

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРУДА И ПОКАЗАТЕЛИ ИЗМЕРЕНИЯ ЕГО ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

Проблемы эффективности труда непосредственно связаны с теорией стоимости. При анализе стоимости прежде всего необходимо определить ее реальное содержание. Практически стоимость продукта образуется как сумма затрат на используемые ресурсы. Затраты труда входят в стоимость в виде формируемой на рынке цены жизненных благ, потребляемых всеми, кто прямо или косвенно принимал участие в создании данного продукта. Именно в этом и состоит овеществление труда человека в товаре.

Из множества характеристик, составляющих потенциал человека, теория человеческого капитала исследует те, которые существенно влияют на изменение доходов. Это относится преимущественно к здоровью, творческим способностям, образованию, профессиональным навыкам, предприимчивости, мобильности. Наибольшее количество исследованных связано с эффективностью инвестиций в образование. Инвестиции в человеческий капитал анализируются так же, как затраты на покупку оборудования, т.е. вложения в физический капитал. Несмотря на очевидные аналогии, необходимо учитывать следующие особенности человеческого капитала: права собственности на человеческий капитал не могут быть переданы; затраты на образование связаны с уменьшением свободного времени, т.е. с утратой одного из важнейших благ человека; изменение человеческого капитала в зависимости от затрат принципиально невозможно измерить с той же точностью, что и для оборудования.

Важную роль при этом играют показатели производительности труда, ибо производительность труда — важнейшая экономическая категория, которая характеризует эффективность использования рабочей силы; это отношение между рабочим временем и количеством полученной продукции. Чем больше производится продукции в единицу рабочего времени или чем меньше затрачивается времени на производство единицы продукции, тем данный показатель выше. Сущность роста производительности труда заключается в экономии времени.

Производительность труда в сельском хозяйстве характеризуется системой прямых и косвенных показателей. К прямым относятся показатели, которые определяются отношением произведенной продукции к количеству затраченного времени. Они являются производными двух величин — продукции и труда. Затраты рабочего времени выражаются в единицах рабочего времени — часах и днях. В аграрной практике за единицу рабочего времени принимают человеко-час, отработанный одним работником.

В сельском хозяйстве, как правило, конечный продукт учитывают раз в год, а не ежедневно, по частям, как в промышленности, поэтому и

производительность труда по конечному продукту определяют в конце года. На промежуточных стадиях она характеризуется системой неполных, косвенных показателей. К ним относятся: объем сельскохозяйственных работ, выполненных в единицу рабочего времени; затраты труда на возделывание гектара сельскохозяйственных культур; затраты труда на обслуживание одной головы скота и др.

Для определения уровня и измерения производительности труда рассчитывают натуральные и стоимостные показатели. Первые используют в отдельных отраслях с однородной продукцией (зерно, картофель, молоко, мясо и т.д.). Производительность труда может быть выражена и с помощью сопоставления количества затраченного времени с объемом произведенной продукции. Затраты рабочего времени на единицу продукции показывают трудоемкость продукции.

Анализ указанных показателей за ряд лет позволяет установить произошедшие изменения в уровне производительности труда по производству каждого вида продукции и наметить конкретные меры по ее повышению.

*И.В. Мирочицкая, канд. экон. наук, профессор
БГЭУ (Минск)*

ФОРМИРОВАНИЕ ИНТЕГРИРОВАННЫХ ПРОДУКТОВЫХ СТРУКТУР В АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Экономический потенциал АПК Республики Беларусь позволяет обеспечивать продовольствием не только население страны, но и наращивать его экспорт. Успешное решение этой важной социально-экономической задачи требует четкого взаимодействия всех звеньев технологической цепи производства и продвижения конечной продукции АПК к потребителю, что достигается при создании продуктовых интегрированных структур. Развитие агропромышленной интеграции является объективным экономическим процессом, связанным, с одной стороны, с общественным разделением труда и его специализацией, а с другой — с необходимостью тесного взаимодействия технологически разобщенных видов аграрного и промышленного производства и отраслей АПК.

Формирование крупных интегрированных продовольственных структур — одна из важных тенденций развития мировой экономики. Необходимость и целесообразность их создания и функционирования в продовольственном комплексе Беларуси подтверждается опытом индустриально развитых стран, где крупные интегрированные структуры, являясь эффективной формой консолидации материальных ресурсов и капитала разных продовольственных компаний, составляют основу мирового продовольственного рынка, выступают в качестве партнеров государства в выработке и реализации стратегической линии продовольственного обеспечения населения.