

Учреждение образования  
“Белорусский государственный экономический университет”

УТВЕРЖДАЮ

Ректор Учреждения образования  
“Белорусский государственный  
экономический университет”

В.Н.Шимов

“ 27 ” . 06 2014 г.

Регистрационный № УД 1510-14 /баз.

## ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Учебная программа для магистрантов по специальности  
1-25 81 02 «Экономика»

2014

**СОСТАВИТЕЛЬ:** *Кристиневич С.А.*, доцент кафедры экономической теории Учреждения образования «Белорусский государственный экономический университет», кандидат экономических наук.

**РЕЦЕНЗЕНТЫ:**

**Лемещенко П.С.**, заведующий кафедрой теоретической и институциональной экономики Белорусского государственного университета, доктор экономических наук, профессор;

**Маркусенко Л.Н.**, заместитель декана факультета международных экономических отношений Учреждения образования «Белорусский государственный экономический университет», кандидат экономических наук, доцент.

**РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:**

Кафедрой экономической теории Учреждения образования «Белорусский государственный экономический университет»  
(протокол № 9 от 15.04.2014 г.);

Научно-методическим советом Учреждения образования «Белорусский государственный экономический университет»  
(протокол № 5 от 18.06.2014).

Ответственный за редакцию: Кристиневич С.А.

Ответственный за выпуск: Кристиневич С.А.

## ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Сложные экономические процессы, происходящие как на микро-, так и на макроуровне в современной экономике, требуют адекватных управленческих решений. Однако базовый курс экономической теории способен вооружить экономиста лишь представлениями о наиболее общих закономерностях функционирования национальной экономики и поведения хозяйствующих субъектов. Поэтому учебная дисциплина «Институциональная экономика» призвана дополнить данный пробел знаниями о природе таких экономических институтов, как фирма, права собственности, контракты, государство и др. Эти знания помогут ориентироваться в экономических реалиях сегодняшнего дня.

Курс «Институциональная экономика» предназначен для магистрантов экономических специальностей.

**Целью** изучения дисциплины является формирование у студентов второй ступени обучения развернутого представления о текущем развитии новой институциональной теории, основных инструментов и подходов, развитие компетенций, позволяющих использовать соответствующий инструментарий для решения практических проблем

### **Задачи изучения дисциплины:**

дать представление о месте и роли институционального анализа в системе экономических наук;  
сформировать у студентов целостное представление о содержании институционального развития экономики;  
продемонстрировать возможности использования институционального аппарата для анализа широкого спектра экономических проблем, связанных с организацией управленческого процесса;  
выработать у студентов практические навыки самостоятельного анализа ситуаций и решения задач с применением институционального подхода.

В результате освоения дисциплины студент должен:

- знать:** основные отличия неоклассической и институциональной экономических теорий;  
основные понятия и категории институционального анализа;  
основные закономерности институционального развития экономики.
- уметь:** применять понятийно-категориальный аппарат институциональной экономики в профессиональной деятельности;  
анализировать процессы и явления, происходящие в обществе;

использовать институциональный инструментарий для анализа внешней и внутренней среды бизнеса (организации)  
самостоятельно искать и находить необходимые информационные источники, выявлять дискуссионные проблемы и различные точки зрения, анализировать междисциплинарные связи.

Изучение дисциплины «Институциональная экономика» будет содействовать формированию следующих **академических компетенций**:

- владеть углубленными теоретическими знаниями и применять их для решения практических задач;
- владеть исследовательскими навыками;
- уметь работать самостоятельно;
- быть способным генерировать новые идеи;
- владеть междисциплинарным подходом при решении экономических и политических проблем.

Изучение дисциплины «Институциональная экономика» будет содействовать формированию следующих **социально-личностных компетенций**:

- обладать качествами гражданственности;
- быть способным к социальному взаимодействию;
- обладать способностью к межличностным коммуникациям;
- понимать и воспринимать критические замечания и соответствующим образом модифицировать свою позицию в случае их обоснованности;
- ясно формулировать собственную позицию, находить и четко излагать аргументы в ее защиту.

