

*Политика стимулирования
экспорта прямых инвестиций*

Петрушкевич Е.Н.

Вопросы лекции:

1. Цели и структура политики стимулирования экспорта прямых инвестиций
2. Основные стимулирующие мероприятия стран-доноров
3. Агентства и институты, активизирующие вывоз капитала, и структура их деятельности

Интернациональное регулирование
международной инвестиционной
деятельности

Регулирование
международной
инвестиционной
деятельности МЭО

Региональные
(многосторонние)
соглашения по вопросам
МИД

Двусторонние
соглашения о
взаимной защите и
поощрении
инвестиций и об
избежании двойного
налогообложения

**Внешнеинвестиционная
политика государства**

Политика привлечения
иностраннх инвестиций

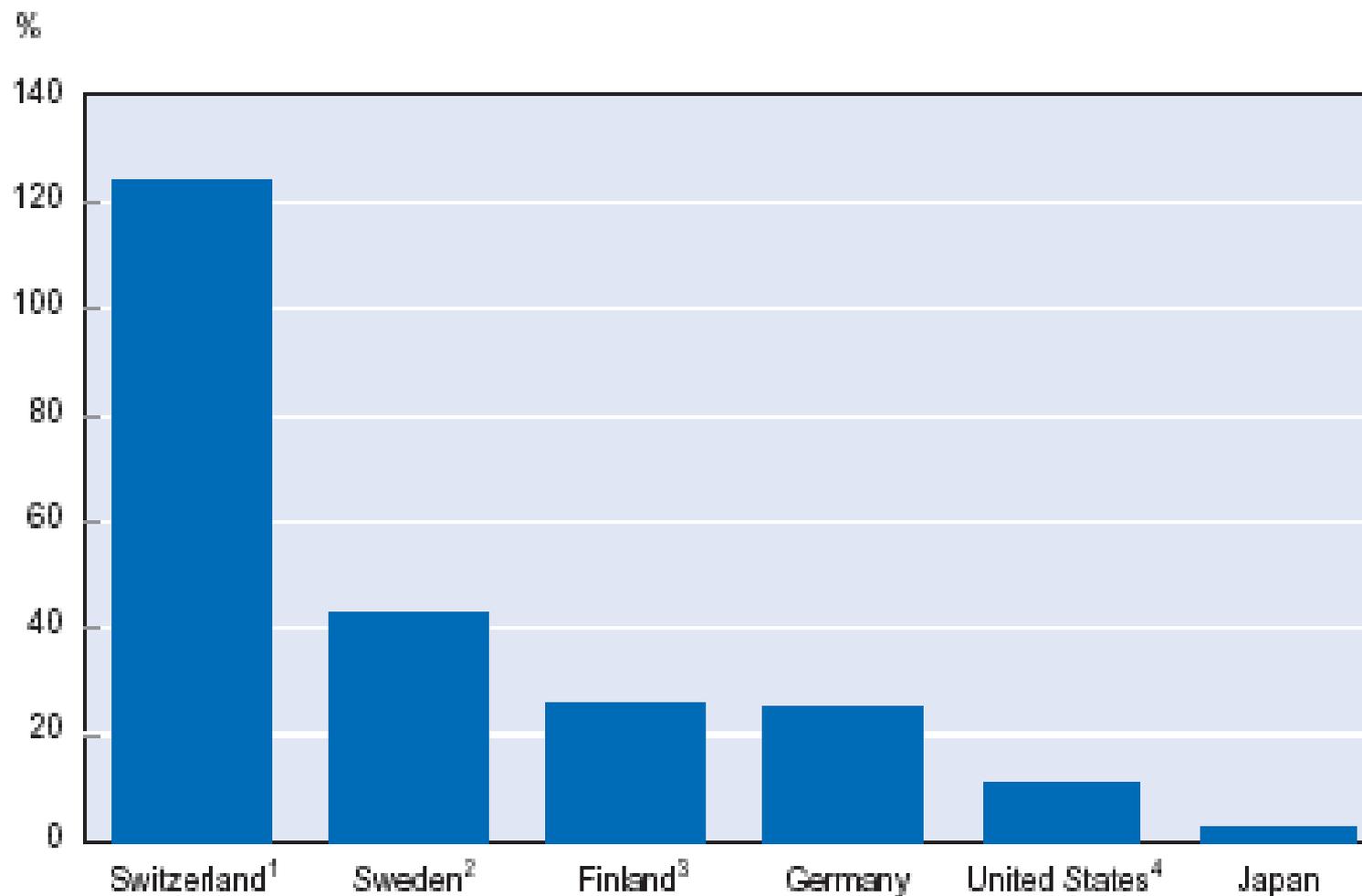
Политика стимулирования
экспорта прямых инвестиций

