



## В СТРАВИТЕ ВИДЯТ ПЕРСПЕКТИВЫ

На вопросы журнала  
отвечает Василий ФИЛОНОВ,  
и. о. директора РДУСП «Стравита».

– *Василий Сергеевич, вы назначены на должность недавно. Какие задачи, стоящие перед коллективом предприятия, удалось решить за прошедшие три месяца?*

– В этот короткий период основные усилия мы сосредоточили на решении главных задач: развитии региональной сети и увеличении темпов роста индивидуального страхования. В третьем квартале значительно нарастили объемы по страхованию физических лиц. Несмотря на то, что в середине лета темпы несколько снизились, в августе-сентябре был достигнут хороший результат. В последнем месяце квартала удалось заключить рекордное для нашего предприятия количество договоров – 875. При этом по программам пенсионного страхования и страхования жизни детей и взрослых общая сумма составила более 65 млн. руб. Возрос и удельный вес индивидуальных договоров в страховом портфеле Стравиты. Сейчас он составляет 6,6%, а к концу года мы планируем его существенно нарастить.

В целом же в этом году заключено 4520 договоров страхования жизни и дополнительной пенсии. Это в 1,6 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года. Отмечу, что прирост в послед-

нее время достиг 150–180 договоров в месяц при среднем значении с начала года – 45 договоров. Среднемесячный темп роста – 114,8% против 106,9% в предыдущем году. Более шестой части поступлений страховых взносов собрано по договорам, заключенным в текущем году. Объем сборов по новым договорам увеличился более чем в 1,5 раза, в том числе от физических лиц – в 2,5 раза.

Сейчас у Стравиты 22 центра продаж в областных и других крупных городах, страхованием жизни мы охватили 18 районов страны. В третьем квартале Стравита представила свои услуги еще в 30-ти районах через посредников, в т.ч. с использованием подразделений Белгосстраха. Ведем работу по подбору кадров, аренде помещений для открытия новых точек продаж.

– *Насколько удалось за прошедшие 9 месяцев реализовать показатели Республиканской программы развития страховой деятельности в Республике Беларусь на 2006–2010 годы?*

– По результатам 9-ти месяцев мы впервые вышли на выполнение показателей Республиканской программы (процент реализации по поступлению страховых премий составил 101,2%). Сумма собранных взносов за январь-сентябрь по предварительным данным составляет 41 249 млн. руб., в том числе за сентябрь – 5 449 млн. руб. Это – один из самых высоких показателей с начала года. Прирост к аналогичному прошлогоднему периоду – 10 183 млн. руб. Темп роста в сопоставимых ценах с начала года – 132,8% при намеченном 131,2%. В основном эти показатели сложились за счет результатов, достигнутых в августе и сентябре – 158% и 154% соответственно. Кроме того, у предприятия положи-

Динамика количества договоров, заключенных с физическими лицами за январь-сентябрь 2010 года

