточной Европе, ассимилируя при этом местные племена.

В середине I тыс. н. э. на территории Беларуси преобладало **балтийское население**, которое сформировалось еще в 3 – 2 тыс. до н. э. С VI в. н . э. начинается проникновение на территорию современной Беларуси **славянских племен**. Одной из причин относительно быстрой ассимиляции балтского населения Беларуси славянами является более высокий уровень их социально-экономического развития. Вместе с тем общие черты балтской и славянской материальной культуры (преобладание земледелия, начало разложения родового строя) также способствовали синтезу этих племен, в результате чего и сформировались новые славянские этнические общности (кривичи, дреговичи и радимичи). Именно благодаря их эволюции в Беларуси уже в IX – X вв. появляются первые города и протогосударства (княжества), что и стало основой формирования раннекласового общества.

Основу хозяйственной деятельности славянских племен на землях Беларуси в VI – VIII вв. составляло подсечное земледелие. При нем племена вели полуоседлый образ жизни, относительно часто меняя места поселений. Стало также применяться более прогрессивное пашенное земледелие. Результатом перехода к пашенному земледелию стало введение двухполья (вся земля делилась на два участка, один из которых по очереди засевался яровыми и озимыми культурами, а другой находился под паром). Новая система земледелия давала возможность полнее использовать одни и те же земли, получать с них дополнительные сельскохозяйственные продукты. Пашенное земледелие привело к переходу к оседлой жизни: появляются устойчивые поселения, которые находились преимущественно на берегах рек и водоемов и там, где уже имелись земельные участки, пригодные для выращивания сельскохозяйственных культур и животноводства.

Развитие интенсивных методов земледелия привело и к новому этапу в разделении труда. При пашенном земледелии основные виды сельскохозяйственных работ выполнялись мужчинами (обрабатывали землю, делали изгороди, охраняли посевы от зверей и птиц). Труд женщин ограничивался, как правило, прополкой посевов. Пашенное земледелие все же требовало меньших усилий людей, чем подсечно-огневое. Отпадала необходимость в самом трудоемком деле – вырубке леса. Результатом этого стали кризис родовой общины (небольшая семья могла справиться самостоятельно с сельскохозяйственными работами и обеспечить себя продуктами) и начало процесса формирования соседской (территориальной) общины. Превращение семьи в главную экономическую ячейку подрывало основы первобытнообщинного строя. Начинается период расслоения населения Беларуси, появляется знать (военные вожди, старейшины и жрецы), которые предпочитали использовать результаты труда своих соплеменников.

Изучение славянских поселений позволяет определить основные зерновые культуры, выращиванием которых занималось в то время население Беларуси. Это известные на землях Беларуси с IV – III вв. до н. э. пшеница, ячмень, просо и овес. Важным прогрессивным явлением стало распространение посевов новой зерновой культуры – озимой ржи. Она лучше других зерновых культур приспосабливалась к климатическим и природным условиям Беларуси и давала устойчивые урожаи. Кроме того, в нашем регионе выращивались бобовые культуры (горох, бобы, чечевица) и маслично-волокнистые (лен и конопля), которые использовались в ткачестве. Из огородных культур наиболее широко были распространены капуста, репа, свекла, огурцы, тыква и лук. О развитии садоводства свидетельствуют находки археологами косточек сливы и вишни.

Значительное место в сельском хозяйстве славянских племен занимало и животноводство. Судя по находкам костей домашних животных, славянами разводились лошади, крупный и мелкий рогатый скот (коровы, козы, овцы), свиньи. Из домашних птиц в крестьянском хозяйстве были куры, утки, гуси и др.

Продолжали славяне заниматься лесными и речными промыслами. С учетом того, что Беларусь находилась в лесной зоне, их роль была особенно значительна. Охотились славяне на лося, зубра, бобра, волка, медведя, косулю, оленя, кабана, зайца и различных птиц. Охотой добывались мясо и пушнина, которая была одной из основных составляющих дани подчиненных племен (особенно ценились меха куницы, белки, лисицы, бобра). Как и ранее, в качестве охотничьих оружий использовались лук и стрелы (с железными, костяными и деревянными наконечниками), копья, топоры, дротики, рогатины. Для поимки зверей и диких птиц применялись также всевозможные ловушки, капканы, силки и западни.

О широком распространении рыболовства на землях Беларуси, обусловленного обилием рек и озер, свидетельствуют археологические находки костей различных рыб (щука, лещ, плотва, окунь) и рыболовных снастей (преимущественно железные и костяные крючки, блесны, грузила, поплавки). В качестве колющих орудий лова применялись остроги. Использовались и сетевые снасти: неводы, сети, бредни, мережи. В ходу были также снасти-ловушки, выполнявшиеся из дерева и лозы.

Было широко распространено и лесное пчеловодство – бортничество. Воск и мед в то время были основными обменными товарами с соседними регионами. Поиском лесных пчел крестьяне занимались специально. На деревьях ставились владельческие знаки общины. Эти поиски промысловых угодий являлись одним из существенных факторов славянской колонизации Беларуси. Пасечное пчеловодство в это время в Беларуси еще не было развито, но уже начали делаться искусственные дупла в доступных для людей местах, куда и переносили пчел.

Появление соседской общины, состоявшей из определенного количества малых семей, доказывало возможность их существования вне крупных коллективов (родов). Увеличение урожая способствовало накоплению излишков сельскохозяйственной продукции, которые концентрировались у наиболее влиятельных членов общин (родовых и соседских) – старейшин, военных вождей и др. За счет этих излишков начинают содержаться небольшие дружины. Именно возможность содержать часть общинников, которые непосредственно не занимались бы сельскохозяйственными работами, и стало главной причиной постепенного выделения ремесла в особый вид деятельности у восточных славян в VI – VIII вв.

Первоначально различные ремесла существовали в качестве подсобной работы у крестьян-общинников, которой они занимались в свободное время. Постепенно сельские ремесленники начинают работать не только для удовлетворения собственных нужд, но и на заказ. Это приводит к определенным изменениям в жизни крестьян-ремесленников. Среди хозяйственных построек появляются мастерские, возникают проблемы с поиском наиболее доступного и дешевого сырья, возрастает его потребление, усложняются процессы обмена товаров, необходимость их складирования и транспортировки. Таким образом, в конце VIII в. у восточных славян сложились предпосылки начала второго крупного разделения труда – отделение ремесла от земледелия (первое произошло в неолите, когда земледелие и животноводство отделились от собирательства и охоты). Выделение из общей массы общинников-ремесленников, которые все больше времени начинают отдавать изготовлению ремесленных изделий, углубило кризис первобытного коллективного производства. Именно обособление ремесленного производства создало благоприятные условия для возникновения постоянной и устойчивой торговли товарами ремесленников в обмен на продукцию земледелия, животноводства, собирательства, рыболовства и охоты. Усложнение обмена привело к возникновению обменного эквивалента для различных выплат как между общинниками, так и между племенами. С развитием пашенного земледелия и животноводства, а также ремесел обмен получил экономический характер. Появился более универсальный обменный эквивалент, характерный почти для всех народов, – домашний скот. Кроме домашних животных платежным средством служили зерно, соль, ткань и пушнина. Постепенно оценка их стоимости начинает опираться на массы цветных и драгоценных металлов (преимущественно иностранные серебряные монеты). В VI – VIII вв. в Беларуси еще не было устойчивого монетного обращения, но при раскопках поселений того времени наряду с украшениями из Европы и Азии находят серебряные денарии Римской империи и драхмы Иранского царства.

Таким образом, отделение ремесла от сельского хозяйства привело к выделению ремесленников из общины. Это стало одним из основных факторов, способствовавших появлению первых протогородов, что знаменовало собой интенсивное разложение общинно-родового строя, значительные сдвиги в общественном разделении труда, изменение социальной структуры общества и начало формирования качественно новых экономических отношений.

**Становление раннефеодальной экономики на белорусских землях**

**в IХ – первой половине ХIII в.**

В IХ в. на землях Восточной Европы формируется **Киевская Русь** – раннефеодальное древнерусское государство восточных славян. Ее зарождение – многовековый процесс истории восточных славян. Киевская Русь состояла из разных территориальных единиц. Они назывались волость, земля, область. Некоторые из них были княжествами-государствами: Полоцкое, Новгородское и другие. Киевской Русью управлял великий князь киевский при помощи военной **дружины**. Определенную роль при решении важных вопросов играл княжеский совет из бояр и старейших дружинников – **боярская дума**. На совете решались важнейшие государственные вопросы: избрание князя. Объявление войны и мира, заключение договоров, издание законов, рассмотрение ряда финансовых и судебных дел и др. Боярская дума символизировала права и автономию вассалов и обладала правом «вето» (запрета). Младшая дружина, как правило, в совет князя не входила. С участием князей, знатных бояр и представителей городов собирались и феодальные съезды. В некоторых городах существовало **вече** – народное собрание. К администрации принадлежали посадники, тысяцкие, мечники и др.

Основную ячейку общественного строя Руси составляла **община** – замкнутая социальная система, которая должна была организовывать все виды деятельности человека – трудовую, обрядовую, культурную. Она опиралась на принципы коллективизма и уравнительности, являлась коллективным собственником земли и угодий. Свою внутреннюю жизнь община организовывала на принципах прямой демократии (выборности, коллективного принятия решений).

В ІХ – ХІ вв. князья Киевской Руси собирали дань со свободных общинников. Во время **полюдья (сбора дани)** князь с дружиной появлялся в назначенном месте и получал дань с местного населения. В Х – ХІ вв. в Киевской Руси не было феодального общества, однако существовали уже отдельные его элементы. В Киевской Руси не сложилась в развитой форме иерархическая структура земельной собственности – «феодальная лестница», характерная для западноевропейского феодализма. Из сборника законов «Русская правда» вытекает, что в Киевской Руси долго существовали пережитки родоплеменного строя. Смерды были полусвободными княжескими данниками, челядь и холопы – рабами. Во второй половине ХІ – первой половине ХІІ в. образовывается вотчина, основанная на собственности на землю, которая составляла основу господства феодалов. Обедневшие общинники превращались в феодально зависимых крестьян и становились закупами. Экономика Киевской Руси была многоукладной. В ней сосуществовали три уклада:

1) первобытнообщинный, который постепенно уходил;

2) рабовладельческий, который не получил значительного развития ;

3) феодальный, которому принадлежало будущее господство в оществе.

К началу ХІІІ в. феодальные отношения достаточно развились, однако этот процесс не был завершен.

В ІХ – Х вв. летописи называют около 20 городов на территории Киевской Руси. К началу ХІІІ в. есть сведения о 271 городе. Крупные города являлись административными, экономическими и культурными центрами отдельных земель, княжеств или волостей, были крепостями и играли важную роль в защите от вражеских нашествий. В городах были развиты торговля (сначала с дальними странами) и ремесло. Социальный состав населения городов отличался разнообразием: купечество, ремесленники, бояре, князья, дружинники, духовенство. При дворах феодалов находились холопы и челядь. Жители городов были связаны с сельским хозяйством, имели огороды, растили скот. Крупнейшими городами были Киев, Новгород, Галич, Владимир-Волынский, Львов, Псков, Ростов и другие.

Европейские тенденции формирования государственности охватили и белорусские земли. В недатированной части «Повести временных лет» (датирование начинается с 852 г.) летописец сообщает, что поляне, древляне, славене, а также дреговичи и полочане имели свои племенные княжения - прообраз первоначального государственного образования. Самыми большими среди них были Полоцкое, Смоленское и Туровское. В Х в. называются уже Витебское, Менское, Оршанское, Друцкое, Слуцкое, Новогрудское и другие княжества.

На границе VIII - IX вв. вокруг Полоцка начало формироваться объединение кривичей, которое в дальнейшем превратилось в самостоятельную территориальную, политическую и экономическую единицу. Первые летописные сведения о Полоцке относятся к 862 г.

В первой половине IX в. наблюдался процесс установления **Полоцкой земли** в определенных географических границах и началось оформление ее государственности. Своим ранним возникновением и интенсивным хозяйственным развитием Полоцкая земля во многом обязана водным торговым путям, которые связывали Южную Русь, Византию и арабский Восток с Северной Русью, Прибалтикой и Скандинавией. Первой жизненной артерией Полоцкого княжества стала Западная Двина.

Древний Полоцк как центр кривичей-полочан издавна соперничал с двумя другими влиятельными центрами восточнославянского мира: на севере – с Новгородом, а на юге – с Киевом. С 882 г. Полоцк и земли, которые ему подчинялись находились в постоянных экономических и политических связях с Киевским княжеством. Анализируя свидетельства летописи, многие исследователи пришли к выводу, что Полоцкое княжество входило в состав Киевской Руси, однако отношения с ней были номинальными и ограничивались лишь участием во взаимовыгодных военных мероприятиях.

 Полоцкая земля в законодательном отношении управлялась вечем, в исполнительном - князем и его дружиной. Исполнительная власть защищала территорию, осуществляла административное управление, сбор дани с подвластного населения для содержания военной дружинной организации и других государственных потребностей. Князь руководил внешней политикой, отношениями с другими князьями и государствами, мог объявить войну и заключить мир. Вступление князя на престол сопровождалось строго определенным ритуалом принесения клятвы, который закреплялся процедурой целования креста. Новый князь присягал охранять территорию государства и интересы его жителей. Вече приглашало князя, договаривалось с ним об условиях его княжения, принимало обязательные для населения различного рода постановления, осуществляло высший суд, контролировало деятельность князя, решало вопросы войны и мира. В случае, если князь нарушал договор, вече лишало его полномочий. Таким образом, вече существенно ограничивало княжескую власть. На место выгнанного князя оно выбирало другого представителя княжеской династии.

Наибольшего могущества Полоцкое княжество достигло во время правления **Брячислава Изяславовича (1003-1044 гг.)** и особенно его сына **Всеслава (1044-1101 гг.)**. После смерти Всеслава Полоцкая земля была разделена между его сыновьями. В XII в. история Полоцкой земли характеризуется многочисленными усобицами, сменой местных князей на полоцком престоле. В это время усиливается роль вече, которое обладает широкими полномочиями, особенно в вопросе выбора князя. В это время Полоцкая земля состояла из удельных княжеств: Витебского, Минского, Заславского, Логойского и др., в которых власть, ограниченная вече, принадлежала представителям полоцко-кривичской правящей династии. Феодальная раздробленность и бесконечная вражда князей ослабляли Полоцкую землю. Только в конце ХІІ в. наметилась тенденция к консолидации Полоцкой земли, чему способствовала внешняя опасность.

Туровское княжество образовалось на юге Беларуси в бассейне Припяти на основе племенного союза дреговичей. Первоначальный политический центр княжества – Туров, который впервые упоминается в летописи под 980 г. Крупным городом был также Пинск. В ХІ – первой половине ХІІ в. Туровская земля находилась в полном распоряжении киевских князей. Однако в 50-е годы ХІІ в. Туров вышел из подчинения Киеву, и в нем установилась самостоятельная княжеская династия.

Период IX - первой половины XIIІ вв. на белорусских землях характеризовался складыванием раннефеодальных отношений. Параллельно с феодальным существовали и другие уклады – общинный и рабовладельческий. Значительная часть земли принадлежала государству. Крестьяне, которые проживали на ней, эксплуатировались великим князем и господствовавшей верхушкой. Основной формой эксплуатации была дань, которая собиралась самим князем с дружиной.

 Процесс роста крупного феодального землевладения шел путем установления власти над общинными землями и в результате княжеских пожалований за военную службу, а также пожалований церкви. Основными видами феодального землевладения были: боярское, княжеское и церковное.

 Неизбежным результатом появления крупного землевладения было усиление феодальной зависимости крестьян. По своему хозяйственному и правовому положению крестьяне-смерды делились на две основные группы: свободных и зависимых от землевладельца. Появление категории зависимых крестьян свидетельствовало об имущественном расслоении крестьянской общины, с одной стороны, и о концентрации земельной собственности в руках господствующего класса феодалов, с другой.

 Наряду с укреплявшимся феодальным укладом продолжал существовать сохранившийся от первобытных времен общинный уклад. В общинном пользовании были земля, луга, леса, реки. Взаимоотношения смердов регулировал общинный суд. Община собирала дань, помогала строить или восстанавливать жилье и т.д.

 На территории Беларуси рабовладение не стало массовым явлением. Рабовладельческий уклад существовал в форме домашнего и торгового рабства.

 Основным занятием населения было земледелие. В IX - первой половине XIII в. наблюдался значительный прогресс в изготовлении орудий труда, способов обработки земли. На смену подсечно-огневому земледелию пришло пашенное. Основным орудием труда земледельцев стало большое деревянное рало с железной рабочей частью - наральником. Интенсификация технологии земледелия была связана с использованием двухполья и даже трехполья. Наиболее распространенными зерновыми культурами были рожь, ячмень, овес, просо, пшеница. Как сельское, так и городское население занималось огородничеством и садоводством. Одной из отраслей сельского хозяйства было животноводство. Кроме земледелия и животноводства крестьяне занимались различными подсобными и домашними промыслами.

 Развитие производительных сил в Беларуси было связано с процессом отделения ремесла от сельского хозяйства. Одними из первых из массы сельского населения выделились кричники и кузнецы. В городах обработкой железа занимались ремесленники не менее 16 специальностей. В IX-X вв. как самостоятельная отрасль ремесла выделяется ювелирное дело. Развивалось гончарство, обработка шкур, выделка кож, мехов, обработка камня, дерева, кости, ткачество и другие виды ремесла.

 С развитием ремесла и отделением его от сельского хозяйства был связан процесс возникновения и роста городов. На территории Беларуси наиболее крупными городами стали Полоцк (862), Туров (980), Брест (1019), Витебск (1021), Минск (1067), Гродно (1127), Новогрудок (1252) и др. Летописные источники свидетельствуют о существовании в XIII в. на территории современной Беларуси более четырех десятков городов. В основе возникновения многих городов были феодальные и княжеские замки или пограничные крепости. Город состоял из двух частей: укрепленного детинца (града) и ремесленно-торгового посада, где находился рынок. Наиболее богатую часть горожан составляли князья, бояре, купцы, зажиточные ремесленники.

 Отделение ремесла от сельского хозяйства, города от деревни стало предпосылкой развития торговли. Центрами внутренней и внешней торговли стали города. В городах находились рынки, на которых обменивались и продавались продукты питания, ремесленные изделия, зарубежные товары.

 В IX-XIII вв. белорусские земли вели торговлю с Византией, Арабским Востоком, Западной Европой, восточнославянскими странами. Важное значение для развития торговли в IX-XI вв. имел водный путь «из варяг в греки», который связывал Прибалтику и Скандинавию с Византией, а также восточнославянские земли между собой. В рассматриваемый период с территории Беларуси экспортировали меха, воск, мед, лен, оружие и другие товары. Из Европы и Византии поступали предметы роскоши: дорогие ткани, приправы, драгоценные металлы и камни, вино и др.

 Таким образом, в IX - XIII вв. (на несколько веков позже, чем в Западной Европе) на древнерусских землях происходило становление раннефеодальных отношений: возникают первые государства, начинают формироваться основные слои феодального общества. Этот период характеризуется становлением основных форм земельной собственности, развитием сельского хозяйства, ремесла и торговли, возникновением и развитием городов.

**Развитие и укрепление феодального хозяйства на белорусских землях во второй половине ХIII – первой половине ХVII в.**

В ХІІІ в. на карте Европы появляется новое государство – **Великое княжество Литовское**. Процесс становления **ВКЛ** занял более столетия – со второй четверти ХІІІ по третью четверть ХІV в. Создание государства осуществлялось разными способами, в том числе путем захвата земель, но этот путь не был основным. В объединении балтов и восточных славян – предков белорусов – в единое государство значительную роль сыграл взаимный политический интерес – необходимость пртивостоять агрессии крестоносцев и монголо-татар.

Князем-основателем ВКЛ считается **Миндовг (время княжения – середина 30-х гг. ХІІІ в.– 1263 г.).** В 1240-х гг. ХІІІ в. центром нового государства становится славянский Новогородок – город, находившийся в то время на порубежье балтских и славянских земель. В первой половине XIV в., во время правления великого князя Гедимина (1316–1341), государство стало стремительно расширяться и укрепляться. ВКЛ охватило почти полностью современную территорию Беларуси. В 1323 г. Гедимин перенёс столицу государства в **Вильно** (современный Вильнюс).

Во время правления Ольгерда (1345 – 1377) к ВКЛ было полностью присоединено белорусское Поднепровье, в 1355 г. – Брянское княжество. Ольгерд подчинил своему влиянию Смоленское княжество и Жемойтию. В 1362 г. (в некоторых источниках указан 1363 г.) в битве на Синих Водах (на территории современной Украины) Ольгерд разгромил татар, освободил от власти Орды и присоединил к ВКЛ Киевскую, Чернигово-Северскую, Подольскую и Волынскую земли, Мозырскую и Брагинскую волости. В годы княжения Ольгерда территория государства увеличилась более чем в два раза – до 630 тыс. кв. км. Земли этнической Литвы составляли в этом государстве только около 14%. После смерти Ольгерда великокняжеский престол по завещанию перешёл к Ягайло (1377-1392), его старшему сыну от второй жены. Длительная борьба Ягайло с родственниками за укрепление своей власти в конце концов приводит его на польский престол в соответствии с Кревской унией 1385 г. Однако знать ВКЛ не захотела принять условия Кревской унии, почувствовав возможность ухудшения своего экономического и политического положения. Сопротивление унии возглавил Витовт – двоюродный брат Ягайло, сын Кейстута. Опасаясь войны между Польшей и ВКЛ, Ягайло признал Витовта великим князем литовским. В годы правления **Витовта (1392–1430)** государство достигло наибольшего политического могущества, охватило наибольшую территорию. К ВКЛ были присоединены Смоленское княжество, Жемойтия; установлен протекторат над Рязанской, Псковской, Новгородской землями. Укрепились позиции на Чёрном море. Территория ВКЛ достигла максимальных размеров – 687 тыс. кв. км, земли современной Литвы составили в нём только около 10%, Беларуси – 30%, Украины – 33%, России – 23% .

Белорусские земли, став со временем географическим центром ВКЛ, были также экономически наиболее развитым регионом в государстве. Здесь находились давно освоенные сельскохозяйственные угодья, пересекались трансевропейские торговые пути, вырастали наиболее крупные города. Высокий уровень экономического развития белорусских земель был обусловлен, прежде всего, тем, что они избежали завоевания и опустошения монголо-татарами, в отличие от восточных и южных земель былой Киевской Руси. Кроме того, белорусские земли в меньшей степени, чем прибалтийские, подвергались набегам крестоносцев. Тут поступательно продолжалось развитие земледелия, ремесла и торговли. Основным направлением экономических связей, становится линия запад – восток. Существенное влияние на хозяйственное развитие белорусских земель оказывали западноевропейские страны.

Во второй половине ХІІІ – первой половине ХVІ в. на территории Беларуси продолжался процесс формирования и совершенствования феодальных отношений. Основным средством производства и источником богатства была земля. Главным занятием абсалютного большинства населения – земледелие, непосредственно связанное с животноводством, домашними и подсобными промыслами.

Формы феодальной собственности, феодальных прав и обязанностей складывались постепенно. Верховным землевладельцем считался глава государства – великий князь. Вместе с тем земли подразделялись на государственные и частные. В свою очередь государственные земли были двух категорий: волости и хозяйственные дворы. Среди частных угодий также выделялись земли светских и церковных имений.

В волостях пашенные земли были во владении общины и в личном пользовании крестьян, кроме лугов, сенокосов, водоёмов, которыми пользовались коллективно. Волость обычно объединяла несколько деревень и была административной единицей.

Хозяйственные дворы принадлежали непосредственно князю и управлялись его администрацией. До ХVІ в. четкого разделения на личные владения великого князя и прочие государственные земли не существовало. В 1588 г. были выделены великокняжеские столовые имения (экономии).

В конце ХІV в. государственные земли значительно расширились за счет ликвидации крупных **удельных княжеств** и введения **наместничеств**. В ХV—ХVІ вв. феодалам и церкви были пожалованы значительные угодья. Если в ХІV в. на государственных землях проживало более половины населения, то в первой четверти ХVІ в. – только одна треть.

Рост феодального землевладения в ХV—ХVІ вв. осуществлялся следующими путями:

1) великий князь наделял землей своих подданных за военную и государственную службу, жаловал земли церкви;

2) крупные феодалы наделяли землей своих вассалов за военную и административную службу, жертвовали земли церкви;

3) купля-продажа земли, залог с последующим отчуждением.

Наделение землёй не всегда означало передачу ее в полную собственность и распоряжение.Существовали следующиеформы наделения землёй вассалов:

1) «до воли» — воли великого князя либо крупного феодала, пока они желали оставлять землю в распоряжении вассала, обычно на время службы;

2) «до живота» — до смерти того, кому выделялась земля (как варианты — «до двух, трех животов» — на несколько поколений мужского пола, которые служили в армии);

3) «на вечность» — с правом наследственного владения.

