

АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДИК ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Одним из основных методологических вопросов определения экономического потенциала является выбор способа его количественного определения. Использование недостаточно обоснованной методики может привести к получению необъективных результатов, которые в свою очередь станут причиной принятия ошибочных управленческих решений. Объективная информация о потенциальных возможностях организации в достижении определенных целей необходима для построения прогнозов, составления планов и обоснования эффективных решений.

Л.С. Сосненко [1] считает, что в основе оценки экономического потенциала лежит стоимостная оценка имущественного потенциала (актива и пассива). По его мнению, имущественный потенциал количественно (в стоимостной оценке) — экономический потенциал, а его качественной оценкой является степень устойчивости состояния организации. Такая точка зрения обосновывается тем, что в стоимостном выражении экономический потенциал характеризует наличие отдельных видов ресурсов. Первостепенное значение из них имеют финансовые ресурсы, поскольку это единственный вид ресурсов организации, трансформируемый непосредственно и быстро в любой другой вид ресурсов. По нашему мнению, учет только финансовых ресурсов позволяет говорить о финансовой составляющей экономического потенциала. Остальные составляющие не могут быть исследованы в силу изъятия из рассмотрения таких видов ресурсов, как трудовые, материальные и др.

О.Г. Аниськова [2] предлагает для оценки потенциала розничной торговой организации использовать систему показателей в разрезе его элементов. К недостаткам ее методики следует отнести то, что, во-первых, из рассмотрения изъяты нематериальные активы, а во-вторых, отсутствуют показатели рентабельности.

Мы считаем, что для оценки экономического потенциала организации, а именно — потребительской кооперации, необходимо применять такой метод, как кластерный анализ.

Известно, что сравнительный анализ хозяйственной деятельности организации эффективен только для однородных групп объектов. В данном исследовании такие группы образуют организации со сходными условиями хозяйствования, которые могут быть идентифицированы методами кластерного анализа. Выделение качественно отличных и одновременно внутренне однородных групп (кластеров) организаций представляется весьма актуальной задачей, так как на этой основе в дальнейшем можно

осуществлять принятие эффективных управленческих решений касательно объектов, относящихся к одному и тому же кластеру.

В теории и практике зарубежного менеджмента разработана и используется технология управления экономическим потенциалом организации. По мнению зарубежных исследователей, экономический потенциал сформирован совокупностью ресурсов, в основном финансовых. Поэтому в западной учетно-аналитической практике накоплен опыт использования методики экспресс-анализа финансовых ресурсов и их структуры, результатов хозяйствования, эффективности использования собственных и заемных средств и т.д.

С нашей точки зрения, для оценки потенциала организации следует, прежде всего, пользоваться показателями, которые применяются в различных видах отчетности (статистической, бухгалтерской, финансовой, технической и пр.), или показателями, рассчитанными на их основе. Это позволяет использовать имеющийся механизм отчетности, апробированный и зарекомендовавший себя на практике. При этом вполне допустимо применение иных показателей, наиболее адекватно отражающих те или иные явления и процессы. Однако они должны удовлетворять условию: быть практически действительными для расчета на основе имеющихся данных. Методика их определения должна быть в достаточной степени функциональна.

Литература

1. *Сосненко, Л.С.* Анализ экономического потенциала действующего предприятия / Л.С. Сосненко. — М.: Экон. лит., 2003.

2. *Пигунова, О.В.* Стратегия коммерческой деятельности предприятия розничной торговли / О.В. Пигунова, О.Г. Аниськова. — М.: Маркетинг, 2002.

С.В. Песенко, соискатель
БГУ (Минск)

О НАДЗОРНЫХ ПОЛНОМОЧИЯХ ПРОКУРОРА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ СУДЕ

Необходимость участия прокурора в хозяйственном судопроизводстве проистекает из потребности общества в надлежащем правовом регулировании гражданско-правовых отношений. Прокуратура — главный правозащитный орган в стране, она является самостоятельной ветвью власти. Ее можно назвать надзорной властью.

С 1 января 2014 г. в Республике Беларусь произошло объединение общих и хозяйственных судов в единую систему судов общей юрисдик-