

ОТКРЫТОСТЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ КАК ФАКТОР ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

М.И. Балашевич, Л.М. Хиневич*

В статье проанализировано влияние вступления стран – членов Евросоюза, России, Украины и Китая в ВТО на динамику сальдо счета текущих операций и сальдо торговли товарами и услугами, отражающих, по сути, конкурентоспособность товаров на внешних рынках. Показано, что вступление страны в ВТО способствует эффективному развитию внешнего сектора экономики при наличии конкурентоспособных товаров. Отмечено значение внешнеэкономической политики страны для укрепления ее экономической безопасности.

Ключевые слова: внешняя торговля, внешнеэкономическая безопасность, открытость экономики, сальдо внешней торговли товарами, конкурентоспособность товаров.

JEL-классификация: F12, F13, G15, H56.

В условиях глобализации мировой экономики все больше возрастает взаимозависимость стран в социально-экономическом развитии. На макроэкономическом уровне глобализация означает общее стремление стран и отдельных регионов к экономической активности вне своих границ (Базылев и др., 2004. С. 24) Каждая страна стремится извлечь максимальную выгоду из внешнеэкономических отношений. Вместе с тем, чем глубже страна интегрирована в мировую экономику, тем выше ее внешнеэкономическая зависимость, которая оказывает как позитивное, так и негативное влияние на национальную экономику (Дилигенский, 1999. С. 37). Отсюда возникает проблема внешнеэкономической безопасности.

Внешнеэкономическую безопасность страны определяют многие факторы, комплексное влияние которых возможно учесть с помощью интегрирующего моделирования. В представленной статье предпринята попытка исследования динамики показателя, достаточно убедительно отражающего характер взаимодействия страны с внешней средой. По мнению авторов, такая оценка может быть осуществлена посредством анализа сальдо счета текущих операций, которое является одним из основных по-

казателей эффективности деятельности страны на внешнем рынке и в значительной мере влияет на ее внешнеэкономическую безопасность.

В качестве объектов исследования избраны восточноевропейские страны – соседи Республики Беларусь, а также ряд западноевропейских стран Европейского союза, на опыте которых рассматривается фактическое влияние вступления в ВТО или интеграционные объединения на их экономику на основе анализа динамики сальдо счета текущих операций и сальдо торговли товарами и услугами, характеризующих, по сути, конкурентоспособность товаров страны на внешних рынках.

В научной литературе, исследованиях и СМИ повышенная активность высказывания мнений о влиянии членства страны в том или ином интеграционном объединении или ВТО на экономику наблюдается накануне ее вступления. При этом наибольшую долю в исследованиях занимают именно прогнозы. В то же время аналитические статьи о результатах нахождения в ВТО встречаются реже, что может быть связано с отсутствием единого мнения о сроках, когда проявление влияния на экономику страны (позитивное либо негативное) становится очевидным.

* Балашевич Михаил Иосифович (balashevich38@mail.ru), кандидат экономических наук, профессор Белорусского государственного экономического университета (г. Минск, Беларусь);

Хиневич Леонид Михайлович (leonidas792@gmail.com), экономист, аспирант Белорусского государственного экономического университета (г. Минск, Беларусь).

Среди экспертов и исследователей накануне вступления страны в ЕС или ВТО формируются, как правило, две противоположных точки зрения, которые в обобщенном виде сводятся к следующим позициям. Одни полагают, что уровень конкурентоспособности национальных предприятий недостаточно высок, не соответствует мировому и, следовательно, страна после вступления будет проигрывать в конкурентной борьбе как на внешнем, так и внутреннем рынке, что приведет к росту импорта, снижению доли национальных товаров в структуре внутреннего и внешнего товарооборота, росту отрицательного сальдо, снижению объемов производства, потере внутреннего рынка.

Другие убеждены, что открытие границ приведет к росту внутренней конкурентоспособности в перспективе, даже если уровень текущей конкурентоспособности предприятий национальной экономики ниже мирового, что в итоге придаст импульс экспорту, увеличит доходы и повысит рост уровня и качества жизни населения.

Столкновение мнений наблюдается, когда какая-либо из стран пытается стать новым членом ВТО либо интеграционного объединения. Данные подходы объединяет субъективность оценки имеющейся конкурентоспособности предприятий накануне вступления стран, что в итоге приводит к проблематичности дальнейших оценок.

Для объективного анализа влияния ВТО и членства в экономических союзах на развитие экономик и уровень конкурентоспособности их товаров авторами данной статьи предлагается рассмотреть итоги пребывания стран в ЕС и ВТО на основе исследования динамики показателей сальдо счета текущих операций, которые, по сути, отражают эффективность взаимодействия страны с внешней средой, а не перспективы такого пребывания.

Международная статистика (статистика международных организаций – МВФ и Всемирного банка) предоставляет возможность на значительных промежутках времени (иногда более 50 лет) проследить движение счета текущих операций и внешнеторгового баланса товаров и услуг, отражающих изменения в результативности внешней торговли страны до и после ее

вступления в интеграционный блок либо в ВТО. Также счет текущих операций в западной литературе рассматривается в качестве одного из показателей внешней конкурентоспособности страны, так как свидетельствует о востребованности ее товаров на внешнем рынке¹. В макроэкономических моделях сальдо счета текущих операций характеризует чистый экспорт².

В целях сопоставимости абсолютных значений сальдо счета текущих операций разных стран (выраженных в млрд долл. США) и косвенной оценки структурных изменений в экономике целесообразно использовать в анализе показатель доли сальдо текущих операций страны от ВВП (выраженный в процентах от ВВП), а сальдо экспорта и импорта товаров и услуг помогает проследить исключительно динамику товаров и услуг, «очищенную» от доходов от инвестиций и трансфертов.

