

МИРОВОЙ ОПЫТ ВЕНЧУРНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время понятие «венчурное финансирование» отождествляют с финансовой революцией, так как при условии успешной реализации венчурных форм инвестирования может быть обеспечено наиболее динамичное развитие наукоёмких и высокотехнологичных отраслей. В этой связи анализ мирового опыта венчурного финансирования с точки зрения его применения в Республике Беларусь имеет крайне важное значение.

Так, в нашей стране может быть апробирован опыт Канады, которая специализируется на финансировании «молодых» инновационных проектов, для создания которых в Беларуси есть существенный потенциал.

По данным за 2013 г. венчурные инвесторы вложили 1,5 млрд долларов США в канадские компании. Это объясняется следующими особенностями политики Канады: местная система образования делает акцент на профессиональном образовании; предпринимательская культура в стране сильна; правительство выступает соинвестором высокорисковых проектов [1].

Опыт Великобритании интересен тем, что за 20 лет эта страна стала вторым после США крупнейшим центром венчурной индустрии. В Великобритании реализуется ряд правительственных программ (программа «университетский вызов», фонды раннего роста, фонды капитала для предприятий), система налоговых преференций для венчурных предприятий. За 1999–2011 гг. правительством Великобритании было создано 150 государственно-поддерживаемых фондов, совокупные инвестиции в которые составили 2,7 млрд долларов США [2, с. 3].

Для нашей страны венчурная индустрия представляется весьма привлекательной, однако в настоящее время данная сфера представлена лишь Белорусским инновационным фондом и «Сообществом бизнес-ангелов и венчурных инвесторов «БАВИН» [3, с. 3].

Причинами слабой развитости венчурного инвестирования в Беларуси являются, во-первых, отсутствие «венчурных инвесторов», во-вторых, ряд проблем в законодательстве, в-третьих, сравнительно низкая степень поддержки государством данной сферы.

Исследование опыта Канады и Великобритании позволило сформулировать следующие рекомендации для развития венчурного финансирования в Республике Беларусь:

- 1) государству необходимо становиться соинвестором венчурных проектов;
- 2) следует привлекать средства институциональных инвесторов;

3) целесообразно вкладывать средства в перспективные стартапы в ИТ-сфере либо в сфере услуг;

4) необходимо совершенствовать законодательную базу в области венчурного финансирования;

Таким образом, практическая реализация этих рекомендаций в Республике Беларусь позволит совершенствовать механизм функционирования рынка венчурного финансирования, что окажет положительный эффект на экономику страны.

Список использованных источников

1. Key Small Business Statistics – July 2012 «What is the contribution of small businesses to Canada's exports?» [Electronic resource]. – 2012. – Mode of access: <http://www.ic.gc.ca/eic/site/061.nsf/eng/02728.html>. – Date of access: 03.11.2013.

2. Overview of publicly-backed venture capital and loan funds in the UK [Electronic resource]. – London S8 OXN. – Mode of access: <http://www.capitalforenterprise.gov.uk/files/Overview%20of%20publicly%20backed%20venture%20capital%20and%20loan%20funds%20in%20the%20UK%20final.pdf>. – Date of access: 28.11.2013.

3. Малашенко, О. Венчурное финансирование в мире и в Беларуси / О. Малашенко // FPS [Электронный ресурс]. – 2013. – Режим доступа: <http://ru.forsecurity.org/>. – Дата доступа: 01.11.2013.

В. С. Серета

Научный руководитель – Т. М. Лукьянюк
БГЭУ (Минск)

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА УСЛУГ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В Республике Беларусь необходимым условием обеспечения экономического роста и развития национальной экономики, важной предпосылкой расширения торговых взаимоотношений с другими странами является развитие экспорта услуг.

В 2013 г. в общем объеме экспорта товаров и услуг Беларуси доля экспорта услуг составила 16,6 %. Экспорт услуг в стране оценивается в 7 299,5 млн долларов США и по сравнению с 2012 г. увеличился на 15,2 %. В товарной структуре наибольший удельный вес приходится на транспортные услуги (51,9 %), строительство (12,4 %) и поездки (9,9 %) [1]. Среди других статей экспорта стоит отметить телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги, финансовые, обработка материальных ресурсов, прочие виды услуг.

Структура экспорта услуг в Беларуси является типичной для стран с развивающейся и переходной экономикой.

Динамично развивающимися в республике являются транспортные и туристические услуги. Высокая доля транспортных услуг в экспор-