Первые две формы наделения землёй фактически являлись формами феодального землепользования, которые постепенно переходили в землевладение. В конце ХV в. сократился удельный вес временных держаний и увеличилось число пожалований "на вечность".

Мелких землевладельцев, которые получали землю за службу в армии, сначала называли боярами, а позднее – **шляхтой**. Среди крупных феодалов были **князья, магнаты, паны**. В конце ХVІ в. все землевладельцы были уравнены в правах, а все феодальное сословие стало называться шляхтой; право на шляхетство стало наследственным.

Постепенно изменялся и правовой статус крестьян. Крестьяне теряли право распоряжения землей и стали землепользователями у феодалов. Лишалась традиционных прав и крестьянская община.

В зависимости от соотношений повинностей и роли в феодальном хозяйстве крестьяне делились на тяглых, осадных, огородников и слуг. Люди тяглые основную повнность – барщину – отбывали на земле феодала. Осадные крестьяне выплачивали денежную ренту. Огородниками становились обедневшие крестьяне, которые получали небольшой земельный участок и выполняли барщину один день в неделю, а их жены – шесть дней летом. Крестьяне-слуги были привилегированной частью сельского населения, они занимались квалифицированной либо административной работой (воины, ловчие, егери, ремесленники, надсмотрщики и т.д.).

По степени феодальной зависимости крестьяне делились натри основные категории: **людей похожих, людей непохожих, челядь невольную**. Сначала большинство крестьян были похожими — могли переходить от одного феодала к другому, но только осенью, после окончания полевых работ, с согласия хозяина и после выплаты всех повинностей. Но в конце ХVІ в. практически все крестьяне стали непохожими, были закрепощены. Челядь невольная представляла собой категорию домашних рабов и не имела земельных наделов.

В процессе закрепощения крестьян можно выделить следующиеэтапы.

1. «Привилей» (указ) 1447 г. великого князя литовского Казимира окончательно закрепил право феодалов на вотчинный суд и ограничил тем самым общинные права.

2. Первый Статут Великого княжества Литовского 1529 г. отказывал крестьянам в праве собственности на землю, которое закреплялось за феодальным сословием. Крестьяне потеряли право распоряжения землёй без согласия феодалов.

3. «Устава на волоки» 1557 г. фактически прикрепляла крестьян к «принятым» ими земельным наделам – волокам.

4. Второй Статут Великого княжества Литовского 1566 г. ввёл 10-летний срок поиска беглых либо похищенных крестьян, а также административные наказания в отношении тех, кто похищал и прятал крестьян.

5. Третий Статут Великого княжества Литовского 1588 г. увеличил срок поиска беглых крестьян до 20 лет. Статут объявлял «непохожими» тех крестьян, которые прожили на землях феодалов 10 и более лет. Теоретически крестьянин мог откупиться, но выплатить откупные суммы было чрезвычайно тяжело. Таким образом, процесс закрепощения в целом завершился.

Развитие товарно-денежных отношений вызвало необходимость усовершенствования феодальной системы хозяйствования, использования ее не только для простого самообеспечения вотчины с ее натуральным хозяйством, но и для производства продукции на продажу, увеличения денежных доходов для удовлетворения возраставших потребностей феодального сословия. В ХV в. возникают **фольварки** – имения с панской пашенной землёй, хозяйственными и жилыми постройками, ремесленными мастерскими, огородами, сенокосами, лесами, где работали крестьяне близлежащих деревень*.* Феодалы уменьшали наделы крестьян и за их счет формировали собственное хозяйство. Крестьяне по новым законам становились землепользователями, и за право пользования своей землёй должны были работать в фольварке.

Значительным явлением в хозяйственной жизни ВКЛ стала **аграрная реформа Жигимонта ІІ Августа.** Реформа началась в государственных владениях ВКЛ в 1557 г., в соответствии с **“Уставой на волоки”** – документом, подписанном великим князем литовским Жигимонтом II Августом, и продолжалась в общей сложности сто лет – до середины XVII в. Основными причинами и предпосылками реформы были следующие*:*

1) рост государственных расходов Великого княжества Литовского, недостаток средств в государственной казне;

2) рост материальных потребностей двора;

3) «революция цен» в Европе, увеличение спроса на сельскохозяйственную продукцию.

Приток в Европу золота и серебра из «нового света», куда были проложены пути в эпоху великих географических открытий, вызвал «революцию цен» – резкое увеличения цен на сельскохозяйственную продукцию и падение цен на драгоценные металлы. Высокие цены и спрос на сельскохозяйственную продукцию стимулировали поиски путей увеличения ее производства. Аграрная реформа проводилась в Германии, Польше, других европейских странах, с которыми ВКЛ имело довольно развитые экономические связи и заимствовало принципы аграрных преобразований. Сущность реформы заключалась в изменении системы налогообложения.

Целью реформы было увеличение доходов государства путем изменения и совершенствования поземельных отношений: перехода от системы получения налога с семьи к системе получения налога с земли. Повысить доходы предполагалось путем точного учета государственных земель, определения повинностей крестьян в соответствии с занятыми наделами. Поземельной мерой, за пользование которой исполнялись повинности, стала волока (ровнялась 30-33 моргам, или более 21–23 га; 1 морг=0,71 га). Все государственные земли, в соответствии с реформой, делились на волоки. Лучшие из них отводились под великокняжеские фольварки, остальные раздавались крестьянам в подворное пользование. Соотношение фольварочной и крестьянской земли было 1 : 7 (пользователи семи крестьянских волок обрабатывали одну фольварочную).

В соответствии с "Уставой на волоки" крестьянскиенаделы были двух видов: за тягловые наделы крестьяне отрабатывали панщину (барщину) – два дня в неделю с волоки земли, за осадные наделы платили денежный оброк – чинш. Дополнительно предусматривались такие повинности, как толоки, гвалты, стации[[1]](#footnote-1) и др. Крестьянская семья могла взять полную либо часть волоки, в зависимости от возможностей исполнять за ее пользование повинностей. Надел крестьяне получали в трх полях, что вводило принудительное трехполье и содействовало росту урожайности.

Были выделены и так называемые «вольные волоки», которыми обеспечивали служащих фольварков, конюхов, лесников и других слуг великого князя, а также бояр за участие в военных действиях. Такие волоки повинностями не облагались.

В западной части Беларуси раздел государственных земель на волоки прошел сравнительно быстро, примерно за два десятилетия, основной повинностью тут стала барщина. На востоке Беларуси основной повинностью стал чинш, так как власти боялись крестьянских волнений и нестабильности на границе с Россией. В Поднепровских волостях реформа затянулась до конца ХVI в., а в Подвинье, где шла Ливонская война, реформа была проведена только в первой половине ХVII в.

Реформа была обязательной для проведения в государственных землях, однако большинство светских и церковных феодалов провели ее и в частных владениях, как правило, увеличивая нормы и виды основных повинностей.

Крестьяне были недовольны проведением реформы, так как возросли их повинности и ограничивалась личная свобода. Формами сопротивления стали отказы принимать волоки, жалобы, бегство, даже вооруженные выступления. Землевладельцы также применяли различные формы борьбы с непокорными: от штрафов до смертной казни.

Обобщая результаты реформы, можно выделить следующие:

1) рост доходов казны и феодалов;

2) переход от подворного к поземельному налогообложению крестьян;

3) внедрение передовой агротехники — трехполья и повышение производительности сельскохозяйственного труда;

4) разрушение крестьянской общины на западе и в центре Беларуси, переход крестьян в этом регионе к подворному землепользованию;

5) закрепощение крестьян;

6) окончательное оформление феодальной сословной корпоративности (сословий шляхты, крестьян, мещан, духовенства со своими правами и обязанностями);

7) развитие торговли и товарно-денежных отношений.

Развитие новых товарно-денежных отношений было связано с развитием ремесла и торговли, ростом **городов**. Из 15 «лучших» городов ВКЛ, названных в 1444 г. в великокняжеской грамоте, 9 были белорусскими: Вильно (в то время центр формирования белорусского этноса и белорусской культуры), Берестье, Витебск, Городня, Дрогичин, Менск, Новогородок, Полоцк, Слуцк. Город с населением в 10 и более тысяч был редким исключением. Население городов колебалось в рамках 1,5 – 3 тыс. человек.

В ХV в. многие крепости, замки и хозяйственные дворы обрастают ремесленными и торговыми поселениями (Койданово, Мир, Любча, Воложин и др.), возникают так называемые местечки. Местечки возникают и на месте некоторых деревень (Саньково, Николаевщина), на важных сухопутных и речных путях (Столбцы, Яремичи). В ХVІ в. на территории Беларуси было более 20 местечек. Особенностью местечек был их небольшой размер: в местечках проживало от нескольких сотен до 1,5 тыс. человек. Местечко выделялось также наличием места, где регулярно проводились торги.

Большинство городов и около половины местечек принадлежали великому князю литовскому, остальные были частными владениями. Частной собственностью могли быть один или несколько городских кварталов, которые не подчинялись городским властям и назывались**юридиками.**

До середины ХVІ в. горожане выделились как самостоятельный социальный слой общества, о чем свидетельствуют Статуты 1529 и 1566 гг., в которых городское население рассматривается как одно из сословий, получившее название **мещане.**

Основным источником пополнения городского населения было крестьянство. Верховная власть поощряла переселение вольных людей в города, освобождала их на несколько лет от налогов. В 1525 г. такие льготы получили новыя жители Полоцка, познее Городни, Новогородка, Суража и других городов. Вместе с тем, по мере расширения фольварочного хозяйства, количество вольных людей уменьшалось: крепостное право сдерживало рост городов. Однако иногда феодалы переселяли в города и своих крепостных (в юридики), с целью получения от них большей прибыли. Население белорусских городов пополнялось и за счет жителей, прибывших из Польши, Украины, Литвы, России. Великие князья литовские приглашали в города немецких, польских, еврейских поселенцев-ремесленников, купцов, ростовщиков, которые приносили с собой западно-европейский экономический опыт, капиталы и передовые традиции развития. В 1561–1563 гг. в ВКЛ проживало 24 тыс. европейских переселенцев. Однако преобладали в городах белорусы (80 %).

Основными занятиями населения городов и местечек были ремесло и торговля. В ХVI в. на территории Беларуси было известно примерно 100 ремесленных специальностей, к середине ХVII в. количество их удвоилось. Наибольшее число специальностей было связано с обработкой металлов, дерева, кож, ткачеством и пошивом одежды, строительством, производством продуктов питания и напитков.

Для защиты своих экономических интересов белорусские ремесленники, по примеру Западной Европы, объединялись в корпоративные профессиональные организации – **цехи**, которые иногда назывались также братствами. Цехи объединяли ремесленников одной или нескольких смежных специальностей и защищали их от конкуренции со стороны других претендентов на городской рынок: сельских, пришлых ремесленников, иногородних и иноземных купцов. Иногородним ремесленникам и купцам запрещалось привозить на рынок города и продавать изделия, аналогичные тем, которые продавали местные цехи. Ремесленники, не принятые в цех, назывались покутниками или портачами. Обычно они производили товары более низкого качества, чем требовалось цеховыми правилами, но и продавали их более дешево. Портачей преследовали и изгоняли из города.

Цехи состояли из нескольких десятков человек, их членами могли быть только **мастера,** прошедшие длительный курс обучения, иногда более 10 лет, в том числе в других городах или за границей. После завершения обучения претендент, с разрешения общего собрания мастеров, изготавливал так называемую «штуку» или «шедевр», демонстрируя свою квалификацию. Обычаи и ритуалы цеховых организаций базировались как на западноевропейских нормах, так и на местных традициях. Только некоторые цеховые уставы на Беларуси ограничивали количество учеников у мастеров, устанавливали предельное количество заказов и запрещали работать на скупщиков.

В ХV—ХVI вв. купцы, как и ремесленники, стали создавать свои профессиональные объединения — **купеческие гильдии** или братства по типу цехов. Купеческие объединения стремились к монопольному праву торговли в своем городе и на его периферии. Гильдии добивались запрета приезжим купцам вести розничную торговлю в своем городе: они должны были оптом продавать товар местным торговцам. Закупать товары в окружающих деревнях также могли только местные гильдейские купцы. Купеческие гильдии брали на себя обязательства верно служить своему городу и приносили ему присягу, строили общественные здания и содержали храмы. За тем, как купцы ведут торговлю, следили по поручению городских властей инстигаторы, которые рассматривали жалобы на купцов, проверяли торговые сделки, купеческие и общегородские весы, качество товаров и т.д.

В ХVI в. устанавливаются регулярные торговые связи городов не только с деревнями и местечками, но и между собой. Это способствовало строительству дорог-гостинцев (широких дорог международного значения). Такими дорогами были связаны Полоцк, Смоленск и Витебск; Орша, Минск, Слоним, Брест; Пинск, Мозырь, Кобрин, Клецк, Слуцк, Брест. Вместе с тем на территории Беларуси в рассматриваемый период еще полностью не сложился внутренний рынок. Развитие внутренних связей тормозилось натуральным характером крестьянского хозяйства.

Более развитой была внешняя и транзитная торговля. Если в период раннего феодализма преобладающим направлением внешней торговли было север-юг, то в период развитого феодализма – запад-восток. Купцы белорусских городов торговали с польскими, чешскими, германскими, валашскими и другими землями на западе. На востоке торговали с Золотой Ордой, а затем с Московской Русью, на юге достигали Византии, Турции и стран Востока, на севере активно развивались торговые отношения с балтийскими странами. Основными экспортными товарами были зерно, лес, лен, хмель, воск, сало, мед, шкуры и меха, смола, деготь, пепел, пенька, а также ремесленные изделия. Некоторые товары, как, например, воск и меха, были как местными, так и привезенными из России, которые потом перепродавались рижским купцам и вывозились ими в страны Европы.

Переход к фольварочному панскому хозяйству, ориентированному на рынок Европы, вызвал значительное увеличение производства зерна и другой сельскохозяйственной продукции, которая шла на европейские рынки через балтийские порты Ригу, Гданьск и Королевец. В Берестейском старостве, например, за 20 лет после проведения волочной померы доход с фольварков вырос в 7 раз. Продукция великокняжеских и феодальных фольварков освобождалась от вывозных пошлин, а приобретаемые ими товары – от ввозных, поэтому феодалы и великий князь активно занимались торговлей хлебом и лесом. Именно в ХVI в. изменилась структура экспорта ВКЛ в целом, и прежде всего белорусских земель. Если до этого основными экспортными продуктами были мед, воск, лес, то с проведением аграрных преобразований основными экспортными товарами становятся хлеб, кожа, скот, изделия из древесины, имевшие значительный спрос на европейском рынке.

Законы ВКЛ свято оберегали экономические права местных феодалов и горожан. Все преимущества, связанные с транзитной торговлей, использовали не купцы из далёких земель, а прежде всего жители многонационального государства. Законы стимулировали продажу транзитных импортных товаров на границе ВКЛ местным купцам, которые получали значительные прибыли при их перепродаже на другой границе. Таким образом, участие в европейской торговле и максимальное использование транзитного ресурса в рассматриваемый период активно практиковалось нашими предками.

Из Западной Европы на территорию Беларуси привозили железо, медь, олово, свинец, а также изделия из металлов. Большим спросом не только в Великом Княжестве Литовском, но и в России, куда белорусские купцы возили товары, пользовались фламандское, немецкое и английское сукно, голландское и вестфальское полотно, приправы с Востока, а также виноградные вина. Товарами всеобщего спроса на Беларуси была пищевая соль и железные изделия. Другие привозные товары были настолько дорогими, что приобретать их могли только богатые землевладельцы и зажиточные горожане.

Развитие торговли способствовало развитию **денежного обращения**. С ХIV в. наиболее распространенными монетами в Европе и ВКЛ стали серебряные пражские гроши, поступавшие из Чехии (начали чеканиться в 1300 г.). Именно от названия этой монеты — грош — происходит название денег в белорусском языке — «грошы». В 1492 г. был создан единый эмиссионный центр ВКЛ — Виленский монетный двор. Здесь производилась чеканка серебряных денариев, полугрошей, позднее—солидов, грошей, двух- и трехгрошовиков, шестаков, полуталеров, талеров, дукатов. В 1569 г. Великое княжество Литовское и Королевство Польское объединились в одно государство—Речь Посполитую, а в 1580 г. была введена единая монетная система нового государства. Выпускались дукаты, талеры, полуталеры, 6-грошовики, трояки, гроши, полугроши, солиды, денарии, двойные и тройные денарии. Постепенно формировалась и кредитная система, когда купцы получали ссуду у более богатого компаньона либо феодала для проведения торговой операции. Кредиторами были также ростовщики, которые давали ссуды под 20-25 %. Ростовщичеством занимались разбогатевшие горожане, а также крупные феодалы и монастыри.

По мере превращения городов в торгово-ремесленные центры усиливается их стремление выйти из-под юрисдикции великокняжеской либо феодальной администрации, создать свою систему управления и судебно-административную власть. Горожане добивались расширения своих прав и привилегий по примеру немецкого города Магдебурга, который в ХIII в. добился права на самоуправление. В ходе осуществления самоуправления местные традиции переплетались с немецкими правилами. Первую грамоту на **магдебургское право** получила в 1387 г. столица ВКЛ – город Вильно, затем Брест (1390), Гродно (1391), Слуцк (1441), Полоцк (1498), Минск (1499), Витебск (1597) и т.д. — всего более 40 городов и местечек. В ХVI в. магдебургское право получили почти все более или менее значительные города Беларуси. Это давало право на герб, в случае войны горожане выходили защищать не только государство, но и свою «городскую независимость», свои вольности.

Магдебургское право обеспечивало городам самоуправление, судебный иммунитет, налоговые льготы, право владения землей, льготы в ремесленной и торговой деятельности, освобождало от воинской повинности. Вместо многочисленных натуральных повинностей горожане платили один большой денежный налог.

Выборным органом самоуправления был **магистрат**, который собирал налоги, исполнял судебные функции, руководил общественными работами, наблюдал за торговлей, принимал в городскую общину новых жителей и т.д. Владелец города (великий князь либо феодал) контролировал магистрат посредством назначенного им председателя магистрата – *войта.* Со временем горожане стремились выкупить право самим назначать войта. Распространение самоуправления, несмотря на ограничения, улучшало условия ремесленной и торговой деятельности, ослабляло феодальную зависимость горожан, которые были лично свободными, имели право свободного перемещения и неприкосновенности личности.

Экономическое развитие городов стало источником имущественной дифференциации их жителей. Выделились зажиточные верхи из купцов и цеховых мастеров. Обе группы контролировали органы городского самоуправления. Значительную часть городского населения составляла беднота – "люзные", "гульцяи", "люди работные". Между разными социальными группами время от времени возникали конфликты, перераставшие в восстания. Недовольство и восстания горожан вывызывал также особый статус населения юридик, которое пользовалось городской инфраструктурой, но не платило в городскую казну налогов и не выполняло общественных работ.

Таким образом, в ХV—первой половине ХVI в. экономическое развитие белорусских земель было достаточно интенсивным. Была проведена волочная помера, которая способствовала повышению производительности труда в сельском хозяйстве, окончательно установилась феодальная наследственная собственность на землю и закрепленных за нею крестьян. В то же время под влиянием западноевропейских экономических процессов в недрах феодальной системы развивались товарно-денежные отношения, складывались элементы рынка. Исключительное значение для экономики белорусских земель имела внешняя и транзитная торговля, в которую активно включались феодальные фольварки. Центрами ремесла и торговли стали города и местечки, большинство из которых пользовались магдебургским правом.

**Экономическое положение Беларуси в период позднего феодализма (вторая половина ХVII – ХVIII вв.)**

В середине ХVII в. Речь Посполитая, в составе котолрой бнаходились белорусские земли, была втянута в полосу напряженных войн. Наиболее разрушительной стала война с Россией (1654—1667 гг.), дополненная войной со Швеций (1655—1660). Этим войнам предшествовала казацко-крестьянская война (1648—01651), опустошившая юг Беларуси. Войны имели очень тяжелые последствия для Беларуси. Большинство городов и деревень было разграблено и разорено. Военные опустошения, вывод людей в плен, мародерство и реквизиции дополнялись неурожаями и эпидемиями. Нехватка продуктов питания приобретала такие страшные размеры, что наблюдались случаи людоедства. Угроза голодной смерти заставляла людей покидать родные места и переселяться и другие местности, в том числе за рубеж. Значительная их часть никогда не вернулась в места прежнего проживания. В результате боевых действий, насильственного, вынужденного или добровольного переселения, голода и эпидемий населения белорусских земель сократилась наполовину - с 2 миллионов 900 тысяч человек в 1648 году до 1 миллиона 350 тысяч в 1667 г. Особенно обезлюдели восточные районы Беларуси, где насчитывалось до трети от довоенного населения. Сельское хозяйство, ремесло и торговля пришли в упадок. Сокращалась площадь пахотных земель. У крестьян не хватало тяглового скота для обработки своих наделов и барской земли. В результате войны была нарушена социальная структура белорусского народа; уничтожение национального мещанства и полонизация шляхты, которая с новой силой развернулась после войны, абусловили формирование белорусского этноса как этноса крестьянского.

К концу ХVII в. экономика Беларуси стала понемногу оправляться от катастрофических последствий войн середины века. Однако в начале ХVIII в. Речь Посполитая была втянута в Северную войну со Швецией (1700 – 1721 г.). Она также имела для Беларуси тяжелые результаты. Значительно сократились людские и материальные ресурсы. С 1700 по 1717 население белорусских земель уменьшилось почти на треть - с 2 миллионов 200 тысяч до 1 миллиона 500 тысяч человек. Как и прежде, разрушения сопровождались голодом, эпидемией чумы, вспыхнувшая в 1710 - 1711 гг. и вынужденной миграцией населения. Экономика, которая только начала восстанавливаться после войн середины XVII в., вновь была врынута в кризис. Сокращалась площадь обрабатываемой земли и количество рабочего скота. Тяжелый удар был нанесен городам, которые опустошались враждующими сторонами, подвергались давлению со стороны феодалов. В упадок приходили ремесло и торговля, городское население сокращалось в результате вынужденных миграций, магистраты ослаблялись в результате сокращения числа налогоплательщиков, злоупотреблений магнатов и представителей королевской администрации.

Прекращение войн создало предпосылки для восстаноления разрушенного хозяйства и преодаления экономического кризиса. Мероприятия по преодолению экономического кризиса проводились как государством, так и отдельными землевладельцами чрезвычайно оперативно, так как от этого самым непосредственным образом зависело их финансовое состояние. Владельцы стимулировали восстановление заброшенной пашни, в том числе и за счет увеличения крестьянских наделов, для чего селянм предоставлялись временные слободы либо снижение налогов. Особенно гибкую политику по восстановлению хозяйств проводили крупные владельцы и государство, которые имели для этого больше резервов. Они интенсифицировали фальварачное хозяйство, практиковали перевод крестьян на оброк, использовали передовые методы ведения хозяйства, включая механизацию труда. Практиковалась система помощи крестьянам зерном, инвентарем и скотом. Все эти меры приводили к восстановлению сельскохозяйственного производства. Этому способствовало и преодоление демографического кризиса на селе: к концу XVIII в. сельское население смогло превысить показатель 1648 г. Вместе с тем, по мере восстановления хозяйства, землевладельцы снова усиливали феодальную эксплуатацию, что вызвало социальный протест крестьянства. Особенно негативно сказывалась на положении крестьянства практика сдачи крупными феодалами и государством имений в аренду, что делалось с целью скорейшего получения значительных денежных сумм. Арендаторы, стремясь с лихвой вернуть свои деньги, не останавливались перед самыми жестокими формами эксплуатации, хотя имело место и оговаривание условий аренды. Именно бесчеловечными поведением арендаторов было обусловлено крупнейшее в XVIII в. крестьянское восстание на белорусских землях, которое произошло в 1743 - 1744 гг. под руководством Василия Ващилы. Несмотря на то, что восстание было направлено не против владельца староства Иеронима Флориана Радзивилла, а против братьев Ицкавичей, которые арендовали его, радзивилловские войска сурово расправились с повстанцами. Однако результатом этого выступления были определенные уступки со стороны владельца, в том числе обещание не сдавать староство в аренду. Основной формой феодального хозяйства на белорусских землях продолжал оставаться фольварк, который распространялся в это время не только на западе и в центре, но и на востоке. Расширению фольварочного производства способствовал рост во второй половине XVIII в. цен на сельскохозяйственную продукцию на внешнем рынке. Однако на востоке фольварки не приносили владельцам значительных прибылей и преимущественно обслуживали внутренние потребности их имений. Во времена правления короля Станислава Августа Понятовского (1764—1795) были предприняты попытки экономических реформ в государственных владениях. Они были связаны с именем администратора королевских экономий ВКЛ Антония Тызенгауза. В их основе лежал перевод крестьян с денежной ренты на барщину. Первоначально это привело к увеличению денежных поступлений в королевскую казну, однако в перспективе не стало стимулом для экономического развития столовых имений.