В данном исследовании авторы исходят из предпосылки, что страны являются членами ВТО и ЕС не первый год и у многих в «багаже» накопился опыт их экономической жизни в составе данных структур; позитивные прогнозы сбылись, имеются также негативные последствия.

Для начала рассмотрим итоги вступления в ВТО и ЕС ближайших стран – соседей Республики Беларусь.

Литовская Республика

Дата вступления в ВТО – 31 мая 2001 г.³, в ЕС – 1 мая 2004 г.⁴ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ВТО – 13 лет, в ЕС – 10 лет) (рис. 1, 2).

¹ European Central Bank. Directorate Communications Press and Information Division; «Competitiveness of the euro area and within the euro area»; Speech by Mario Draghi, President of the ECB, at the colloquium «Les défis de la compétitivité», organised by Le Monde and l'Association Française des Entreprises Privées (AFEP). Paris, 13 March, 2012. Frankfurt am Main, 2012. (<http://www.ecb.europa.eu/press/key/date/2012/html/sp120313.en.html>).

² Интернет портал «Ведомости». Словарь бизнеса: Энциклопедический словарь экономики и права. 2014 (<http://www.vedomosti.ru/glossary/>); портал Мировая экономика «EREPORT.RU». 2014 (<http://www.ereport.ru/articles/macro/macro27.htm>).

³ World Trade Organization. Members and Observers. 2014 (http://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/org6_e.htm).

⁴ European Union. EU member countries. 2014 (http://europa.eu/about-eu/countries/member-countries/index_en.htm).

Открытость внешней торговли как фактор внешнеэкономической безопасности

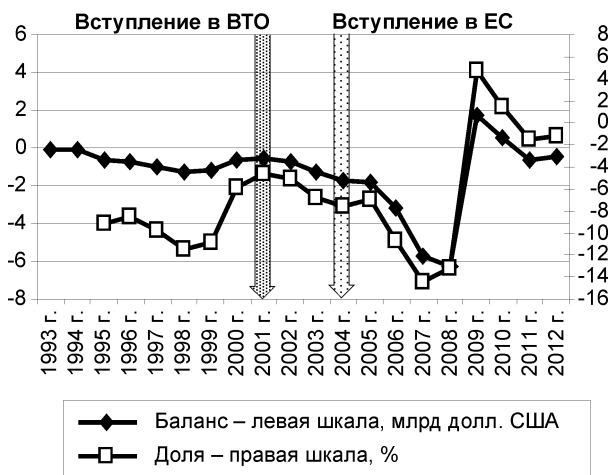


Рис. 1. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Литвы.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

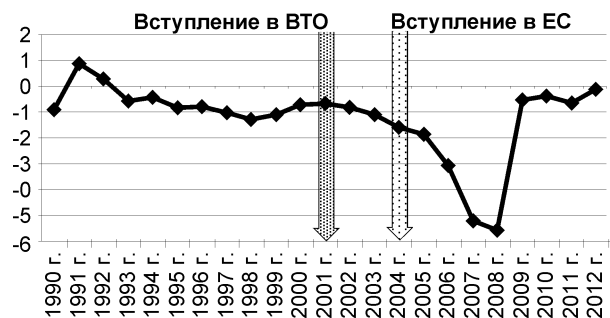


Рис. 2. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Литвы, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

Латвийская Республика

Дата вступления в ВТО – 10 февраля 1999 г.³, в ЕС – 1 мая 2004 г.⁴ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ВТО 15 лет, в ЕС – 10 лет) (рис. 3, 4).

Эстонская Республика

Дата вступления в ВТО – 13 ноября 1999 г.⁵, в ЕС – 1 мая 2004 г.⁴ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ВТО 15 лет, в ЕС – 10 лет) (рис. 5, 6).

Как видно из представленной информации, у стран Балтии в 1990-х годах сальдо счета текущих операций находилось пре-

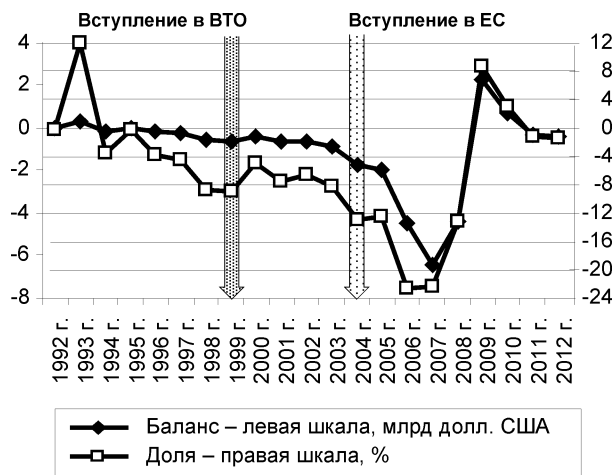


Рис. 3. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Латвии.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

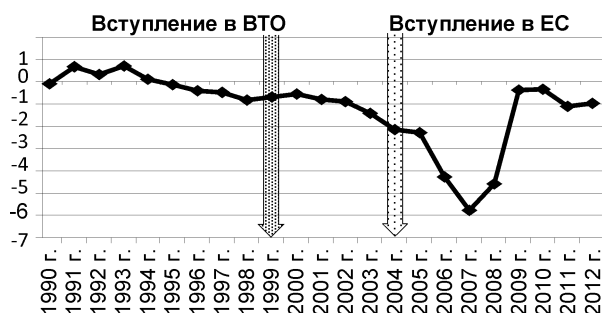


Рис. 4. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Латвии, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

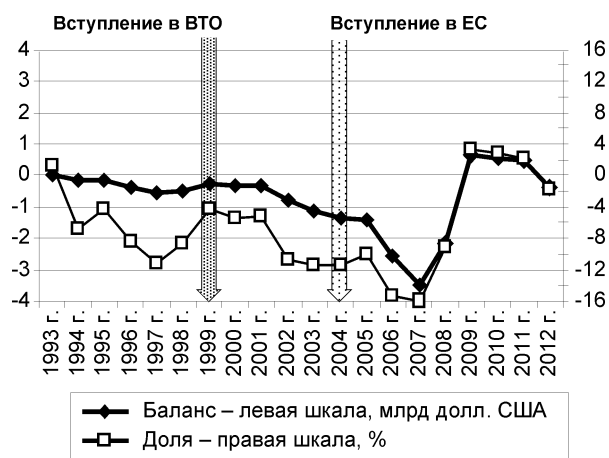


Рис. 5. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Эстонии.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

⁵ Портал Мировая экономика «EREPORT.RU». 2014 (<http://www.ereport.ru/articles/macro/macro27.htm>); World Trade Organization. Members and Observers. 2014 (http://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/org6_e.htm).

