**Тема**

 **«Промышленная политика и экономическая безопасность»**

Первая контрольная работа

***«Промышленная политика и ее роль в обеспечении экономического роста»***

* 1. ***Первый контрольный вариант***. «Сущность, экономическое содержание и виды промышленной политики. Промышленная политика экономически развитых государств и Республики Беларусь».
		1. Промышленность – это:

а) производитель товаров и услуг, приобретаемых домашними хозяйствами;

б) хозяйствующий субъект, обладающий правами юридического лица;

в) сектор народного хозяйства, связанный с производством промышленных

 товаров и оказанием производственных услуг.

* + 1. Промышленная политика:

а) политика, направленная на обеспечение эффективности промышленного

 производства и конкурентоспособной продукции, на содействие

 технологическому прогрессу и созданию новых рабочих мест;

б) система мер государства, обеспечивающих поддержку и развитие отраслей,

 входящих в промышленный комплекс;

в) комплекс мер, направленных на акционирование крупных предприятий, на

 использование международного и межотраслевого капитала.

* + 1. Главная задача промышленной политики:

а) увеличение объемов выпуска продукции;

б) увеличение конкурентоспособности промышленности, производимой

 продукции;

в) расширение рынков сбыта.

* + 1. Когда Республика Беларусь стала индустриальным государством:

а) в конце 30-х годов XX века;

б) середина 70-х годов XX века;

в) в конце 2000 года.

* + 1. Самый существенный фактор, проявившийся в промышленном комплексе Беларуси после развала СССР:

а) зависимость от источников топлива;

б) слабая конкурентоспособность обрабатывающей промышленности;

в) слабая собственная минерально-сырьевая база.

* + 1. Что в технологическом плане государство должно выбрать в своем дальнейшем развитии:

а) медленное следование прежним путем с возможным увеличением отставания

 на пути развитых государств;

б) закрепление за собой статуса развивающейся страны;

в) технологический прорыв по нескольким ведущим технологиям и подъем на их

 локомотивной функции конкурентоспособности страны.

* + 1. Важнейшее направление промышленной политики экономически развитых государств:

 а) отсутствие согласования направлений и целевых ориентиров реформирования

 и трансформации национальных экономик;

 б) выделение приоритетных отраслей и их интегрированность в единую

 экономическую систему;

 в) отсутствие сильного государственного регулирования экономических

 процессов в производственной сфере в период преодоления кризисов.

* + 1. Мировые модели структурных преобразований промышленности:

а) эволюционная концепция трансформации, предполагающая быстрое

 преобразование экономики и исключение старых структур;

б) радикальная концепция трансформации, опирающаяся на принципы

 монотаризма, свободного рыночного преобразования, максимальное

 снижение бюджетного дефицита;

в) отсутствие согласования эволюционной и радикальной концепций с теорией

 планирования развития.

* + 1. Белорусская модель социально-экономического развития характеризуется следующими особенностями:

а) частный сектор не должен развиваться наряду с государственным сектором;

б) активные интеграционные процессы со странами ЕС и СНГ;

в) сильная эффективная государственная власть;

г) сильная социальная политика государства.

* + 1. Государственная позиция не учитывает в Белорусской модели следующие факторы:

а) историю развития страны;

б) традиции народа и его национальный характер;

в) наличие резкой имущественной дифференциации населения.

* 1. ***Второй контрольный вариант***. «Основные инструменты промышленной политики. Технологические уклады в экономическом развитии».
		1. Что побудило возникновению термина «промышленная политика»:

а) необходимость разработки системы мер, обеспечивающих поддержку

 и развитие отраслей промышленного комплекса;

б) термин возник в 30-х годах XX столетия в период жесточайшего

 экономического кризиса;

в) желание ученых уделить больше внимания развитию промышленности.

* + 1. Промышленная политика выступает:

а) как политика, направленная на обеспечение населения видами производимой

 продукции, необходимой для создания нормальных жизненных условий;

б) как регулирующий инструмент рыночных процессов для достижения

 стратегически оправданных целей развития национального хозяйства;

в) как производитель продукции, необходимой для развития и расширения

 масштаба других отраслей.

* + 1. Основными инструментами промышленной политики являются:

а) разработка эффективной системы мер субсидирования в промышленности;

б) развитие научно-технического потенциала промышленного комплекса

 на основе тесной взаимосвязи между фундаментальной, прикладной, вузовской

 наукой и промышленным производством;

в) привлечение прямых иностранных инвестиций;

г) недопущение разгосударствления и приватизации крупных государственных

 предприятий.

* + 1. Совершенствование нормативно-правовой базы путем принятия законодательных актов:

а) определение степени участия государства в управлении промышленным

 комплексом, регулировании цен и тарифов;

б) законодательное закрепление механизмов стимулирования инвестиций в

 развитие промышленности;

в) обеспечение производственной и топливно-энергетической безопасности,

 норм охраны и безопасности труда;

г) нормативно-правовое обеспечение экологизации промышленного

 производства.

* + 1. Реформирование системы государственного управления в 2015-2020 гг. путем создания Министерства промышленной политики. Его основные функции:

а) выработка стратегии развития промышленности;

б) определение приоритетных направлений развития промышленного

 комплекса (точек роста);

в) определение убыточных неэффективных предприятий, принятие

 решений об их закрытии;

г) конкурсный отбор инвестиционных проектов, реализуемых в

 промышленности, анализ эффективности реализации промышленной

 политики.

* + 1. Главные «провалы рынка», затрудняющие инвестиции и улучшение технологий в развивающихся странах:

а) несовершенство кредитных рынков (заемщики, которые не имеют намерения

 или возможности выплатить кредит обратно, могут согласиться на более

 высокий процент. Банки быстро убеждаются в этом и могут прекратить

 кредитование);

б) несовершенство рынков акций (если мелкие инвесторы не защищены должным

 образом от издержек и рисков, источник инвестиций в рынок акций может

 иссякнуть);

в) несовершенство страхового рынка (если государство не возьмет на себя часть

 издержек, связанных с рисками и неопределенностью, то многие, даже

 потенциально выгодные инвестпроекты не будут осуществлены);

г) провалы координации (некоторые инвестпроекты оказываются выгодными,

 когда реализуются дополняющие их проекты. Так, инвестиции в производство

 готовой одежды будут реализованы, если ткани могут быть доступны и быстро

 приобретены);

д) экстерналии (многие инвестиции могут приносить выгоду другим секторам,

 например – инвестиции в обучение сотрудников, менеджеров. Они могут

 перейти в другую фирму и принесут большую выгоду.