Развитие городов Беларуси во второй половине ХVШ в. также проходила под знаком преодоления глубокого кризиса, который был результатом военных катаклизмов середины ХVII-начала ХVIII в. Реальные шаги в этом направлении были разными. Практиковалось освобождение на время мещан отдельных городов от налогов, всех или части. Имело место представление “слобод” отдельным мещанам, что должно стимулировать переселение в тот или иной город ремесленников из других местностей. Распространенной практикой было подтверждение городам их прежних привилегий, направленное против злоупотреблений должностных лиц и феодалов. Важным шагом по нормализации городской жизни появилось постановление Варшавского конвокационном сейме 1764 года, которое касалась всех городов Великого княжества Литовского. Оно отменяло все квартирные повинности в пользу должностных лиц (послов, депутатов и т.д.), которые отныне должны были нанимать квартиры для своих нужд по договоренности. Монастырям запрещалось иметь корчмы, продавать крепкие напитки и другие товары, а значит подрывать мещанскую торговлю. Жители юридико подчинялись мигистратам, а еврейское население - воеводам и старостамй. Подтверждались постановления сеймов 1676 и 1677 гг. о запрете в королевских городах передачи духовенству в дар или по наследству городской недвижимости, а все имущество, переданное таким образом после 1677 г., возвращалась в пользу городов. И, наконец, мещане подлежали только магистратским судам. Однако политика верховной власти по поддержке городов была непоследовательной. Согласно постановлению сейма 1768 г., магистраты должны были держать перед старостой отчет о собираемым налогам и одновременно мещане были лишены права апелляции на решения магистратского суда непосредственно в королевский суд, в то время они могли обращаться туда только через старост. В 1776 постановлением Варшавского сейма мелкие города и местечки лишались Магдебургского права, которое оставлялось только в 11 городах Беларуси и Литвы - Вильнюсе, Лиде, Тракай, Каунасе, Новогрудке, Волковыске, Пинске, Минске, Мозыре, Бресте и Гродно. Этот шаг аргументавався том, что жители городов, а не попавших в число помянтых одиннадцати, «не интересуясь купеческим занятием, торговлей и ремеслом, неумело занимаются земледелием, судебные дела неправильно решаются неисправными советниками;. Вместе с тем, это постановление касалось только королевских городов. Пользуясь этой оговоркой, владельцы частных городских поселений не только оставляли самоуправление в магдебургских городах и местечказх, но и добивались его введения там, где его раньше не было. 18 марта 1791 г. самоуправление в королевских городах было восстановлено с еще более широкими правами, а в конце этого года его получили и некоторые из тех городов, которые им раньше не пользовались. Подобные шаги способствовали восстановлению городской жизни. В конце ХVШ в. в Беларуси насчитывалось 39 городов и около 350 местечек, в которых проживало около 250 тысяч человек - около 11% всего населения. Характерной особенностью увеличения жителей белорусских городов в ХVШ в. был значительный приток сюда евреев, главным образом благодаря переселению их из Украины и Польши. К концу века евреи составляли 20-30% городского населения. В крупных городах восточной Беларуси удельный вес евреев была меньше, тогда как в западных и центральных районах они составляли в конце 90-х годов около 30-40% жителей. В некоторых белорусских городах, таких как Новогрудок, Минск, Борисов и Капысь проживали татары, хотя в целом их вес среди горожан была незначительным и составлял 0,5%. В отдельных городах (Бобруйск, Слуцк) проживали швейцарцы, а также немцы и австрийцы. Эпизодически в городах появлялись цыгане, которые вели бродячий образ жизни и на одном месте, как правило, долго не задерживались. Основу славянского населения городов составляли белорусы и поляки, а также украинцы и русские. В конце ХУШ в. в жизнь городов все активнее начала включаться знать, почему поспособствовало постановление сейма 1775 г., адмянявшее потерю шляхтичами сословных прав в случае перехода их к мещанским занятиям. Одновременно мещане получили право приобретать земли за пределами городских владений, что способствовало экономическому сближению шляхты и мещанства. Тем не менее, несмотря на меры властей по ликвидации юридико, в городах по-прежнему значительная часть жителей проживало на участках духовных и светских феодалов. В 1800 г. в Минске с 1009 домов более половины (647) стояла на феодальных землях. Борьба мещанства за укрепление городской общины сопровождалась противоречиями в самой мяшчаснкой среде. Как и в предыдущие времена, городская верхушка стремилась сосредоточить в своих руках главные должности в магистрат. В Минске, Витебске, Слуцке, Дисне и других городах высшие должности находились в распоряжении ограниченного числа богатых семей. Не редкость случаи использования своего служебного положения в целях собственного обогащения. Среди злоупотреблений такого рода имело место неравномерное перераспределение налогов, присваивание незаконных источников доходов, перераспределение повинностей в свою пользу, взятки и покрывательство. Противоречия в среде горожан не ограничивались злоупотреблениями магистратских чинов. Фактор нестабильности в белорусских городах по-прежнему составляли бродяги которые не пополняли городскю казн и с трудом подлежали контролю. Пребывание таких лиц вне рамок мещанских сословных структур находилась в противоречии с интересами не только верхушки, но и городских общин в целом, стремившихся хоть как-то регламентировать их положение. По-прежнему актуальными оставались во второй половине XVIII века. напряженные отношения внутри цехов, мастера которых стремились к увеличению своих доходов, вступали иногда между собой в открытый конфликт. Не всегда безканфликтными были отношения членов цехов с цеховыми руководством.

В ХVШ в. обозначились тенденции к разложения цеховой системы. Происходило уменьшение количества цехов. Имело место также ликвидация цехов, либо выделение из них ремесленников отдельных специальностей. Несмотря на тенденцию по уменьшению количества цехов, во второй половине XVIII века. наблюдается восстановление городского ремесла и увеличение количества ремесленников. Достаточно высокой была в городах и цифра ремесленных специальностей. Как правило, ассортимент ремесленных специальностей в городках был меньше, чем в средних и тем более крупных городах, хотя, принимая во внимание размеры таких населенных пунктов, можно говорить о наличии у некоторых из них довольно развитой ремесленной специализации. В целом наибольшее распространение получили в городах специальности, связанные с обработкой металлов, кожи, изготовлением одежды, продуктов питания и строительством. Это было обусловлено, главным образом, тем, что именно подобные профессии имели наибольший спрос у населения округи. Однако во второй половине ХVШ в. уже четко проявились признаки ремесленной специализации отдельных городов. В Копыле до 80% ремесленников занималась прядением, ткачеством и изготовлением одежды. В Минске ведущее место занимали обработка металлов, производство кож и мехов, а также изделий из них. В Бобруйске более половины ремесленников была связана с производством продуктов питания и обработкой металлов. В Дисне около 40% ремесленников составляли гаршочники. Рост специализации в городах был связан с развитием товарности ремесленном производстве, что, в свою очередь, способствовало имущественной дифференциации ремесленников и разложению цеховой системы. Во второй половине ХУШ в. возрастает роль скупщиков, которые являлись посредниками между производителями и потребителями, особенно при осуществления торговли на значительных расстояниях, в частности иностранного. Практиковалось обеспечение скупщиками ремесленников сырьем, а также выдача денежного кредита с последующим погашением его ремесленными изделиями. Сочетание такой формы развития торгового капитала с ростовщичеством приводило к экономической зависимости мелкого товаропроизводителя от скупщика. В результате многие ремесленники должны были все время работать на скупщика, превращаясь, фактически, в наемных рабочих. Наиболее известна такая форма зависимости ремесленников от скупщиков в Могилеве, где на него работали не только отдельные ремесленники, но целые семьи и даже цехи. Наблюдались и такие случаи, когда разорившиеся ремесленники попадали в зависимость от своих богатых коллег. Наиболее ярко проявились зачатки капиталистического производства в появлении крупных предприятий, учредителями которых были не только феодалы и королевская власть, но и мещане. Им предшествовали предприятия промышленного характера, такие как пивоварни, мельницы, рудники, васкабойни, лесопилки, кирпичные, фабрики и др., существовавшие в городах и даже местечках еще в прежние времена. Особенно выделялись объемом производства и уровнем организации труда магнатские и королевские мануфактуры. Так, только на гродненских королевских предприятиях работало около 1500 постоянных рабочих. Помимо ручной работы, здесь использовались и машины. Для более успешного сбыта продукции, производимой на крупных предприятиях, практиковалось учреждение в разных городах специальных магазинов, что еще теснее связывало их с рынком. Некоторые предприятия имели также достаточно широкие связи с поставщиками сырья. Вместе с тем, несмотря на капиталистические черты в развитии вотчинных мануфактур, основанных в магнатских и королевских владениях, во многом они имели феодальный характер. Помимо наемного труда, здесь широко использовалась и труд крепостных крестьян. Только часть производимой на вотчинных мануфактурах продукции шла на рынок, тогда как остольная должна была удовлетворять потребности вотчинных хозяйств. Более того, необходимые для функционирования мануфактур материалы очень часто не покупались, а приобретались в хозяйстве владельца. Многие вотчинные предприятия работали с малым доходом или даже были убыточными и не выдержали конкуренции с иностранными производителями. В целом же крупное производство в Беларуси была, по сравнению со странами Европы, малоразвитым.

Оживление хозяйственной деятельности в Беларуси во второй половине ХVШ в. способствовало увеличению торговой активности. Имущественная дифференциация в крестьянской среде, увеличение спроса феодалов на покупные товары и все большее вовлечение их хозяйств в товарно-денежные отношения стимулировали торговый обмен между городом и деревней. Кроме того, основной повинностью большой части крестьян, особенно на востоке Беларуси, оставалась денежная рента. Товарность продукции здесь опиралась на эксплуатацию чиншевого крестьянского хозяйства, тогда как в других регионах - на фольварок. Внешняя торговля сельскохозяйственными продуктами находилась преимущественно в руках магнатов, в то время как главными поставщиками их на внутренний рынок были крестьяне, а также мелкая и средняя шляхта, менее связаная с внешним рынком. Продажа крестьянами своей продукции осуществлялась как ими самими в городах, так и через закупку на месте, которая проводилась купцами и феодалами. Именно сельскохозяйственные статьи продолжали составлять основу экспорта Великого княжества Литовского. Во второй половине ХVШ в. они равнялись около 80% всех товаров, вывозимых за границу. Если из центра и запада Беларуси наиболее активно вывозилось зерно, то с восточно-белорусских земель экспортировались преимущественно такие сельскохозяйственные статьи, как пенька, поташа, лен, конопля, льняное семя, масло. Среди завозимых в Беларусь товаров наиболее многочисленную группу составляли продукты питания, ткани, волокно, алкогольные напитки и металлы (80%), причем соль, сельди и вино занимали 56,3% всего импорта. Наиболее активно завозились специи и соль (36,6%). В достаточно больших размерах импортировались ткани (20%). Значительная часть импортных товаров предназначалась для вывоза в другие страны или для обеспечения городского ремесла сырьем и полуфабрикатами (ткани, меха, металлы, волокно). В то же время готовые промышленные изделия массового применения (сельскохозяйственные орудия, предметы домашнего пользования, галантерея) составляли лишь 5-7% импорта. Потребности населения в подобных товарах должны удовлетворяться преимущественно за счет местного производства. Оживлению торговли способствовал ряд мер, принятых государством в этом направлении. В 1766 г. на Варшавском сейме было принято постановление об установлении в Великом княжестве Литовском единых мер и веса. Улучшились условия торговли с Россией. Среди товаров, прывозимых оттуда, значилось медь, латунь, железо и железные изделия, меха диких зверей и овчина, кожи, ткани и изделия из нее, а также вязаные изделия, чай, мыло, воск, сало, копченая рыба, пенька, мед, табак из Украины. В то же время в Россию поставлялись товары “крулевецкие и гданьские” - кораллы, жемчуг, Нюрнбергский галантерея, разнообразные западные ткани и изделия из них, кружева и т.д. Посещали белорусские города и купцы западных стран. Наиболее активные торговые связи белорусские земли поддерживали с прибалтийскими городами, куда товары доставлялись, преимущественно, по рекам. Сплав осуществлялся от пристаней, к которым грузы свозились сухим путем. Главными водными артериями на Беларуси были Неман, Западный Буг и Западная Двина. По Неману велась торговля с Кенигсбергом, Западный Буг соединял белорусские земли с портами устья Вислы - Гданьском и Эльблонгом, тогда как по Западной Двине товары сплавлялись в Ригу. Из Риги на территорию Беларуси завозились, в основном, соль, сельдь, вино, металлы. С прусских городов Гданьска и Кенигсберга везлись, кроме того, приправы, южные фрукты и овощи, большой ассортимент тканей, металлические изделия, галантерея. Большая, чем в Риге, возможность для приобретения здесь товаров западного происхождения, делала прусские города более привлекательными для торговли как в западных, так и в восточных регионах Беларуси. Значительную конкуренцию городскому торговли составляли феодалы, особенно крупные. Магнаты играли ведущую роль в экспорте ржи. На их долю приходилось 66,9% всего экспорта этой сельскохозяйственной культуры. С 70-х гг. все чаще предметом экспорта магнатских хозяйств служила пшеница, а также льняное семя и пенька. Важной частью внешней торговли являлись лесоматериалы и продукты переработки древесины, на которые на Западе существовал постоянный спрос. В тай же время из-за рубежа феодалами ввозились предметы личного пользования, включая предметы роскоши, товары массового спроса и товары производственного назначения. Наиболее активно закупались магнатами статьи двух последних групп. Объемы торговли в Великом княжестве Литовском во второй половине ХVШ в. неуклонно повышались. За 6 лет (1786-1791) экспорт зерна здесь вырос более чем в 3 раза, “лесного товара” - более чем в 2 раза, волокна - почти в 3 раза, скота - почти в 2 раза. Позитивные сдвиги наблюдались и в соотношении объемов экспорта и импорта. Если в 1786-1788 гг. ввоз в земли Беларуси и Литвы еще превышал вывоз, то в 1789-1792 гг. наблюдалось преобладание вывоза над ввозом. Это свидетельствует о стабилизации экономики Беларуси, наблюдавшейся во второй половине ХVШ в. Вместе с тем, она по-прежнему имела преимущественно аграрный характер, что явно проявилось в структуре экспорта, основную часть которого составляла сельскохозяйственная продукция.

**Экономика Беларси в период кризиса феодально-крепостнической системы (первая половина ХIХ в.)**

В конце XVIII – первой половине XIX в. на белорусских землях проходил процесс разложения феодально-крепостнических отношений и формирования нового капиталистического строя. Новые формы хозяйствования, проявлялись в росте товарности сельского хозяйства, увеличении количества вольнонаёмных рабочих, развитии внутреннего и внешнего рынка.

 Доминирующим сектором экономики в это время являлось сельское хозяйство, развитие которого тормозилось многочисленными феодальными пережитками. К 1861 г. в руках помещиков оставалось до 40 % всей земли. Продолжали существовать крупные магнатские латифундии. В собственности Радзивилов оставалось свыше 150 тыс. десятин земли и 40 тыс. крепостных, Витгенштейнов – 500 тыс. десятин земли и 600 тыс. крепостных.

 Отдельные помещики в своих имениях стали использовать прогрессивные европейские методики по рациональному ведению сельского хозяйства. Из-за рубежа приглашались агрономы, выписывались сельскохозяйственная техника, сортовое зерно и породистый крупный рогатый скот. Активно вводился труд наёмных рабочих. Посевы зерновых заменялись техническими культурами (картошка, свёкла, лён). Строились предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции. Только производство сахара за 1840-1850-е гг. выросло более чем в 6 раз. Быстрыми темпами развивалось и мясо-молочное животноводство. Значительное внимание стало уделяться овцеводству. Витгенштейны владели отарами овец общим количеством в 2,5 тыс. голов. Шерсть поставлялась как на местные суконные фабрики, так и вывозилось в Польшу (Лодзь). Дополнительным источником доходов для владельцев крупной земельной собственности также стала массовая вырубка леса и продажа древесины в Западную Европу.

 Вместе с тем, несмотря на вышеперечисленные примеры, в большинстве случаев, помещики пока ещё сохраняли традиционные способы получения прибыли через усиление эксплуатации крестьян. Наиболее распространённой формой повинности оставалась барщина – в 1858 г. помещичьи земли обрабатывали 96,9 % крестьян. В то же время всё большую популярность среди крестьян стала получать практика отправки на заработки в город и на строительство дорог, фабрик и т. д. Данный факт является признаком разложения прежних феодальных отношений.

 В тоже время государство стремилось сохранить существующие крепостнические порядки. Лишь возрастание числа крестьянских волнений (в 1800-1825 гг. в Беларуси зафиксировано 46 подобных выступлений, а в 1826-1850 гг. уже 90) заставили правительство пойти на ряд уступок. Целью частичных реформ в аграрном секторе стало стремление властей несколько улучшить материальное положение крестьян, с одновременным сохранением крепостного права. В 1840-1850-х гг. была осуществлена реформа государственных крестьян Беларуси. Её инициатор – министр государственных имуществ П. Киселёв. Она предусматривала: реорганизацию системы управления казёнными имениями, проведение «люстрации» (описание) государственных имуществ, введение политики «опекунства» по отношению к самим крестьянам. Основные правовые акты по осуществлению реформы были утверждены Николаем I в декабре 1839 г. Согласно им была создана чёткая административная структура: уезды – округа – волости. В последних организовывались волосные правления, суды, школы, больницы, «хлебные магазины». В отдельную волость входило несколько деревень, в каждой из которых избирались старосты, сотские и пр. Все крестьяне переводились на чинш с одновременным наделением их дополнительными земельными участками и скотом. Права арендаторов государственных имений ограничивались (не могли судить крестьян, повышать повинности).

 В отношении помещичьих крестьян также принимались соответствующие меры. Законом от 15 апреля 1844 г. во всех имениях должны были быть составлены инвентари, включавшие кроме прочего описание размеров крестьянских наделов и повинностей, что содействовало уменьшению произвола помещиков в отношении своих крепостных. Практически в полном объеме данная реформа была осуществлена на западе и центре Беларуси, в то время как в Могилёвской и Витебской губерниях введение инвентарей встретило определённое сопротивление со стороны землевладельцев. Лишь к 1848 г. осуществление реформы было в основном завершено. Однако, несмотря на некоторое повышение благосостояния крестьян, в целом, сельское хозяйство Российской империи оставалось в глубоком кризисе из-за сохранения крепостного права.

 Низкий уровень развития сельскохозяйственного производства и связанный с этим узкий внутренний рынок негативно влияли на урбанистические процессы на белорусских землях. В первой половине XIX в. здесь насчитывалось 43 города и около 300 местечек. В то же время, разложение крепостнического строя и принудительное переселение еврейского населения с сельской местности содействовало постепенному росту численности горожан. В Минске их число выросло с 5797 (1797) до 26760 (1860) человек; в Могилёве – с 9400 (1784) до 25000 (1859); Гомеле – с 5000 (1775) до 14000 (1858) и т. д. В целом, общее количество городского населения за данное время увеличилось с 80000 до 320000, а в местечках – со 106000 до 209000 человек.

В экономическом плане в городах Беларуси продолжали доминировать ремесло и торговля. Существовало около 100 ремесленных специальностей, ежегодно проводилось свыше 20 крупных ярмарок (Минск, Гомель, Зельва, Бешенковичи). Постепенно увеличивалось и число капиталистических предприятий – с 73 в конце XVIII в. до 282 в 1861 г. Кроме мануфактур создавались первые фабрики – суконные в Косово и Хомске, мукомольные в Витебске, Могилёве и Пинске, сахарная в Белице. В конце 1850-х гг. на белорусских землях начался промышленный переворот. При этом, в отличии от России и большинства европейских стран более интенсивно на начальном этапе он проходил не в текстильной, а в металлообрабатывающей промышленности, где было сконцентрировано 85 % крупных предприятий и выпускалось до 90 % всей продукции.

Ускорение экономического развития было обусловлено усовершенствованием системы путей сообщения. Продолжали создаваться новые водные маршруты. В 1797-1805 гг. была введена в эксплуатацию Березинская водная система, соединившая Западную Двину с Днепром. К 1804 г. полностью судоходным стал канал Огинского, объединивший Нёман и Днепр. В 1837-1867 гг. был модернизирован и Днепро-Бугский канал. Вместе с тем, речной транспорт в Беларуси был развит слабо и по водным системам, как правило, лишь сплавляли лес для продажи его за границу. К тому же, действовали они всего несколько месяцев в году. Более эффективными были сухопутные тракты. В первой половине XIX в. вступили в строй Московско-Варшавская, Петербургско-Киевская, Московско-Рижская дороги, по которым осуществлялось регулярное почтовое сообщение.

В сфере торговли восточнобелорусские земли ориентировались преимущественно на российский рынок, а западнобелорусские – на польский и западноевропейский. В Гродненской губернии объём внешней торговли превышал объём внутренней торговли на 54 %. В то же время импорт превосходил экспорт на 76 %. Среди ввозимых на белорусские земли товаров были продукты питания, сахар, соль, шёлк, галантерея, промышленное оборудование и изделия, а среди вывозимых – стеклянная посуда, мыло, бумага, древесина.

Активизации внешнеэкономических операций содействовала денежная реформа 1839-1843 гг., осуществлённая по инициативе министра финансов Е. Канкрина. Основной денежной единицей становился серебряный рубль, что позволило сдержать рост инфляции. Бумажные кредитные билеты имели к нему фиксированный курс.

Подавление национально-освободительных восстаний 1794 г. и 1830-1831 гг., русско-французская война 1812 г., а также развитие капиталистических отношений повлияло на изменения в социальной структуре общества. В первой половине XIX в. удельный вес вольных сословий вырос более чем в 4 раза, происходил уже отмеченный выше рост городского населения, значительно увеличилось число государственных крестьян.

В целом, именно в означенный период на белорусских землях ускорился процесс разложения феодально-крепостнического строя. Основными признаками этого стали – начало промышленного переворота, постепенный переход к капиталистическим методам хозяйствования в сельском хозяйстве, расслоение крестьянства, активизация внутренней и внешней торговли. Вместе с тем, политика правительства Российской империи, направленная на сохранение прежних экономических и социальных отношений, существенно тормозила поступательное развитие страны, что не только обостряло внутренние противоречия, но и подрывало её позиции в мире.

**СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ (ВТОРАЯ ПОЛОВИНА ХIХ – НАЧАЛО ХХ В.)**

**Аграрные преобразования**

Попытки царского правительства изменить ситуацию в экономике страны в 30–50-е гг. XIX в. существенных результатов не дали. Налицо был обострившийся кризис феодально-крепостнической системы, побудивший пересмотреть перспективы сохранения крепостного права. Внутри страны ускорилось обезземеливание крестьян и разорение помещичьих имений; развивались товарно-денежные отношений; медленно росло мануфактурное и фабрично-заводское производство. Обострились социальные противоречия, участились стихийные выступления крестьян. Внешним толчком к реформам стало поражение России в Крымской войне (1853–1856), показавшее ее военно-техническое отставание от Запада.

Все это заставило правительство начать подготовку отмены крепостного права. Но самодержавие хотело, чтобы инициатива в освобождении крестьян исходила от помещиков, в первую очередь Беларуси и Литвы. Во-первых, их хозяйства были втянуты в товарно-денежные отношения через западноевропейский рынок. Во-вторых, помещики Беларуси и Литвы сами считали необходимым освободить крестьян, хотя и без земли. В-третьих, в белорусских и литовских губерниях крестьянское движение переплеталось с польским национально-освободительным движением.

В сентябре 1857 г. предложения гродненских, виленских и ковенских помещиков были направлены в Петербург. 20 ноября 1857 г. на имя виленского генерал-губернатора В.И. Назимова Александр II направил рескрипт (ответ), где разрешал создать комитеты, которым было поручено разработать свои проекты отмены крепостного права. К весне 1858 г. такие комитеты были образованы в губерниях Беларуси и Литвы, а к концу года – в большинстве губерний России. Подготовку реформы возглавил Главный комитет по крестьянскому делу. В марте 1859 г. при нем были созданы Редакционные комиссии. Они обобщили предложения помещиков и разработали самобытный российский вариант нового аграрного строя. Он заключался в сосуществовании двух типов хозяйств – крупного помещичьего и мелкого крестьянского.