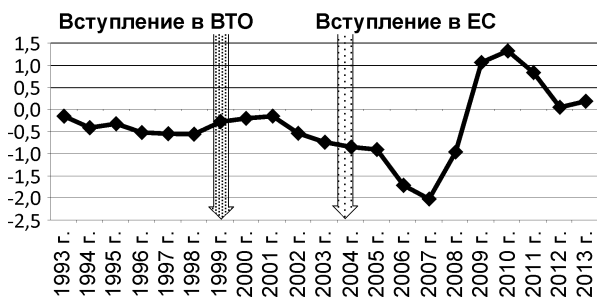


Рис. 6. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Эстонии, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

имущественно в отрицательной зоне, что указывает на изначально более низкий уровень конкурентоспособности товаров и производств в сравнении с зарубежными. Также у перечисленных стран наблюдалась высокая доля текущего счета в ВВП, что говорит о значительной зависимости экономики от внешнего сектора. После вступления в ВТО у всех трех стран по истечении нескольких лет наблюдается резкий рост отрицательного сальдо, что объяснимо, так как имеющаяся производственная база была вынуждена столкнуться с усилившейся конкуренцией как внутри страны, так и на внешних рынках.

Доли сальдо в ВВП также продолжили свой отрицательный рост и в отдельные годы достигали следующих критических значений: Литва – минус 14,5% от ВВП в 2007 г. (8 лет после вступления в ВТО и 3 года после вступления в ЕС), Латвия – минус 22,6% в 2006 г. (7 лет после вступления в ВТО и 2 года после вступления в ЕС), Эстония – минус 15,9% в 2007 г. (8 лет после вступления в ВТО и 3 года после вступления в ЕС).

Хроническое отрицательное сальдо счета текущих операций не может не сказываться на экономике, так как дисбалансы требуют финансирования если не из внутренних источников, то из внешних. Такая ситуация привела к росту внешнего долга названных стран.

Пики падения также предшествовали годам мирового финансового кризиса. Тем не менее, начиная с 2009 г. в динамике счета текущих операций названных стран наблюдаются положительные значения, что

может указывать на определенную перестройку экономик.

Несмотря на некоторую стабилизацию внешней торговли после 2008 г., характерную для трех балтийских стран, лишь эстонская экономика смогла достичь положительных значений во внешнеторговом балансе товаров и услуг.

Таким образом, на основании имеющейся информации можно сделать вывод, что мгновенных изменений в структуре внешней торговли указанных стран не произошло ни после вступления в ВТО, ни после вступления в ЕС (как интеграционное объединение, присоединение к которому часто афишируется как потенциальный импульс для дальнейшего развития стран). Однако отрицать возможность приспособления экономик к новым условиям некорректно, так как позитивные сдвиги в сторону профицита счета текущих операций произошли. Вместе с тем вывод о долгосрочном позитивном эффекте вступления стран в ВТО и ЕС можно будет сделать в случае подтверждения закрепления данной тенденции в будущем.

Украина

Дата вступления в ВТО – 16 мая 2008 г.³ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ВТО 6 лет) (рис. 7, 8).

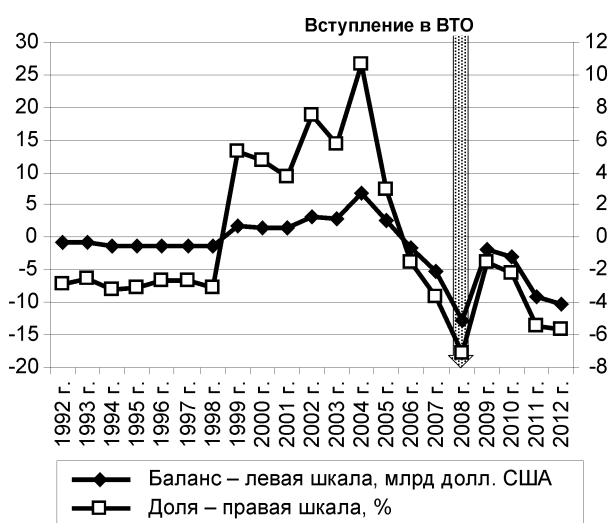


Рис. 7. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Украины.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

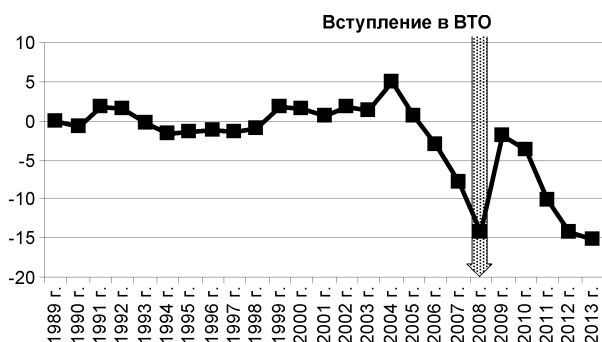


Рис. 8. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Украины, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

Показательно, что до вступления Украины в указанную организацию сальдо торговли товарами и услугами длительное время незначительно колебалось возле «нулевого» равновесного уровня, а в некоторые периоды находилось в положительной зоне (с 1991 по 1992 г. и с 1999 по 2005 г.), что говорит об относительной сбалансированности экономики. С 1992 по 1998 г. счет текущих операций находился в отрицательной зоне, однако сальдо торговли товарами и услугами в отдельные годы (с 1990 по 1993 г.) могло демонстрировать положительные значения, что говорит об имевшемся «запасе» конкурентоспособности товаров на внешнем рынке.