* + 1. Отрицательное сальдо внешнеэкономической деятельности характеризует следующие факторы:

 а) разность между выручкой от экспорта производимой продукции и объемом

 затрат на импорт продукции;

 б) низкая конкурентоспособность производимой продукции;

 в) высокий уровень материалоемкости и энергоемкости производимой

 продукции;

г) недостаток собственных минерально-сырьевых и топливно-энергетических

 ресурсов.

* + 1. Технологический уклад и его роль в характеристике экономического развития:

а) технологический уклад – практическое применение знаний и использование

 методов в производственной деятельности;

б) технологический уклад – технологическая основа экономического роста для

 определенного периода времени;

в) технологический уклад – продукция, производство которой преобладает

 в данный период времени;

г) технологический уклад – результат функционирования реальной экономики в

 целом и ее отдельных производств.

* + 1. Сколько технологических укладов характерно для мировой экономики:

а) на современном этапе существует три – четыре – пять – шесть технологических

 укладов;

б) какая из стран с малой открытой экономикой одна из первых восприняла все

 научно-технические достижения и начала интенсивное технологическое и

 инновационное развитие: Израиль, Финляндия, Южная Корея;

в) какие страны из стран с V технологическим укладом названы лидерами:

 США, Россия, ЕС, Япония, страны СНГ, Тайвань;

г) назвать ключевые факторы III, IV, V, VI технологических укладов.

* + 1. Какие технологические уклады характерны для экономики Беларуси и пути ее дальнейшего экономического развития:

а) для экономики Беларуси характерны III, IV, V, VI технологические уклады;

б) экспорт наукоемкой и высокотехнологичной продукции занимает больше

 или меньше 10% от экспорта в целом;

в) наблюдается рост или снижение расходов на науку;

г) в какой программе предусмотрен переход Белорусской экономики на более

 высокий технологический уклад?

* 1. ***Третий контрольный вариант*.** «Концепция и программа развития промышленного комплекса на период до 2020 г. Роль промышленной политики в данном процессе».
		1. Характерные особенности экономического развития Беларуси в XX веке:

а) сильная и эффективная государственная власть;

б) частный сектор не должен развиваться наряду с государственным сектором;

в) активные интеграционные процессы со странами ЕС и СНГ;

г) сильная социальная политика государства.

* + 1. Главная отличительная черта развития экономики в период 1960-2000 гг.:

а) сокращение удельного веса промышленности и сельского хозяйства

 в структуре ВВП;

б) сокращение удельного веса сельского хозяйства и рост удельного веса

 промышленности в ВВП;

в) существенное уменьшение населения, занятого в сельском хозяйстве;

г) рост населения, занятого в промышленности.

* + 1. Главная цель социально-экономического развития Республики Беларусь на период 2011-2020 гг.:

а) рост благосостояния и улучшение условий жизнедеятельности населения;

б) модернизация экономики, закрытие неэффективных, нерентабельных

 производств;

в) повышение конкурентоспособности национальной экономики;

г) кадровая политика и система мотивации труда.

* + 1. Проблемы, выявленные за период реализации Программы развития промышленного комплекса в 1998-2013 гг.:

а) приоритет наращивания физического объема выпускаемой продукции;

б) отставание от намеченных целевых значений по показателям эффективности;

в) отставание по показателям платежеспособности, формированию научно-

 производственного потенциала;

г) низкая производительность труда и темпы ее роста ниже темпов роста

 заработной платы.

* + 1. В 2011 г. предложены принципиально новые методы управления и регулирования развития региональной экономики. В экономическую и статистическую практику введен ряд показателей по каждой области и г.Минску:

а) валовый региональный продукт (ВРП) области, г.Минска;

б) энергоемкость ВРП;

в) экспорт, импорт, сальдо;

г) какой экономический смысл введения данных показателей?

* + 1. Стратегическими задачами развития промышленного комплекса в 2016-2020 гг. определены:

а) расширенное воспроизводство инновационного потенциала промышленного

 комплекса;

б) формирование центров технологического превосходства, основанное на

 собственных отечественных технологиях, включая координацию с государствами ЕЭП;

в) организация единого республиканского органа, ответственного за промышленную политику – министерство промышленной политики и

 ликвидацией концернов;

г) увеличение доли наукоемкого сектора и рост производительности труда –

 не менее 50% от уровня европейских стран. Может ли решение этих задач

 повысить имидж промышленного производства Беларуси в мировом

 сообществе и его интеграцию в мировое разделение труда?

* + 1. Проблемы приватизации госпредприятий. Посткоммунистические страны использовали в основном три модели приватизации:

 а) передача активов работникам бесплатно или за символическую плату;

 б) передача собственности через ваучеры;

 в) продажа активов на аукционах и тендерах тому, кто предложил более

 высокую цену;

г) какая модель используется в Беларуси и какая из 4-х моделей приватизации

 может быть предложена в Беларуси?

* + 1. Промышленная политика, как инструмент поддержки национальной экономики. Инструменты промышленной политики, используемые для структурной модернизации экономики, делятся на 2 группы: селективные и неселективные:

а) что представляют собой каждая из этих групп. Существуют конкретные виды

 поддержек;

б) прямые субсидии, налоговые стимулы, кредиты Банка развития, госзакупки,

 экспортные и импортные пошлины;

в) заниженность валютного курса, заниженность цен на топливо и энергию,

 госинвестиции в отрасли инфраструктуры, накопление валютных резервов.

 Какие виды поддержек относится к селективным, какие к не селективным;

г) какой группой поддержки лучше пользоваться при высокой коррупции?

* + 1. Инвестиционная политика в промышленности. Инвестиционная политика в промышленности направлена на повышение эффективности вложений в основной капитал, концентрацию средств на приоритетных направлениях. С этой целью необходимо:

а) повысить удельный вес затрат на приобретение машин, оборудования,

 транспортных средств в общем объеме инвестиций в основной капитал до 70%;

б) использовать собственные средства организаций;

в) увеличить число предприятий, в том числе крупных эффективных, подлежащих

 разгосударствлению и приватизации;

г) увеличить привлечение прямых иностранных инвестиций, обеспечивающих

 реинвестирование прибыли в республику.

* + 1. Развитие научно-технического потенциала и инновационной инфраструктуры промышленного комплекса. В функции промышленной политики входят:

а) формирование стратегии научно-технического развития;

б) формирование благоприятного инновационного климата;

в) страхование рисков инновационной деятельности;

г) организация экспертизы государственных программ и проектов, привлечение к

 ответственности в случае неэффективного и нецелевого использования

 финансовых средств.