19 февраля 1861 г. Александр II подписал Манифест об отмене крепостного права и Положение о крестьянах, выходящих из крепостной зависимости, которое состояло из 17 законодательных актов. Основной из них - «Общее положение», были также «Местные положения» с учетом специфики регионов. Крестьяне стали лично свободными. Положения определяли права крестьян, порядок наделения землей, выполнение повинностей в пользу государства и помещика, управление крестьянами и т.д. Для осуществления реформы были образованы специальные местные органы – уездные мировые съезды и губернские по крестьянским делам присутствия. Учреждалась должность мировых посредников, которые проверяли, утверждали и вводили в действие Уставные грамоты, фиксировавшие размер надела и повинности.

Механизм реформы включал три основных аспекта: надел, повинности и выкуп. Надел давался на ревизскую душу (лицо мужского пола). На востоке Беларуси (в Могилевской и Витебской губерниях), где существовало общинное землепользование, вводились нормы наделов. Высший надел включал до 5,5 десятин земли, низший – в три раза меньше. На западе и в центре (в Виленской, Гродненской, Минской губерниях и Дриссенском уезде Витебской губернии), где было подворное землепользование, сохранялись те наделы, которые были у крестьян до 1861 г.

В течение девяти лет, до заключения выкупной сделки крестьяне должны были выполнять повинности (временнообязанное состояние крестьян). На востоке Беларуси устанавливалась барщина в 40 мужских и 30 женских дней в год или годовой оброк в размере 8 руб. На западе и в центре барщина составляла не более 23 дней в год, а оброк – до 3 руб. с десятины.

Вся земля признавалась собственностью помещика. Крестьяне должны были выкупить надел, после чего они зачислялись в разряд владельцев. Выкупная сумма определялась путем капитализации оброка из расчета 6 % годовых. То есть, крестьянин за земельный надел должен был заплатить такую сумму, которую помещик мог положить в банк под 6 % годовых и получать доход, равный годовому оброку. Однако у крестьян не было таких денег. Поэтому сами они платили 20–25 % от выкупа, а оставшуюся часть государство выплачивало помещикам в виде ценных бумаг. В результате крестьяне оказались в долгу государства, который они должны были погашать в течение 49 лет, исходя из 6 % годовых.

Для руководства крестьянами были образованы сельские и волостные органы власти. Крестьяне, составлявшие сельскую общину, выбирали старосту и сборщика податей. Несколько сельских общин образовывали волость. На волостном собрании избирались правление во главе с председателем и волостной суд. Сельские и волостные правление руководили сбором податей, объявляли крестьянам государственные законы, следили за общественным порядком.

Обнародование реформы вызвало подъем крестьянского движения. Особенно упорную борьбу крестьяне вели против уставных грамот. В начале 1863 г. движение значительно усилилось и совпало с началом национально-освободительного восстания под руководством К. Калиновского. Это заставило правительство перевести крестьян Минской, Виленской и Гродненской губерний на выкуп с мая 1863 г., а с 1 января 1864 г. - крестьян Витебской и Могилевской губерний. При этом значительно уменьшались выкупные платежи, возвращалась часть отрезков – земель, перешедшие помещикам в ходе реформы, дополнительно получили землю более 20 тыс. крестьянских дворов, сохранялись сервитуты. В 1867 г. в разряд владельцев были переведены государственные крестьяне.

Реформа 1861 г. ускорила развитие капитализма в сельском хозяйстве Беларуси. На смену крепостнической системе пришла переходная отработочная система, при которой малоземельные крестьяне на условиях аренды обрабатывали землю помещиков собственными орудиями труда. В 1860-1870-е гг. отработочная система преобладала на востоке Беларуси. Постепенно она была заменена капиталистической.

Сельское хозяйство втягивалось в товарно-денежные отношения, что стимулировалось внешним и внутренним спросом. Развитие промышленности и рост городов требовали увеличения объема сельскохозяйственной продукции. В хозяйствах некоторых помещиков и зажиточных крестьян применялись многопольные севообороты, искусственные удобрения, сортовые семена, машинная техника.

Сельское хозяйство Беларуси в 1860-70-е гг. специализировалось на выращивании зерновых культур, часть ихэкспортировалась в Западную Европу. Из-за мирового аграрного кризиса последней трети XIX в., вызвавшего падение цен на зерно, сельское хозяйство переориентировалось на производство продукции животноводства и выращивание технических культур. Многие белорусские помещики разводили улучшенные породы крупного рогатого скота: голландскую, симентальскую, тирольскую. Расширилось производство масла и сыра для внутренного потребления и на экспорт. Для снижения издержек в частновладельческих хозяйствах стали использоваться машины, сеялись кормовые травы, лен, выращивались свекла и картофель. Усилилась региональная специализация: центрами льноводства стали Витебская и Могилевская губернии, коноплеводства – Могилевская губерния.

Аграрный кризис ускорил перераспределение земельной собственности. С 1882 по 1902 г. в пяти белоруских губерниях площадь дворянского землевладения сократилась на 20,7%, в то же время крестьянская земельная собственность увеличилась на 32,8%. Важную роль в купле-продаже земли играл Крестьянский поземельный банк (основан в 1882 г.), который кредитовал крестьян при покупке земли. Долгосрочные кредиты – на 55,5 лет выдавались под 6,5 % годовых. Число сделок покупки земли в 1886-1890 гг. увеличилось по сравнению с 1883-1885 гг. в 20 раз. Крестьяне приобрели 984,3 тыс. десятин земли. В 1885 г. был учрежден Государственный дворянский банк, который выдавал долгосрочные кредиты помещикам на выгодных условиях.

Мировой аграрный кризис углубил имущественное расслоение крестьянства. Он обогатил зажиточных слои и разорил середняков. В конце XIX в. доля зажиточных хозяйств составляла 10% от общего числа крестьянских дворов, середняков – 30%, бедняков – 60%. Крестьяне уходили на заработки в города, переселялись в другие регионы России и за ее пределы.

Значительным событием в жизни белорусской деревни начала ХХ в. стала аграрная реформа, названная по имени П. А. Столыпина (министра внутренних дел, затем – председателя Совета министров России). Она проводилась после революции 1905 г. для укрепления самодержавия: отвлечения крестьян от революции, создания слоя крестьянской буржуазии, обеспечения ускоренного развития капитализма в сельском хозяйстве. Основными мероприятиями реформы стали: ликвидация крестьянской общины (указ от 9 ноября 1906 г.), отмена выкупных платежей (указ от 31 января 1907 г.), ликвидация чересполосицы и хуторизация, организация массовых переселений в Сибирь, Среднюю Азию и на Дальний Восток.

В Беларуси к 1906 г. общинное землевладение сохранилось только в Витебской и Могилевской губерниях. За десять лет в этих губерниях закрепили землю в личную собственность 48 % общинных дворов (в целом по России - 22 %). В белорусских губерниях было создано 128,1 тыс. хуторов и отрубов. Процент хуторизации здесь (12) был выше, чем в России в целом (10). За 1907-1914 гг. из Беларуси за Урал переселились 368,4 тыс. чел. Однако часто переселенцам отводились земельные участки в неудобных местах. Денег, выделенных государством, было недостаточно. Материальная помощь, которую оказывало государство, была мизерной. Поэтому некоторые крестьяне возвращались назад.

Аграрная реформа способствовала интенсификации сельского хозяйства. Увеличились многопольные севообороты, углублялась специализация сельского хозяйства (мясомолочное животноводство и винокурение), использовались передовые орудия труда и сельскохозяйственные машины. По сравнению со второй половиной XIX в. помещичье землевладение сократилось, а крестьянское, купеческое и мещанское выросло. Шла дифференциация крестьянства. С одной стороны, крестьяне-предприниматели брали кредиты, покупали землю, создавали хозяйства фермерского типа. С другой стороны, крестьяне-бедняки были вынуждены продавать свою землю и пополнять ряды пролетариата.

**Развитие промышленности и транспорта**

Определяющей тенденцией промышленного развития Беларуси был постепенный переход от мануфактуры к фабрике. Промышленный переворот начался середине XIX в. в металообрабатывающей и винокуренной отраслях и завершился к 80-м гг. XIX в. С 1875 по 1893 г. мощность паровых двигателей увеличилась в 6 раз. Но по концентрации промышленного производства Беларусь значительно отставала, преобладали мелкие и средние предприятия с числом рабочих до 50. Доля предприятий с числом работников свыше 500 составляла всего 1,2% ( в России – 3,2%). По прежнему значительная роль в производстве принадлежала мануфактурам.

Промышленность Беларуси специализировалась на переработке местного сельскохозяйственного, лесного и минерального сырья. Ведущими были обрабатывающая и легкая промышленность. Первое место по объему производства занимала пищевая (в основном винокуренная) отрасль, второе – деревообрабатывающая, третье - металлообрабатывающая (вместе с железнодорожными мастерскими). Развивались строительная, силикатно-керамическая и стекольная отрасли. Мировые экономические кризисы 1873-1875 и 1881-82 гг. усилили концентрацию производства. Подъем 90-х гг. XIX в. ускорил темпы развития промышленности: открылось 16 тыс. новых предприятий. За 40 пореформенных лет объем продукции фабрично-заводской промышленности вырос в 37 раз. Сформировались классы промышленной буржуазии и наемных рабочих.

В 1860-е гг. на территории Беларуси началось строительство железных дорог. Направления железнодорожных линий определялись военно-стратегическими и торговыми интересами Российской империи. Первой железной дорогой , которая прошла по территории Беларуси, была Петербургско-Варшавская (1862 г). В 1870-е гг были построены Московско-Брестская, Либаво-Роменская, Привислинская магистрали. В 1880-е гг. железнодорожное строительство развернулось на Полесье. Железная дорога Пинск-Жабинка соединила полесские дороги с Московско-Брестской магистралью, а линия Лунинец-Гомель - с Либаво-Роменской. Протяженность железных дорог в Беларуси к 1902 г. увеличилась в 10 раз и составила 8% железнодорожной сети европейской части России. Возникли крупные железнодорожные узлы: Минск, Витебск, Гомель, Лунинец, Брест, Барановичи. Объем перевозок с 1890 по 1900 г. увеличился почти в два раза.

В 1909-1913 гг. Россия переживала промышленный подъем, который охватил и Беларусь. Аграрная реформа углубила местный рынок. Рост цен на сельскохозяйственные продукты увеличивал покупательскую способность деревни. Для открытия крупных промышленных предприятий обычно создавались акционерные общества при участии иностранных капиталов. В 1908-1913 гг. среднегодовой прирост промышленного производства Белорусского края составлял около 14%. Это - невероятно высокий показатель, выше, чем по России в целом. Ведущее место в Беларуси по-прежнему занимало пищевое производство. Индустриализация Беларуси привела к сокращению вывоза за ее пределы сырья, которое стаоа обрабатываться на месте. В первую очередь это касалось древесины, основного богатства белорусского края. Владелец лесопильно-фанерного завода в поселке Микашевичи Мозырского уезда Д.Агаркав продавал деревянные коробки (тару) в Москве, Харькове, Одессе, Лондоне, Париже. Беларусь обеспечивала всю западную часть России спичками и бумагой. На Добрушской (Гомельский уезд) бумажной фабрике работал ведущий в России инженер-технолог Антон Стульгинский (1851-1915), уроженец Беларуси. Большой спрос имела белорусское стекло. На Неманском заводе (Лидский район) производились предметы роскоши из хрусталя высокого художественного качества. Успешно работали Поречская суконная фабрика в Пинском уезде, льнопрядильная фабрика «Двина» в Витебске. Металлообрабатывающая промышленность пользовалась привозной сырьем, но спрос на ее продукцию был настолько большим, что расходы покрывались сполна. На основе кустарных мастерских основывалась промышленное и сельскохозяйственное машиностроение. В Пинске работал судостроительный завод. Местные предприниматели взялись за освоение производства предметов быта. Но быстрое расширение сферы услуг оставляло место и для мелкой производства. Ремесленнические изделия часто успешно соревновались с фабричными, так как были более дешевыми. Их охотно покупали сельчане. В 1913 г. кустарное производство Беларуси давала более половины валовой промышленной продукции, в то время как по всей России - менее трети. Несмотря на успехи индустриализации, Белорусский край оставался аграрным уголком империи. Накануне первой мировой войны на долю промышленности приходилось около 20% национального дохода. Большинство промышленных предприятий находилось в руках евреев, землевладельцев польской культуры и иностранных предпринимателей, которые были далеки от национальных проблем белорусов. Промышленность способствовало росту городов. Значительными промышленными центрами становились Белосток, Минск, Витебск, Гродно, Пинск, Гомель, Брест, Бобруйск, Борисов. Однако в Беларуси фабрично-заводское производство размещалось преимущественно в сельской местности - ближе к источникам сырья, помещичьих капиталов и дешевых крестьянских рук. А города оставались более торгово-административными, чем промышленными кругами. Они поражали многочисленностью преимущественно еврейских магазинов. Процент населения, что проживало в городах и местечках Беларуси, вырос с 14 в 1897 до 16 в 1913 г. Доля оторванных от земледельческой работы людей была здесь выше, чем в России в целом. Но это объясняется не экономическими причинами, а пребыванием Беларуси в рамках оседлости евреев, которым, как известно, не разрешалось селиться вне городов. Для сравнения вспомним, что в Великобритании в то время в городах проживало более половины населения. Скученность евреев в городах и местечках сдерживало приток туда разорившегося местного крестьянства. В конце XIX - начале ХХ в. белорусы составляли всего около 17% горожан, русские же - 18, а евреи - 54%.

Начало I Мировой войны (1914—1918) положило начало тотальному разрушению хозяйственной жизни в Беларуси, невыносимым страданиям ее жителей. На западе Беларуси был установлен оккупационный режим. Он был основан на жесткой системе налогов, принудительных работ, штрафов, реквизиций. В Германию вывозились материальные ценности и трудоспособное население. Война изменила ситуацию и на востоке от линии фронта. Отступление российских войск в 1915 г. вызвало массовое беженство. С территории Беларуси выехало вглубь России около двух миллионов человек. Была проведена мобилизация – в армию призваны более половины трудоспособных мужчин. Прифронтовые губернии оказались заполнены российскими военными, рабочими и чиновниками, что усиливало тут прорусские настроения. На работы по рытью окопов, ремонта дорог и мостов было привлечено практически все трудоспособное население прифронтовых Минской и Витебской губерний. Плохое питание и невыносимые условия работы приводили к росту эпидемических заболеваний. Летом 1916 рабочая мобилизация повторилось. Как и немецкие, российские военные власти безжалостно обирали белорусских крестьян. В результате бесконечных реквизиций сельчане лишались лошадей, коров, зерно, фуража, а сами голодали. В крупном землевладение не хватало рабочих рук. Военная администрация отправляла крестьян на помещичьи поля как на воинскую повинность. Землевладельцы наживались на военных поставках и на спекуляции продуктами питания. Это обостряло социальную напряженность в деревне. Крестьяне открыто грабили барское добро - делали порубки и потравы, а иногда и прямые захваты и грабежи. Война не давала возможности заработать и прокормить себя. Были нарушены связи промышленности Беларуси с рынками сбыта и источниками сырья и топлива. Многие фабрики и заводы сократили производство или совсем остановились. Но отдельные отрасли (обувная, швейная и др.) значительно увеличили выпуск продукции, так как выполняли военные заказы.

Февральская революция 1917 г. сбросила с трона последнего российского самодержца Николая II. Царская банда настолько самаизалявала себя, что достаточно было 23 февраля выйти на улицы Петрограда голодным женщинам-работницам, чтобы потом к ним присоединился весь рабочий люд столицы и военные Петроградского гарнизона. Ни одно крупное воинское соединение, ни одна политическая партия не встала на защиту Николая II. 27 февраля Петроград уже был в руках повстанцев. Вскоре Николай II (1894-1917) отрекся от трона. В считанные дни царская администрация была уничтожена по всей стране. Особенностью революции стало установление двоевластия: с одной стороны, во время революционных событий реальная власть находилась в руках Петроградского совета рабочих и солдатских депутатов, с другой стороны, из представителей Государственной думы было сформировано Временное правительство, пользовавшееся поддержкой Совета. Основные вопросы Февральской революции – о мире, о земле, о рабочем законодательстве, о созыве Учредительного собрания Временным правительством решены не были. Его непоследовательная и недальновидная политика углубила общегосударственный кризис, что привело к очередной революции.

**Внутренняя и внешняя торговля**

Строительство железных дорог ускорило развитие внутренней и внешней торговли. Продукция сельского хозяйства и промышленности вывозилась в Россию, Украину, Польшу, Германию. В конце XIX в. в Беларуси сформировались местные (губернские) рынки, которые были тесно связаны между собой и со всероссийским рынком. Центрами губернских рынков в конце XIX в. были Минск, Витебск, Могилев, Гомель, Гродно, Брест, Пинск. Характер торговых связей внутри местных рынков определялся особенностью экономического развития каждого из регионов. Главным торгово-промышленным центром Беларуси стал Минск. Сюда привозили промышленные товары из Московского, Петербургского районов, Польши. Минск служил сборным и распределительным пунктом для большей части районов Полесья, многих районов севера и запада Беларуси. Гомель обслуживал соседние уезды Минской и Черниговской губерний. Промышленные товары, производившиеся в Гомельской губернии вывозились за пределы Беларуси. Гомель являлся распределительным пунктом для лесных материалов, которые сплавлялись в среднее и нижнее Поднепровье. Часть грузов вывозилась по железной дороге на север и восток, в Ригу, Петербург, Либаву. Из сельскохозяйственных продуктов, поступавших на гомельский рынок, преобладало украинское зерно.

Могилевский экономический район был центром торговли лесными товарами и продуктами земледелия. Он имел тесные связи со средним и нижним Поднепровьем, а также с Оршей, через которую направлялись товары в Минскую и Смоленскую губернии. Из Орши везли главным образом лесные грузы, хлеб, пеньку; привозили на оршанский рынок соль, керосин, нефть, строительные материалы.

Могилевская губерния имела тесные связи с Витебским экономическим районом. Главными предметами вывоза отсюда были лес и продукция льноводства, большая часть которой поступала за границу. Лесные грузы сплавлялись по Западной Двине в Ригу, из Украины привозили пшеничную муку и сахар.

Важное место в торговых связях Беларуси занимал Гродно, через который велась торговля с Польшей, Литвой и зарубежными странами, а также с Минском, Москвой, Петербургом. Главными предметами сбыта из Гродненского района были лесная продукция, ржаная и пшеничная мука, отруби, спирт, молочные продукты.

Среди торговых центров Беларуси особое место занимал Пинск. Он служил центром распределения промышленных товаров и лесных грузов, которые перевозились из бассейнов Днепра и Припяти в бассейны Немана и Вислы.

Таким образом, территория Беларуси являлась частью общероссийского рынка. Во внешнеторговых связях преобладал вывоз сельскохозяйственного сырья и лесных материалов, ввоз промышленных товаров, минерального сырья, зерновой продукции.

В 60–90-е гг. изменились структура, формы организации и увеличились объемы внутренней торговли, что было обусловлено ростом численности городского населения и установлением более прочных связей между городом и деревней. С 1863 по 1896 г. население городов увеличилось с 330 тыс. до 648 тыс. человек, или почти в 2 раза, составив 10 % общего количества населения. Ярмарки уступили место характерной для капиталистического хозяйства стационарной торговле – лавочной и магазинной. С 1885 по 1898 г. число торговых предприятий увеличилось в 1,7 раза, а их товарооборот – в 3 раза.

**Финансово-кредитная система**

Быстрое развитие всех сфер хозяйства требовало создания капиталистической кредитной системы. Новыми формами организации кредита стали городские коммерческие банки, частные акционерные банки, общества взаимного кредита и ссудо-сберегательные общества. В 1873 г. был открыт Минский коммерческий банк, который имел в 1900 г. 11 отделений. В Беларуси действовали отделения и агентства российских коммерческих банков: Азовско-Донского, Петербургско-Азовского, Орловского. В 80-е гг. XIX в. в губернских городах были открыты пять отделений Государственного банка. Кредитованием помещиков занимались отделения Виленского, Московского и Санкт-Петербургского земельных акционерных банков. Мелких промышленников и торговцев кредитовали небольшие банкирские конторы и дисконтеры. В Минске, Гомеле Пинске и других городах действовали общества взаимного кредита, в том числе поземельного. Открывались также учреждения мелкого кредита: ссудо-сберегательные товарищества и сберегательные кассы. В 1900 г. насчитывалось 474 сберкассы с суммой вкладов 51,5 млн.руб.

Важное значение для экономического развития имела денежная реформа 1895-1897 гг., проведенная под руководством министра финансов России С.Ю. Витте. Она ввела золотой стандарт рубля, обеспечила свободный обмен банкнот на золото. Основой денежной системы России стал золотой рубль (0,7742 г. чистого золота), разделенный на 100 копеек. Чеканились золотые монеты достоинством 15, 10, 7,5 и 5 рублей.В обращении находились серебряные монеты достоинством в 1 рубль, 50, 25, 20, 15 и 5 копеек различной пробы, разменные медные монеты от 5 до ј коп. Государственные кредитные билеты выпускались достоинством в 500, 100, 25, 10, 5, 3 и 1 руб. В результате реформы российский рубль присоединился к мировому сообществу валют, объединенных принципами золотомонетного стандарта. Это создало благоприятные условия для привлечения в страну иностранных инвестиций, стимулировало развитие промышленности и внешней торговли.

**ЭКОНОМИКА БЕЛАРУСИ ПОСЛЕ ОКТЯБРЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ И В ГОДЫ ПЕРВЫХ ПЯТИЛЕТОК (1917—1941)**

**Социально-экономические преобразования в Беларуси после установления Советской власти. Политика «военного коммунизма»**

С победой Октябрьской революции в Петрограде и установлением там советской власти начались социалистические преобразования и на национальных окраинах России. Во второй половине ноября 1917 г. в Минске прошли три съезда Советов рабочих, солдатских и крестьянских депутатов. На них были созданы исполнительные комитеты, объединившиеся затем в единый – областной исполнительный комитет Советов рабочих, солдатских и крестьянских депутатов Западной области и фронта (Облисполкомзап). Для оперативного решения особо важных вопросов 26 ноября 1917 г. был создан Совет народных комиссаров Западной области и фронта (СНК).

Новая власть приступила к первым социально-экономическим преобразованиям, в частности и осуществлению Декрета II Всероссийского съезда Советов о земле. Все земли делились на три категории. К первой относились земли и специализированные хозяйства (сады, питомники, личные хозяйства и т.д.). Эти земли исключались из фонда уравнительного распределения. Ко второй категории относились земли, подлежавшие распределению: бывшие помещичьи, казенные, удельные, кабинетские, церковные, монастырские. К третьей категории относились недра земли, леса и воды, которыми распоряжались местные власти различных уровней. При распределении земли учитывалось количество не только едоков, но и качество земель. В первую очередь учитывались интересы беднейших крестьян.

В белорусской деревне стали организовываться первые коллективные хозяйства: коммуны, сельхозартели и тозы (товарищества по совместной обработке земли), отличавшиеся друг от друга по степени обобществления средств производства. Самой высокой она была в коммунах. В Беларуси преобладали земледельческие коммуны, но существовали и земледельческо-промышленные. Подобное явление было вызвано тем, что земли не хватало, а многие заводы не работали. В последующие годы коммуны постепенно распались и основными формами организации сельскохозяйственного производства стали колхозы и совхозы. Коллективные хозяйства были, как правило, небольшими и с малым количеством земли, инвентаря, скота. В них входили в основном бедняки и батраки. Отношение основной массы крестьян к коллективным хозяйствам было негативным.

Крайне сложным вопросом для молодой советской власти оказался финансовый. Советская власть уже 16 декабря 1917 г. национализировала все частные банки страны и создала единый Госбанк с конторами на местах. В январе 1918 г. были аннулированы банковские акции, принадлежавшие крупным частным предпринимателям. Государственный банк был переименован в Народный банк. В Беларуси, как и по всей России, продолжали обращаться различные денежные знаки, а во время немецкой оккупации – и немецкие марки. После освобождения от немцев был запрещен прием оккупационных денежных знаков, которые необходимо было обменивать либо сдавать в местные казначейства. С началом польской оккупации в феврале 1919 г. белорусский рынок вновь захлестнула масса различных бумажных денег.

Следующим шагом Советского правительства в деле строительства новой системы управления государством было решение о введении рабочего контроля с целью борьбы с саботажем бывших царских чиновников, предпринимателей и банкиров. 21 ноября 1917 г. в Вестях Витебского Совета депутатов было опубликовано «Положение о рабочем контроле». Введение рабочего контроля предотвратило закрытие многих заводов, фабрик и других частных предприятий, а также способствовало приобретению рабочими элементарных знаний по управлению народным хозяйством.