Судя по устойчивости динамики доли сальдо счета текущих операций в ВВП (доля не превышала 10%), ситуация в экономике характеризовалась относительной стабильностью, что могло быть обусловлено сложившейся стабильной структурой производства, экспорта и импорта, требовавшей некоторой реорганизации для дальнейшего повышения конкурентоспособности. С 1999 г. графики сальдо счета текущих операций и внешнеторгового баланса отражают восходящий позитивный тренд, свидетельствующий о поступательном росте экономики и ее конкурентоспособности, в том числе на внешних рынках, который, однако, резко перешел в отрицательную зону на подготовительном этапе (за 2 года до вступления страны в ВТО) и находится в нем до настоящего времени.

Отрицательное сальдо счета приводит к необходимости финансирования дефицита, в

том числе за счет внешних заимствований. В условиях усугубляющейся экономической ситуации Украина встала перед стратегическим выбором интеграционного экономического блока (ЕС или ЕЭП) и необходимостью оценки эффектов такого выбора, что приобрело повышенное экономическое и в значительной мере политическое значение.

Рост отрицательного сальдо Украины, указывающий на проигрывание конкурентной борьбы после вступления в ВТО, наряду с оценкой иных преимуществ и выгод от интеграционного выбора, вероятно, склонил политические элиты страны задуматься о вхождении в интеграционную группировку, соответствующую уровню ее конкурентоспособности. Именно поэтому в Украине на определенном этапе увеличилось количество мнений о необходимости рассмотрения возможности вступления в Таможенный союз и ЕЭП. Колебания в стратегическом выборе направления интеграции можно рассматривать в качестве одной из причин, приведших к разделению общества.

Таким образом, влияние членства Украины в ВТО оказало в большей степени негативный эффект: в первые годы после вступления в ВТО (в 2008 г.) дефицит текущего счета по отношению к ВВП несколько уменьшился, однако в дальнейшем тенденция увеличения данного показателя в отрицательную сторону определенно возобновилась.

Польша

Дата вступления в ВТО — 1 июля 1995 г.³, в ЕС — 1 мая 2004 г.⁴ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ВТО 19 лет, в ЕС — 10 лет) (рис. 9, 10).

Согласно статистическим данным, представленным на графике, сальдо счета текущих операций Польши изменило свой знак на следующий год после вступления страны в ВТО. Отрицательные значения текущего счета наблюдались также в период до членства в ВТО (с 1980 по 1989 г.), однако, как видно из графика (см. рис. 9), прослеживалась определенная стабильность абсолютных значений счета (не больше 10 млрд долл. США). Резкие отрицательные колебания отсутствовали. При этом отношение текущего

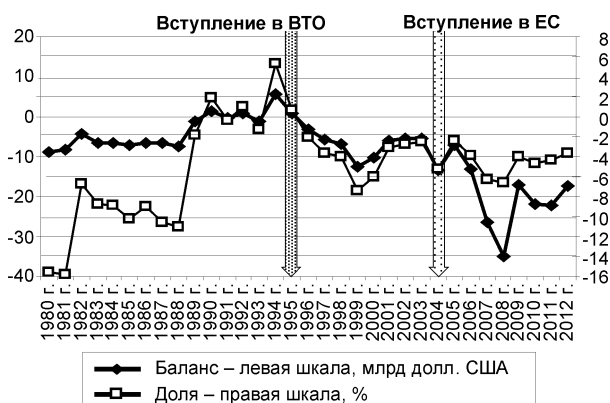


Рис. 9. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Польши.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

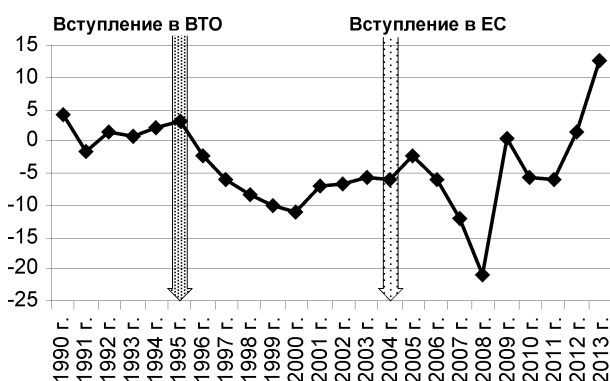


Рис.10. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Польши, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

счета к ВВП было значительно хуже показателей, достигнутых в период членства страны в ВТО и ЕС. Это может указывать на определенный толчок росту ВВП, полученный экономикой после вхождения в ВТО и ЕС. Тем не менее после вступления в ВТО и ЕС абсолютные отрицательные значения счета текущих операций увеличились, однако относительные значения в соотношении с ВВП свидетельствуют об определенной стабилизации. Польше не удалось избавиться от дефицита счета текущих операций, абсолютные величины которого достигли максимума в кризисный 2008 г.

За время пребывания в составе ВТО (19 лет) и ЕС (10 лет) сальдо счета текущих операций стабильно находилось в отрицательной зоне. Баланс торговли товарами и услугами был выше «нуля» лишь

трижды – в 2009, 2012 и 2013 гг. В случае закрепления данной тенденции можно говорить о повышении конкурентоспособности и востребованности польских товаров и услуг на внешних рынках. Однако констатировать системность таких успехов пока преждевременно.