Вторая контрольная работа

 ***«Промышленная политика и экономическая безопасность промышленного комплекса, предприятия»***

2.1. ***Первый контрольный вариант.*** «Финансово-промышленные группы (ФПГ) и их роль в современной экономике. Роль венчурного бизнеса в национальной экономике».

2.1.1. Понятие ФПГ:

а) финансово-промышленная группа – одна из форм интеграции финансового,

 промышленного и торгового капитала;

б) ФПГ под контролем головной корпорации объединяют банки, промышленные,

 торговые, транспортные компании;

в) основная цель объединения – укрепление собственных позиций на внутреннем

 и мировом рынках, повышение конкурентоспособности и эффективности всех

 участников объединения;

г) возможно антиконкурентное поведение монополии и политические опасности,

 предполагающие сращивание крупных корпораций с правительственными

 органами.

2.1.2. Организационное построение ФПГ:

а) вертикально-интегрированные группы;

б) горизонтально-интегрированные группы;

в) группы слияния и поглощения;

г) диверсифицированные группы.

2.1.3. Наличие в Беларуси направлений и подразделений, на базе которых

 могут быть созданы ФПГ:

а) металлургия, сталелитейное производство, машиностроение;

б) удобрения и химическое производство;

в) шинное производство;

г) ракетно-космическая техника;

д) производство химического и текстильного волокна.

2.1.4. Необходимые меры для создания ФПГ в Беларуси:

а) создание новых законодательных актов, обеспечивающих необходимое

 разнообразие базовых структур ФПГ;

б) создание новых законодательных актов, непосредственно регламентирующих

 основные виды деятельности ФПГ;

в) учет отраслевых особенностей создания и функционирования ФПГ и других

 вопросов реализации промышленной политики;

г) организацию создания ФПГ перенести на уровень государственной политики,

 передав функции организации создающемуся Министерству промышленной

 политики.

2.1.5. Венчурный бизнес, его сущность и экономическое содержание:

а) венчур – риск, венчурный – рисковый (англ. Venture);

б) венчурный (рисковый) капитал – акционерный капитал, или заём фирме,

 дающий ей возможность осуществить вклад инвестиции в рисковые проекты;

в) сложность большинства выпускаемых новых изделий требует специальной

 организации работы по их созданию;

г) до создания венчурного бизнеса предприниматели могли привлечь средства

 только у друзей или закладывать имущество под обеспечение банковского

 кредита.

2.1.6. Венчурный бизнес – одна из основных форм реализации

 технологических нововведений:

а) венчурный бизнес – инвестирование предпринимательства в

 высокотехнологических областях, где имеется значительная доля риска новой

 эффективной продукции;

б) цель такого риска – получение высокого дохода от вложенных инвестиций в

 результате производства и реализации новой продукции;

в) венчурный бизнес родился в США в середине пятидесятых годов XX столетия;

г) американец Артур Рок – один из отцов венчурного бизнеса, в начале 60-х

 вложил 3 млн.долл., а через четыре года эти 3 млн. превратились в 90 млн.

 долл.

2.1.7. Этапы работы фонда с инвестиционными средствами (инвестиции даются

 на 5-7 лет):

 а) создание инвестиционного фонда;

б) заключение сделок;

в) инвестирование;

г) послеинвестиционное управление;

д) управление выходом из бизнеса.

2.1.8. Формирование рискового капитала при создании венчурной компании:

а) ранняя стадия: финансирование создания фирмы; капитал необходим для

 закладки фундамента при основании МПИД (малое предприятие

 инновационной деятельности) на проведение НИОКР, разработку бизнес-

 плана и т.д. Финансирование ранней стадии означает самый высокий риск.

 Есть шанс в случае успеха получить высокий доход ;

б) вторая стадия: этап развития; осуществляется переход от создания образцов

 продукции к налаживанию производственной и сбытовой деятельности,

 покрытие издержек по изготовлению продукции и т.д. Для второй стадии

 характерен средний риск;

в) третья стадия: этап закрепления успеха, за которым следует выпуск акций

 компании в свободное обращение на бирже, а инвестиции нужны для

 улучшения производственных показателей. Для третьей стадии характерен

 минимальный риск;

г) при реализации схем венчурного финансирования в наибольшей степени

 повышается эффективность НИОКР.

 2.1.9. Венчурный бизнес за рубежом:

а) венчурный бизнес родился в США в середине 50-х годов XX века;

б) в начале 90-х годов в США действовало более 700 венчурных компаний, в

 которых объем инвестиций венчурного капитала составил 4,5 млрд.долл.

 По данным обследований в США из 50 финансовых фирм предоставляющих

 рисковый капитал, 70% имели рентабельность более 20%, а остальные 30%

 - более 50% ;

в) венчурные компании (фонды) стали неотъемлемой и важнейшей частью

 деловой жизни на Западе и занимают важное место в инфраструктуре рынка;

г) в венчурный бизнес вовлекаются все новые страны и в настоящее время почти

 три десятка стран перешагнули границу условного эталона Америки 80-х годов

 XX века.

2.1.10. Состояние с организацией венчурных фондов в Беларуси:

а) отсутствие в Беларуси системы индустрии венчурного бизнеса негативно

 сказывается на развитии ее экономики;

б) опыт развитых зарубежных стран показывает, что успешное развитие

 экономики невозможно без венчурного финансирования малых

 высокотехнологичных компаний;

в) использование венчурных фондов в Беларуси ускорит рыночное внедрение

 нереализованного потенциала отечественных национальных разработок;

г) необходимость создания в стране венчурных организаций изложена в Указе

 Президента Лукашенко А.Г. «О порядке создания и условиях

 функционирования субъектов инновационной инфраструктуры в Республике

 Беларусь», а также в выступлении Президента, где он обратил внимание на то,

 что в Беларуси отсутствует венчурный бизнес, который необходимо

 развивать.

2.2. ***Второй контрольный вариант****.* «Экономическая безопасность промышленного комплекса».

2.2.1. Опасность - это:

а) фатальная вероятность нанесения вреда кому-либо;

б) объективно существующая возможность негативного воздействия на общество, личность, государство, природную среду;

в) неосознаваемая вероятность негативного воздействия;

г) вполне осознаваемая, но не фатальная вероятность нанесения вреда кому-либо,

чему-либо, определяемая наличием объективных и субъективных факторов, обладающих поражающими свойствами.