Необходимой мерой по перестройке народного хозяйства на социалистический лад была национализация промышленности. Процесс национализации в Беларуси затянулся вначале из-за немецкой, а затем польской оккупации. В первую очередь были национализированы железнодорожные мастерские по ремонту паровозов и вагонов, все железные дороги, лесопильные заводы, мельницы, торфопредприятия и другие объекты, которые работали на нужды фронта. В феврале 1918 г. были национализированы мелкие конторы, книжные и частные киоски, аптеки, кафе и рестораны.

С целью создания нового механизма управления народным хозяйством ВЦИК 2 февраля 1918 г. принял декрет о создании Высшего совета народного хозяйства (ВСНХ). В декабре 1917 – январе 1918 г. началось создание совнархозов на местах. 28 мая 1918 г. в Витебской губернии был создан первый в Беларуси совнархоз. С провозглашением в 1919 г. белорусской Советской Социалистической Республики был сформирован Совет народного хозяйства республики.

Новая власть активно решала социальные вопросы. Так, на всех предприятиях был введен 8-часовой рабочий день, запрещен труд малолетних, создана специальная инспекция труда, занимавшаяся вопросами трудового законодательства. 2 декабря 1918 г. СНК РСФСР ввел обязательный еженедельный выходной и оплачиваемый отпуск, установил праздничные дни. На предприятиях Беларуси были созданы инспекции по охране труда и технике безопасности.

В период создания собственной модели экономики новой власти пришлось решать и такую сложную задачу, как подготовка специалистов. Были организованы курсы по подготовке руководящего состава для советских и хозяйственных органов управления. Таким образом, уже в первые месяцы советская власть провела ряд преобразований в сфере народного хозяйства, направленных на слом прежнего рыночного механизма и формирование командной системы управления. Правда, осуществить все эти мероприятия сразу не удалось, так как началась иностранная интервенция, а за ней и гражданская война, в результате чего на всей территории страны была введена политика «военного коммунизма». Основные меры этой политики:

- введение продразверстки и монополии хлебной торговли;

- национализация всей промышленности, установление жесткой централизованной системы управления народным хозяйством;

национализация всех торговых предприятий, монополию внешней торговли, распределение продовольственных и промышленных товаров по карточкам и твердым ценам;

фактическая ликвидация денежной системы;

всеобщая трудовая повинность.

Центральное место в политике «военного коммунизма» занимала продразверстка. Власти забирали все у крестьян для нужд армии и рабочих, причем брали в долг, за бумажные деньги. Проводилась продразверстка с помощью продотрядов, наделеных чрезвычайными полномочиями.

Система управления промышленностью в период гражданской войны и иностранной интервенции характеризовалась абсолютной централизацией. Была проведена национализация промышленных предприятий, включая мелкие. Все оборонные предприятия и железнодорожный транспорт были переведены на военное положение.

Для управления промышленностью в ВСНХ было образовано 50 главных управлений, или главков. На предприятиях повсеместно были введены военная дисциплина и единоначалие, все решения принимались директорами только после согласия с Главком. В условиях, когда Советское государство было отрезано от основных энергетических, сырьевых и продовольственных районов, система главков позволила обеспечить работу промышленности, которая главным образом обслуживала потребности фронта. С началом польской оккупации основная масса предприятий Беларуси вновь переключилась на производство продукции для армии.

С освобождением территории от оккупационных войск началось восстановление разрушенных предприятий. К концу гражданской войны в структуре промышленности Беларуси легкая вышла на первое место, ее удельный вес составил 42,3 %. Изменилось соотношение внутри самой отрасли: возросла доля швейной и кожевенно-обувной и несколько снизилась текстильной.

Одним из направлений политики «военного коммунизма» было установление прямого продуктообмена между городом и деревней с использованием внеэкономических и военных мер. Были национализированы все торговые предприятия и введена монополия внешней торговли. В январе 1919 г. Совнарком издал декрет об обязательной сдаче крестьянами государству всех излишков хлеба и фуража.

Наряду с названными мерами политики «военного коммунизма» следует отметить и обязательную «трудовую повинность». Был провозглашен лозунг «кто не работает, тот не ест». Все граждане в возрасте от 16 до 50 лет были обязаны участвовать в общественно полезном труде. Бывшие эксплуататорские элементы широко привлекались к очистке железнодорожных путей от снежных заносов, заготовке дров, погрузке и разгрузке вагонов, барж и т.д. Это позволило сосредоточить силы рабочего класса на основных производственных работах, наиболее важных для фронта и народного хозяйства. Уклонявшиеся от труда лишались продовольственного пайка.

Таким образом, благодаря политике «военного коммунизма» большевикам удалось решить главную задачу – удержать в руках власть. Создание жесткой централизованной системы управления экономикой страны в условиях войны, разрухи, безграмотности основной массы населения, непрофессионализма руководящего состава было единственным выходом для партии большевиков.

**Хозяйственное развитие БССР в годы новой экономической политики.**

После окончания Гражданской войны (1918г) перед советским руководством встала задача восстановить разрушенное народное хозяйство и подготовить условия для строительства социализма. Восстановление происходило в сложных международных и внутренних обстоятельствах. Империалистические государства и внутренняя контрреволюция не прекращали борьбу против советской власти. Тем не менее некоторые капиталистические государства были вынуждены признать Советский Союз и установить с ним дипломатические и торговые отношения (Германия, Канада, Чехословакия и др.).

 Экономическое состояние советских республик было очень тяжелым. За годы войн ( Мировой, Гражданской и интервенции зарубежных стран) народное хозяйство пришло в упадок. В БССР из 815 предприятий цензовой промышленности 470 не работали. Промышленное производство сократилось почти в пять раз. Железнодорожное хозяйство пришло в негодность, некоторые дороги бездействовали. Ряд городов оказались без топлива.. Экономические разрушения привели к сокращению рабочего класса, количество которого уменьшилось почти в два раза.

 В упадок пришло и сельское хозяйство. Площадь под зерновыми культурами составила 60%, под картофелем – 45% по сравнению с 1913 г. Количество лошадей уменьшилось на 20%, коров – на 34, свиней – на 56%. Около 17% крестьян не имели рабочего скота. Продукция сельского хозяйства составила менее половины довоенной. Система продразверстки подрывала заинтересованность крестьянина в развитии сельского хозяйства. Товарообмен между городом и деревней почти остановился.. Усилилось недовольство крестьян политикой «военного коммунизма», что использовали контрреволюционные элементы для борьбы против советской власти.

 Сложившиеся в стране обстоятельства свидетельствовали о том, что «политика военного коммунизма», которая более-менее удовлетворяла крестьян в годы Гражданской войны, пришла в противоречие с интересами основной массы мелких производителей. Чтобы обеспечить условия для восстановления промышленности, создать экономическую базу союза рабочего класса и крестьянства, необходимо было сменить хозяйственную политику, установить связь между городом и деревней.

 Ответом на эти вопросы и стала новая экономическая политика (НЭП), принятая на Х съезде РКП (б) в марте 1921 г.

 Необходимо отметить, что переход к НЭПу был попыткой со стороны большевиков совместить социалистические принципы управления огосударственной экономикой, в первую очередь промышленностью и транспортом, с экономическими законами, используя частный капитал в интересах социалистического строительства. Сущность НЭПа сводилась к максимальному подъему производительных сил и улучшению состояния рабочих и крестьян ради сохранения советской власти.

 Новая экономическая политика это система мер, рассчитанных на переходный период от капитализма к социализму:

- в области сельского хозяйства первоочередной мерой стала замена продразверстки продналогом. Налог был по размерам меньше за разверстку и устанавливался до начала полевых работ. Он дифференцировался с учетом наличия у крестьян скота, урожайности земли. Хозяйствам, которые увеличивали посевы наиболее важных культур, семьям красноармейцев, инвалидов и некоторым другим категориям крестьян предусматривались льготы по налогу. Излишком хлеба, который оставался после сдачи налога, крестьяне имели право распоряжаться по своему усмотрению. Крестьянам разрешалось свободно выбирать формы зелепользования. Одинаково законными были признаны крестьянская артель, община, индивидуальное пользование землёю в виде хуторов и отрубов, а также комбинация этих форм землепользования. Была разрешена аренда земли и пользование наемной рабочей силой при условии, когда члены семьи также работают. В 1923 г. начался переход от натурального налогооблажения до денежного. Все это способствовало лучшему приспособлению крестьян к рыночным отношениям;

- в области торговли НЭП предусматривал, что все продукты сельскохозяйственного производства, которые оставались у крестьянина после выплаты налога, можно было продавать по своему усмотрению. Фактически вводилась свобода торговли, ликвидировались различные запрещения. При НЭПе. существовали три виды торговли: частная, кооперативная и государственная. Все они более-менее открыто конкурировали между собой на равных условиях. Частный торговец был наиболее активный в розничной торговле, государственные органы – в оптовой, кооперативы совмещали функции оптовых и розничных продавцов. В отличие от других республик Советского Союза, в Беларуси частный капитал занимал в торговле ведущее место. Главным регулятором экономической деятельности становился рынок, который все же находился под контролем большевиков. Через рынок биржи, ярмарки, различные торговые предприятия укрепляли связь промышленности с крестьянами;

- в области финансов и кредита НЭП предусматривал проведение денежной реформы для стабилизации рубля, который за годы войн и оккупаций полностью обесценился. В 1922 г. началось проведение денежной реформы. Были выпущены банковские билеты РСФСР в 1,2,3,5,10,50 червонцев, которые обеспечивались на ј банковскими активами в золоте и инвалюте. С 1921 г. в Минске стала работать Всебелорусская контора государственного банка, а в 1926 г. она уже имела 9 филиалов в окружных центрах. Создавались коммерческие банки, товарищества взаимного кредита, открывались сберегательные кассы. Так, например, сеть сберегательных касс выросла с 1 октября 1925 г. до 1 октября 1926 г. с 273 до 445, количество вкладчиков возросло в два раза, средняя величина вклада стала больше в 3,3 раза. В сберегательных кассах были отменены ограничения на суммы, которые могли хранить частные лица или организации. Вклады не подлежали конфискации и выдавались по первому требованию их вкладчиков. Государство гарантировало тайну вкладов;

- НЭП охватил и сферу промышленности. Началась ее децентрализация, предоставление широкой автономии предприятиям, которые переводились на хозяйственный расчет. Главки были ликвидированы, а вместо них создавались тресты и групповые руководства, которые получили полную хозяйственную и финансовую независимость. Они становились основным звеном в новой системе руководства.. Тресты объединяли однородные и взаимно связанные между собой предприятия в одном городе или районе. Создавались также объединения трестов - синдикаты, которые занимались сбытом, обеспечением, кредитованием, внешнеторговыми операциями, монополизировав весь торговый аппарат отдельно взятой отрасли промышленности;

 Тресты, групповые руководства, отдельные предприятия получили широкую хозяйственную самостоятельность и ни Высший совет народного хозяйства (ВСНХ) ни Совет народного хозяйства республики (СНХ БССР) не имели права вмешиваться в текущую хозяйственную деятельность трестов кроме ЦК КП (б) Б. СНХ БССР исполнял функции координационного центра по руководству производством.

 Проведение экономических мероприятий в области промышленности содействовали развитию товарно-денежных отношений, заинтересованности трудящихся в повышении производительности труда. До 1926 г. промышленное и сельскохозяйственное производство достигли довоенного уровня.

 Однако несмотря на некоторые успехи состояние экономики было тяжелым: кризисы сбыта 1933-1924, 1924-1925 гг. острый дефицит товаров свидетельствовали об этом. А вот кризис на рубеже 1927 - 1928 гг. был уже социально-политическим. И когда в первых двух государство искало выход на пути развития НЭПа с помощью рыночных механизмов, то в последнем возвратились к чрезвычайным мерам, которые привели к возвращению до системы командно-административных методов, не вписывавшихся в новую экономическую политику.

 Укрупнение территории республики.. После окончания польско-советской войны (1919 – 1920 гг.) в состав БССР входили только шесть уездов Минской губернии: Бобруйский, Борисовский, Мозырский, Червеньский, часть Минского и Слуцкого. Территория Беларуси составляла 52398 км кв., на ней проживало около 1,5 млн. человек. Согласно Рижскому мирному договору 1921 г. Гродненская, почти половина Минской и белорусские уезды Виленской губернии отошли к Польше.

 Еще в 1919 г. ЦК РКП (б) включил из военно-политических соображений (Прежде всего оборона западных границ Российской Федерации) в состав РСФСР Могилевскую и Витебскую губернии. В этих условиях территория БССР была меньше за среднюю российскую губернию, отсутствовала возможность полноценного экономического, политического и национально-культурного развития.

 Коммунисты-белорусы А.Г.Червяков, В.М.Игнатовский и другие белорусские деятели неоднократно ставили вопрос в ЦК РКП (б) о возвращении всех белорусских земель в состав БССР.

 3 марта 1924 г. Президиум ВЦИК принял постановление «О передаче БССР районов с преимущественно белорусским населением», согласно которого к БССР отходили из состава Витебской губернии по границам бывшего административно-территориального раздела восемь уездов; из состава Гомельской губернии - шесть уездов, семь волостей, части Автюковской, Юровитской, Якимовослободской волостей, из состава Смоленской губернии - один уезд, три волости, части Ослянской, Бохацкой и Соенской волостей Мстиславского уезда с г. Мстислав. В результате возвращения этих районов территория республики увеличилась более чем в два раза и составила 110 584 км кв.. Количество населения достигло 4,2 млн человек. Однако это укрупнение решало вопрос о границах БССР только частично.

 Поэтому 18 ноября 1926 г. Политбюро ЦК ВКП (б) постановило включить в состав БССР Гомельский и Речицкий уезды Гомельской губернии, три уезда бывшей Витебской и четыре уезда бывшей Черниговской губернии оставались в составе РСФСР. А 6 декабря Президиум ВЦИК принял постановление о ликвидации Гомельской губернии и присоединении Гомельского и Речицкого уездов к БССР. На основании этого постановления 8 декабря 1926 г. Президиум ЦИК БССР включил названные уезды в состав республики, переименовав их в округа, а уезды – в районы. В результате второго укрупнения БССР территория республики увеличилась еше на 15 727 км кв.. а население – на 649 тыс. человек. В начале 1927 г. территория БССР составляла 125950 км кв. с населением около 5 млн. человек, 80% из которых составляли белорусы..

 Возвращение белорусских территорий в состав БССР укрепило экономическую базу, создало более благоприятные возможности для дальнейшего хозяйственного и социально-культурного развития республики, способствовало консолидации белорусской нации.

**Формирование административно-командной системы управления экономикой. Форсированная индустриализация и паринудительная коллективизация.**

Индустриализация в Беларуси проходила как составная часть единого процесса индустриализации всего Советского Союза. В развитии процессов индустриализации в Беларуси имелись и свои особенности и свои трудности, иными были здесь сроки и темпы. Главной целью индустриализации было превращение СССР в экономически независимое государство, производящее все необходимые товары, в первую очередь средства производства, носившие преимущественно милитаристский характер.

 Пути индустриализации БССР были рассмотрены на Х съезде КП (б) Б в декабре 1925 г. и апрельском пленуме ЦК 1926 г В принятых ими решениях отмечалось, что развитие промышленности Беларуси должно осуществляться преимущественно на основе местных сырьевых ресурсов и особенное внимание должно быть уделено пищевой, текстильной и кожевенной отраслям.

 Проведение индустриализации требовало больших капиталовложений. Основными источниками накопления являлась сама промышленность, сельское хозяйство, государственные займы, доходы от внутренней и внешней торговли, жесткая экономия, использование бесплатной миллионной рабочей силы заключенных и др.

 Первый пятилетний план развития народного хозяйства БССР (1928/29 – 1932/33гг.) предусматривал повышение удельного веса промышленности в народном хозяйстве. Общий объем капиталовложений в промышленность республики за пятилетку составил 243 млн. руб и превзошел вложения предыдущих десяти лет более чем в 5,3 раза. Особое внимание уделялось развитию таких отраслей промышленности как деревообрабатывающая, спичечная, бумажная, продовольственная, льняная и швейная. Одновременно планировалось развитие машиностроения для нужд сельского хозяйства и промышленности строительных материалов.

 В Беларуси развернулось строительство новых промышленных предприятий. Были построены швейная фабрика «Флаг индустриализации» и чулочно-трикотажная фабрика «КИМ» в Витебске, дали первую продукцию фабрика искусственного волокна и труболитейный завод в Могилеве, бобруйский, борисовский и гомельский деревообрабатывающие комбинаты, крупнейшая в республике ГРЭС и ряд других. Всего за пятилетку в строй вступили 78 крупных и 480 мелких и средних промышленных предприятий.

 В январе 1930 г. И.Сталин и его окружение перешли к форсированным темпам индустриализации – «большого скачка». С целью накопления средств для развертывания индустриализации проводилась насильственная коллективизация крестьянства, сокращалась доля национального дохода, которая шла на потребление, проводилась эмиссия денег и т.д.

 Все эти мероприятия не ускоряли, а,. наоборот приводили до падения темпов развития промышленности. Именно в это время сложился механизм управления промышленностью, который обеспечивал прежде всего рост объемов производства. Преимущество отдавалось количественным показателям. Качество продукции и финансовая эффективность отодвигались на второй план. Такое хозяйствование опиралось на широкое использование экстенсивных факторов в производство втягивались все новые дополнительные ресурсы, материальные и трудовые.

 В начале 30 –х гг. с центральных органов страны регламентировались фактически все основные показатели работы республиканской промышленности.. Участились несправедливые обвинения местных партийных и государственных кадров в национал-уклонизме. К тому же многим судебным процессам вообще стала придаваться остро политическое значение, невыполнение плана разъяснялось интригами контрреволюционеров. «нацдемов», «вредителей» и т.д.

 Проведение индустриализации в таких обстоятельствах не могло не отразиться на конечных результатах республиканской пятилетки. В результате вместо запланированного роста национального дохода за пять лет на 100% получены только 86, а промышленность республики не додала продукции на сумму в 192,5 млн. руб.

 Тем не менее, в Беларуси возникли новые отрасли промышленности: сельскохозяйственное машиностроение, станкостроение. химическая ( производство искусственного волокна и химико-фармацевтическая), производство стандартных зданий,. производство маргарина, молочной кислоты и др. Повысился удельный вес металлообрабатывающей, торфяной, химической, швейной, текстильной и обувной отраслей промышленности.

 Однако рядом с крупной промышленностью в республике развивалась и мелкая, кустарная промышленность, которая базировалась на использовании местного минерального и сельскохозяйственного сырья (добыча торфа, производство местных строительных материалов, лесохимическая, продовольственная, легкая и деревообрабатывающая отрасли).

 В целом, несомненно, нужно отметить успехи в развитии промышленности, которых достигли трудящиеся республики за годы пятилетки, однако одновременно и не нужно абсолютизировать их.

 Второй пятилетний план развития народного хозяйства и культуры БССР на 1933 – 1937 гг. был разработан на основе общесоюзного и одобрен в январе 1934 г. ХУ съездом КП (б) Б. Как и в годы первой пятилетки, так и в годы второй пятилетки, тяжелая промышленность занимала ведущее место в развитии советской экономики. С 1674 млн. руб. капиталовложений, предусмотренных планом на развитие народного хозяйства, более одной четвертой направлялось в промышленность. По плану намечалось дальнейшее развитие металлообрабатывающей, химической, торфяной и других отраслей тяжелой промышленности , развитие энергетики и увеличение мощности электростанций. Предусматривалось развитие легкой и продовольственной промышленности, реконструкция 80 крупных промышленных предприятий, строительство ряда новых объектов, создание двух энергетических центров – Гомельского и Минского.

 Чтобы ускорить темпы экономического развития советское руководство развернуло в Беларуси в годы второй пятилетки социалистическое соревнование и ударничество, которое после рекорда донецкого шахтера А.Стаханова постепенно приобретало массовый характер В первых рядах участников соревнования шли коммунисты и комсомольцы - инициаторы многих трудовых починов, запланированных в тишине партийных и комсомольских кабинетов. На некоторых предприятиях республики 100% коммунистов становились участниками социалистического соревнования.. Как, например, на «Гомсельмаше», где к концу 1933 г. все коммунисты - рабочие стали ударниками производства. Однако в результате массовый характер соревнования, который носил по существу более пропагандистский характер, чем экономический,, отрицательно отразился не только на качественных, но и на количественных производственных показателях пятилетки.

 Тем не менее, в годы второй пятилетки в республике были введены в эксплуатацию такие крупные предприятия, как Гомельский стеклозавод, который в 1937 г. произвел более 7 млн метров стекла, Кричевский цементный завод мощностью в 140 тыс тонн цемента в год, Оршанский льнокомбинат мощностью более 15 млн. метров ткани в год, Могилевский труболитейный завод с выпуском 12 тыс тонн труб в год, Могилевский авторемонтный, деревообрабатывающий комбинат и завод изоляционных труб в Ново-Белице, ацетоновый завод в Быхове и др. Начали давать ток новые электростанции : Минская ТЭЦ – 2, Слуцкая, Мозырская, Полоцкая, Борисовская, а также ряд электростанций в районных центрах, как, например, в Заславле, Дзержинске, Дриссе, Наровле.

 Всего за пятилетку было построено 1700 предприятий, около 90 предприятий коренным образом реконструировано.

 Апробированные методы административно-командного руководства экономикой в годы первой и второй пятилеток получили дальнейшее развитие и укрепление в республике в третей пятилетке (1938 – 1942гг.). которая не была выполнена в связи со второй мировой войной.

 И все же следует отметить, что за годы третей пятилетки в Беларуси были построены десятки новых промышленных предприятий. Старые фабрики и заводы претерпели коренную техническую реконструкцию. Накануне Великой Отечественной войны 80% всей продукции народного хозяйства БССР приходилось на долю промышленности.

 Необходимо обратить внимание и ещё на одно обстоятельство, что для успешного проведения индустриализации в республике важное значение имели экономические связи с разными республиками СССР. Так, металл в Беларусь поступал из Украины и Урала, машины и оборудование, химические продукты - с центральных районов РСФСР и Украины, нефть и нефтепродукты – из Азербайджана, строительные материалы - из Карелии и Украины, хлебные изделия – из Украины и Поволжья.

 Значительный вклад в проведение индустриализации внесла «лагерная экономика», которая являлась одним из атрибутов административно-командной системы. В 1929 г. начинается строительство первых концентрационных лагерей ОГПУ (Объединенное государственно политическое управление) в районе Олонца – Ухты ( на 10 и 50 тыс. чел.). Уже в 1932 г в лагерях ОГПУ работало около 300 тыс. человек. Лагеря и трудовые колонии стали. играть все более заметную роль в экономике страны. Заключенные работали на промышленных предприятиях и стройках, в сельском хозяйстве, на лесоразработках.. Так на БАМЕ- е (Байкало – Амурская магистраль) в 1935 г. было занято 150 тыс. чел., 196 тыс. строили канал Москва-Волга, на Беломоро-Балтийском канале использовался труд 71 тыс. заключенных.

 Одним из важнейших источников обеспечения индустриализации и массовых закупок оборудования за границей была добыча золота. И когда в 1928 г. путем принудительного труда заключенных было получено только 11,5 кг химически чистого золота, то в 1931 – 276,6 кг, в 1937 - 48 тонн, чуть менее трети всей добычи золота в стране.

 Анализ источников информации позволяет констатировать, что через ГУЛАГ СССР (Главное управление исправительно-трудовых лагерей, трудовых поселений и мест содержания) в 30-40 – е годы прошло не менее 10-12 млн. человек, в том числе более 600 тыс. белорусов.

 Результаты индустриализации:

- в БССР была создана современная материально-техническая база народного хозяйства;

- индустриализация обеспечила технико-экономическую независимость от капиталистических стран;

- способствовала созданию военно-оборонительного комплекса;

- существенно повлияла на изменения в социальной структуре населения республики (рабочий класс составил 21,9%);

- не содействовала значительному повышению уровня жизни трудящихся;

- требовала широкого применения принудительного труда (ГУЛАГ);

- рост производительности труда не способствовал снижению себестоимости продукции и оставался высоким;

- укрепила тоталитарную сущность политического управления страной.

Беларуси. Коллективизация сельского хозяйства страны проходила практически одновременно с проведением индустриализации. Эти два органически связанные между собой процесса, как и культурная перестройка общества, рассматривались партийными руководящими органами как составные части плана построения в СССР социалистического общества.

 Сельскохозяйственное производство Беларуси в конце 20-х гг. занимало главное место в народном хозяйстве. По данным Госплана БССР, продукция сельского хозяйства во всей валовой продукции республики ( в ценах 1927 г.) в 1928 – 1929 гг. составляла 51%.

 Однако уровень развития сельского хозяйства оставался низким. В связи с уменьшением посевных площадей уменьшились валовые сборы зерна и картофеля, а это, в свою очередь, вызвало сокращение количества скота. Только в 1929 г. поголовье крупного рогатого скота сократилось по сравнению с предыдущим годом на 2%, свиней – на 8,8%, овец – на 6%.