Россия

Дата вступления в ВТО – 22 августа 2012 г. (по состоянию на 2014 г., нахождение в ВТО составляет 2 года)³ (рис. 11).

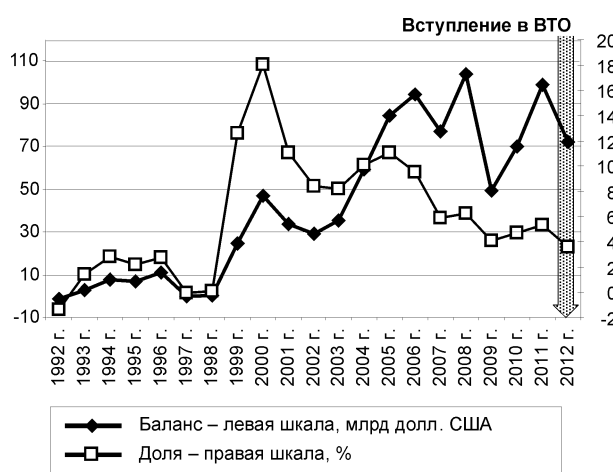


Рис. 11. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП России.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

Небольшой срок пребывания России в ВТО не позволяет в настоящее время выделить тенденцию, однако статистические данные, опубликованные в открытых источниках за 2013 г., сообщают о резком сокращении положительного сальдо счета текущих операций России: в 2013 г. оно составило 33 млрд долл. США, что на 54,2%, или в 2,2 раза, меньше, чем в 2012 г. (72,0 млрд долл. США)⁶. Быстро падающий профицит текущих операций платежного баланса стал одним из факторов ослабления российского рубля. Эксперты связывают ухудшение сальдо счета текущих операций главным образом с падением экспорта и ростом импорта товаров⁷.

⁶ Портал бизнес-информации «Финмаркет». Новости. 2014 (<http://www.finmarket.ru/news/3607274>).

⁷ Информационно-новостной портал «Газета.ру». Раздел «бизнес – финансы». 2013 (<http://www.gazeta.ru/business/2013/07/10/5421485.shtml>).

Таким образом, очевидно, что спустя год после вступления России в ВТО функционирование ее экономики в новых условиях не демонстрирует позитивных эффектов.

Анализ ближайших стран-соседей показывает, что примеры быстрого и позитивного эффекта от вступления в ВТО и ЕС, как правило, отсутствуют. В краткосрочной и среднесрочной перспективе чаще наблюдается отрицательный эффект – ухудшение сальдо счета текущих операций и сальдо торговли товарами и услугами. Улучшения названных показателей, а его можно было бы оценить в качестве устойчивой тенденции, не выявлено, однако и катастрофического ухудшения также не произошло.

В ходе исследования закономерно возникает вопрос: были ли примеры краха экономик после вступления в ВТО и ЕС или, наоборот, примеры позитивного взлета среди стран, ставших членами данных структур.

Яркими примерами проявления негативных эффектов могут служить европейские страны Греция и Португалия, имеющие хроническую тенденцию отрицательного сальдо счета текущих операций.

Греция

Дата вступления в ЕС – 1 января 1981 г.⁴, в ВТО – 1 января 1995 г.⁵ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ЕС 33 года, в ВТО – 19 лет) (рис. 12, 13).

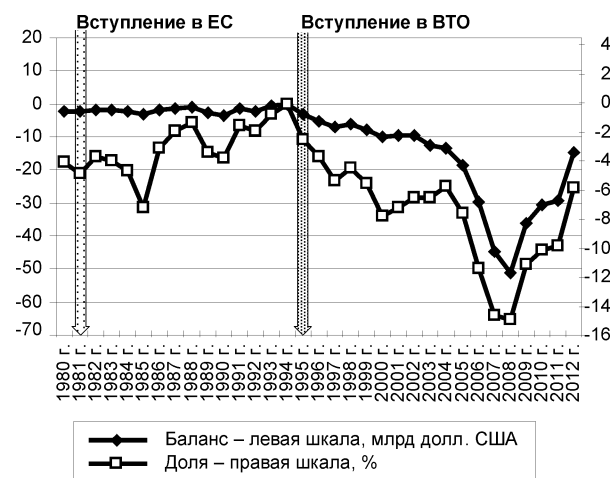


Рис. 12. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Греции.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

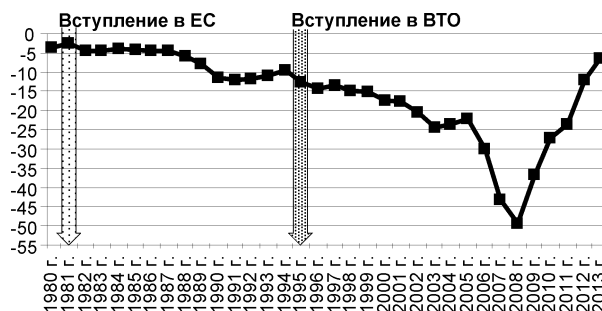


Рис. 13. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Греции, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

Судя по стабильности графика абсолютных значений сальдо счета текущих операций с 1981 по 1994 г., вступление Греции в ЕС в 1981 г. до последующего вступления страны в ВТО (в 1995 г.) не оказывало заметного влияния на данный показатель. Однако уменьшение доли сальдо счета текущих операций в ВВП указывает на определенную стабилизацию, имевшую место до 1994 г. за счет роста самого ВВП, компенсировавшего некоторый прирост отрицательного сальдо торговли товарами и услугами. Относительно стабильные цифры сальдо счета текущих операций на фоне роста ВВП приводили к уменьшению зависимости страны от внешнего сектора (что подтверждается снижением доли счета в ВВП на графике). Тем не менее очевидный резкий рост отрицательного сальдо торговли товарами и услугами после вступления в ВТО определенно указывает на ухудшение конкурентоспособности товаров греческого производства в период после вступления страны в данную организацию.