Изучение дисциплины «Институциональная экономика» будет содействовать формированию следующих **профессиональных компетенций**:

- умению структурировать проблемное пространство, оценивать и выбирать альтернативы, способности представлять результаты своей работы для других специалистов, отстаивать свои позиции в профессиональной среде;
- оценивать и анализировать проблемы, возникающие в процессе коллективного выбора и политических решений;
- использовать знания микроэкономической теории для исследования круга проблем, связанных с экономическими решениями и деятельностью государства;

**Междисциплинарные связи.** Дисциплина «Институциональная экономика» строится на предшествующем изучении студентами таких дисциплин как «Экономическая теория», «Микроэкономика», «Высшая математика», «Общественный выбор». «Политология» и др.

Всего часов по дисциплине согласно учебным планам магистерских программ – 136, из них аудиторных – 50, в т.ч. лекций – 34 часов, семинарских занятий – 16 часов. Рекомендуемая форма контроля – экзамен.

**ПРИМЕРНЫЙ ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН (для магистерских программ «Экономика и психология бизнеса», «Экономика и психология спорта»)**

Содержание курса	Объем часов	В том числе	
		лекции	семинарские занятия
<b>РАЗДЕЛ 1 ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНУЮ ТЕОРИЮ</b>			
Тема 1. Методологические основы институционального анализа	4	4	
Тема 2. Экономическое поведение и институты	6	4	2
<b>РАЗДЕЛ 2 ТЕОРИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА</b>			
Тема 3. Теория трансакционных издержек	2	2	
Тема 4. Теория прав собственности	6	4	2
Тема 5. Теория контактов	6	4	2
Тема 6. Институциональный анализ домашнего хозяйства	2	2	
Тема 7. Институциональная теория фирмы	4	2	2
Тема 8. Теория государства	4	2	2
Тема. 9. Институциональные изменения и эффективность.	6	4	2
<b>РАЗДЕЛ 3 ПРИКЛАДНОЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ</b>			
Тема 10. Институциональный анализ теневой экономики	4	2	2
Тема 11 Новая экономическая история	2	2	
Тема 12 Экономический анализ права	4	2	2
<b>Всего</b>	<b>50</b>	<b>34</b>	<b>16</b>

Всего часов по дисциплине согласно учебным планам магистерских программ – 66, из них аудиторных – 30, в т.ч. лекций – 16 часов, семинарских занятий – 14 часов. Рекомендуемая форма контроля – зачет.

**ПРИМЕРНЫЙ ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН (для магистерской программы «Экономическая политика и социология бизнеса»)**

Содержание курса	Объем часов	В том числе	
		лекции	семинарские занятия
<b>РАЗДЕЛ 1 ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНУЮ ТЕОРИЮ</b>			
Тема 1. Методологические основы институционального анализа	2	2	
Тема 2. Экономическое поведение и институты	4	2	2
<b>РАЗДЕЛ 2 ТЕОРИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА</b>			
Тема 3. Теория трансакционных издержек	2	2	
Тема 4. Теория прав собственности	4	2	2
Тема 5. Теория контактов	2		2
Тема 6. Институциональный анализ домашнего хозяйства			
Тема 7. Институциональная теория фирмы	4	2	2
Тема 8. Теория государства	4	2	2
Тема 9. Институциональные изменения и эффективность.	2		2
<b>РАЗДЕЛ 3 ПРИКЛАДНОЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ</b>			
Тема 10. Институциональный анализ теневой экономики	4	2	2
Тема 11 Новая экономическая история			
Тема 12 Экономический анализ права	2	2	
<b>Всего</b>	<b>30</b>	<b>16</b>	<b>14</b>

# СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА

## РАЗДЕЛ 1 ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНУЮ ТЕОРИЮ

### Тема 1. Методологические основы институционального анализа

Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. Традиционный и новый институционализм. Исследовательская программа новой институциональной теории, основные исследовательские проблемы и направления исследований.

Поведенческие предпосылки неоинституциональной и новой институциональной теории. Ограниченная рациональность. Оппортунистическое поведение.

### Тема 2. Экономическое поведение и институты

Понятие института. Роль институтов в функционировании экономической системы. Функции институтов. Формальные и неформальные институты: природа санкций. Зоны конфликта и совпадения. Внешние и внутренние институты: генезис правил. Соглашения и эволюция правил. Модель Пейтона.

Институты: механизмы решения проблем координации и мотивации. Принципы построения и анализа формальных моделей институциональных норм. Подходы к моделированию институтов: институты как игроки, как правила и как равновесия. Методы эволюционной теории игр в анализе формирования институтов. Сравнительный институциональный анализ.