 В результате низких урожаев республика не обеспечивала своих потребностей в хлебе.. Согласно с хлебофуражным балансом 1927 – 1928 гг. общая недостача зерна достигла 328 тыс. тонн, что составляло 22% валового сбора. Темпы роста товарной продукции начиная с 1927 – 1928 гг. снижались.

 Большевики решили, что мелкотоварное единоличное хозяйство находится на грани своих возможностей. Низкая производительность труда в деревне не обеспечивала возрастающих потребностей социалистической промышленности. А индустриализация и связанная с ней урбанизация предъявляли повышенный спрос на сельскохозяйственную продукцию и сырьё. Кроме того, деревня должна была участвовать и в финансировании индустриализации, реализуя на крестьянском рынке промышленные товары. Но неодинаковое соотношение цен на зерно по сравнению с ценами на мясо и технические культуры не содействовали продаже излишков зерна, поэтому зимой 1927 – 1928 гг. в стране возник хлебозаготовительный кризис. Экспорт зерна упал до нуля, под угрозой оказались планы индустриализации. В городах была введена система обеспечения продуктами населения по карточкам.

 Выход из кризиса И.Сталин и его сторонники видели в быстром переходе от мелких индивидуальных крестьянских хозяйств к крупным, объединенным коллективным хозяйствам – колхозам и совхозам, способных дать стране товарное зерно в необходимом количестве. Эксплуататорский класс – кулачество- подлежал ликвидации.

 Н.Бухарин и его единомышленники причины такой ситуации видели в недостатках и ошибках органов власти, считали, что необходимо сделать упор не на усиление административно-командных методов управления экономикой, а на усовершенствовании работы партии и государства, на осуществление индустриализации страны и социального кооперирования сельского хозяйства по мере вызревания объективных и субъективных условий. Их предложения по выходу из ситуации, созданной кризисом хлебозаготовок, на путях НЭПа ( одказ от чрезвычайных мер, сохранение курса на подъем сельского хозяйства и развитие торгово-кредитных форм кооперации, повышение цен на хлеб и др.) были отброшены как уступка кулаку и проявление правого уклона.

 Выбор направления развития произошел в конце 1929 г. и нашел проявление прежде всего в осуждении группы Н.Бухарина как правооппортунистической и в отстранении её от участия в политическом руководстве страны (Ноябрьский пленум). В то же время был фактически отброшен и первый пятилетний план.

 «Теоретическим» обоснованием коллективизации явилась статья И.Сталина «Год великого перелома», напечатанная 7 ноября 1929 г. в газете «Правда», в котором утверждалось, что в колхозы пошли основные середняцкие массы крестьянства. На самом деле в колхозах тогда было 6 – 7% крестьянских хозяйств, при том, что более трети деревни составляла беднота

 Началась бешеная и бездумная погоня за «темпами». Чтобы обеспечить высокие темпы коллективизации, в деревню послали тысячи уполномоченных, в городах на промышленных предприятиях создавались специальные бригады помощи коллективизации. Одним из таких отрядов уполномоченных были двадцатипятитысечники.

 Начинается массовое создание коллективных хозяйств. Так, только за три месяца 1930 г. (январь-март) в Беларуси в колхозы загнали более 430 тыс крестьянских хозяйств… В семи районах республики была завершена сплошная коллективизация. Январский (1930 г) пленум ЦК КП (б) Б постановил закончить сплошную коллективизацию до 1931 г., хотя согласно с постановлением ЦК ВКП (б) от 5 января 1930 г. « О темпе коллективизации и мерах помощи государства колхозному строительству» срок окончания коллективизации для Беларуси предусматривался к 1933 г., это значит на конец пятилетки.

 Форсированные темпы коллективизации в республике привели до широкого употребления насильственных методов организации коллективных хозяйств, запугивания и принуждения. В результате в деревне обострилось социальное напряжение, стали нарастать крестьянские волнения, вплоть до антисоветских вооруженных выступлений. Только в начале января до середины апреля 1930 г. в республике было зарегистрировано 520 кулацких выступлений.

 Руководство страны решило принять меры. 2 марта 1930 г. на страницах «Правды» была напечатана статья И.Сталина «Головокружение от успехов», где впервые осуждалась практика принудительной коллективизации, давалось указание вести работу в соответствии с местными условиями, не обобщать приусадебные участки, огороды, жилые помещения, определенную часть молочного скота, домашнюю птицу и т.д. Тем не менее за ситуацию, которая сложилась в сельском хозяйстве, обвинялись местные советские и партийные органы.

 Статья И.Сталина вызвала мощную волну выхода крестьян с колхозов. До 1 июня 1930 г процент коллективизации крестьянских хозяйств снизился в республике с 58 до 11, а пахотной земли – с 66 до 15.

 Несмотря на наличие допущенных просчетов и сознательных преступлений, началась новая волна коллективизации. Активную роль в её проведении сыграли МТС (машинно-тракторные станции). В начале 1930 г. началась организация МТС в БССР, а к концу года их насчитывалось 6 ( Койдановская, Освейская, Копыльская, Ветринская, Краснослободская и Заславльская). В зоне деятельности МТС приток в колхозы был большим, чем в других местах. Так, к ноябрю 1931 г. районах размещения машинно тракторных станций было коллективизировано 57,4% крестьянских хозяйств, в то время как в целом по республике – 50%.

 В соответствии с решением январского (1933 г.) пленума ЦК и ЦК ВКП (б) в ряде МТС республики были созданы политические отделы, которые стали опорными пунктами по коллективизации мелкотоварного производства и организационно-хозяйственном укреплении колхозов. Политотделы были инициаторами и организаторами социалистического соревнования в сельском хозяйстве. К середине 1934 г. они выполнили возложенную на них партией задачу и были присоединены к обычным местным партийным органам.

 И все же главными методами, которыми руководствовались большевики при проведении коллективизации, были насильственные, запугивание, принуждение, раскулачивание, спецпоселения, расстрелы. Об этом свидетельствует постановление ЦИК и СНК СССР от 1 февраля 1930 г., которая законодательно закрепляла ликвидацию кулачества как класса. Низовые партийные и советские органы получили «квоту» раскулачиваемых – ( 3 – 5%) от всех крестьянских хозяйств

Кулачество было поделено на три категории: активные противники коллективизации, наиболее зажиточные и все остальные. Раскулачивание происходило следующим образом.. С органов партийной и советской власти района в деревню направлялись уполномоченные, которые вместе с членами сельсовета и бедняцким активом составляли списки тех, кого необходимо раскулачить. Всех отнесенных к первой категории без суда и следствия, согласно решения «троек» ( первый секретарь райкома партии, председатель райисполкома и начальник ГПУ ( Государственное политическое управление) арестовывали и направляли в места заключения или расстреливали. Зачисленных во вторую категорию вместе с семьями вывозили на Север, Урал, Сибирь или Казахстан Третья категория раскулаченных лишалась права на надел земли в своей деревне и получала участок земли за пределами колхозов. Так, только за четыре месяца ( февраль – май 1929 г.) в Беларуси было раскулачено 15 629.. крестьянских хозяйств, что составляло почти 2%. Всего в Беларуси было разрушено примерно 95 500 крестьянских хозяйств и 600-700 тыс. сельских жителей навсегда оставили родные места.

 Одновременно с коллективизацией крестьянских хозяйств большевики развернули строительство совхозов. Количество их постепенно увеличивалось. Так, когда в 1929 г. было создано 227 совхозов, то в 1931 – 358, однако в 1941 г. их осталось только 132 ( уменьшение за счет укрупнения), а количество рабочих и служащих совхозов за этот период выросло с 12,1 до 56,4 тыс. человек.

 За годы первой пятилетки в БССР было коллективизировано 47,8% крестьянских дворов, создано более 9 тыс. колхозов, около 30% посевной площади принадлежало социалистическому сектору.. Во второй пятилетке в республике продолжалась коллективизация\ и в конце 1937 г. было объединено 685 тыс. единоличных хозяйств, или 87,5% от их общего числа. К началу третей пятилетки (1938г) коллективизация в Беларуси в основном была завершена, социалистический способ производства в сельском хозяйстве стал господствующим.

 С присоединением Западной Беларуси в 1939 г. площадь пахотных земель Белорусской ССР выросла с 4,6 до 6,2 млн. га На землях бывших панских усадеб и кулацких хозяйств к маю 1940 г. в Западной Беларуси было создано 430 колхозов и 28 совхозов.

 В целом в БССР на конец 1940 г. имелось 10 165 колхозов и 92 совхоза. В среднем на один колхоз приходилось 75 дворов, 285 га посевов, 75 голов крупного рогатого скота, 26 свиней, 50 голов овец и 56 лошадей, на один совхоз – 900 га посевной площади, более 400 голов крупного рогатого скота, 400 свиней, 7 тракторов.

 Таким образом, в результате коллективизации:

- индивидуальное крестьянское хозяйство было разрушено и превращено в крупное социалистическое в виде колхозов и совхозов;

- уровень социалистического производства оставался низким, намеченные планы увеличения сельхозпродукции не были выполнены;

- по ряду сельскохозяйственных показателей (урожайность, надои молока, качество продукции и т.д.) коллективные хозяйства намного отставали от индивидуальных крестьянских хозяйств;

- сельское хозяйство очутилось в состоянии глубокого кризиса.

**Экономика Западной Беларуси в составе Польши.**

По Рижскому мирному договору к Польше отошли Гродненская губерния, Новогрудский, Пинский, часть Слуцкого, Мозырского и Минского уездов Минской губернии, Лидский, Ошмянский, Деснянский уезды Виленской губернии. Общая площадь их территории составляла почти 113 тыс. кв. км и в 1931 г. на ней проживало 4,6 млн. человек, из них белорусы составляли 65%, поляки - 15%, евреи - 11%, украинцы - 4%, литовцы - 2,5%, русские - 2%. В деревне проживало 85% населения, и только 15% в городах. Большинство жителей по вероисповеданию были православными. В 1920-1921 был введен принятый в Польше административно-территориальное деление, созданы четыре воеводства: Виленское, Новогрудская, Полесское, Белостокское. Воеводства делились на уезды, а уезды на гмины. В соответствии с таким разделением складывалась структура органов государственного управления и гражданского самоуправления, охраны общественного порядка (полиции). Свою структуру имели органы государственной безопасности (дефензива), судебные и военные, а также, система органов охраны государственной границы.

Экономическая политика правящих промышленных и банковских кругов Польши была направлена ​​на то, чтобы сделать «восточные окраины» аграрно-сырьевым придатком коренной Польши, источником дешевой рабочей силы. Западная Беларусь составляла 24% территории и 13% населения II Речи Посполитой, а удельный вес промышленности была примерно 13%, количество занятых рабочих - около 5%. В 1928 г. в Западной Беларуси действовало около 2 тыс. предприятий, но на 80% их работали от 5 до 20 рабочих, насчитывалось около 50 тыс. ремесленников. Многие отрасли промышленности не достигли уровня производства 1913 г. Оживление промышленного производства в 1922-1923 гг., а затем переход к относительной стабилизации экономики, сменились застоем, а в 1929-1933 гг. острым экономическим кризисом. В Западной Беларуси временно прекратили работу, или закрылись совсем около 230 предприятий. Численность официально зарегистрированных безработных к концу 1931 г. в сравнении с 1928 г. увеличилась в 3 раза и превысило 16 тыс. человек. В годы экономического кризиса она значительно возросла. Без работы остались более 25 тыс. человек. В некоторых регионах Западной Беларуси до 85% рабочих были безработными. Мизерное пособие получали не более 15-20% из них. Потеряли работу, либо существенно сократились зарплаты в большинстве ремесленников. Экономическое положение рабочих Западной Беларуси было значительно более тяжелым, чем в центральной и западной Польши, заработная плата в 1,5-2 раза меньше. Хотя официально рабочий день составлял 8 часов, рабочие вынуждены были работать по 10-12 часов. Высокой была квартирная плата. Большинство рабочих не получали оплачиваемых отпусков, не были застрахованы. В 1933 г. выплаты по социальному обеспечению были фактически ликвидированы. Были упразднены и коллективные договоры. Большим препятствием на пути экономического развития Польши и причиной ухудшения материального положения трудящихся являлась гиперинфляция. Если в конце 1919 доллар США стоил 119 польских марок, то в июне 1923 г. уже 100 тыс., а в октябре этого года 1675 тыс. марок. Проведение финансовой реформы и введение с 1 мая 1934 г. вместо марки злотого, который привязывался к золотому паритету и приравнивался к 1 800 тыс. прежних марок, в определенной степени остановило инфляцию, но не привело к радикальному улучшению экономической конъюнктуры и развития экономики Западной Беларуси. Некоторое оживление, которое наблюдалось после экономического кризиса, не внесло существенных изменений в экономику Польши и Западной Белоруссии. В 1937 г. количество рабочих на предприятиях с 20 и более рабочих была около 15 тыс. человек, что было меньше, чем в конце 1920-х годов, и составляла около 20% от общего числа рабочих Польши. Почти не строились железные дороги, не проводились телеграфные и телефонные линии. Не улучшилась и жизнь рабочих. Так, в 1934 г. дневной заработок рабочих составлял в Новогрудском воеводстве 2 злотых, в Полесском - около 3 злотых. В это же время килограмм ситного хлеба стоил 34 гроша, муки пшеничной 53 гроша, масло - 3 злотых 40 грошей, 1 л керосина - 35 грошей. Хищнически эксплуатировались природные богатства, особенно лесные. На это обращали свои капиталы и иностранные фирмы. Так, в 1924 г. польское правительство передал одной из английских фирм право в течение 10 лет рубить леса в Беловежской пуще, на Гродненщине и Слонимщине. Фирма должна была платить 25 злотых за 1 кубический метр строительного леса. Это вызвало недовольство даже польских промышленников, которые платили государству не менее 60-70 злотых за кубометр. Таким образом, промышленность Западной Беларуси все время пребывания ее в составе Польши, имела черты, характерные для технически отсталых стран. Это вело к обострению социальных противоречий, усиления политической и национально-освободительной борьбы. Сельское хозяйство. Более 80% населения Западной Беларуси занималось сельским хозяйством. Это был самый высокий показатель в Европе. Аграрные отношения характеризовались господством крупного помещичьего землевладения. Согласно данным польского переписи 1921, 3866 крупным помещикам, которые владели поместьями площадью свыше 100 га, принадлежало более половины (55,2%) всей частнособственнической земли. Радзивиллы, Сапеги, Тышкевичи имели поместья в многие тысячи гектаров. В то же время на 610 тыс. крестьянских хозяйств приходилось 4,3 млн. га. Из них 56% имели менее 5 га на хозяйство. Наибольшее количество крестьянских хозяйств имела земельный надел от 5 до 8 га. По переписи 1927 г. около 29% из них не имели лошадей, у 58,8% было по одному коню. 15,7% не имели коров, а 51,1% только по одной корове. Безземелье и Малоземелье вынуждали крестьян арендовать землю на феодальных условиях, за отработки на помещичьей земли, или из доли урожая. До середняков относились крестьяне, которые имели надел от 8 до 18 га, одного-двух лошадей, 2-3 коровы и в основном не применяли наемного труда. Состоятельные (по советской терминологии кулацкие) хозяйства имели обычно от 18 до 100 га земли, 10-15 лошадей, 15-25 коров, использовали наемный труд. Отдельную группу составляли сельскохозяйственные рабочие (батраки). В конце 1931 г. в Виленском, Новогрудском и Полесском воеводствах их насчитывалось более 90 тыс. человек. Наиболее многочисленной и малааплачваемай группой являлись Ординарии. Около 90% заработка, который обычно не превышал 300 злотых в год, они получали от землевладельцев в форме жилья, топлива, зерна, земли для посева, право держать корову. Кроме государственных налогов крестьяне должны были выполнять подработки - работы по прокладке и расчистке дорог, строительству и ремонту мостов, плотин и др. Безземелье и малоземелье, полуфкодальные отношения тормозили экономическое развитие государства, создавали высокую социальную напряженность в деревне. Все эти обстоятельства заставляли польское правительство искать пути решения аграрного вопроса. Еще 15 июля 1920 г. во время наступления советских войск на Варшаву сейм Польши принял закон «О земельной реформе», но после заключения Рижского мирного договора он был забыт. Реальные изменения начали проводиться на основе «Закона об осуществлении земельной реформы», который был принят сеймом 28 декабря 1925 г. и более известный как «Закон о парцеляции и осадничестве». Осуществление его было рассчитано на 10 лет. Парцелляция предусматривала продажу через земельный банк небольшими участками, от 2 до 20 га части помещичьих, государственных, так называемых оставшихся земель, а также земель православной церкви, если удел был свыше 30 га. Официальной целью объявлялось стремление ограничить помещичье землевладение размерами не более 400 га, для имений, которые вели мелиорацию и использовали новую агротехнику - 700 га, и увеличить крестьянские наделы. Проводилась и частная парцеляция, когда землевладельцы сами продавали часть своей земли. На практике парцелляции была использована для заселения территории Западной Беларуси бывшими офицерами и унтер-офицерами польской армии, так называемыми «осадниками» (колонистами). К середине 1932 г. на территории Западной Беларуси насчитывалось 4640 только военных колонистов, а также несколько тысяч гражданских. К 1939 г. в Западной Беларуси было расселено около 10 тыс. колонистов. До 1934 г. было распределено 597 тыс. га. Более половины из них получили колонисты. Почти все колонисты находились на государственной службе, не очень хотели работать на земле и на кабальных условиях сдавали ее в аренду. Политика парцеляции и осадничества имело целью не только увеличение количества и экономического значения поляков-землевладельцев в Западной Беларуси, но и расширение социальной опоры полонизации. Колонисты поселялись вдоль советско-польской границы, назначались на государственные должности различного уровня, имели оружие, выполняли полицейские функции. Многие из них были осведомителями полиции и дефензивы. Крестьяне Западной Беларуси требовали расторжения осадничества, хотя личные отношения белорусских крестьян со многими колонистами базировались на взаимопонимании. Вместе с тем необходимо отметить, что в результате государственной и частной парцеляции до 1938 г. крупное землевладение в Виленском, Новогрудском и Полесском воеводствах сократилась на 675,6 тыс. га, или на 16,5%. Землю покупали преимущественно предприниматели, чиновники, но также состоятельные белорусские крестьяне, некоторые середняки и даже бедняки. Однако большинство помещиков в Западной Беларуси сохранили свои владения, и господство крупного землевладения оставалось незыблемым. В то же время рабочие и мелкие арендаторы, которые раньше жили на парцелированной земле, теряли средства для существования и пополняли армию безработных и эмигрантов. Вторым важным направлением аграрной реформы была комасация (ликвидация чересполосицы крестьянских земель). Порядок ее проведения был определен законом от 31 июля 1923 г. Комасация предусматривала объединение нескольких мелких наделов и, как правило, сопровождалось выселением на хутор. В первые годы комасация проводилась медленно, так как все затраты на проведение ее государство возлагала на крестьян. 14 января 1927 года Министерство земельных реформ и Министерство финансов издали распоряжение об оказании помощи для крестьян, которые выселялись на хуторе. Кредит выдавался на 15 лет в размере 1200 злотых на перенос здания и 600 злотых на мелиорацию. С 1927 г. начинается массовая хуторизация. Охотно шли на хуторе зажиточные крестьяне, середняки относились осторожно, бедняки во многих случаях выселялись по принуждению. К 1939 г. в Виленском, Новогрудском, Полесском воеводствах переселились на хуторе около 260 тыс. крестьянских хозяйств (43%). Им принадлежало около 60% крестьянской земли. Средний размер хуторские хозяйства составлял 7-10 га. Нет оснований утверждать, что комасация сделала многих белорусских крестьян зажиточными. Она на некоторое время дала отдушину в социальной напряженности в деревне, способствовала повышению производства сельского хозяйства и ее интенсификации. Однако урожай зерновых культур оставался на уровне 5-9 ц. с га, и когда крестьянин имел даже 5 га земли, то с трудом сводил концы с концами. В неурожайные годы многие семьи, особенно малоземельных крестьян голодали. Аграрная реформа способствовала укреплению капиталистических отношений в деревне, ликвидации остатков феодально-крепостнических отношений, несколько смягчала, но не ликвидировала остроту аграрного вопроса. Социальная напряженность в деревне оставалось. В 1930-е годы продолжался процесс дробления крестьянских хозяйств. Больших размеров достигла скрытая безработица на селе. В начале 1930-х гг. в Западной Беларуси было около 700 тыс. человек избыточной рабочей силы, что составляло около 50% всех трудоспособных. В поисках лучшей доли молодые белорусские крестьяне ехали в Латвию, Францию, Канаду, страны Латинской Америки. С 1925 по 1938 годы. из трех воеводств Западной Беларуси выехали на постоянное жительство в другие страны 78,1 тыс. человек (некоторые исследователи считают, что около 100 тыс. человек). Монопольная торговая политика польского правительства основывалась на поддержании низких цен на продукцию сельского хозяйства и высоких на промышленные товары, которые привозились из коренной Польши. Это еще больше ухудшало положение крестьян. Отчетливо классовый характер носила налоговая политика. Так, основная ставка поземельного налога для хозяйств, которые имели до 5 га земли, была 2,38 злотых за 1 га, от 5 до 15 га - 2,15 злотых, от 500 до 2000 го - 2,00, а свыше 2000 - 1,01 злотый. При взыскании задолженности власти часто прибегали к конфискации крестьянского имущества и продажи его с молотка. В результате колониальной политики польских властей жизненный уровень, особенно медицинское обслуживание, был значительно ниже, чем в центральных и западных районах Польши. Экономическая политика польских властей объективно подталкивала трудящихся Западной Беларуси к борьбе за свое национальное и социальное освобождение.

**ЭКОНОМИКА БЕЛАРУСИ В 40-е – 80-е гг. ХХ в.**

**Экономика Беларуси в годы Великой Отечественной войны**

22 июня 1941 г. фашистская Германия обрушила свою военную силу на Советский Союз. Наиболее мощный удар пришелся на белорусские земли. Гитлеровцы возлагали большие надежды на оккупацию огромной территории СССР и использование его экономики, природных богатств, трудовых ресурсов для укрепления своего военно-экономического потенциала. Предусматривалась поэтапная колонизация и германизация захваченных земель, а также массовое истребление порабощенных народов.

В условиях войны начался перевод экономики советской страны на военные рельсы. В этих целях уже с первых часов войны вводится мобилизационный план производства боеприпасов. Ряд предприятий республики переходит на производство военной продукции. Предприятия легкой и пищевой промышленности на еще не захваченной врагом территории Беларуси производили для Красной Армии обувь, белье, обмундирование, сухари, мясные консервы, выпекали хлеб. Труженики села ускорили темпы сбора урожая и сдачи зерна государству.

Задачей огромного значения явилась эвакуация населения, оборудования предприятий и имущества из районов, которым угрожала оккупация, на Восток СССР. Она явилась важным звеном перестройки народного хозяйства страны, развертывания в глубоком тылу военно-промышленной базы страны, лишила оккупантов возможности использовать трудовой и хозяйственный потенциал захваченных территорий в своих экономических и военных целях.

23 июня 1941 г. исходя из чрезвычайной обстановки руководящие органы республики признали необходимым начать частичную эвакуацию. 25 июня была организована Центральная эвакуационная комиссия при СНК БССР. Комиссия возглавила работу в Могилевской, Витебской, Гомельской и Полесской областях, которые оказались по угрозой оккупации. Эвакуация в Беларуси проходила в исключительно тяжелых условиях. Быстрое наступление врага практически не позволило реализовать решения о вывозе населения, производственного оборудования и имущества из районов Западной части республики и Минской области. В каждый эвакопункт направлялись уполномоченные ЦК КП(б)Б и правительства республики. Всего в восточные районы СССР выехало около 1,5 млн. граждан Беларуси. Наряду с эвакуацией населения проводилась огромная работа по перебазированию оборудования промышленных предприятий, готовой продукции, сырья, других материальных и культурных ценностей. Всего в восточные районы СССР были отправлены оборудование и кадры 124 крупных промышленных предприятий и 14 промысловых артелей, что способствовало наращиванию оборонного потенциала страны. Одновременно с перебазированием промышленности проходила эвакуация имущества колхозов, совхозов, МТС.