2.2.2. Источники опасности:

а) показатели, которые при определенных условиях обнаруживают вредоносные

 свойства;

б) условия и факторы, которые таят в себе вредоносные свойства;

в) экономически опасное воздействие;

г) реализуются в виде поражающих воздействий источника техногенной, чрезвычайной ситуации на человека и окружающую среду.

2.2.3. Угроза:

а) наиболее конкретная и непосредственная форма опасности;

б) совокупность условий и факторов, создающих опасность интересам граждан общества, государства, национальным ценностям и национальному образу жизни;

в) ущербные действия, исходящие от различного рода источников опасности;

г) совокупность внешних и внутренних угроз создает предпосылки для нарушения условий обеспечения жизненно важных интересов человека, общества, государства.

2.2.4. Экономическая безопасность. Существует ряд трактовок экономической

 безопасности:

а) экономическая безопасность - состояние экономической системы, которое позволяет ей развиваться динамично, эффективно и решать социальные задачи;

б) экономическая безопасность – совокупность условий, защищающих хозяйство страны от внешних и внутренних угроз;

в) экономическая безопасность – такое состояние экономики страны, которое позволяет защищать ее жизненно важные интересы;

г) экономическая безопасность – способность экономики обеспечивать эффективное удовлетворение общественных потребностей на межнациональном и международном уровнях;

д) экономическая безопасность – состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечивается гарантированная защита национальных интересов, социальная направленность политики, достаточный оборонный потенциал даже при неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов.

2.2.5. Концепция эффективного механизма обеспечения экономической безопасности

 промышленного комплекса базируется на принципах:

а) преимущества национальных экономических интересов;

б) определения рационального экономического интереса с целью согласования стратегии развития хозяйственных систем, проводимой промышленной политикой, с интересами граждан страны;

в) согласования экономических интересов хозяйствующих субъектов на условиях достижения развития промышленного комплекса согласно заданной траектории;

г) предупреждения или минимизация угроз заданной динамике промышленного развития.

2.2.6. Оценка индикаторов экономической безопасности промышленного комплекса

 базируется на следующих методах:

а) «оценка текущего состояния» для получения критериальной таблицы с целью сравнительного анализа индикаторов;

б) «оценка ожидаемого состояния» экономической безопасности с целью выявления заранее признаков изменения ситуации и оценки наступления или окончания кризиса, рецессии, подъема;

в) «оценка будущих состояний» промышленного комплекса, в результате чего на базе использования «опережающих» индикаторов производится оценка о начале или окончании фазы цикла в стране;

г) на базе «опережающих показателей» осуществляются межстрановые сопоставления структурной динамики, что позволяет обеспечить качественную разработку сценариев экономического развития на средне, долго и сверх долгую перспективу с учетом компоненты экономической безопасности.

2.2.7. Важным инструментом реализации экономических интересов промышленного

 комплекса является разработка промышленной политики на следующих

 основных подходах:

а) целевом подходе, при котором промышленная политика рассматривается как совокупность действий органов государственной власти с целью обеспечения высоких темпов экономического роста в промышленной сфере;

б) адаптационном подходе, в соответствии с которым промышленная политика понимается как адаптационный инструмент к непрерывно изменяющимся условиям среды для сохранения и приобретения сравнительных преимуществ в области производства и обмена;

в) проблемном подходе, который базируется на том, что промышленная политика предусматривает систему мер, которые необходимо осуществлять для разрешения проблем в реальном секторе экономики с целью предотвращения угроз дестабилизации, деградации и регресса объекта.

2.2.8. Современное состояние экономики промышленного комплекса, характеризующее его экономическую безопасность:

а) для промышленного комплекса республики характерна высокая материало- и энергоемкость, что не способствует росту конкурентоспособности промышленной продукции на внешних и внутренних рынках;

б) снижение конкурентоспособности продукции на внешних рынках, а также разгар мирового финансово-экономического кризиса привел к спаду производства и росту готовой продукции на складах;

в) важным фактором, снижающим экономическую безопасность промышленного комплекса, является существенный рост отрицательного сальдо внешнеэкономической деятельности в период 2000-2010 гг.

2.2.9. Основные причины современной рецессии промышленного производства:

а) мировой финансово-экономический кризис, приведший к резкому ухудшению конъюнктуры мирового рынка для отечественных производителей;

б) циклический структурный дисбаланс промышленной отрасли;

в) производства III и IV технологических укладов обречены на значительно более низкую эффективность и слабую конкурентность как на внешних, так и на внутреннем рынках;

г) внешнеторговая деятельность, зависящая от эффективности работы промышленного комплекса;

д) в отрицательном сальдо внешней торговли товарами доминирующая роль принадлежит экспортно-импортным операциям с промежуточными товарами (энергоносители, сырье, материалы, комплектующие);

е) падение экспорта товаров на фоне роста отрицательного сальдо вызывает напряжение на валютном рынке, затрудняет формирование золотовалютных резервов в объемах, необходимых для поддержания стабильного курса национальной валюты.

2.2.10. Основные направления выхода промышленного комплекса из рецессии и обеспечение его экономической безопасности:

а) поддержка производства устаревших технологических укладов III и IV вида путем внедрения истинных инноваций, позволяющих стать ведущими отраслями постиндустриальной экономики;

б) ускорение формирования межгосударственных и транснациональных корпораций на базе ряда белорусских предприятий, не имеющих национальной природно-ресурсной базы;

в) поощрение на государственном уровне интеграционных процессов национальных субъектов хозяйствования по вхождению в кооперативные и корпоративные международные альянсы по производству как высокотехнологичной, так и традиционной для Беларуси промышленной продукции;

г) создание на национальном уровне корпоративных структур, отвечающих за развитие ключевых факторов V и VI технологических укладов;

д) радикальные изменения отношения к науке и образованию путем поощрения развития науки на корпоративных уровнях, формируя в университетах полноценные исследовательские структуры, возвращая им научно-учебный статус;

е) мотивация подрастающего поколения на занятие научно- исследовательской и образовательной деятельностью, профессионализм в сфере управления (совокупность знаний, умений и опыт работника, принимаемого на должность).

2.3. ***Третий контрольный вариант****.* «Экономическая безопасность предприятия. Риск, как фактор экономического роста ».