## РАЗДЕЛ 2 ТЕОРИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА

### Тема 3. Теория трансакционных издержек

Подходы к определению трансакционных издержек. Издержки функционирования рыночного механизма и издержки внутрифирменных трансакций. Основные факторы возникновения трансакционных издержек. Возникновение фирмы как результат наличия издержек функционирования рыночного механизма. Прямые и альтернативные издержки. Классификация трансакционных издержек Норта - Эггертссона. Издержки ведения переговоров в условиях асимметричной информации. Сети и трансакционные издержки.

Трансакция как базовый элемент институционального анализа. Классификация трансакций Дж. Коммонса: трансакции сделки, управления, рационализации. Концепция трансакции Уильямсона. Понятие и основные типы специфичности активов. Параметры трансакций (частота, неопределенность, специфичность активов) и управление контрактными отношениями. Фундаментальная трансформация: сущность явления и факторы возникновения.

Издержки координации и мотивации: классификация Милгрорма - Робертса. Карта трансакционных издержек. Трансакционные издержки и

институты, проблема аллокативной нейтральности институтов. Налоги как Трансакционные издержки. Примеры количественной оценки трансакционных издержек: Норт, Уоллес (США); Доллери, Леон (Австралия). Границы применения существующих методик к переходным экономикам.

#### **Тема 4. Теория прав собственности**

Основные понятия теории прав собственности. Абсолютные и относительные права собственности. Континентальная и англосаксонская правовые традиции. Различные режимы прав собственности: частная, коллективная, государственная собственность. Сравнительные преимущества различных режимов прав собственности. Трагедия общей собственности.

Концепция внешних эффектов и теорема Коуза. Наивная теория и теория групп интересов формирования прав собственности. Теория рентоориентированного поведения, ее приложения к анализу формирования прав собственности.

#### **Тема 5. Теория контрактов**

Основные принципы экономической теории контрактов. Совершенные и несовершенные контракты. Проблемы, обусловленные неполнотой реальных контрактов. Неблагоприятный отбор, моральный риск и проблема вымогательства.

Юридическая классификация контрактов: классические, неоклассические и отношенческие контракты, их структура и свойства. Проблемы формирования репутации. Издержки измерения и структура рынков. Моральный риск, неблагоприятный отбор. Методы борьбы с оппортунистическим поведением. Рыночные сигналы и фильтрация.

#### **Тема 6. Институциональный анализ домашнего хозяйства**

Домашнее хозяйство как организация. Функции домашнего хозяйства в экономике. Понятие рутины. Рутинный характер деятельности домашнего хозяйства: инерционность институциональных изменений в экономике. Типология домашних хозяйств. Домашнее хозяйство в командной экономике. Домашнее хозяйство в рыночной экономике. Домашнее хозяйство в переходной экономике.

#### **Тема 7. Институциональная теория фирмы**

Неоклассическая теория: фирма как «черный ящик». Неинституциональная теория: трансакционные издержки как причина существования фирмы (Р. Коуз). Проблема оптимального размера фирмы. Фирма как сеть контрактов (А. Алчян, Г. Демсец). Предприниматель как собственник наиболее специфического ресурса фирмы. Предприниматель как субъект решения нерутинных задач (Й. Шумпетер).

Открытая корпорация. Закрытые формы организации бизнеса: индивидуальное частное предприятие, товарищество (партнерство),

производственный кооператив (самоуправляемая фирма), неприбыльная фирма (некоммерческая организация). Государственная фирма.

### **Тема 8. Теория государства**

Различные подходы к анализу государства в институциональной теории. Новая теория государства. Контрактные теории государства. Стимулирование государственных служащих. Государственные закупки.

Неоклассическая теория государства Норта. Эксплуататорские теории государства. Модель стационарного бандита МакГири - Олсона.

### **Тема 9. Институциональные изменения и эффективность**

Сущность и факторы институциональных изменений. Дискретные и непрерывные институциональные изменения. Типы и субъекты институциональных инноваций. Концепции институциональных изменений. Различные механизмы институциональных изменений: эволюция институтов, закрепление неформальных правил, импорт институтов. Зависимость от предыдущего пути развития и институциональные ловушки. Институциональное проектирование. Проблема компенсаций в условиях институциональных изменений.

## **РАЗДЕЛ 3 ПРИКЛАДНОЙ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ**

### **Тема 10. Институциональный анализ теневой экономики**

Теневая экономика. Неформальная экономика. Неформальная институционализация как следствие рассогласованности формальных и неформальных правил. Трансакционные издержки ведения легального бизнеса. Цена внезаконности Структура нелегальной экономики: неофициальная экономика, фиктивная экономика, криминальная экономика. Моделирование нелегальной деятельности. Проблема измерения нелегальной экономики. Последствия существования теневой экономики.