Производственное оборудование и кадры, эвакуированные из Беларуси на восток, включались в общественный военно-экономический потенциал. Основными районами размещения белорусской промышленности стали Поволжье (47 предприятий), Урал (35 предприятий), средняя полоса РСФСР, Западная Сибирь (8 предприятий) и др. Большая часть перебазированных фабрик и заводов Беларуси уже осенью 1941 г. начала выпускать оборонную продукцию. К весне 1942 г. все эвакуированные на восток белорусские предприятия вошли в строй и начали выпуск продукции для фронта. Резко изменилась их специализация: металлообрабатывающие и машиностроительные заводы выпускали боеприпасы, оружие, боевую технику; предприятия местной промышленности и промкооперации – лыжи, ранцевые огнеметы, санитарные по-
возки, носилки, саперные лопаты и др.; предприятия легкой промышленности производили шинельное сукно, ткань для гимнастерок, белье, телогрейки, сапоги, консервы и т.д.

Утрата части экономического потенциала из-за оккупации фашистами определенной территории СССР, перебазирование тысяч предприятий на восток, разрушения, необходимость перестройки производства привели к тому, что во второй половине 1941 г. существенно сократился объем промышленного производства. Только с июня по ноябрь объем валовой продукции СССР уменьшился в 2,1 раза. Однако с декабря 1941 г. падение объемов промышленного производства удалось остановить, а с марта 1942 г. началось их быстрое наращивание. К середине 1942 г. страна имела военное хозяйство, которое обеспечивало всевозрастающие потребности фронта в военной продукции. К осени 1942 г. преимущество Германии в производстве основных видов вооружений было ликвидировано. В этом был и определенный вклад наших земляков.

Захватив Беларусь, фашистская Германия установила здесь оккупационный режим, характеризующийся невиданным кровавым террором, разрушением и разграблением народного хозяйства, культурных ценностей. План агрессивной войны против СССР («Барбаросса») имел экономический раздел «Ольденбург». Основные его положения были детализированы в «Директивах по руководству экономикой во вновь оккупированных восточных областях» (так называемая «Зеленая папка» Геринга), ставивших задачи экономического использования захваченных территорий как колоний и колониальными методами. Беларусь рассматривалась как один из важнейших источников снабжения сельскохозяйственной продукцией группы армий «Центр» и рейха. Важное место в программе экономического грабежа республики занимали лесные богатства. Большое значение оккупационные власти придавали белорусским торфяным ресурсам. Однако активная деятельность партизан, направленная на срыв гитлеровских мероприятий по организации лесо- и торфозаготовок, саботаж рабочих в значительной степени тормозили реализацию грабительских планов.

В годы войны на территории Беларуси действовало около 60 относительно крупных предприятий (с численностью рабочих более 30), преимущественно в металлообрабатывающей, местной, легкой и пищевой промышленности, а также значительное количество мелких, ремесленных, кустарных хозяйственных мастерских. Основная часть фабрик и заводов оказалась в руках различных немецких фирм и компаний. Предприятия, которые гитлеровцам удалось запустить, в основном занимались ремонтом техники, вооружений, подвижного железнодорожного состава. Другая тенденция, наметившаяся в работе промышленности, проявлялась в постепенном сокращении количества действующих предприятий и объемов производства. Набор рабочих на предприятиях был принудительным, через обязательную регистрацию на бирже труда. Материальное положение населения в годы оккупации было очень тяжелым.

Оккупационные власти разрешали мелкое частное предпринимательство, частную практику медицинским и некоторым другим работникам, владение небольшими ремесленными мастерскими, магазинами. Тем, кто будет поддерживать «новый порядок», обещали право на недвижимость, землю. Однако на практике все это было реализовано в весьма ограниченных размерах.

Торговая сеть была фактически разрушена, за исключением магазинов и лавок, где по карточкам продавали некоторые продукты питания, в основном хлеб. Не хватало продуктов и предметов первой необходимости. Определенное развитие получила комиссионная торговля. В некоторых городах были открыты комисионные магазины, в которых нередко продавали награбленные гитлеровскими мародерами вещи. Фактически господствовал черный рынок, где бойко торговали солдаты и офицеры вермахта. Населению запрещалась продажа на рынке ряда продуктов и товаров. Сельскохозяйственными продуктами разрешалось торговать только под контролем оккупационных властей и при условии выполнения крестьянами установленных гитлеровцами обязательных поставок. Чтобы не допустить высокого уровня инфляции, немецкая администрация пыталась регулировать цены на основные продукты потребления.

Ограблению белорусских земель способствовала и денежно-кредитная политика фашистов. Оккупанты широко использовали выпуск необеспеченных денежных знаков. С этой целью на оккупированных советских землях была установлена система параллельного обращения двух валют – советской и оккупационной.

Важное место в реализации планов экономической эксплуатации национального богатства Беларуси занимала аграрная политика захватчиков. На первом этапе оккупанты пытались сохранить сталинскую колхозно-совхозную систему с ее атрибутами, чтобы легче было обирать крестьянство. В феврале 1942 г., после поражения под Москвой, министр оккупированных восточных областей Розенберг издал указ «О новом порядке землепользования», отменявший колхозную систему и декларировавший три формы пользования землей: общинные хозяйства; земледельческие корпорации (товарищества) наподобие ТОЗов; индивидуальные хозяйства.

Целью подобных аграрных преобразований было стремление оккупантов интенсифицировать обработку земли, восстановить объемы производства сельскохозяйственной продукции, чтобы обеспечить потребности Германии.

В 1943 г., после поражения под Сталинградом издается «Декларация о крестьянском праве собственности». Вместо «права владения» земельным наделом крестьянин получал право собственности на него.

Однако оккупанты не спешили передавать землю крестьянам. К тому же в первую очередь предполагалось наделять землей только тех сельских жителей, которые имели определенные заслуги перед гитлеровскими властями, сотрудничали с ними, были лояльными к фашистскому режиму. Таким образом, в годы оккупации народно-хозяйственный потенциал республики был подвергнут грабежу и жестокой эксплуатации, что привело ее экономику к упадку и разрушению.

Часть территории Беларуси в период войны находилась под контролем советских партизанских формирований. Уже в 1941 г. были основаны территории, вошедшие в историю как партизанские зоны. Они являлись не только военно-политическими, но и экономическими базами развития всенародного патриотического движения сопротивления врагу. Партизанские зоны и территории практически превратились в своеобразный тыл, где шла активная хозяйственная деятельность по обеспечению партизан вооружением, взрывчаткой, обмундированием, продовольствием, всем необходимым для ведения боевых действий. К тому же наличие таких территорий не позволяло оккупантам проводить разграбление экономического потенциала определенной части Беларуси.

По мере образования партизанских зон в населенных пунктах налаживалась работа промышленных и бытовых предприятий. Деятельность многочисленных производственных предприятий и мастерских в местах, которые контролировались партизанами, не только способствовала развитию вооруженной борьбы против захватчиков, но и обеспечивала местное население жизненно необходимой продукцией в то суровое время. Значительное внимание уделялось организации и проведению сельскохозяйственных работ. Нередко в сельскохозяйственных работах принимали участие и бойцы партизанских формирований, которые охраняли работавших в поле крестьян от нападения гитлеровцев.

Таким образом, в тяжелой обстановке оккупационного режима в партизанских зонах решались многие хозяйственные и производственные проблемы, выполнялись задачи военно-экономического и политического обеспечения боевых действий против агрессора.

В результате войны и оккупации Беларусь понесла огромные людские и материальные потери. В республике было уничтожено более 2 млн. 220 тыс. граждан. На каторжные работы в Германию было вывезено около 380 тыс. юношей и девушек, из которых многие десятки тысяч погибли. Огромный материальный ущерб понесло народное хозяйство Беларуси. Только прямые народнохозяйственные потери составили 75 млрд. руб. (в ценах 1941 г.).

Оккупанты сожгли и разрушили 209 из 270 городов и районных центров, 9200 сел и деревень республики. Гитлеровцы разрушили более 10 тыс. предприятий – 85 % их довоенного количества. Почти полностью разрушены электростанции республики – после освобождения действовало только 2 % довоенных мощностей. Огромным разрушениям подвергся железнодорожный, водный и автомобильный транспорт. Было разграблено 10 тыс. колхозов, 92 совхоза, 316 МТС. Посевные площади сократились на 40 %, поголовье крупного рогатого скота – на 49, лошадей – на 61, свиней – на 80, овец и коз – на 78 %. Техническая и энергетическая база села была полностью разрушена. В результате войны было потеряно более половины национального богатства республики. По некоторым наиболее важным отраслям (промышленность, энергетика) экономика была отброшена к уровню 1913 г., а по общему уровню развития – к 1928 г. Для восстановления хозяйства республики потребовались огромные материальные ресурсы и многолетний упорный труд белорусского народа.

**Восстановление и развитие Экономики Беларуси в послевоенное время. Попытки реформирования и социальной переориентации экономики в 1950-е-60-е гг.**

Для восстановления хозяйства республики потребовались огромные материальные ресурсы и многолетний упорный труд белорусского народа.В возрождении экономики Беларуси выделяются два периода: 1943 – 1945 гг. – с начала освобождения от захватчиков до конца Великой Отечественной войны и 1946 – 1950 гг. – послевоенной восстановительный период.

Восстановление народного хозяйства республики в 1943 – 1945 гг. значительно осложнялось тем, что еще на протяжении полутора лет шла война и страна продолжала направлять все средства на нужды фронта. Поэтому важная особенность этого периода заключалась в необходимости прежде всего восстановить работу тех предприятий, продукция которых была необходима фронту. Первостепенное внимание уделялось тяжелой промышленности и транспорту, которые играли большую роль в обеспечении наступления советских войск.

В начале 1944 г. возрождение экономики шло почти в 40 освобожденных районах Гомельской, Могилевской, Витебской областей. Быстрыми темпами восстанавливался железнодорожный транспорт. После полного освобождения белорусских земель от немецких оккупантов восстановление народного хозяйства развернулось по всей территории республики. К маю 1945 г., времени завершения войны, было введено в строй 12 000 промышленных объектов, в том числе 8000 предприятий и 4000 артелей и мастерских. Объем их продукции составлял 20,4 % довоенного уровня. Однако остро ощущался недостаток рабочей силы, производительность труда составляла лишь 47 % от довоенной. Очень трудно налаживалось сельское хозяйство республики. В 1944 г. значительная часть колхозов не имела возможностей для проведения первого весеннего сева. Поэтому в республике существенно сократились посевные площади, почти на 40 % по сравнению с довоенными.

В восстановлении разрушенной экономики участвовала вся страна. В 1943 г. союзное правительство выделило БССР 37 млн руб., в 1944 г. – 400, 8 млн руб., в 1945 – 1200 млн руб. Характерной чертой экономической жизни республики являлось то, что вместе с возрождением предприятий, которые существовали до войны, началась подготовка к строительству автомобильного, тракторного, велосипедного заводов, в Гродненской области – первого в Беларуси сахарного завода и т.д.

В сентябре 1946 г. на сессии Верховного Совета БССР был принят закон о пятилетнем плане восстановления и развития народного хозяйства Белорусской ССР на 1946-1950 гг., который являлся составной частью четвертого пятилетнего плана СССР. Основная цель пятилетки заключалась в том, чтобы восстановить пострадавшие от войны районы СССР, достигнуть довоенного уровня производства в промышленности и сельском хозяйстве и превзойти его в значительных размерах.

Решение задач четвертой пятилетки в Беларуси начиналось с более низкого уровня, чем в целом по СССР. Если объем промышленного производства в 1945 г. в СССР составил 82% довоенного уровня, то в Беларуси – 20%.

В условиях острой нехватки материальных, трудовых и сырьевых ресурсов предусматривалось их распределение прежде всего в пользу промышленности. Основным источником поступления средств был союзный бюджет. Однако по мере восстановления народного хозяйства республики отчисления из союзного бюджета уменьшались, а увеличивался объем собственных средств, включавших налог с оборота, отчисления от прибылей, подоходный налог с кооперативных организаций и колхозов, доход от мелкого хозяйства, налоги с населения и др.

Как и в прошлые годы развитие промышленности планировалось в основном за счет сельского хозяйства и снижения общего уровня жизни населения. Так, инвестиции в промышленность более чем в 7 раз превышали капиталовложения в строительство и в 3,5 раза – в сельское хозяйство.

Значительную помощь в восстановлении народного хозяйства Беларуси оказали союзные республики, прежде всего Российская Федерация. Только за первые два с половиной года после освобождения в республику поступило более 50 тысяч единиц промышленного оборудования. Из индустриальных центров СССР прибыли тысячи инженеров, техников и квалифицированных рабочих. Сельское хозяйство Беларуси только в одном 1945 г. получило более 3,5 тыс. тракторов и автомобилей, тысячи сельскохозяйственных машин, много семян и удобрений, около 200 тыс. лошадей и коров.

Нельзя недооценивать и помощь международного сообщества. В 1945-1947 гг. по линии ЮНРРА (Администрация Объединенных наций по вопросам помощи и восстановления) республика получила оборудования, продуктов питания, медикаментов и т.д. на сумму около 61 млн долларов. Важную роль сыграли также репарационные поставки из Германии и её союзников, особенно станков, промышленного оборудования, сырья и топлива.

К строительству в обязательном порядке привлекались военнопленные. Например, на строительстве автомобильного, тракторного и станкостроительного заводов в Минске было занято 8,7 тыс. человек, «Гомельмаша» - 1 тыс, Добрушской бумажной фабрики – 1,1 тыс.человек.

Выполнение заданий четвертого пятилетнего плана требовало величайшего напряжения сил народа. Это воспринималось в то время как должное, поскольку ликвидация последствий войны жизненно касалась каждого, а победа над сильным и опасным врагом предопределила стремление людей преодолеть все препятствия, вызвала небывалый энтузиазм.

На предприятиях республики развернулось соревнование за скоростные методы обработки металлов, за выпуск продукции высокого качества, снижения ее себестоимости, экономию сырья, материалов, топлива, электроэнергии, повышение рентабельности предприятий, за досрочное выполнение четвертой пятилетки и другие. Трудовой энтузиазм умело использовался партийно-советским руководством, что позволило в короткий срок восстановить разрушенное в годы войны народное хозяйство.

Благодаря героическому труду белорусского народа, помощи союзных республик и мирового сообщества промышленность Беларуси уже в первом квартале 1949 г. достигла довоенного уровня, а в 1950 г. превысила его на 15%.

Опережающими темпами росла тяжелая промышленность, особенно металлообрабатывающая и машиностроительные отрасли, объем которых за 1946-1950 гг. вырос соответственно в 2,4 и 3,4 раза. Дали продукцию новые крупные предприятия – МАЗ, МТЗ, Минский мотовелозавод, Минский тонкосуконный комбинат, Витебский ковровый комбинат и др. Отставали, однако, электроэнергетика, добыча торфа, капитальное строительство, производство товаров народного потребления.

Развитие сельского хозяйства Беларуси в годы четвертой пятилетки шло более медленными темпами. В 1946 г. была сильная засуха, усложнившая и без того тяжелое положение аграрного сектора республики.

В Западной Беларуси все большее количество единоличных крестьянских хозяйств вовлекалось в колхозы, при этом темпы коллективизации были более высокими, чем в годы первых пятилеток, а средства и методы такие же. В 1950 г. в западных областях Беларуси насчитывалось уже более 6 тыс. колхозов, которые объединяли 83,7% крестьянских хозяйств. Было ликвидировано большинство хуторов, зажиточных хозяйств, усилен налоговый пресс на единоличников, разрушен валовый, жизненный уклад крестьянства Западной Беларуси.

В целом, за годы четвертой пятилетки (1946-1950 гг.) в аграрном секторе экономики Беларуси произошли определенные сдвиги, но по важнейшим показателям пятилетка не была выполненной. В 1950 г. посевные площади по сравнению с довоенным уровнем составили 94,3%, поголовье крупного рогатого скота – 96,5, лошадей – 62, свиней – 64,4, овец – 55%. Сказывались тяжелые последствия войны, а также по сути антикрестьянская аграрная политика государства, когда оставались очень высокими обязательные государственные поставки сельскохозяйственной продукции по низким, иногда в 5-10 раз ниже себестоимости, ценам, практическим отсутствовала оплата труда, был низким уровень механизации и т.д.

Тяжелым оставалось и материальное положение народа. До 1947 г. сохранялась карточная система, при этом нормы потребления были невысокими. В декабре 1947 г. была отменена карточная система и введена свободная торговля без карточек по единым государственным ценам, которые в 3,3 раза были выше довоенных. Одновременно была проведена денежная реформа и замена старых денег на новые.

Таким образом, в первые послевоенные годы были в основном преодолены последствия войны, восстановлена экономика, созданы новые отрасли промышленности, стала налаживаться жизнь людей. Вместе с тем, развитие производительных сил и повышение уровня жизни народа сдерживалось существующим хозяйственным механизмом, жесткой централизацией, административно-командными методами руководства, остаточным принципом распределения средств и ресурсов.

После смерти И,В.Сталина, 5 марта 1953 г. в стране стал осуществляться курс на ликвидацию культа личности Сталина и его последствий, на демократизацию общества. В свою очередь это потребовало пересмотра экономической политики, ее гуманизации, переориентации в сторону улучшения жизни людей. Председатель Совета Министров СССР Г.М. .Маленков, назначенный на эту должность после смерти Сталина, на Августовской )1953 г.) сессии Верховного Совета СССР выступил с предложением социальной переориентации экономики, перемещения акцентов на производство товаров народного потребления, увеличения капиталовложений в сельское хозяйство, легкую и пищевую промышленности. В сентябре 1953 г. были значительно повышены заготовительные цены на сельскохозяйственную продукцию, списаны недоимки с колхозов и колхозников по сельхозналогу, в 1954 г. этот налог с колхозников был снижен в 2,5 раза, а в 1958 г. вообще отменен. Были снижены обязательные поставки сельскохозяйственной продукции с колхозов, укреплена их материально-техническая база, увеличены капиталовложения. Если за 1951-1953 гг. ассигнования на сельское хозяйство Беларуси возросли только на 7,5%, то за один 1954 г. они увеличились на 52%.

Началось освоение целинных и залежных земель в Казахстане, Сибири, Поволжье и на Алтае. В эти районы было направлено огромное количество техники, сотни тысяч новоселов, в том числе 35 тыс. юношей и девушек из Беларуси. В 1954-1956 гг. было освоено около 36 млн. га целины, что составило 30% всех посевных площадей СССР. В рекордном для 50-х гг. урожае 1956 г. – 125 млн. т., доля хлеба с целины составила 50%. Между тем, по оценке некоторых экономистов, аналогичный прирост производства зерна при тех же капиталовложениях можно было бы получить и на уже освоенных землях.

В целом, в годы пятой (1951-1955 гг.) и шестой (1956-1960 гг.) пятилеток положение сельского хозяйства Беларуси, как и всей страны, значительно улучшилось. Выросла урожайность, увеличилось поголовье скота, возросли заготовки сельскохозяйственной продукции. С середины 50-х гг. сельское хозяйство Беларуси впервые стало рентабельным. Продолжали позитивно влиять меры, осуществленные в 1953-1955 гг. по нормализации ценовых пропорций и повышению материальной заинтересованности колхозников.

В 1958 г. была проведена реорганизация МТС. Раньше в колхозах основные сельскохозяйственные работы выполняли механизаторы МТС, что приводило как бы к двоевластию на земле. Было решено упразднить машинно-тракторные станции, а их технику продать колхозам. Однако немедленный выкуп техники поставил беднейшие колхозы, а их было большинство, в тяжелое финансовое положение.

В промышленности Беларуси в годы пятой и шестой пятилеток развернулось большое капитальное строительство. Вступили в строй подшипниковый, часовой и завод стройматериалов в Минске, автомобильный завод в Жодино, первая очередь самой мощной в то время электростанции Беларуси Василевичской ГРЭС, началось строительство первого калийного комбината в Солигорске, нефтеперерабатывающего завода в Полоцке, суперфосфатного в Гомеле. Вырос удельный вес ведущих отраслей – электроэнергетический, топливный, машиностроительный и металлообрабатывающий.

В 1957 г. предпринята попытка реорганизовать существующую систему управления промышленностью и перейти от отраслевой (через министерства) к территориальному (чрез совнархозы) управлению. Были упразднены общесоюзные промышленные министерства, за исключением министерств оборонной, авиационной, судостроительной, радиотехнической, химической, электростанций и созданы вместо них в крупных административных районах советы народного хозяйства. В нашей республике был создан Совет народного хозяйства БССР.

Совнархозы создавались для укрепления горизонтальных связей и переноса центра тяжести оперативного руководства промышленностью и транспортом на места. Представлялось, что ускорится процесс внедрения достижений НТР в производство, исчезнут ведомственные барьеры, излишняя зацентрализованность и т.д.

Но и эта реформа дала мало положительного. Облегчив развитие местной, она усложнила развитие тяжелой промышленности. Научно-исследовательские и проектно-конструкторские учреждения были разбросаны по разным совнархозам, что усложнило проведение единой технической политики и внедрение новой техники.

Однако, несмотря на очередные недостатки в развитии народного хозяйства 50-е гг. – годы пятой и шестой пятилеток были достаточно успешными как для экономики Беларуси, так и СССР в целом. Темпы экономического роста превысили все прежние показатели и что особенно важно – достигнуты они были не только за счет прироста ресурсов, но и за счет их лучшего использования. Производительность труда за десятилетие возросла на 62%, фондоотдача на 17, материалоемкость снизилась на 5%. Была достигнута товарно-денежная сбалансированность, в целом на здоровую основу поставлены денежное обращение и финансы, сельское хозяйство впервые стало рентабельным, потребление не нормировалось, была отменена принудительная подписка на займы. Темпы прироста национального дохода составили около 70% в год и этот рост отслеживался не только за счет тяжелой индустрии, но и за счет тех отраслей, которые выпускали товары народного потребления, сельского хозяйства, жилищное строительство. Все это говорило о том, что народное хозяйство БССР, как и всей страны, развивалось более гармонично. 50-е гг., по мнению многих экономистов, стали как бы «золотым веком» административно-командной системы управления, когда она дала максимум того, на что была способна.

Однако, начало 60-х гг. совпало с периодом ухудшения экономической ситуации. В сравнении с 50-ми годами упал среднегодовой прирост производительности труда, снизились фондо-и капиталоотдачи, рентабельность предприятий, доходы населения, уменьшился прирост розничного товарооборота. В 1963-1965 гг. экономическая ситуация еще более обострилась.

Ухудшение экономической ситуации произошло и в сельском хозяйстве. Снизилось производство мяса, молока, зерна. Цены на сельскохозяйственную продукцию все еще не покрывали издержки на её производство, не хватало минеральных удобрений, техники и оборудования. Негативно сказывались субъективизм и волонторизм в руководстве сельским хозяйством, шаблонные указания центра не учитывали местных условий. В Беларуси были ликвидированы севообороты, ослаблено внимание к лугам и культурным пастбищам, началась «кукурузная лихорадка» и т.д.

Нарастание сложностей в развитии промышленности и сельском хозяйстве, бесконечные и не всегда продуманные реорганизации, обострение социальной напряженности в обществе стали причинами отставки Н.С. Хрущева в октябре 1964 г. Первым секретарем ЦК КПСС был избран Л.И. Брежнев, Председателем Совета Министров стал А.Н. Косыгин.

Новое политическое руководство страны взяло курс на проведение хозяйственной реформы. Начало реформы было положено Мартовским (1965 г.) Пленумом ЦК КПСС, который принял постановление «О неотложных мерах по дальнейшему развитию сельского хозяйства СССР». В нем предусматривались следующие меры по развитию аграрного сектора.

 1. Была изменена система заготовок сельскохозяйственной продукции и введен твердый неизменный план заготовок на пять лет вперед для каждого колхоза, совхоза, района, области, республики.

 2. Закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию были увеличены в 1,5-2 раза. За каждую сданную сверх плана тонну зерна вводилась 50%-ная надбавка от закупочной цены. Были сняты необоснованные ограничения на содержание домашнего скота в личном хозяйстве колхозников, рабочих и служащих.

 3. Для укрепления материально-технической базы колхозов и совхозов было решено в 1965-1969 гг. поставить на село 1 млн.ю790 тыс. тракторов, 1 млн.200 тыс. грузовых автомобилей, много другой техники и оборудования, построить 200 ремонтных заводов и т.д.

 4. В работу колхозов и совхозов предлагалось шире внедрять принципы хозрасчета, внутриколхозной демократии, отменялась чрезмерная регламентация их деятельности, повышалась роль специалистов и ученых.

Следующим шагом в осуществлении хозяйственной реформы середины 60-х гг. стал Сентябрьский Пленум ЦК КПСС, который принял постановление» Об улучшении управления промышленностью, совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства». В нем намечались следующие меры:

 1. Была изменена система планирования в промышленности, и вместо более 100 обязательных плановых показателей осталось только 8, важнейшим из которых стал объем реализованной продукции. Остальные показатели предприятия планировали самостоятельно.

 2. Повышалась хозяйственная самостоятельность предприятий на основе хозрасчета. За счет отчислений от прибыли им разрешалось создавать денежные фонды для развития производства, материального поощрения и развития социальной сферы.