2.3.1. Опасность - это:

а) объективно существующая возможность негативного воздействия на общество, личность, государство, природную среду;

б) фатальная вероятность нанесения вреда кому-либо;

в) неосознаваемая вероятность негативного воздействия;

г) вполне осознаваемая, но не фатальная вероятность нанесения вреда кому-либо, чему-либо, определяемая наличием объективных и субъективных факторов, обладающих поражающими свойствами.

2.3.2. Источники опасности:

а) условия и факторы, которые таят в себе вредоносные свойства;

б) экономически опасное воздействие;

в) показатели, которые при определенных условиях обнаруживают вредоносные свойства;

г) реализуются в виде поражающих воздействий источника техногенной, чрезвычайной ситуации на человека и окружающую среду.

2.3.3. Угроза:

а) ущербные действия, исходящие от различного рода источников опасности;

б) наиболее конкретная и непосредственная форма опасности;

в) совокупность условий и факторов, создающих опасность интересам граждан общества, государства, национальным ценностям и национальному образу жизни;

г) совокупность внешних и внутренних угроз создаёт предпосылки для нарушения условий обеспечения жизненно важных интересов человека, общества, государства.

2.3.4. Экономическая безопасность предприятия:

а) защищенность, жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз;

б) состояние предприятия в системе хозяйственных связей с точки зрения способностей к саморазвитию и устойчивости;

в) устранение угроз интересам предприятия и нейтрализация факторов, подрывающих финансово-экономическую устойчивость;

г) успешно продавать то, что производится предприятием.

2.3.5. Задачи системы экономической безопасности предприятия:

а) защита законных прав и интересов предприятия и его персонала;

б) оперативное выявление возможных устремлений к предприятию и его сотрудникам со стороны внешних угроз, разработка превентивных мер;

в) обеспечение безопасности внешней деятельности предприятий;

г) обеспечение защиты сведений, составляющих коммерческую тайну.

2.3.6. Деятельность по обеспечению экономической безопасности предприятия:

 а) защита материальных и финансовых ценностей предприятия;

б) защита интеллектуальной собственности предприятия;

в) эффективность управления персоналом;

г) защита информационного обеспечения научной, производственно- хозяйственной и маркетинговой деятельности предприятия в рыночных условиях.

2.3.7. Обеспечение конкурентоспособности, прибыли и рентабельности предприятия:

 а) снижение издержек и себестоимости продукции;

б) повышение качества, обеспечение сертификации продукции;

в) внедрение новой техники, технологий;

г) знать и руководствоваться принципами: «что производить», «как производить»,

 «для кого производить».

2.3.8. Хозяйственный рынок, как следствие неопределенности. Характеристика

 неопределенности:

а) спонтанность природных процессов и явлений, стихийные бедствия;

б) ограниченность материальных, финансовых, трудовых и других ресурсов;

в) военные действия, межнациональные конфликты;

г) хозяйственный риск – следствие неопределенности и экономической безопасности.

2.3.9. Минимизация предпринимательского риска:

а) ограничение производства продукции при отсутствии предварительного договора на ее поставку;

б) изучение рынка сбыта продукции;

в) достижение высокого уровня конкурентоспособности продукции без проигрыша в доходе;

г) максимальная унификация комплектующих узлов, технологий при обеспечении поставок материалов, комплектующих узлов, деталей.

2.3.10. Экономическая безопасность предприятия в ситуациях риска:

а) каждому предприятию необходимо уметь определять границы правомерного и обоснованного риска, обеспечивать социальную защищенность риска;

б) успех рискового менеджмента обеспечивается при взаимодействии всех рычагов рыночной экономики и при условии проведения тщательного экономического анализа результатов деятельности предприятия;

в) проблемы риска должны рассматриваться и учитываться при стратегическом планировании и в процессе реализации оперативных задач;

г) рисковые действия являются весьма важными для обеспечения экономической безопасности предприятия, в связи с чем необходимо знать, с какими проблемами может столкнуться предприятие и как оно предполагает выйти из сложившейся ситуации.

Тема

 ***«Промышленная политика и экономическая безопасность»***

Третья контрольная работа

 ***«Экономическая безопасность Республики Беларусь и основных сфер экономики. Роль в этом процессе промышленной политики»***

3.1. ***Первый контрольный вариант.*** «Способность национальной экономики к устойчивому развитию и обеспечению экономической безопасности».

3.1.1. Способность - это:

а) предрасположенность, умение выполнять какие-либо действия;

б) выявлять и использовать возможности работников выполнять определенные виды работ;

в) набор качеств, умений, позволяющих человеку находить и использовать лучшее сочетание ресурсов, создавать новшества и обеспечивать их практическую реализацию;

г) склонность идти на любой риск для выполнения поставленной цели.

3.1.2. Развитие - это:

а) процесс закономерного изменения, перехода из одного состояния в другое, более совершенное;

б) переход от старого качественного состояния к новому;

в переход от простого состояния к сложному, от низшего к высшему;

г) степень сознательности, просвещенности, культурности.

3.1.3. Устойчивое развитие экономики – это:

а) абсолютное и относительное изменение микро- и макроэкономических показателей, характеризующих состояние экономики страны в течение определенного времени (от года до нескольких лет);

б) рост экономических показателей при использовании компонентов биологического разнообразия таким образом и такими темпами, которые не приводят в долгосрочной перспективе к их истощению;

в) рост экономических показателей с учетом использования минерально- сырьевых и топливно-энергетических ресурсов с сохранением их способностей удовлетворять потребности нынешних и будущих поколений;

г) рост экономических показателей с учетом уменьшения выбросов в атмосферу различных вредных веществ с целью исключения антропогенного глобального загрязнения окружающей среды.

3.1.4. Основные экономические показатели, характеризующие устойчивое

 экономическое развитие и экономическую безопасность страны:

а) уровень и качество жизни;

б) темпы инфляции, норма безработицы;

в) рост валового внутреннего продукта, конкурентоспособность продукции внешнеэкономическая деятельность и отсутствие отрицательного сальдо;

г) дефицит бюджета, размер государственного долга, состояние золотовалютных резервов.

3.1.5. Валовый внутренний продукт (ВВП), как один из важнейших макроэкономических показателей:

а) назвать три метода расчета ВВП по системе национальных счетов;

б) международные сравнения ВВП проводятся в белорусских рублях или в долларах США;

в) в каком году в период 2001-2012 гг. имело место резкое снижение ВВП с последующим низким ростом?

г) причина снижения роста ВВП и состояние с ростом в 2012-2013 гг.?

