

гу; наличие ряда трудностей при взаимодействии с иностранными перестраховщиками; влияние мирового финансового кризиса; дефицит сальдо перестраховочной деятельности и др.

Учитывая сложившуюся практику перестрахования в стране, можно выделить следующие направления совершенствования организации перестраховочной деятельности в Республике Беларусь:

- совершенствование законодательной базы, регламентирующей операции перестрахования (определение максимального фиксированного размера обязательств, подлежащих обязательной передаче в перестрахование государственному перестраховщику; снятие ограничений на осуществление перестрахования жизни; сближение положений, регулирующих операции перестрахования в Республике Беларусь, с требованиями, установленными директивами Европейского союза);
- разработка мероприятий, направленных на минимизацию последствий влияния мирового финансового кризиса (более жесткий отбор рисков, принимаемых на перестрахование; установление лимитов удержания по определенному перечню рисков; ужесточение условий выбора партнеров, как в процессе предоставления перестраховочной защиты, так и в процессе поиска перестраховочной емкости);
- внедрение перспективных видов и форм перестрахования (осуществление страхования и, соответственно, перестрахования риска неисполнения государственных и муниципальных контрактов, террористических рисков, имеющих место в Российской Федерации; увеличение доли перестрахования на облигаторной основе);
- объединение финансовых ресурсов компаний путем создания пуллов (например, авиационных и космических);
- увеличение емкости страхового рынка республики;
- повышение конкурентоспособности белорусского перестраховщика на мировом рынке.

Внедрение предложенных мероприятий позволит усовершенствовать организацию перестраховочной деятельности в Республике Беларусь, а также будет содействовать повышению статуса белорусского перестраховщика на мировом рынке.

T.A. Яина
БГЭУ(Минск)

УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Способность налоговой системы эффективно выполнять свои функции существенно зависит от ее адекватности экономической среде, а

также соответствия определенным принципам и требованиям. В частности, налоговое бремя должно справедливо распределяться по всем экономическим субъектам в зависимости от их налогоспособности, что позволяет сформировать экономическую среду, благоприятную для всех видов общественно полезной предпринимательской деятельности. При этом в особой государственной поддержке нуждается малое предпринимательство. Малый бизнес — важнейший элемент рыночной экономики, способствует болееному и качественному удовлетворению потребностей населения, усилению конкуренции, внедрению инноваций, созданию новых рабочих мест, сглаживанию колебаний экономической конъюнктуры.

Выделяют два основных подхода к налогообложению малого бизнеса. Первый подход заключается в использовании пониженных ставок по отношению к налоговой базе, определяемой в соответствии с общими правилами. Второй подход предполагает использование специальных режимов налогообложения. Один из вариантов — введение различных упрощенных способов определения налоговой базы на основе фактических результатов деятельности предприятий (например, налогообложение потока денежных средств или валовой выручки). Налогообложение потока денежных средств является теоретически одним из самых привлекательных вариантов с точки зрения нейтральности к инвестиционным решениям, простоты определения и легкости администрирования. Другой вариант — временное налогообложение, предполагающее косвенную оценку потенциального дохода налогоплательщика, и введение фиксированного налога, заменяющего один или несколько налогов. Как правило, данный вариант используется для обеспечения гарантированных налоговых поступлений от тех видов деятельности, при осуществлении которых легче всего уклониться от налогообложения.

В поддержку специальных режимов налогообложения для малого бизнеса обычно выдвигаются три довода: компенсация особых издержек, которые относительно велики для малых предприятий; необходимость снижения барьеров входления в рынок; борьба с распространенным в малом бизнесе уклонением от налогообложения.

Однако следует осознавать, что льготы и преференции, превышающие необходимые для коррекции искажения, создают искажающие эффекты противоположного направления. Избыточные льготы приводят к потерям общества, превышающим сумму предоставленной субсидии. В связи с этим развитые страны постепенно ограничивают применение специальных налоговых режимов.

Упрощенная система налогообложения в Республике Беларусь является наиболее распространенным режимом налогообложения, применяемым субъектами малого предпринимательства. Дальнейшее эффективное развитие малого бизнеса зависит от совершенствования дан-

кой системы. Некоторыми наиболее актуальными проблемами на сегодняшний день являются:

- недостаточная проработанность законодательства об упрощенной системе налогообложения;
- большое количество искажающих эффектов налогообложения валовой выручки;
- недостаточно дифференцированный подход к налогообложению малого предпринимательства разных отраслей;
- сложность перехода с одного режима налогообложения на другой.

Секция 4

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

*A.B. Валенто
БГЭУ(Минск)*

РАЗВИТИЕ ФАКТОРИНГА В УСЛОВИЯХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В условиях развития кризисных явлений в белорусской экономике у многих предприятий наблюдается заметный рост дебиторской задолженности, что приводит к нехватке оборотных денежных средств, необходимых им для успешной работы. Решить эту проблему можно разными путями, в частности на основе развития факторинга.

В традиционном понимании белорусских предприятий факторинг — это финансирование под дебиторскую задолженность. Однако классическое факторинговое обслуживание включает учет и управление дебиторской задолженностью, консультирование по вопросам кредитного менеджмента, защиту от неплатежеспособности должников. Применительно к Беларуси такие функции банка-фактора являются скорее дополнительными, чем обязательными.

В мировой практике данная банковская операция применяется во всех сферах бизнеса при условии наличия долга у покупателя перед кредитором-поставщиком, подрядчиком, заимодавцем, перед организацией, оказавшей различные услуги. Как правило, среди компаний, пользующихся факторинговыми услугами, большинство — поставщики продуктов питания или товаров повседневного спроса, а также поставщики сырья и материалов для средних и крупных машиностроительных и химических предприятий — в связи с высокой ликвид-

73

□□□□□□□□□ □□□□□□□□□ □□□□□□□□□ □□□□□□□□□.
□□□□□□□□□.
□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□. □□□□□□□□□.