

сформации Украине необходимо: уменьшить неэффективные затраты на субсидии и целевые трансферты; реформировать налоговую систему и систему социальной защиты; увеличить долю государственных инвестиций и усовершенствовать процесс подготовки бюджетных капиталовложений, необходимых для финансирования не социальных программ (снижение тарифов на коммунальные услуги, повышение пенсий, зарплат и субсидий и т.п.), а для реструктуризации экономики. Однако в большинстве данные рекомендации не «вписываются» в программу правящей коалиции. Для нее приоритетами являются социальная ориентация и непроизводительный характер расходов государственного бюджета.

Тем не менее мнения ведущих украинских ученых — экономистов, экологов, политологов — сходятся в том, что приоритетным направлением реструктуризации национальной экономики должно стать прежде всего внедрение энергосберегающих технологий, технологий по вторичному использованию отходов и их дальнейшей утилизации. Данное направление развития является приоритетным не только для Украины. Так, еще в 1992 г. на Международной конференции по развитию окружающей среды в Рио-де-Жанейро основной стратегией развития человеческой цивилизации в XXI в. было признано *sustainable development*, переведенное в официальных документах как «устойчивое развитие». Однако, по мнению Э. Борщука и В. Загорского, развитие национальной экономики как эколого-экономической системы (ЭЭС), объединяющей в себе три подсистемы — социосферу, экосферу, производственную сферу, должно быть не просто устойчивым, а биогармоничным, т.е. таким, при котором «...поліпшення стану підсистем ЕЕС не відбувається за рахунок погіршення стану інших підсистем». Или, как считает А. Ефремов, развитие социально-экономической системы (СЭС) должно быть гармоничным (с экосистемой) развитием, под которым подразумевается «...исторический процесс, где полезная мощность экосистемы обеспечивает неубывающие темпы роста Человечества при экологической нормали». Представляется, что именно в таком аспекте следует рассматривать причины диспропорциональности украинской экономики, определять цели и задачи ее дальнейшего развития.

Г.Г. Санько, д-р экон. наук, профессор
БГЭУ (Минск)

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ДЕЛОВЫХ УСЛУГ

Мировой рынок деловых услуг интенсивно развивается. Основными тенденция-ми его развития являются: увеличение числа провайдеров, рост потребности в квалифицированных специалистах, увеличение спроса на консультантов для провайдеров деловых услуг, развитие кооперации между ними, рост потребности в потребительской экспертизе провайдеров и деловых услуг (качество услуг), индивидуализация рынка деловых услуг. Наряду с продолжающейся приватизацией, ростом слияний и поглощений, улучшением делового климата в этой сфере, ростом инвестиций и реинвестирования, расширением государственного вмешательства усиливаются процессы интернационализации и транснационализации.

Одной из современных тенденций развития мирового рынка деловых услуг является интернационализация научно-исследовательских и опытно-конструкторских

работ (НИОКР) путем их вынесения в те районы, где они могут проводиться с максимальной эффективностью, а именно — в развивающиеся страны с целью адаптации производимой продукции к местным требованиям. НИОКР — это форма услуг, требующая высокого уровня знаний и профессиональной квалификации, соответствующей материальной поддержке, тесного обмена информацией (во многом негласного) между потребителями и производителями. В процессе НИОКР создаются знания, имеющие стратегическое значение для компаний. Такие работы всегда осуществлялись в развитых странах, обладающих мощными инновационными системами.

В настоящее время проводимые транснациональными компаниями (ТНК) НИОКР приобретают все более интернациональный характер. В настоящее время в интернационализации НИОКР участвует небольшое число развивающихся стран, в том числе стран с транзитивной (переходной) экономикой, являющихся привлекательными для проведения высокосложных научных разработок. Это свидетельствует о том, что эти страны создали потенциал, необходимый для подключения к глобальным системам НИОКР ТНК.

Растут глобальные расходы на НИОКР, превысив триллион долларов. Для них характерна высокая степень концентрации. Повышается результативность инновационной деятельности стран, показателем которой является число выданных патентов. ТНК выступают ведущими участниками этого процесса. Расходы на НИОКР некоторых крупных ТНК намного превышают соответствующие затраты многих стран. Компании, занимающие в мире ведущее место по затратам на НИОКР, сконцентрированы в нескольких отраслях (производство информационно-телекоммуникационного оборудования, автомобильная промышленность, фармацевтика и биотехнологии).

Свидетельством растущей интернационализации НИОКР является усиление роли иностранных филиалов в исследованиях и разработках, проводимых во многих принимающих странах. В начале XXI в. на зарубежные филиалы приходится свыше половины всех коммерческих НИОКР в Ирландии, Венгрии и Сингапуре и порядка 40 % — в Австралии, Бразилии, Чешской Республике, Швеции и Соединенном Королевстве. Другие показатели, такие, как рост числа альянсов, создаваемых для проведения НИОКР, активизация патентования, также служат подтверждением тенденции углубления интернационализации НИОКР в развивающихся странах.

Деятельность крупнейших ТНК мира направлена на развитие новых технологий, расширение инноваций. Для Республики Беларусь создание экономики инновационного типа является необходимостью, требующей значительных инвестиций в сферу НИОКР. Структурная перестройка национальной экономики не позволяет в достаточной степени привлекать внутренние источники в сферу новых технологий. Следовательно, необходимо делать ставку на привлечение крупных ТНК, реализуя конкурентные преимущества страны, создавая для них более конкурентные условия работы на национальном рынке.

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□□□.
 □□□□□□□□□□.
 □□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□
 □□□□□□□□□□□□. □□□□□□□□□□.