3.1.6. Важной проблемой в обеспечении уровня и качества жизни в Беларуси являются:

а) низкая производительность труда (по добавленной стоимости);

б) низкий уровень конкурентоспособности отечественной продукции на мировых рынках;

в) низкий уровень заработной платы в долларовом эквиваленте;

г) темпы инфляции.

3.1.7. Какие причины не позволили экономике Беларусь перейти к преимущественно

 инновационному типу развития промышленности:

 а) приоритет наращивания физического объема выпускаемой продукции;

б) обострение противоречий между динамикой количественных и качественных

 показателей;

в) отставание от намеченных целевых значений по показателям эффективности,

 платежеспособности;

г) отставание по формированию научно-производственного потенциала.

3.1.8.Внутренними ограничителями промышленного экономического роста являются:

а) неэффективная отраслевая и технологическая структура промышленного комплекса: на долю высокотехнологичных производств приходится 2-3% выпускаемой промышленной продукции (в развитых странах - 15%);

б) громоздкая система госуправления промышленностью - 8 министерств и концернов, что ведет к заорганизованности (во всех странах СНГ промышленность курируют 1-2 министерства);

в) опережающий рост инвестиций в сектора промышленности, ориентированные на внутренний рынок, а не в высокотехнологичные экспортноориентированные производства;

г) высокая материало-, импорто- и энергоемкость, что ведет к дефициту финансовых ресурсов для инвестирования в техническое перевооружение.

3.1.9. Основные внешние факторы, являющиеся ограничителями промышленного

 экономического роста:

а) усиление глобальной экономической конкуренции;

б) вступление России в ВТО и повышение интенсивности конкуренции в ЕЭП;

в) глобальная тенденция экологизации промышленного производства;

г) появление новых локомотивов мирового экономического развития (Индия, Китай, Бразилия).

3.1.10. Необходимость определения приоритетов развития промышленности и проведения структурных преобразований:

а) модернизация традиционных промышленных видов деятельности;

б) ускоренное развитие высокотехнологичных наукоемких производств;

в) использование венчурных фондов в Беларуси ускорит рыночное внедрение нереализованного потенциала отечественных национальных разработок;

г) соблюдение приоритетов развития промышленности при субсидировании.

.

3.2. ***Второй контрольный вариант****.* «Топливно-энергетическая безопасность, как

 основа экономической и национальной безопасности».

Топливно-энергетическая безопасность – бесперебойное удовлетворение потребности в топливе, электрической и тепловой энергии нужного качества и необходимых количествах, без которых в природно-климатических условиях страны невозможны жизнедеятельность населения и нормальное функционирование хозяйственного комплекса страны.

Основные понятия и обеспечение топливно-энергетической безопасности.

3.2.1. Топливо, виды топлива:

а) топливо – горючее вещество, дающее тепло, являющееся источником получения каких видов энергии;

б) виды топлива:

 1) нефть;

 2) газ;

 3) уголь;

 4) торф, древесина;

 5) ядерное топливо.

Что является топливом и какие виды топлива могут быть рекомендованы для использования в Беларуси.

3.2.2. Комплекс действий, обеспечивающих производство различных видов энергии

 и их использование:

а) добыча, производство, поставка топлива каким потребителям;

б) на каких установках осуществляется производство электрической, тепловой энергии;

в) поставка произведенной энергии потребителям (виды потребителей)?

3.2.3.Энергоемкость, энергоэффективность, энергосбережение, как факторы топливно-энергетической безопасности. Привести характеристику каждого фактора:

а) энергоемкость;

б) энергоэффективность;

в) энергосбережение;

3.2.4. Обеспеченность Беларуси топливно-энергетическими ресурсами. Основные индикаторы топливно-энергетической безопасности:

а) доля собственных энергоресурсов в балансе котельно-печного топлива

 – 22%, 25%, 30%;

б) доля доминирующего энергоресурса (природного газа) в производстве тепловой и электрической энергии – 70%, 80%, 90%;

в) доля доминирующего поставщика природного газа в потреблении валовых топливно-энергетических ресурсов – 72%, 77%, 82%;

г) износ основных производственных фондов предприятий топливно-энерге-тического комплекса – 50%, 54%, 65%.

3.2.5. Ряд решений, принятых развитыми государствами в обеспечение топливно-энергетической безопасности:

а) создано Международное Энергетическое Агентство (МЭА), которое объединило сколько государств - 17, 23, 35;

б) принято решение о создании стратегических резервов нефти, как основного вида используемого топлива – на 2, 3, 4 месяца;

в) осуществлен перевод экономик стран-участников в МЭА на энергоэффективный путь развития - да, нет;

г) обеспечена активная роль государств в поддержке мероприятий по снижению

 энергоемкости продукции - да, нет.

Какие из приведенных решений могут быть рекомендованы Республике Беларусь.

3.2.6. Обеспечение экономической безопасности развитых стран путем реализации группы топливно-энергетических факторов:

а) наличие в суммарном потреблении основных видов топлива: нефти, природного газа, каменного угля примерно в одинаковых пропорциях, большее количество при родного газа или угля;

б) выбор надежных в политическом и экономическом отношениях стран- экспортеров топливно-энергетических ресурсов;

в) созданы резервы основных видов топлива в объеме трехмесячной потребности;

г) получена высокая эффективность использования топливно-энергетических ресурсов, какая средняя величина энергоемкости ВВП;

д) вхождение государств в энергетический союз со взаимной поддержкой энергоресурсами;

 е) реструктуризация экономики в направлении снижения объемов энергоемких производств с заменой их на наукоемкие производства;

ж) расширение объемов использования собственных топливно-энергетических ресурсов, включая возобновляемые источники энергии и вторичные ресурсы.

Какие из приведенных факторов могут быть реализованы в Республике Беларусь?

3.2.7. Пути диверсификации поставок топлива.

В Республике Беларусь основной вид топлива с использованием его для производства тепловой и электрической энергии является природный газ, поставляемый из России. Исходя из опыта развитых стран следует, что целесообразно использовать природный газ, нефть, уголь в примерно одинаковых пропорциях. Для этой цели необходимо рассмотреть возможности диверсификации поставок топлива в Республику Беларусь:

а) варианты импорта природного газа:

 - из месторождений Ирана, через Азербайджан и Украину; из Центральной Азии (Туркменистан, Казахстан, Узбекистан) через газопроводную систему России;

 - сжиженного природного газа из Алжира, Ливии, Брунея и др.;

б) варианты импорта нефти:

 - через порт на Черном море из стран-экспортеров нефти Ближнего и Среднего Востока;

 - через порты на Балтийском море из стран-экспортеров нефти, ведущих добычу в районах Северного моря;

 - из Венесуэлы, Ирана, Азербайджана через порты на Черном или Балтийском морях;

в) импорт каменного угля:

 - из Южно-Африканской республики через порты на Балтийском и Черном морях;

 - из России и Польши;

г) импорт электрической энергии, как вариант диверсификации топлива:

 - из России, Украины, Польши.