### **Тема 11 Новая экономическая история**

Критерии периодизации. Множественность подходов к периодизации хозяйственного развития. Модель однолинейного развития. Модель циклического развития. Формационный и цивилизационный подходы: их достоинства и недостатки.

Эволюция взглядов на этапы развития общества. Формы первобытного хозяйства. Неолитическая революция (по Д. Норту и Р. Томасу). Примитивная командная экономика. К. Поланьи о реципрокности и редистрибуции. Особенности архаической культуры.

Сравнительный анализ. Системный метод. Модели и их виды. Традиционная экономическая история. Новая экономическая история и клиометрика. Новейшая экономическая история и теория зависимости от предшествующего развития (эффект колеи).

## **Тема 12 Экономический анализ права**

Юридические нормы и экономические институты. Категория нормы в юридической и экономической науках. Первые попытки экономического анализа правовых норм (США, 80-90-е годы 19 века). Пионерные работы Р. Коуза и Г. Калабреззи. Исследования Р. Познера.

Концепция суда как субститута рынка в условиях ненулевых транзакционных издержек. Роль «экономического империализма» Г. Беккера в экономическом анализе права.

Первые эмпирические проверки утверждений, сформулированных в рамках экономического анализа права.

Основные направления экономического анализа права в системах общего и кодифицированного права.

## ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

### ЛИТЕРАТУРА

#### Основная:

1. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. — 4-е перераб. и доп. изд. — М.: ТЕИС, 2010. — 828 с.
2. Институциональная экономика. Новая институциональная экономическая теория : учебник для студентов вузов, обуч. по экон. спец. / [В.Л. Тамбовцев и др.] ; под общ. ред. А.А. Аузана ; Московский гос. ун-т им. М.В. Ломоносова, Экон. фак. — М.: ИНФРА-М, 2010. — 415 с
3. Олейник, А.Н. Институциональная экономика : Учебное пособие / А.Н. Олейник. — М.: ИНФРА-М, 2007. — 416 с.
4. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории : пер. с англ. / Э. Г. Фуруботн, Р. Рихтер. — СПб. : СПбГУ, 2005. — 701 с.
5. Кузьминов, Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты : учебник для вузов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М. М. Юдкевич ; [отв. ред. Н.М. Халатянц]. — М. : ГУ ВШЭ, 2007. — 444 с.
6. Одинцова, М.И. Институциональная экономика. / М.И. Одинцова. — М.: Издательство "Юрайт", 2014. — 464 с.

#### Дополнительная:

7. Автономов, В.С. Модель человека в экономической науке. / В.С. Автономов. — СПб., 1998. — 168 с.
8. Аузан, А. Экономика всего. Как институты определяют нашу жизнь / А. Аузан. — М.: «Манн, Иванов и Фербер», 2013. — С. 160
9. Барсукова, С.Ю. Неформальная экономика: курс лекций. / С.Ю. Барсукова. — М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2009. — 385 с.
10. Дементьев, В.В. Институты, поведение, власть. / В.В. Дементьев Донецк: ДонНТУ, 2012. — 274 с.
11. Латов, Ю.В. Теневая экономика : учебное пособие для вузов / Ю. В. Латов, С. Н. Ковалев ; под ред. В.Я. Кикотя, Г.М. Казиахмедова ; Моск. ун-т МВД России. — М.: НОРМА, 2006. — 335 с
12. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики — М.: Начала, 1997. — 180 с
13. Нуреев, Р.М. Россия: особенности институционального развития / Р. М. Нуреев. — М.: Норма, 2009. — 447 с
14. Тамбовцев, В.Л. Теории институциональных изменений : учебное пособие для студентов вузов, обуч. по экон. спец. / В. Л. Тамбовцев ; МГУ, Экон. фак. — М.: ИНФРА-М, 2008. — 153 с
15. Шмаков, А.В. Экономический анализ права: учеб. пособие. / А.В. Шмаков. Новосибирск : Изд-во НГТУ, 2005. — 236 с.
16. Эггертсон, Т. Экономическое поведение и институты / Пер. с англ. / Т. Эггертсон. — М.: Дело, 2001. — 408 с.