

лей, создаваемых в формах, предусмотренных законодательными актами; решения о создании других юридических лиц, а также об участии в них; решение о создании, реорганизации и ликвидации хозяйственным обществом унитарных предприятий и учреждений;

- определение условий оплаты труда директора или размер оплаты услуг управляющей организации (управляющего);

- утверждение денежной оценки неденежных вкладов в уставный фонд общества на основании заключения экспертизы достоверности их оценки;

- решение иных вопросов, отнесенных к его компетенции законодательством или учредительными документами.

Общее собрание участников может принять к своему рассмотрению любой вопрос, связанный с деятельностью Общества.

Решения общего собрания участников оформляются протоколами.

О.М. Забенько, К.С. Ятченко
БГЭУ (Минск)

ОТЛИЧИЕ ДОГОВОРА ФАКТОРИНГА ОТ УСТУПКИ ПРАВА ТРЕБОВАНИЯ

Предприятиям Беларуси для дальнейшего развития и повышения конкурентоспособности производимых товаров часто приходится идти на значительные уступки, связанные со снижением цен, — предоставление отсрочек платежа, скидок и т.д.

Отсрочка платежа покупателя за поставленный товар или предоставленные услуги влечет за собой в большинстве случаев нехватку оборотных средств, необходимых для закупки сырья, расчетов с поставщиками, расширения ассортимента и рынка сбыта. А благодаря факторинговому финансированию увеличивается скорость обращения оборотных средств.

В Беларуси факторинговые отношения регулируются положениями Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее — ГК) и Банковского кодекса Республики Беларусь (далее — БК). Глава 43 ГК содержит лишь одну статью, регулирующую договор финансирования под уступку денежного требования, которая носит отсылочный характер. Это связано с тем, что сделки по факторингу отнесены белорусским законодателем к банковским сделкам и более подробная регламентация договора факторинга содержится в БК. Отдельные нормы, касающиеся бухгалтерского учета и налогообложения факторинговых операций, содержатся в специальном законодательстве Беларуси.

В соответствии со ст. 772 ГК по договору финансирования под уступку денежного требования (факторинга) одна сторона (фактор) обязуется второй (кредитору) вступить в денежное обязательство между кредитором и должником на стороне кредитора путем выплаты кредитору сум-

мы денежного обязательства должника с дисконтом (разница между суммой денежного обязательства должника и суммой, выплачиваемой фактором кредитору) с переходом прав кредитора на фактор (открытый факторинг) либо без такого перехода (скрытый факторинг). Договор факторинга необходимо отличать от сходных сделок. Зачастую сделать это достаточно сложно, поскольку договор факторинга является сложной сделкой, включающей в себя элементы различных видов обязательств.

Чаще всего договор факторинга отождествляют с уступкой требования. На наш взгляд, такое отождествление нецелесообразно, поскольку договор скрытого факторинга вообще не имеет ничего общего с уступкой требования, а договор открытого факторинга, хотя в своей основе и содержит цессию, однако существенными условиями его являются предмет и размер дисконта.

Кроме того, круг субъектов, которые могут являться факторами, ограничен: факторинг, согласно законодательству Республики Беларусь, является банковской операцией; осуществлять подобные сделки вправе только банки и небанковские кредитно-финансовые организации.

Кроме того, основные особенности факторинга по сравнению с обычной уступкой требования состоят в следующем: 1) при обычной уступке требования кредитор отвечает за действительность требования, но не отвечает за его исполнение должником, а при факторинге кредитор отвечает и за исполнимость переданного требования в случаях, предусмотренных договором; 2) уступка требования при факторинге действительна даже в случаях, когда между кредитором и должником существует соглашение о ее запрете или ограничении (ст. 157 БК), в то время как при обычной уступке соглашение о ее запрете делает уступку недействительной; 3) при осуществлении факторинга презюмируется недопустимость последующей уступки (ст. 158 БК), в то время как при обычной уступке требования такое ограничение отсутствует; 4) в рамках факторинга может быть произведена уступка исключительно денежного требования, в то время как предметом обычной уступки могут являться и иные требования.

Таким образом, открытый факторинг по своей правовой природе представляет собой договор, в качестве условий которого присутствует уступка требования.

О.В. Киселевич
БГЭУ (Минск)

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)

Эффективный режим несостоятельности является важнейшим фактором надежного экономического развития, гарантией возвратности долгов и укрепления коммерческих отношений.

88

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□.
□□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□. □□□□□□□□.