 3. Измененная организация управления промышленностью, были ликвидированы совнархозы и восстановлены министерства отрасли промышленности.

Таким образом, в середине 60-х гг. началась крупномасштабная экономическая реформа, которая была направлена на усиление экономических методов управления.

Первые годы осуществления хозяйственной реформы вселяли надежды. Восьмая пятилетка, рассчитанная на 1966-1970 гг., по ряду важнейших показателей была выполнена. Валовая продукция промышленности Беларуси при плане 70% возросла за пятилетие на 79%. Общий объем капиталовложений в народное хозяйство республики составил 10,8 млрд.руб., что было больше, чем за десять предшествующих лет.

Стала изменяться структура промышленности и направления ее развития, основными из которых стали следующие:

 1. Быстрое развитие получила химическая промышленность, особенно производство минеральных удобрений и химических волокон. Дали продукцию калийные комбинаты в Солигорске, азотно-туковый завод в Гродно, суперфосфатный в Гомеле, Светлогорский завод искусственного волокна, Могилевский комбинат по производству лавсана, Новополоцкий нефтеперерабатывающий завод, Пинский завод искусственной кожи, Лидский лакокрасочный завод и др. За 1961-1970 гг. объем химической и нефтехимической промышленности Беларуси увеличился более чем в 5 раз.

 2. Вторым важным направлением развития промышленности БССР в 60-е гг. стало опережающее развитие неметаллоемных отраслей – приборостроения и электроники. За 1961-1970 гг. производство электротехнических изделий и электроники увеличилось примерно в 7 раз.

 3. В машиностроении и металлообработке вошел в строй комплекс машиностроительных и металлообрабатывающих предприятий по вопросу конструктивно и технологически однородной продукции. Среди них завод автоагрегатов в Барановичах, завод карданных валов в Гродно, рессорный и моторный заводы в Минске и другие заводы по производству чугунного и стального литья, поковок, штамповок, резино-технических и других комплектующих изделий. Однако большая часть комплектующих продолжала поступать из других союзных республик.

 4. Еще одной особенностью развития промышленности Беларуси в 60-е гг. стало значительное увеличение в топливном балансе наиболее экономичных видов топлива – нефти и газа с 4,2% в 1958 г. до 40,6% в 1970 г. или в 9,6 раза . В 1964 г. впервые в Беларуси началась промышленная добыча нефти на Речицком месторождении.

Особенностью развития сельского хозяйства в 60-е гг. стало строительство крупных откормочных комплексов в животноводстве и птицеводстве. В разных районах республики было построено птицефабрик, комплексов по откорму крупного рогатого скота и свиней почти на 8 млн.голов.

Очевидно, что в 60-е гг. народное хозяйство Беларуси развивалось неравномерно. Если в 1961-1965 гг. наблюдалось ухудшение почти всех экономических показателей, то в 1966-1970 гг. экономическая ситуация улучшилась. Во многом это было обусловлено осуществлением хозяйственной реформы середины 60-х гг.

Однако позитивное влияние хозяйственной реформы середины 60-х гг. на динамику экономических показателей было краткосрочным. Уже в первые годы ее осуществления начались многочисленные корректировки, поправки, дополнения, в результате которых из крупномасштабных она сначала превратилась в политическую, а в начале 70-х гг. фактически перестала действовать.

Таким образом, народное хозяйство Советской Беларуси в 50-60-е гг. добилось бесспорных успехов. Вырос ее экономический потенциал, улучшилась жизнь людей. Вместе с тем это был противоречивый период, период борьбы в социально-экономической жизни страны реформаторской и консервативной тенденций, которая в конце 60-х гг. закончилась победой последней. Это, в итоге, привело страну сначала к застою, затем и к тяжелому экономическому кризису.

**Экономическое развитие Беларуси в 1070-первой половине 1980-х гг. Нарастание кризисных явлений**

В 70 – первой половине 80-х гг. выполнялись планы девятой (1971-1975 гг.), десятой (1976-1980 гг.) и одиннадцатой (1981-1985 гг.) пятилеток. Главные задачи этих пятилеток почти не отличались одна от другой и ставили своей целью повысить уровень жизни народа на основе высоких темпов развития производства, ускорения научно-технического прогресса, роста производительности и повышения качества труда.

 Однако консервативные экономические взгляды, установившиеся в стране в конце 60-х гг. и характеризовавшиеся неприятелем экономических методов руководства, товарно-денежных отношений, склонностью к сохранению старых приоритетов, интенсивных путей развития, административных командных методов руководства привели к торможению в выполнении планов девятой, десятой и одиннадцатой пятилеток, а затем и к застою в развитии экономики как СССР в целом, так и БССР в частности. За 1971-1985 гг. прочно закрепилось название «период застоя».

Вместе с тем не следует забывать, что «застой» в экономике никогда не был полным и законченным. Период с 1970 по 1985 гг. был для народного хозяйства СССР, в том числе и БССР, противоречивым, полным порадоксов и контрастов. Создавались новые отрасли промышленности, вступали в строй новые промышленные предприятия и одновременно падали темпы экономического роста. Вместе с передовым уровнем в аэрокосмической и оборонной отраслях сохранялись устаревшие технологии и оборудование в большинстве других отраслей. Был достигнут бесспорный рост благосостояния и реальных доходов населения и одновременно с этим быстро рос дефицит товаров первой необходимости. Огромная власть центра, множество правильных, продуманных решений совпадали с бессилием властей в их осуществлении.

Это отрицательно повлияло на экономические итоги, которые стали похожи на ступень вниз: прирост продукции промышленности СССР в девятой пятилетке составил 5,1%, в девятой – 3,8%, в одиннадцатой – 3,1%.

Но имелись и бесспорные достижения. В 1970- 1985 гг. в Беларуси, например, было введено в строй более 170 промышленных предприятий, в том числе шинный комбинат в Бобруйске, нефтеперерабатывающий завод в Мозыре, металлургический в Жлобине, искусственного волокна в Гродно, инструментальный – в Орше, четвертый калийный комбинат в Солигорске, а также десятки предприятий легкой и пищевой промышленности.

Опережающими темпами развивались отрасли, определяющие научно-технический прогресс, особенно химическая, приборостроение, электронная и радиотехническая промышленности, производство средств связи. Например, удельный вес приборостроения в общем объеме машиностроения за 1970-1985 гг. вырос в 2,9 раза, электронная и радиотехническая – в 2,2 раза.

Вырос технический уровень производства за годы девятой, десятой и одиннадцатой пятилеток в промышленности Беларуси был освоен серийный выпуск 2,2 тыс. новых типов машин, станков, приборов, аппаратов, другого оборудования и материалов. Количество предприятий, переведенных на комплексную механизацию и автоматизацию, увеличилось в 1,5 раза, а производств, цехов и участков в 2,9 раза.

Все это способствовало тому, что продукция промышленности Беларуси в 1985 г. по сравнению с 1970 г. увеличилась более чем в 3 раза, национальный доход – более чем в 2,5 раза. Эти показатели были одними из самых высоких в СССР

Стабильно развивались железнодорожный, автомобильный, речной, воздушный и трубопроводный транспорты, сеть телефонной и радиосвязи. Достаточно стабильной оставалась и финансовая система. В государственном бюджете Белорусской ССР доходы с 3,5 млрд.руб. в 1970 г. возросли до 8,1 млрд.руб. в 1985 г., а расходы с 3,3 млрд.руб. в 1970 г. до 7,6 млрд. руб. в 1985 г. В те годы доходная часть бюджета превышала расходную.

Именно эти факторы и выдвигались на передний план официальной статистики и пропагандой, которые рисовали в то время вдохновляющую картину огромных успехов «развитого социализма».

Очевидно, что экономика Беларуси, как и всего СССР, утратила былой динамизм. Например, если среднегодовые темпы прироста национального дохода Беларуси в годы девятой пятилетки составили 8,3%, то в годы одиннадцатой – уже только 5.6%, продукция промышленности – 10,4 и 5,4, производительности труда – соответственно 7,4 и5,3%. Это свидетельствовало о том, что в экономике Беларуси, как и всего СССР сложился механизм торможения социально-экономического развития, стали нарастать явления. Основные причины возникновения механизма торможения:

 1. Существующий хозяйственный механизм с монополией государственной собственности, административно-командными методами руководства, централизованным планированием и распределением стал архаическим и превратился в тормоз на пути развития производительных сил.

 2. Полностью себя исчерпали производственные отношения. Произошло отчуждение трудящихся от средств производства, распределения итогов труда, к государственной собственности стали относиться как к чужой.

 3. Одной из основных причин складывания механизма торможения стало нежелание политического руководства страны проводить реформирование форм и методов хозяйствования.

Негативно влияли на экономику и существовавшие политические отношения: отсутствие плюрализма мыслей, бюрократизация политической жизни, приоритет политики над экономикой, углубление социальной несправедливости и т.д., что увеличивало политическую и социальную пассивность людей и их безразличие.

В 70-е – первой половине 80-х гг. сельское хозяйство Беларуси развивалось также весьма противоречиво, когда вместе с безусловными достижениями были и очевидные провалы.

Например, в эти годы более чем в 1,5 раза увеличился парк тракторов, грузовых автомобилей, комбайнов по уборке зерна, картофеля, свеклы, льна, трав, а также другой сельскохозяйственной техники. Были электрофицированы все колхозы, совхозы и населенные пункты с количеством дворов более 10. Более чем в 2 раза увеличились поставки минеральных удобрений, почти в 1,5 раза возросли капиталовложения в сельском хозяйстве.

Однако итоги работы сельского хозяйства уже не удовлетворяли спрос населения республики на продукты питания. Ежегодный прирост валовой продукции сельского хозяйства Беларуси в годы девятой пятилетки составил 14%, в годы десятой – 10,7% и в годы одиннадцатой – 10,8%, сократилось производство картофеля, овощей, не на много увеличилось производство свинины, молока, зерна.

В начале 80-х гг. сельское хозяйство СССР оказалось в кризисном положении. Урожайность практически не росла. В Беларуси, несмотря на некоторое увеличение валовых сборов зерна, урожайность в 1971-1985 гг. оставалась на одном уровне – 20,5- 21,5 ц/га. Резко возросли потери сельскохозяйственной продукции при уборке, транспортировке, переработке и хранении. Потери зерна составляли 20%, картофеля – 49, овощей – 33%

Кризисное состояние сельского хозяйства обострило продовольственную проблему, в стране стало не хватать продовольствия. Резко возросли закупки продовольствия за рубежом. В 1970-1987 гг. СССР увеличил импортные закупки мяса и мясопродуктов в 5,2 раза, рыбы и рыбопродуктов в 12,4, масла растительного в 12,8, зерна в 13,8, масла сливочного в 18,3 раза. Но и эта импортная продукция не вся доходила до покупателя. Только в 9185 г. потери импортного продовольствия на транспорте составили 90 млн. руб.

В надежде повысить эффективность сельского хозяйства в мае 1982 г. был создан Аграрно-промышленный комплекс (АПК) СССР и принята Продовольственная программа СССР до 1990 г.

Расположенные на одной территории колхозы, совхозы, предприятия, выпускающие продукцию для сельского хозяйства и перерабатывающие сельскохозяйственную продукцию объединялись в региональные АПК. На территории Беларуси был создан АПК под названием «Белагропром». Такие объединения были призваны повысить специализацию в производстве продуктов питания и улучшить переработку сельскохозяйственной продукции.

Что касается Продовольственной программы СССР на период до 1990 г., то её целью было обеспечение устойчивого снабжения населения страны всеми видами продовольствия и улучшение структуры питания советских людей за счет наиболее ценных продуктов. Однако и создание АПК, и принятие Продовольственной программы себя не оправдали, они несли на себе печать застоя, половинчастности не затрагивали хозяйственный механизм на селе.

К середине 80-х гг. проблема обеспечения населения СССР, в том числе и БССР, настолько обострилась, что вновь появились карточки, было введено нормирование потребления.

Нарастание кризисных явлений в промышленности и сельском хозяйстве отрицательно сказалось как на реальных доходах населения, так и на развитии социальной сферы. Реальные доходы населения Беларуси ежегодно возрастали на 4,9% в годы девятой пятилетки, на 3,8% - в десятой и только на 2,5% в годы одиннадцатой пятилетки. Однако и этот рост доходов не обеспечивался соответствующим ростом выпуска товаров народного потребления. В 1971-1985 гг. количество денег в обращении увеличилось в 3 раза, а производство товаров народного потребления – только в 2 раза. Как следствие – дефицит, очереди и т.д.

В 1970-1985 гг. выросли цены на многие товары народного потребления, о чем свидетельствуют индексы средних розничных цен. По этим данным цены на обувь выросли на 79,8%, на кондитерские изделия на 18,3%, на мясо и мясопродукты – на 16,5, на молоко – на 17,2, яйца – на 5,8%. Рост цен происходил и за счет вымывания более дешевых товаров.

По-прежнему острой оставалась жилищная проблема. Несмотря на то, что по официальным данным около 6 млн. жителей Беларуси улучшили свои жилищные условия в 1970-1985 гг., жилищная проблема была далека от своего решения. Почти 30% семей и одиноких граждан Беларуси все еще нуждались в улучшении своих жилищных условий. По этому показателю БССР опережала все остальные союзные республики.

В годы девятой, десятой и одиннадцатой пятилетки в Беларуси обострилось экономическое положение. В городах резко возросло загрязнение окружающей среды, что крайне негативно стало сказываться на здоровье людей. Особенно осложнилось положение в городах, где действовали крупные химические предприятия. Занимая 0,9% всей территории СССР, Беларусь давала более 25% общесоюзного выпуска химических волокон, 90%которых вывозились за ее пределы. Самый высокий выброс вредных веществ в атмосферу городов Беларуси был в Новополоцке – около 2 т. на каждого жителя. Неблагоприятным стало экономическое состояние в Минске, Могилеве, Гродно, Гомеле, Бобруйске, Светлогорске и других городах. Неблагоприятной стала ситуация с охраной окружающей среды и в районах размещения крупных животноводческих комплексов.

В заключение следует отметить, что в 70- первой половине 80-х гг. экономическое развитие Беларуси, как и всего СССР, было противоречивым. Возрос экономический потенциал, умножилось национальное богатство. Одновременно все очевиднее становилось нарастание кризисных явлений в жизни общества, необходимость радикальных перемен.

**Поиски путей перестройки экономических отношений о второй половине 1980-х гг. программа перехода к рынку**

Если реформирование политического строя страны шло с трудом, но шло, то в экономике ситуация не улучшалась. Она оставалась самым слабым местом в реформах М.С.Горбачева. В июне 1987г. в этом направлении был сделан еще один шаг: от курса на ускорение было решено перейти к т.н. «радикальной экономической реформе». Был принят закон «О государственном предприятии», а затем еще 12 постановлений, составивших целый том под названием «О коренной перестройке управления экономикой».

Реформой предусматривалось заменить существующую систему планирования и перейти к госзаказу, который не должен был охватывать 100% мощностей предприятия. Планировалось постепенно перейти от централизованного распределения ресурсов к оптовой торговле средствами производства, ввести договорные и самостоятельно определяемые цены, перевести предприятия на самостоятельность, самофинансирование, самоуправление и самоокупаемость. Очевидно, что в ходе реформы планировалось перейти от административных методов руководства народным хозяйством СССР к экономическим.

Но и эта экономическая реформа не привела к ожидаемым изменениям в народном хозяйстве, которое продолжала сползать к кризису. Экономика по-прежнему ориентировалась не на потребителя и его запросы, а на валовые показатели. Продолжалась мелочная опека предприятий со стороны министерств и ведомств, уменьшить госзаказ не удавалось. Ограничение денежной эмиссии и жесткие условия кредитования сочетались с многомиллиардными ссудами и отсрочками погашения ранее взятых кредитов. Консервация многих новостроек, сокращение аппарата управления мирно соседствовало с новым строительством, с созданием новых органов управления. Ничего не получилось с оптовой торговлей ресурсами и средствами производства, большая часть которых все равно распределялась по фондам и нарядам. Цели реформы никак не претворялись в реальные дела, и в итоге нужная и, кажется, неплохо продуманная реформа фактически была сорвана. Вновь проявился разрыв между словом и делом.

В июне 1988г. руководители некоторых союзных республик бывшего СССР с целью, как тогда представлялось, углубления т.н. «радикальной» экономической реформы, ее совершенствования, быстрейшего выхода из кризисного положения предложили перейти на республиканский или региональный хозрасчет. На практике эти предложения привели к быстрому разрушению единого экономического пространства СССР. Начались конфликты между центральными и местными властями, когда последние проводили собственную ценовую политику, отказывались выполнять обязательства по хозяйственных договорах, запрещали вывозить продукцию местной промышленности. Стали рушиться старые хозяйственные связи, стал очевиден паралич власти.

В середине 1980-х гг. Беларусь, как и вся страна, вступила в период радикальных социально-политических и экономических преобразований, вошедших в историю под названием «перестройка».

Новым генеральным секретарем ЦК КПСС после смерти 10 марта 1985г. К.У.Черненко был избран М.С.Горбачев, самый молодой в то время член Политбюро, ему было 54 года. Новый глава государства понимал, что тяжелейшая экономическая ситуация в стране, моральный кризис общества, разорительная гонка вооружений, рост международной напряженности привели к тому, что советская модель социализма нуждается в срочной модернизации и совершенствовании.

Перестроечный процесс, инициированный М.С.Горбачевым, охватил семь лет – с марта 1985г. по декабрь 1991г. Его условно можно было разделить на три этапа: 1. 1985-1986 гг. – традиционно-реформистский; 2. 1987-1989 гг. – умеренно-реформистский; 3. 1990-1991 гг. – радикально-реформистский.

В первый период своей деятельности свою главную задачу М.С.Горбачев видел в совершенствовании «общества развитого социализма». Поэтому в 1985-1986 гг. сохранялись традиционные для советского общества подходы к модернизации страны: сохранялись старый хозяйственный механизм, прежняя административно-хозяйственная система управления, а реформирование свелось к традиционным попыткам усиления контроля за качеством продукции, обновлению кадров в высших эшелонах власти и ускорению социально-экономического развития страны.

Курс на «ускорение социально-экономического развития» был взят в апреле 1985 г. Под ускорением социально-экономического развития СССР понималось повышение темпов экономического роста на основе интенсификации производства, развития научно-технического прогресса, структурной перестройки экономики, новых форм организации, управления и стимулирования труда, что в целом также отвечало традициям советского времени в постановке экономических задач.

Первостепенное внимание в курсе на ускорение уделялось развитию машиностроения. Планом на двенадцатую пятилетку (1986-1990гг.) на развитие этой отрасли промышленности выделялось вдвое больше средств, чем в одиннадцатой. Планировалось в 1990г. 90% продукции машиностроения вывести на мировой уровень.

Одновременно намечались меры по перестройке хозяйственного механизма, а именно: 1) расширялись права предприятий, их самостоятельность; 2) внедрялся хозрасчет и экономические нормативы; 3) упрощалась структура управления.

Первые шаги в осуществлении курса на ускорение привели к некоторому оживлению экономической жизни. Сначала в целом успешно выполнялись планы двенадцатой пятилетки, росло производство. Однако в дальнейшем жизнь показала, что без глубоких демократических преобразований, без слома отжившей административно-командной системы невозможно обеспечить радикальные изменения в жизни общества. Именно административно-командная система стала главным препятствием на пути преобразований, оплотом консервативных сил и бюрократизма. Народное хозяйство СССР, в том числе и Беларуси, продолжало работать по старым схемам, используя приказы, штурмовщину, корректировку в сторону уменьшения планов, выбивание все новых ресурсов, средств и т.д. Механизм ускорения и перестройки хозяйства никак не мог сломать механизм торможения, стали не выполняться планы, опустели полки магазинов.

 К осени 1986 г. стало очевидно, что значительных изменений в осуществлении курса на ускорение социально-экономического развития страны добиться не удается. Отрицательно сказались и непродуманность концепции ускорения, а также авария на ЧАЭС, землетрясения в Армении и Таджикистане, падение мировых цен на нефть и газ, поспешная и экономически не просчитанная противоалкогольная кампания, из-за которой бюджет СССР не досчитался в 1986-1988 гг. 30 млрд. долларов.

Если реформирование политического строя страны шло с трудом, но шло, то в экономике ситуация не улучшалась. Она оставалась самым слабым местом в реформах М.С.Горбачева. В июне 1987г. в этом направлении был сделан еще один шаг: от курса на ускорение было решено перейти к т.н. «радикальной экономической реформе». Был принят закон «О государственном предприятии», а затем еще 12 постановлений, составивших целый том под названием «О коренной перестройке управления экономикой».

Реформой предусматривалось заменить существующую систему планирования и перейти к госзаказу, который не должен был охватывать 100% мощностей предприятия. Планировалось постепенно перейти от централизованного распределения ресурсов к оптовой торговле средствами производства, ввести договорные и самостоятельно определяемые цены, перевести предприятия на самостоятельность, самофинансирование, самоуправление и самоокупаемость. Очевидно, что в ходе реформы планировалось перейти от административных методов руководства народным хозяйством СССР к экономическим.

Но и эта экономическая реформа не привела к ожидаемым изменениям в народном хозяйстве, которое продолжала сползать к кризису. Экономика по-прежнему ориентировалась не на потребителя и его запросы, а на валовые показатели. Продолжалась мелочная опека предприятий со стороны министерств и ведомств, уменьшить госзаказ не удавалось. Ограничение денежной эмиссии и жесткие условия кредитования сочетались с многомиллиардными ссудами и отсрочками погашения ранее взятых кредитов. Консервация многих новостроек, сокращение аппарата управления мирно соседствовало с новым строительством, с созданием новых органов управления. Ничего не получилось с оптовой торговлей ресурсами и средствами производства, большая часть которых все равно распределялась по фондам и нарядам. Цели реформы никак не претворялись в реальные дела, и в итоге нужная и, кажется, неплохо продуманная реформа фактически была сорвана. Вновь проявился разрыв между словом и делом.

В июне 1988г. руководители некоторых союзных республик бывшего СССР с целью, как тогда представлялось, углубления т.н. «радикальной» экономической реформы, ее совершенствования, быстрейшего выхода из кризисного положения предложили перейти на республиканский или региональный хозрасчет. На практике эти предложения привели к быстрому разрушению единого экономического пространства СССР. Начались конфликты между центральными и местными властями, когда последние проводили собственную ценовую политику, отказывались выполнять обязательства по хозяйственных договорах, запрещали вывозить продукцию местной промышленности. Стали рушиться старые хозяйственные связи, стал очевиден паралич власти.

На ХІХ конференции КПСС в июне-июле 1988г. подчеркивалось, что неудачи в проведении реформ связаны с административно-командной системой, консерватизмом партаппарата, бюрократизмом, которые и составляли главное звено торможения. На конференции принимается решение о создании «социалистического правового государства», в котором вся власть должна принадлежать Советам, а высшим органом власти – съезд народных депутатов.

1-ый съезд народных депутатов СССР в мае 1989г. вызвал огромный общественный интерес. Верховный Совет стал постоянно работающим парламентом, а М.С.Горбачев председателем Президиума. 3-й внеочередной съезд народных депутатов в марте 1990г. избрал М.С.Горбачева президентом СССР и отменил ст. 6 Конституции СССР, которая законодательно закрепляла руководящую роль КПСС в жизни страны. Кроме того, на съездах был принят ряд новых законов, в частности о кооперации, индивидуальной трудовой деятельности, аренде и арендных отношениях, налогах, о собственности и другие. Эти законы положили начало формированию различных форм собственности, радикальной перестройке экономических и социальных отношений в стране. В перестроечном процессе наступил третий этап – этап радикальных реформ.

А положение в экономике стремительно ухудшалось. В третьем квартале 1988г. началось падение производства, вскоре принявшее форму обвала. Начался глубокий и острый экономический кризис, который можно отнести к самым глубоким продолжительным в истории мирового хозяйства. Только за 1989-1991гг. падение национального дохода в СССР достигло 33%, что соответствовало уровню великой американской депрессии 1929-1933гг. Летом 1990 г. был провозглашен переход к рынку.

Таким образом, за годы перестройки СССР от предкризисных явлений скатился к глубокому экономическому и политическому кризису. Политическое руководство страны катастрофически запаздывало с принятием необходимых решений по выходу из системного кризиса, что ставило под угрозу само существование СССР как единого государства.

1. Толока – древний народный обычай коллективной помощи в хозяйственных работах, крестьяне могли быть привлечены на такие работы сверх установленной панщины (по уборке урожая, возведению и ремонту построек и т.д.); гвалт – срочные работы в чрезвычайных случаях (пожара, наводнения и др.); стация – налог на содержание великого князя, его послов и гонцов во время их приезда. [↑](#footnote-ref-1)