После вступления Греции в ВТО в 1995 г. наблюдается резкий рост отрицательного сальдо счета текущих операций. С 1995 по 2008 г. это происходило на фоне роста абсолютных значений самого ВВП, что указывает на еще больший рост отрицательного сальдо торговли товарами и услугами, который уже не мог компенсироваться приростом ВВП, как это происходило с 1981 по 1994 г. Все это свидетельствует о росте отрицательных эффектов внешнеэкономической среды на экономику данной страны, в том числе об очевидном эффекте проигрывания конкуренции иностранным товарам после ее вступления в ВТО, несмотря на определен-

ный импульс росту ВВП, полученный Грецией в виде возможного расширения доступа на новые рынки сбыта.

Португалия

Дата вступления в ЕС – 1 января 1986 г.⁴, в ВТО – 1 января 1995 г.³ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ЕС 28 лет, в ВТО – 19 лет) (рис. 14, 15).

На графике сальдо внешней торговли товарами и услугами Португалии отчетливо прослеживается тенденция роста отрицательных значений сальдо в период после вступления страны в ЕС (после 1986 г.) и ВТО (после 1995 г.).

С 1986 по 1995 г. баланс счета текущих операций не отражал роста отрицательного сальдо торговли товарами и услугами, так как в данный счет входят также чистый доход от инвестиций и чистые денежные переводы, значения которых, вероятно, повлияли на итоговый показатель счета текущих операций страны. Однако на графике сальдо внеш-

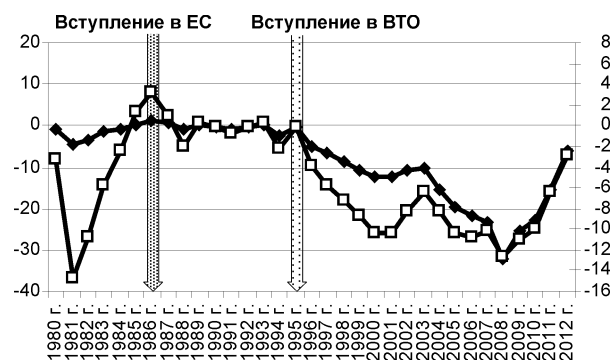


Рис. 14. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Португалии.

Источник. Построено на основе данных Международно-го валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

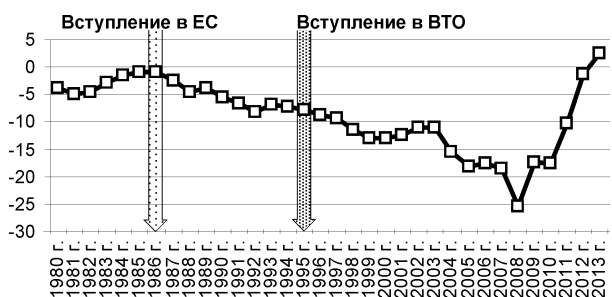


Рис. 15. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Португалии, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

ней торговли товарами и услугами отчетливо виден эффект «проигрывания» товаров Португалии в конкурентной борьбе с товарами производства других стран.

Хроническое отрицательное сальдо товарами и услугами на протяжении десятков лет приводит к росту внешней задолженности стран, вынужденных искать внешние источники финансирования для покрытия дисбалансов.

Внешний долг Греции и Португалии стал рассматриваться как угроза экономической безопасности не только этих стран, но и всего европейского сообщества. Именно данные страны упоминаются чаще других в СМИ при освещении проблем ЕС, связанных с необходимостью погашения внешней задолженности.

Проблема отрицательного сальдо, приводящая к росту внешней задолженности, настолько серьезна, что может угрожать стране фактической потерей территориальной целостности – как это было в случае с Грецией, в адрес которой озвучивались предложения отдать свои отдельные острова в качестве оплаты внешнего долга⁸.

На примере Греции и Португалии видно, что вступление и нахождение данных стран в ВТО и ЕС само по себе не предопределяет структурных изменений, приводящих к положительному сальдо счета текущих операций. Наблюдается наращивание отрицательного сальдо в силу недостаточной конкурентоспособности национальных товаров и услуг данных стран.

Следует отметить, что были случаи и позитивного эффекта для экономики после вступления страны в ЕС либо ВТО. Показателен пример Германии.

Германия

Дата вступления Западной Германии в ЕС – 23 июля 1952 г.⁴, в ВТО – 1 января 1995 г.³ (по состоянию на 2014 г., нахождение в ЕС 62 года, в ВТО – 19 лет) (рис. 16, 17).

⁸ Информационно-новостной портал «Lenta.ru». Раздел «Экономика», статья «Отдадите натурой! Немцы предложили Греции продать острова для спасения от долгов». 2010 (<http://lenta.ru/articles/2010/03/05/greek>).

Информационно-новостное агентство «Newsland». Статья «Почему Греции не подошли рецепты англосаксов?». 2010 (<http://newsland.com/news/detail/id/565561/>).