1. Цели и структура политики стимулирования экспорта прямых инвестиций

Эффекты вывоза ПИИ:

- рост конкуренции между предприятиями;
- увеличение национального продукта за счет доступа к зарубежным рынкам и ресурсам;
- новые возможности для экспорта (каждый доллар зарубежных инвестиций приносит 2 доллара дополнительного экспорта (ОЭСР, 1998));
- часто обеспечение дохода в форме технологий и прибыли

Figure 1.4. R&D expenditure by affiliates abroad as a percentage of domestic R&D expenditure, 2001



Мотивы зарубежных прямых инвестиций

- Эксплуатация активов
- Увеличение активов

По Даннингу:

- Освоение рынков
- Доступ к ресурсам
- Повышение эффективности
- Приобретение стратегические активы

Доля групп стран в мировом оттоке ПИИ, в %

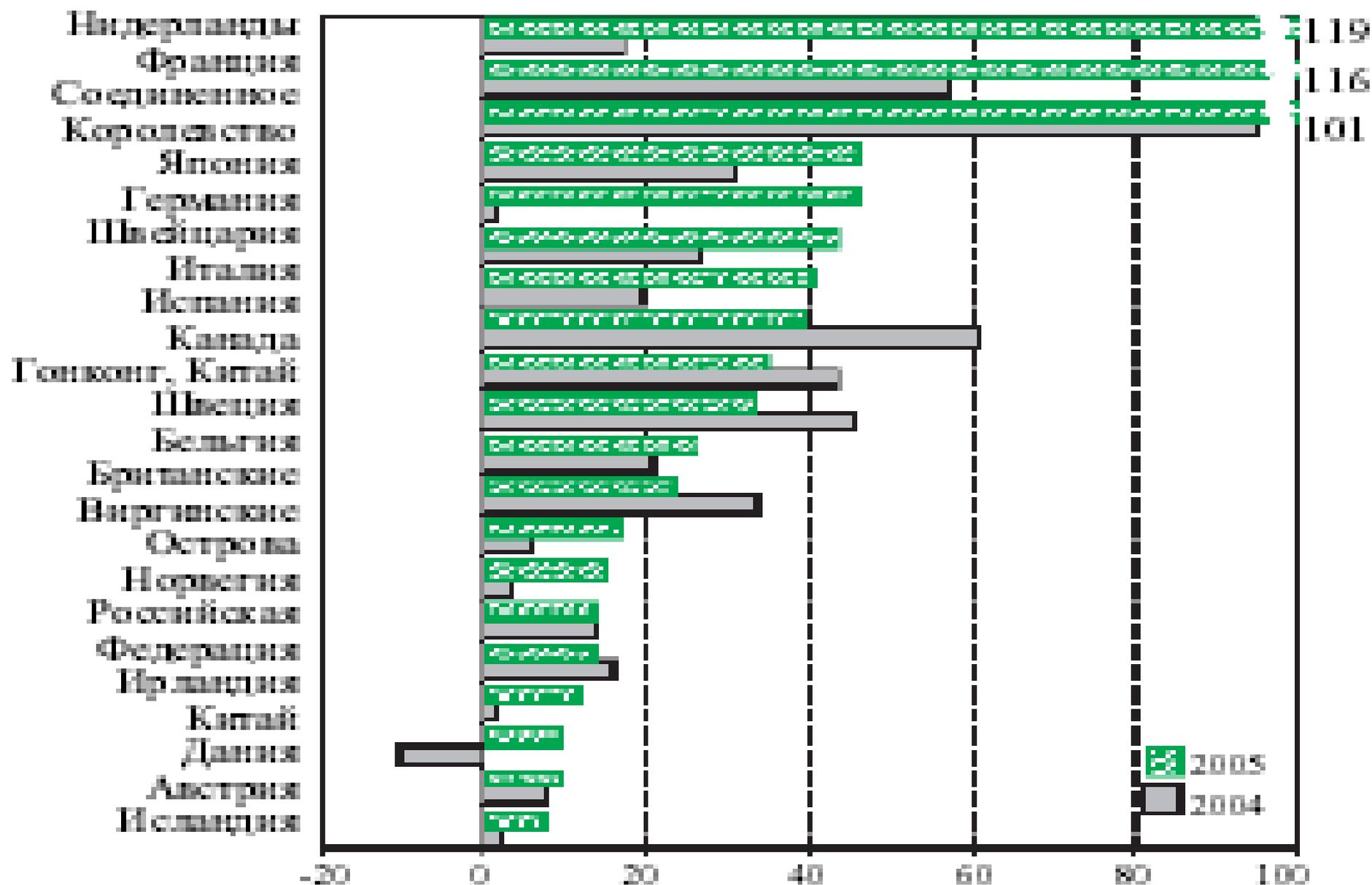
Регион	2000	2005	2007	2009	2010
Развитые страны	88,2	83	84,1	72,6	70,6
Развивающиеся страны	11,6	15,1	13,5	23	24,7
Юго-Восточная Европа и СНГ	0,3	1,9	2,3	4,1	4,5

