

нального производства с целью сокращения импорта за счет производства инновационной продукции и вытеснения ее импортного аналога за счет достижения самообеспечения и переориентации спроса национального потребителя.

Особенности и результаты реализации импортозамещения в странах с различным уровнем экономического развития позволили определить направления реализации стратегии инновационного импортозамещения в странах с малой открытой экономикой (какой является Республика Беларусь). К таким направлениям относятся следующие: импортозамещающая продукция должна быть конкурентоспособной по цене и качеству; преимущества должны отдаваться инновационной продукции; оценка объектов и сфер инновационного импортозамещения должна вестись с позиций экономической целесообразности; целесообразна государственная поддержка тех импортозамещающих отраслей, развитие которых позволит создать конкурентные преимущества для страны; необходимы формирование стратегии инновационного импортозамещения и разработка государственных мер, стимулирующих его реализацию.

В настоящее время в Беларуси активно развиваются такие новые направления в биоэнергетике, как производство смесового и дизельного биотоплива (FAME), биотоплива из растительной биомассы, биогаза. За 2009 г. экономия энергоресурсов за счет производства альтернативных видов энергии составила около 470,5 тыс. т условного топлива, экономический эффект за счет импортозамещения — более 200 млн дол. США.

Таким образом, в Республике Беларусь одним из приоритетных направлений реализации инновационного импортозамещения может стать импортозамещение топливно-энергетических ресурсов (ТЭР) местными возобновляемыми источниками энергии (ВИЭ). В основу стратегии положено, с одной стороны, производство инновационной конкурентоспособной продукции, что будет способствовать сокращению критического импорта страны, с другой — освоение и развитие нового отраслевого направления реэнергетики, способной разрешить возникшее противоречие, обусловленное исчерпанием углеводородных топливных ресурсов и нарастанием негативных экологических факторов.

*И.Ю. Стернюк, ассистент
НУГНСУ (Ирпень, Украина)*

СТРАХОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ В УКРАИНЕ

Развитие рыночных отношений и необходимость расширения прямого финансирования различных сфер экономики требуют организации адекватной системы защиты от влияния возможных негативных факторов и возврата средств. Основным способом организации соответствующей защиты является формирование реальной системы страхования финансовых рисков.

Экономическая сущность страхования финансовых рисков является неоднозначной. По мнению многих авторов (С.С. Осадця, Н.Н. Внуковой, В.Д. Бигдаша Внуковой, В.Д. Бигдаша), страхование финансовых рисков необходимо рассматривать как в узком, так и в широком смысле. В узком смысле это страхование толкуется как страхование только кредитных рисков, а широкое понимание охватывает также все виды рисков, которые проявляются в любой сфере определенных финансовых отношений или непосредственно влекут финансовые потери.

Лицензию на страхование финансовых рисков считает нужным иметь каждая серьезная страховая компания. Однако такой вид услуг по праву имеет статус рискованных и осуществляется в исключительных случаях. Это объясняется строгим экономическим климатом страны, природой финансовых рисков и факторами, которые обуславливают их возникновение.

Согласно данным Государственной комиссии по регулированию рынков финансовых услуг Украины, уровень страховых выплат (отношение валовых выплат к валовым премиям) по страхованию финансовых рисков с каждым годом растет. Так, в 2006 г. данный показатель составлял 23 %, в 2007 г. — 28,3, в 2008 г. — 43,5, а за III квартала 2009 г. — 99,2 %. Такой рост уровня страховых выплат по добровольному страхованию финансовых рисков может свидетельствовать об использовании страховыми компаниями схем оптимизации налогообложения [2].

Одной из основных проблем страхования финансовых рисков являются разногласия в классификации рисков, которые относятся именно к финансовым. В украинской практике страхования не существует четкой классификации финансовых рисков. Страховщики-практики считают, что особенностью финансового риска является вероятность ущерба вследствие проведения каких-либо операций в финансово-кредитной и биржевой сферах, совершения операций с ценными бумагами. К финансовым рискам они относят кредитный, процентный, валютный риски, риск потери финансовой выгоды в результате остановки производства [1].

В правилах страхования многих украинских страховых компаний финансовые риски зачастую трактуются как невыполнение по определенным причинам (банкротство, аварии, катастрофы и т.п.) страхователем или его контрагентами договорных обязательств по заключенным между ними соглашениям.

Согласно ст. 6 Закона Украины «О страховании», наряду со страхованием финансовых рисков выделяют страхование инвестиций, страхование кредитов, страхование гарантий, которые по своей сути также относятся к страхованию финансовых рисков.

В итоге однозначного подхода к определению финансовых рисков как объекта страхования не существует. По нашему мнению, страхование финансовых рисков имеет большой потенциал и основу для развития после стабилизации экономической ситуации в Украине и совершенствования законодательного обеспечения реализации данного вида страхования.

Литература

1. Глотова, Д.В. Перспективы страхования финансовых рисков в Украине / Д.В. Глотова [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.rusnauka.com/2_KAND_2008/Economics/25956.doc.htm.
2. www.dfp.gov.ua <http://www.dfp.gov.ua>.

*С.А. Супруненко, ст. преподаватель
НУГНСУ (Ирпень, Украина)*

НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И НАЛОГОВАЯ МОДЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Налоговое планирование представляет собой неотъемлемые элементы налогового процесса, при осуществлении которого принимаются необходимые политические, финансовые и социально-экономические решения. Более того, в условиях циклических проявлений финансовой нестабильности в экономике, подобных современному мировому экономическому кризису, усовершенствованный инструментарий оперативного и перспективного планирования призван решать задачи предвидения и предупреждения негативных последствий экономических потрясений, обеспечения финансовой устойчивости как предприятий, так и экономики страны в целом.

Одной из задач определения механизма влияния налогового планирования на получение максимальной прибыли в организации, а также на развитие деятельности предприятий является формирование налоговой модели организации.

Налоговая модель в схеме налогового планирования предприятия разрабатывается в составе следующих основных элементов: налоговый бюджет; объекты налогообложения; механизмы налогообложения по каждому из объектов модели; субъекты налогообложения (подразделения организации, которые формируют, ведут учет и контролируют объекты налогообложения); календарь налогоплательщика по каждому налогу; перечень мероприятий по оптимизации налоговых потоков, временные параметры реализации оптимизационных мероприятий, ответственные исполнители, ресурсы и инструментарий, необходимые для реализации указанных мероприятий; график налоговых выплат с учетом применения мероприятий по оптимизации налогового портфеля и налоговых льгот по конкретным налогам (по видам налогов, по периодам); график повышения квалификации специалистов налоговой сферы.

Для создания эффективной налоговой модели предприятия, кроме структуры налогового планирования, определения полномочий и требований к участникам процесса планирования налоговых платежей, формирования бюджета налогов для успешной постановки деятельности по планированию налогов, необходимо наличие финансовых, мате-