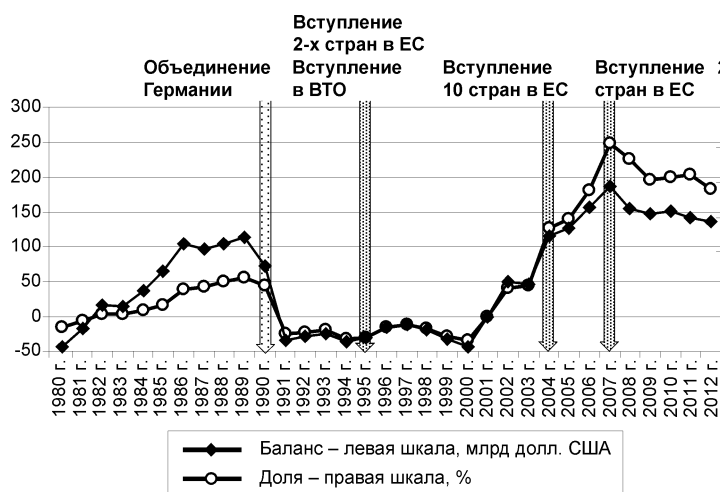


Рис. 16. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Германии.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

Из рис. 16 видно, что положительное сальдо текущего счета, характерное для Западной Германии, стало отрицательным на следующий год после объединения Германии, состоявшегося 3 октября 1990 г. Однако по мере функционирования экономики в новых условиях и со вхождением в ЕС новых стран рост сальдо счета текущих операций удалось вскоре восстановить и значительно увеличить.

Позитивное влияние могло быть достигнуто за счет появления новых рынков сбыта, в том числе по мере вступления новых стран в Евросоюз.

На графике сальдо внешней торговли товарами и услугами Германии видно, что движение в положительную зону значений баланса началось с 1980 г., что свидетельствует

о поступательном росте спроса на товары и услуги немецкого производства на внешних рынках.

Происходившее с 1991 по 2000 г. снижение сальдо счета текущих операций Германии не было вызвано ростом отрицательного торгового сальдо товаров и услуг: напротив, в этот период отрицательные значения сальдо торговли товарами и услугами сменились на положительные (в 1993 г.), которые до настоящего времени не переходили в отрицательную зону.

Таким образом, открытие новых рынков, в том числе в связи со вступлением новых стран в ЕС, положительно повлияло на объемы экспорта Германии, проявилась вы-

сокая конкурентоспособность товаров немецкого производства, что нашло выражение в резком росте положительного сальдо торговли товарами и услугами, а также счета текущих операций.

Позитивные эффекты можно проследить также на примере других стран Европы, таких как **Австрия** (вступление в ЕС и ВТО 1 января 1995 г.), **Чехия** (вступление в ЕС 1 мая 2004 г., в ВТО – 1 января 1995 г.), **Дания** (вступление в ЕС 1 января 1973 г., в ВТО – 1 января 1995 г.)⁹ (рис. 18).

Особо отчетливо заметен рост положительного сальдо внешней торговли товарами

⁹ World Trade Organization. Members and Observers. 2014 (http://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/org6_e.htm); European Union. EU member countries. 2014 (http://europa.eu/about-eu/countries/member-countries/index_en.htm).

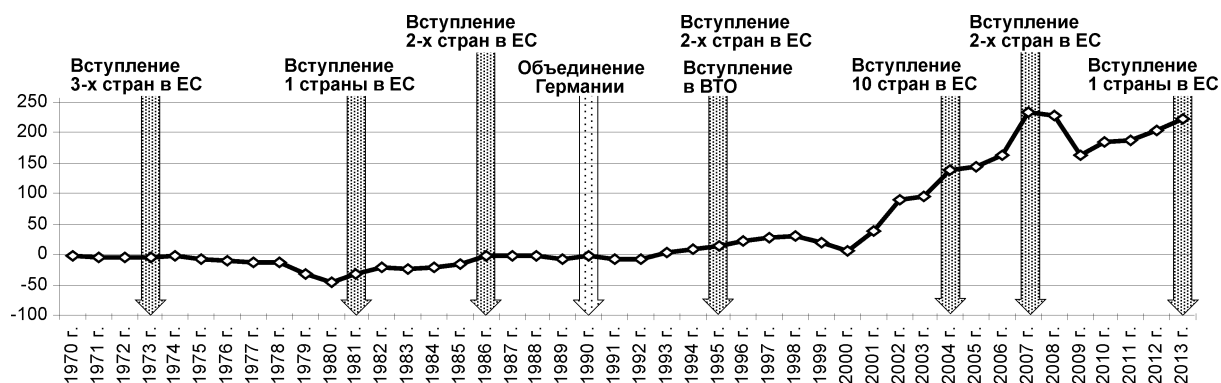


Рис. 17. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Германии, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

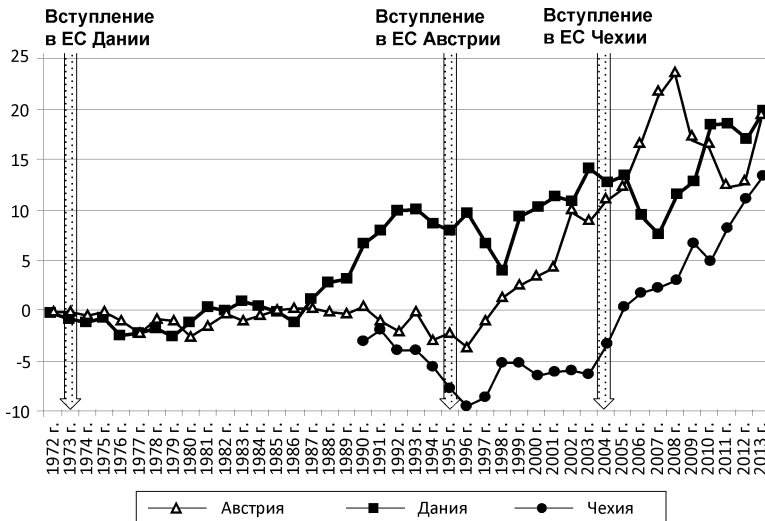


Рис. 18. Сальдо внешней торговли товарами и услугами Австрии, Дании и Чехии, млрд долл. США.

Источник. Построено на основе данных Всемирного банка (<http://data.worldbank.org/>).

и услугами у Австрии и Чехии после вступления данных стран в ВТО и ЕС.

Примером позитивного влияния ВТО на экономику страны может служить вступление **Китая** в данную международную организацию (дата вступления – 11 декабря 2001 г.) (рис. 19).