Какой из вариантов импорта нефти, газа и угля является более эффективным, чем из России и почему?

3.2.8. Потенциал возобновляемых источников энергии в Республике Беларусь

 (экономия органического топлива, млн.т.у.т./год):

а) энергия ветра – 1,9-2,0;

б) энергия солнца:

 - горячее водоснабжение – 1,25-1,75;

 - производство электроэнергии – 1,0-1,25;

в) энергия биомассы:

 - древесные отходы и растительная - 4,1 (2015 г.)

 биомасса (с учетом создания - 7,0 (2025 г.)

 энергетических плантаций) – 10-13 (2035 г.);

 - сельхозотходы для производства биогаза - 1,25-15;

 - торф - 1,0 (2015 г.);

 - 1,18 (2020 г.);

г) энергия малых рек - 0,1 – 0,15;

д) низкопотенциальное тепло земли и

 технологические выбросы - 1,5 – 2,0.

 Итого: - 13,0 (2015 г.), 16,2 (2025 г.) 21,6 (2035 г.).

Какие из источников использованы в Республике Беларусь и предложения по их использованию?

3.2.9. Строительство АЭС в Республике Беларусь:

а) когда подписан Указ №499 Президента Республики Беларусь «О сооружении

 Белорусской атомной электростанции» суммарной мощностью 2400 МВт;

б) из какого количества блоков состоит АЭС:

 - одного;

 - двух;

в) какая мощность каждого блока:

 - 1000 МВт – 1-ый блок;

 - 1400 МВт – 2-ой блок;

 - 1200 МВт - каждый блок.

г) сроки ввода в эксплуатацию:

 - 1-го блока --

 - 2-го блока –

д) использование ядерного топлива позволит уменьшить потребление органического топлива в каком количестве:

 - 3,5 млн. т.у.т.;

 - 5 млн. т.у.т.;

 - 7 млн. т.у.т.

3.2.10. Развитие топливно-энергетического комплекса:

а) в какой программе утверждены мероприятия по дальнейшему развитию топливно-энергетического комплекса (ТЭК);

б) в каком направлении предусмотрено дальнейшее развитие ТЭК:

1) на обеспечение надежного, устойчивого энергоснабжения потребителей на основе повышения уровня топливно-энергетической безопасности страны;

2) максимально эффективное использование топливно-энергетических ресурсов;

3) модернизация производственного потенциала топливно-энергетического комплекса на более эффективный путь.

3.3. ***Третий контрольный вариант****.* «Экономическая безопасность сфер экономики: продовольственной, социальной».

3.3.1. Продовольственная безопасность:

а) продовольственная безопасность – возможность государства и способность сельхозпредприятий, поставщиков, сферы переработки и сбыта обеспечить необходимое и достаточное производство продукции требуемого качества и ассортимента, а также сбалансированность потребительского рынка по спросу и предложению продуктами отечественного производства:

б) продовольственная безопасность – это продовольственная политика государства и его стратегия, направленные на создание системы текущих и перспективных условий рационального хозяйствования, динамичного развития агросектора и укрепление его экономики;

в) продовольственная безопасность – это состояние экономики, при котором населению гарантируется стабильное обеспечение продовольствием в количестве, соответствующем научно-обоснованным параметрам, и создаются условия для поддержания потребления на уровне медицинских норм.

 2) Существует ряд факторов, препятствующих обеспечению продовольственной

 безопасности:

а) влияние климата;

б) деградация почвы;

в) демографический фактор (чрезмерное увеличение численности населения);

г) политическая нестабильность;

д) нищета, рост цен на основные продукты питания.

 3) Продовольственная проблема может быть решена:

а) лишь как составная часть в комплексе целостной макроэкономической ситуации как на мировом, так и национальных уровнях;

 б) только на мировом уровне;

 в) только на национальных уровнях.

 4) Мировому сообществу предстоит определить взаимоприемлемую для всех стран перспективу решения продовольственной проблемы:

а) ориентация на уровне потребления в США; в таком случае продовольственных ресурсов уже в 2030г. хватит только на 2,5 млрд. человек, что в 3,5 раза меньше, чем количество жителей планеты;

б) распределение всех продовольственных ресурсов примерно поровну. В этом случае на каждого жителя в сутки будет приходиться 450 грамм зерна, или столько, сколько в настоящее время имеет житель Индии (в Беларуси в 2013г. произведено зерна 1000 кг. на человека);

в) искать более эффективные варианты.

 5) Предполагается, что перераспределение продовольствия будет носить

 не только коммерческий но и политический характер по причинам:

 а) в 60-е годы прошлого столетия соотношение бедных и богатых стран было 30:1, в современных условиях – 64:1;

 б) мир вступил в период долгосрочного снижения объемов производства продовольствия на душу населения. Например, наивысшее обеспечение зерном на душу населения 345 кг было достигнуто в 1989г., к 2030г. ожидается 240 кг, или 69% к уровню максимального обеспечения и т.д.

 в) в последние годы к странам Третьего мира в группу риска по продовольственному обеспечению попал ряд ранее благополучных государств, например, Армения, Азербайджан, Грузия, Киргизия, Таджикистан, Туркмения, Узбекистан и т.д., которые испытывают хронический дефицит продовольствия.

 6) По данным Всемирной организации здравоохранения здоровье среднестатистического жителя планеты определяется:

а) образом жизни, состоянием окружающей среды, влиянием наследственности, уровнем здравоохранения;

б) образ жизни в преобладающем плане определятся системой питания.

 7) В Беларуси восемь базовых видов продовольствия (зерно, картофель, овощи, рапс, сахарная свекла, мясо в живом весе, молоко, яйцо и продукты их переработки), в период 2007-2010 гг. превзошли целевые пороги продовольственной безопасности. Какой экономический эффект от достигнутого результата и дальнейший путь развития?

а) Таким образом достигнуто требуемое превышение рыночного предложения над спросом, что привело к возникновению проблемы сбыта и поиску новых каналов и форм внутреннего и особенно внешнего сбыта.