Figure I.9. Global FDI outflows, top 20 home economies, 2009 and 2010^a

(Billions of dollars)



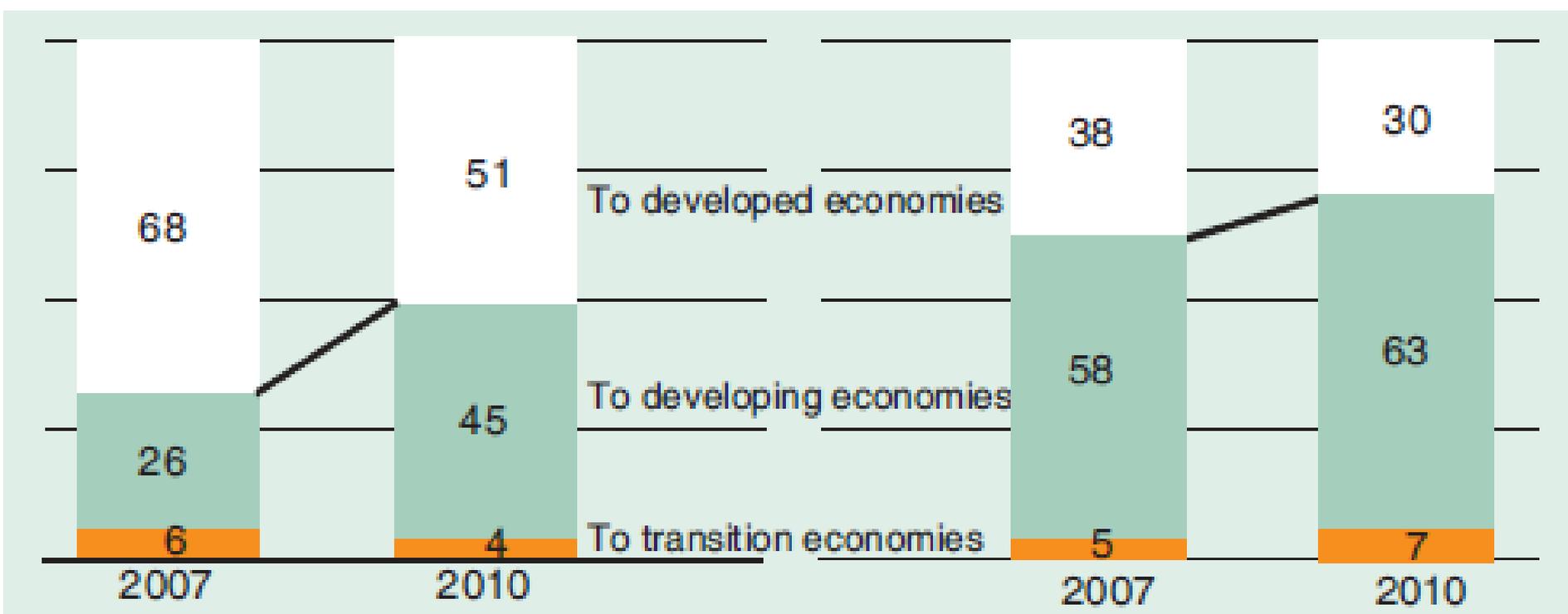
б) Отток ПИИ



**Figure I.8. Distribution of FDI projects,^a by host region, 2007 and 2010
(Per cent)**