Уже на следующий год после вступления Китая в ВТО наблюдался скачок экспорта, устойчивая тенденция роста кото-

главным образом не от самого факта вступления и нахождения страны в ВТО либо в интеграционном объединении, а от конкретной экономической политики, предусматривающей целенаправленные действия правительства по структурным изменениям и трансформациям экономики, способствующим повышению конкурентоспособности товаров, усилению влияния внешних факторов на ее развитие.

Посылка, что открытость внешней торговли страны сама собой повышает в конечном итоге уровень производительности предприятий внутри страны и конкурентоспособность ее товаров на внешних рынках, на практике не находит прямого подтверждения. Прямой зависимости между повышением степени открытости границ для торговли и ростом конкурентоспособности товаров на внешних рынках не выявлено, что подтверждается приведенными цифровыми данными и их анализом.

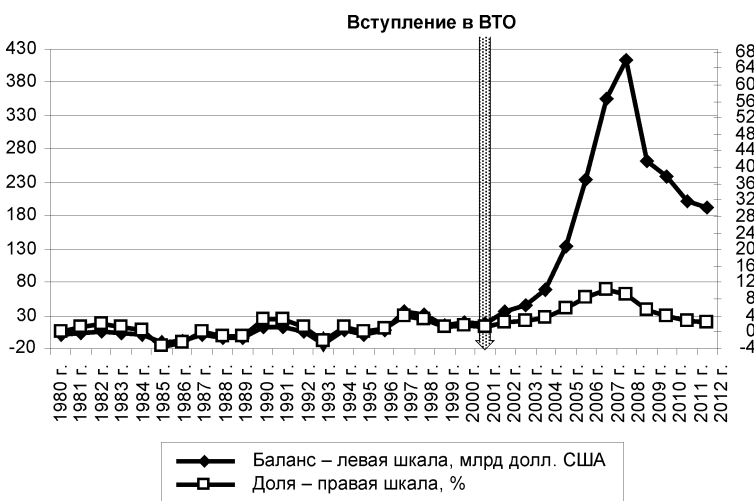


Рис. 19. Баланс счета текущих операций и его доля в ВВП Китая.

Источник. Построено на основе данных Международного валютного фонда (<http://www.imf.org/external/data.htm>).

рого привела к рекордным показателям сальдо счета текущих операций в 2008 г.

* * *

На примере представленного анализа можно видеть, как расширение рынков сбыта путем присоединения новых стран к ЕС либо вступления в ВТО оказывало эффект на развитие внешнего сектора экономики. Страны, располагающие конкурентоспособными товарами, извлекали выгоды из внешнеторгового обмена, укрепляя тем самым свою внешнеэкономическую безопасность. Из нашего анализа также следует, что структурные изменения зависят

изводственных мощностей, как правило, приводит к усугублению положения, что находит выражение в негативном росте сальдо текущего счета и его отношения к ВВП, а также проявляется в иных негативных последствиях, в частности росте внешнего долга, снижении ВВП и т. п. В свою очередь, позитивный эффект от либерализации торговли наблюдается у стран, изначально имеющих преимущества в уровне развития производственных мощностей еще до периода значимого открытия границ.

Таким образом, либерализация торговли для экономики подобна процедуре «закаливания»: может привести к укреплению экономики и росту доходов (в случае изначально «здорового» ее состояния), а может стать причиной серьезных «осложнений» (при высокой конкурентоспособности).

Конкретный эффект зависит от правильного выбора момента и степени открытия внутреннего рынка для зарубежных товаров. А сама открытость не является панацеей и может принести как пользу, так и вред. Данные эффекты очень важно учитывать при принятии взвешенных решений в государственной внешнеэкономической политике.

В связи с этим на первый план выходит проблема национальной конкурентоспособности. Она определяется, по мнению классика современного менеджмента М. Портера (1993), эффективностью, с которой местные предприятия используют имеющиеся ресурсы.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ (REFERENCES)

Базылев Н.И., Мишкевич М.В., Базылева М.Н. 2004. *Мировая экономика*. Минск: Мисанта.

Bazylev N.I., Mishkevich M.V., Bazyleva M.N. 2004. *Mirovaia ekonomika*. [World economy]. Minsk: Misanta.

Дилигенский Г. 1999. Актуальные вопросы глобализации. *Мировая экономика и международные отношения*. № 4.

Diligenskii G. 1999. Aktual'nye voprosy globalizatsii. [Topical issues of globalization]. *Mirovaia ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniia*. No 4.

Портер М. 1993. *Международная конкуренция: конкурентные преимущества стран*. Москва: Международные отношения.

Porter M. 1993. *Mezhdunarodnaia konkurentsia: konkurentnye preimushchestva stran*. [International competition: competitive advantages of the countries]. Moscow: Mezhdunarodnye otnosheniia.

FOREIGN TRADE OPENNESS AS A FACTOR OF FOREIGN ECONOMIC SECURITY

Mikhail Balashevich, Leonid Khinevich¹

Authors affiliation: ¹Belarus State Economic University (Minsk, Belarus).

Corresponding author: Mikhail Balashevich (balashevich38@mail.ru).

ABSTRACT. The paper provides analysis of the impact of accession to the WTO by the EU member states, Russia, Ukraine and China on the dynamics of the balance of current account transactions and the balance of goods and services trade, which in fact show the commodities competitiveness on foreign markets. It is shown that the accession to the WTO contributes to the effective development of the economy's foreign sector, given the availability of competitive goods. Noted is the importance of the country's foreign economic policy for the strengthening of its economic security.

KEYWORDS: foreign trade, foreign economic security, economy's openness, balance of foreign trade of goods, commodities competitiveness.

JEL-code: F12, F13, G15, H56.



Материал поступил 9.10.2014 г.