б) В настоящее время пищевая промышленность в Беларуси по темпам роста объемов производства занимает лидирующие позиции. По сравнению с 1990 г. индекс общего объема производства пищевой продукции возрос на 95%.

в) Укрепились позиции белорусских товаропроизводителей на внутреннем рынке, активизируется развитие производств на экспорт, идет структурная переориентация многих предприятий к целенаправленной инновационной политике.

г) В тоже время имеется ряд внутренних угроз продовольственной безопасности, не все продукты питания соответствуют мировым требованиям по качеству, имеет место низкое качество сельскохозяйственной техники, приводящее к отказам в процессе уборки урожая.

д) Низкая урожайность зерновых, плодоовощей по сравнению с урожайностью европейских государств.

е) В настоящее время согласно ряду утвержденных программ выполняется комплекс мероприятий, направленных на повышение продовольственной безопасности и обеспечению долгосрочной стратегии устойчивого развития национального АПК.

Промышленная политика в решении данных вопросов имеет определяющую роль.

3.3.2. Безопасность социальной сферы.

1. Социальная политика – это:

а) совокупность всех мероприятий государства, общественных организаций, союзов и предприятий в социальной сфере с целью обеспечения гарантий каждому члену общества прожиточного минимума, достойных условий труда и существования;

б) часть экономической и промышленной политики, в результате чего содержание и объемы обеспечения жизненного уровня, достойных условий труда и существования непосредственно зависят от общего состояния экономики, эффективности экономической и промышленной политики государства;

в) один из инструментов перераспределения национального дохода в рыночной экономике.

2. Социальное государство – это:

а) особый тип государства, ориентированный на человека, на его потребность и запросы;

б) гарант основных социально-экономических прав гражданина: на труд и отдых, на образование и охрану здоровья, на социальную защиту;

в) проводник сильной социальной политики в интересах большинства населения, уделяя особое внимание нуждающимся, наименее обеспеченным группам граждан, в том числе за счет перераспределения доходов в пользу этих социальных групп.

3. В какой стране впервые была разработана Концепция социального государства и в каком году введен в научный оборот термин «социальное рыночное хозяйство»:

а) Великобритания – 1946 г.;

б) Франция – 1948 г.;

в) Германия – 1947 г.;

г) Швеция – 1950 г.

4. Социальное рыночное хозяйство предполагает:

а) динамично развивающуюся экономику с эффективно действующей конкуренцией;

б) наличие сильного демократического государства;

в) преобладание государственной собственности и вмешательство государства в экономическое развитие;

г) наличие частно-государственного партнерства и вмешательство государства в случае сильных финансово-экономических кризисов.

5. Социальная защита – определенные обязательства государства по отношению к гражданам, закрепленные в конституции и законодательных актах:

а) социальная помощь;

б) социальное страхование;

в) социальное обслуживание;

г) социальное обеспечение.

6. Экономический курс Республики Беларусь на современном этапе:

а) Белорусская экономическая модель;

б) Белорусская социальная модель;

в) Белорусская социально-ориентированная модель рыночной экономики;

г) Белорусская социально-экономическая модель.

7. Пути формирования в республике социального капитала в направлении повышения его роли в приросте ВВП и обеспечении национальной безопасности:

а) законодательное закрепление за экономическими субъектами функций в обществе, соответствующих их движению к социально-ориентированной экономической системе и обеспечению национальной безопасности;

б) изменение законодательной базы в направлении усиления государственного регулирования процессов, определяющих пути и средства по накоплению социального капитала;

в) ведущая роль государства в согласовании социально-экономических интересов субъектов хозяйствования и общества;

г) проведение целенаправленной политики, исключающей присвоение национального капитала частными экономическими субъектами, социальными классами, крупными хозяйствующими субъектами.

8. В сфере социальной безопасности планируется обеспечить:

а) соблюдение пороговых значений малообеспеченности, что должно способствовать сохранению стабильности в обществе (в 2015 г. прогнозируется уровень малообеспеченности 5-6% при пороговом значении 10%);

б) обеспечение сбалансированного со спросом предложения рабочих мест на рынке труда;

в) стимулирование роста занятости на основе создания новых рабочих мест в наукоемких и высокотехнологичных производствах и сфере услуг;

г) формирование кадрового потенциала в соответствии с потребностями развития экономики путем миграции квалифицированных специалистов из других стран;

д) повышение социальной ответственности персонала за результаты труда.

9. Факторы, характеризующие социальную сферу Республики Беларусь на современном этапе:

а) Уровень безработицы на современном этапе составляет 0,7÷0,8%, уровень скрытой безработицы – 6-7%. Как характеризует это занятость трудоспособного населения?

б) Цена квадратного метра строящейся жилой недвижимости составляет 1640-1841 долл.США вместо стоимости в январе 2013г. – 1410 долл.США. В Центральном районе г. Минска стоимость 1 м2 составляет 2335 долл. США. На одном из профильных совещаний по вопросам строительства А.Кобяков заявил, что цена 1 м2 на первичном рынке должна быть на уровне средней зарплаты. По данным Белстата в сентябре 2013г. в среднем она составила 5,4 млн.бел.рублей, что при нынешнем курсе это составляет около 600 долл.США. Как объяснить это с позиций обеспеченности населения жильем?

в) В настоящее время имеет место рост оплаты жилищно-коммунальных услуг (электрической и тепловой энергии, водоснабжение и др.). Как объяснить это с позиции обеспечения социальной защиты населения?

г) Темпы роста заработной платы в республике выше темпов роста эффективности труда. Как это соответствует экономическому развитию и что необходимо предпринять в таком случае?

д) Значительный рост инфляции является одним из факторов необеспеченности безопасности в социальной сфере, что наблюдалось в предыдущие годы. За 9 месяцев 2013г. величина инфляции составляет 12%, что близко к запланированной на год величине ( ). Согласно прогнозу экспертов международного рейтингового агентства в 2013 году инфляция составит 18%. Насколько достоверен прогноз и что необходимо предпринять, чтобы обеспечить запланированный уровень инфляции?

е) На складах предприятий скопилось значительное количество произведенной продукции, на 46,4%, увеличилось количество убыточных предприятий (согласно данным Белстата). Общая цифра убытков предприятий составила 4,7 трилл.бел.рублей, что вдвое больше чем за аналогичный период прошлого года. Какие пути избавления от скопившейся продукции, какие меры необходимо предпринять по снижению убытков предприятий и как это влияет на безопасность в социальной сфере?