(a) by developed country TNCs

(b) by developing and transition country TNCs

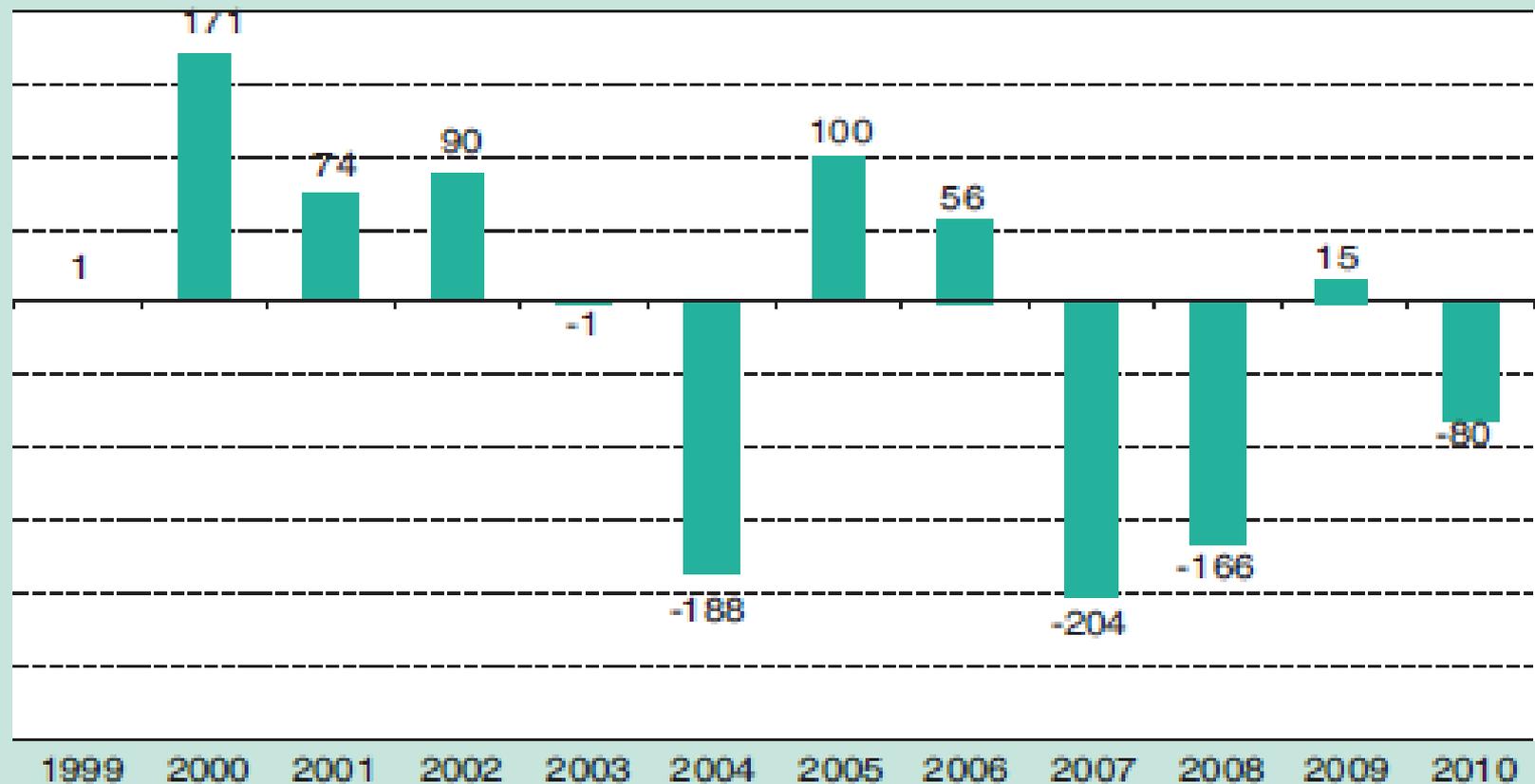


Source: UNCTAD, based on UNCTAD cross-border M&A database and information from the *Financial Times* Ltd, fDi Markets (www.fDimarkets.com).

