

не осведомлены о действующем временном ограничении для подачи такого уведомления в инспекцию МНС и теряют право до наступления следующего года использовать УСН. В связи с этим двадцатидневный срок, необходимый для подачи уведомления, нужно заменить сроком, установленным для подачи первой налоговой декларации.

Считаем целесообразным расширить возможности для применения плательщиками налогов УСН за счет внесения изменений в перечень видов деятельности, облагаемых единым налогом с индивидуальных предпринимателей и иных физических лиц. Так, в связи со значительным ростом ставок единого налога он стал обременительным для высокозатратных видов предпринимательской деятельности, таких как деятельность автомобильного грузового транспорта в пределах Республики Беларусь; деятельность прочего пассажирского сухопутного транспорта за пределами Республики Беларусь; строительные работы; производство окон из ПВХ. Исключение указанного из перечня видов деятельности, при осуществлении которых уплачивается единый налог, позволит плательщикам перейти на упрощенную систему, которая оказывается выгоднее для них при уровне рентабельности более 20 %.

С целью создания условий для качественной аналитической и контрольной работы налоговых органов следует детализировать учет поступающего налога при упрощенной системе налогообложения путем внесения дополнительных подразделов в коды платежей в соответствующем справочнике. Учет налога при УСН по подразделам в разделе 12 в зависимости от применяемых плательщиками ставок позволит отслеживать объемы поступающего налога по категориям плательщиков (уплачивающим НДС, не уплачивающим НДС, осуществляющим розничную торговлю).

***Ж.В. Бобровская, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)***

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ОПЕРАЦИЙ ТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

1. Актуальной проблемой стратегического развития стран с малой открытой экономикой, в том числе Республики Беларусь, особенно в условиях влияния «внешних шоков», является привлечение капитала с международных рынков. Экспортоориентированная экономика Беларуси, которая считается малой открытой экономикой (60 и 70 % ВВП составляют соответственно экспорт и импорт), в настоящее время остро нуждается в привлечении средств с международного рынка капитала для экспортных программ и производств.

2. В 2013 г. Республика Беларусь осуществляла экспортно-импортные операции со 197 странами мира. Товары поставлялись на рынки 159 государств, импортировалась продукция из 182 стран. Основными торговыми партнерами в 2013 г. являлись: Россия — 49,5 % от всего объема товарооборота, Украина — 7,8 %, Германия — 6 %, Нидерланды — 4,7 %, Китай — 4,1 %, Польша — 3 %, Италия — 2,5 %, Литва — 1,9 %, Соединенное Королевство — 1,8 %, Казахстан — 1,2 %. В 2013 г. отмечалась высокая концентрация экспорта. На долю пяти стран, на рынки которых поставлялась белорусская продукция, в 2013 г. приходилось 73,1 % экспорта, на долю двадцати — 91,3 %. Такая концентрация свидетельствует о высокой степени зависимости экспорта республики от состояния экономики стран — основных покупателей белорусской продукции, что диктует необходимость диверсификации географии поставок.

3. В условиях влияния на экономику и банковскую систему Республики Беларусь мировых финансово-экономических и политических кризисов проблемы кредитования и финансирования национальных экспортеров становятся как никогда актуальными, в том числе учитывая следующие факторы: отрицательное сальдо внешнеторгового баланса (за 2013 г. экспорт товаров составил 37,23 млрд дол. США и сократился на 19,2 %, а импорт — 43 млрд дол. США и уменьшился на 7,3 %); высокая волатильность курсов ведущих мировых валют и сокращение золотовалютных резервов (за 2013 г. ЗВР снизились с 8 до 6,65 млрд дол. США по методологии МВФ); высокая стоимость и узкий доступ к банковским ресурсам как в иностранной, так и национальной валюте на внутреннем рынке (средняя процентная ставка по вновь выданным кредитам юридическим лицам до одного года в феврале 2014 г. составила 9,5 % годовых); политика «жестких денег» Национального банка Республики Беларусь; сдержанная позиция стратегических иностранных инвесторов.

4. Одним из приоритетных направлений является внедрение механизма экспортного финансирования в целях расширения и освоения клиентами банков новых рынков сбыта своей продукции и услуг. В Беларуси на компенсацию банкам процентных потерь от предоставления льготных кредитов покупателям белорусской экспортной продукции в 2011–2014 гг. в республиканском бюджете было предусмотрено 8; 315,8; 560,6 и 978,8 млрд р. соответственно. В полном объеме данные средства не были освоены. С целью наращивания кредитной и финансовой поддержки отечественных экспортеров целесообразно активнее внедрять и развивать нестандартные инструменты, в том числе в рамках торгового финансирования.

Дисконтирование отсроченного платежа экспортных аккредитивов активно применяется на мировых рынках, так как дисконтированная банком задолженность может быть продана на вторичном фондовом

рынке. Операция дисконтирования экспортных аккредитивов пользовалась бы спросом и среди белорусских предприятий-экспортеров, однако, требуется с целью обеспечения возможности проведения данной операции банками инициировать внесение изменений и дополнений в действующее законодательство, и в частности в Банковский кодекс Республики Беларусь. Это позволило бы активно осуществлять схемы двухфакторной модели факторинга, что позволит покрыть кредитные риски в отношении покупателей-нерезидентов, эффективно управлять дебиторской задолженностью за пределами страны, а также обеспечит выход на новые рынки.

*Н.О. Богаревич, ст. преподаватель
БГЭУ (Минск)*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ФИНАНСИРОВАНИЯ СПОРТИВНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Спорт и физическая культура являются важнейшей составляющей экономической деятельности Беларуси и могут однозначно быть названы отраслью народного хозяйства.

В нашей стране именно государство играет главную роль в развитии и финансировании физической культуры и спорта. В настоящее время согласно Указу Президента Республики Беларусь № 191 обязательным условием, дающим право спортивным клубам Беларуси по игровым видам спорта получать господдержку в 2014 г., является заработок 20 % средств своего бюджета собственными силами в течение минувшего года. В связи с этим перед спортивными организациями возникает проблема эффективного использования и экономии бюджетных средств. Учитывая вышесказанное, мы предлагаем следующее направление, которое будет способствовать эффективному распределению финансовых ресурсов.

Поскольку ситуация на рынке в течение года может измениться, видится целесообразным частичное перераспределение средств, выделенных спонсорами. В связи с этим необходимо создание условного фонда ВНР (временно невостребованных ресурсов), в пределах которого клуб может использовать спонсорскую помощь по своему усмотрению. Обязательным условием является то, что существование данного фонда и основания для применения средств необходимо прописать и утвердить в Уставе спортивной организации. Данный фонд подлежит ежемесячной (ежеквартальной) корректировке с учетом результатов прошедшего отчетного финансового периода. Общее финансирование клуба складывается из финансирования различных направлений его деятельности (покупки инвентаря, транспортных расходов, трансфертов и т.д.):

6