^a Including both cross-border M&As and greenfield FDI projects.

Box figure I.1.1. The difference between global FDI inflows and outflows, 1999-2010

(Billions of dollars)



Source: UNCTAD.

Note: Positive value means inflows are higher than outflows, and vice versa.

Проблемы оценки потоков:

- Статистические расхождения:
 - Различия в методиках
 - Усложнение проведения операций, относимых к ПИИ (СиП)
 - Волатильность валютных курсов

2. Основные стимулирующие мероприятия стран-доноров

- Либерализация регулирующей политики
- Введение политики помощи и содействия зарубежным инвестициям
- Стимулирование зарубежных инвестиций

Стимулирование зарубежных инвестиций

- информационная и техническая помощь;
- финансовая поддержка и финансовые льготы;
- страхование инвестиций и гарантии

Информационная и техническая помощь включает:

- **общую информацию** по географическим, экономическим и правовым условиям в принимающих странах;
- исследования по **сегментам** рынка и информацию по особым **инвестиционным возможностям**;
- данные по **фирмам страны-донора**, которые заинтересованы в инвестировании за рубежом;
- конференции, командировки (миссии) и другие программы **активного информирования** по инвестиционным возможностям для потенциальных инвесторов, посредством, например,
 - представители власти и руководители предприятий из развитых стран командированы в развивающуюся страну, или
 - представители власти и руководители предприятий из развивающихся стран направляются в индустриально-развитую страну;
- “**matchmaking**” через доведения информации об инвестиционных возможностях до потенциальных инвесторов;
- реальные **исследования** и проекты развития для реализации разработанных инвестиционных возможностей

Финансовая поддержка

предоставляется в форме

- грантов
- кредитов
- участия в акционерном капитале
- налоговые льготы

Приоритет -

для малых фирм с ограниченным опытом

Страхование инвестиций и гарантии

- коммерческие и некоммерческие риски
- значительное влияние на экономическое развитие принимающей страны
- внутренние и внешние организации

пример

правительство Великобритании заключило более:

- 90 двусторонних соглашений по международной защите собственности (оплата компенсации в случае экспроприации, перевод прибыли и возвращение капитала)

80 соглашений об избежании двойного налогообложения

3. Агентства и институты, активизирующие вывоз капитала, и структура их деятельности

Агентства и институты:

- масштаб оказываемых услуг
- форма собственности
- подчиненность
- задачи

Агентства и институты

- Агентства содействия зарубежным инвестициям (АСЗИ)
- Финансовые институты развития
- Другие институты

Агентства содействия зарубежным инвестициям (АСЗИ)

- совмещают деятельность

Задачи:

- Обеспечение информации о политических и экономических условиях в других государствах
- Законодательство и мероприятия, влияющие на инвестиции
- Инвестиционные возможности за рубежом
- Имеющиеся возможности финансирования

Финансовые институты развития

- национальные, региональные и международные учреждения
- выполняют двойственную функцию
- способы финансирования: кредиты, участие в акционерном капитале, гранты под проекты
- привлекают спонсоров

Другие институты

- Частные консалтинговые фирмы (информация, маркетинг и разработка проекта, консультации по законодательству, финансированию и менеджменту)
- Частные банки и страховые компании (займы, страхование)
- двусторонние и многосторонние институты

Двусторонние и многосторонние институты

- консультации по различным особенностям принимающих стран и основным направлениям программ стимулирования иностранных инвестиций;
- техническую помощь и спонсорство в организации миссий по продвижению инвестиций за рубеж;
- инвестиционные ярмарки, семинары, тренинги;
- отдельные исследования;
- непосредственное сведение предприятий-доноров и предприятий-реципиентов инвестиций