

ВЕНЧУРНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Беларусь приоритетом развития национальной экономики объявила инновации, что стимулирует возникновение новых типов компаний и соответствующих видов их финансирования, например венчурного.

Венчурное финансирование — долгосрочное прямое высоко-рискованное инвестирование в начальные стадии развития компании, реализующей инновационный проект в высокотехнологичных отраслях экономики.

Спецификой белорусского пути развития венчурного инвестирования является значительная роль государства, которое активно выделяет денежные средства на развитие института финансирования инноваций. Государство включает частный бизнес в решение государственных задач за счет создания привлекательных условий: венчурной инфраструктуры; изменений в законодательстве; изменений соотношения «риск—доходность».

В Беларуси создана модель государственного стимулирования инноваций и венчурного бизнеса, которая реализуется через деятельность Белорусского инновационного фонда, который с 2010 г. финансирует инновационные проекты на возвратной основе и согласно Указу Президента Республики Беларусь № 252 наделен функциями государственного венчурного фонда. В 2011 г. было создано агентство венчурных инвестиций, организованное как коммерческая организация. Его основная задача — ускорение развития сферы инновационных компаний в стране и рост доли венчурных — высокорисковых — проектов, а также проектов коммерциализации объектов интеллектуальной собственности.

Правительство республики предпринимает меры по привлечению иностранных венчурных инвесторов для деятельности на территории Беларуси. Среди них — два инвестиционных фонда из Силиконовой долины, инвесторы из Объединенных Арабских Эмиратов, Катара, России, Китая. В условиях функционирования Таможенного союза, ЕЭП в Беларуси принято решение об организации венчурного фонда ЕврАзЭС. С помощью средств компаний России и Казахстана планируется осуществление пакета проектов, связанных с транспортной сферой, разработкой полезных ископаемых, очисткой воды и др., что будет способствовать как привлечению финансовых потоков из других стран, от крупных венчурных бизнесменов, так и освоению международного опыта венчурной деятельности.

Государственный комитет по науке и технологиям Беларуси и Европейская экономическая комиссия (ЕЭК) ООН подписали меморандум о совместной деятельности по осуществлению научных исследований экономического потенциала венчурной индустрии в Беларуси.

Для дальнейшего развития венчурного финансирования в республике необходимы:

- создание инфраструктуры по формированию пулов инвесторов. Одним из механизмов формирования пулов, который хорошо зарекомендовал себя на Западе, может стать публичное размещение паев венчурных фондов на бирже. Возможность свободно покупать и продавать паи получают не только институциональные игроки — банки, страховые компании, но и так называемые квалифицированные инвесторы, имеющие достаточный опыт работы на фондовой бирже;
- распространение практики агентов-посредников — так называемых placement-агентов. Они имеют большую клиентскую базу инвесторов, интересующихся разного плана инвестициями (включая венчурные), специализируются на привлечении в фонды частных инвесторов и оказывают помощь управляющим компаниям;
- обеспечение деловых льгот по стимулированию инновационной деятельности, повышению инновационного потенциала, а также по улучшению общей эффективности национальной системы венчурного финансирования в контексте региональной экономической интеграции.

*Э.А. Кузнецов, магистр экон. наук
ООО «Финпрофит» (Минск)*

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В МИКРОЛИЗИНГЕ

В каждой сделке микролизинга участвуют как минимум три предприятия. Первое — лизингополучатель, субъект малого предпринимательства, желающий приобрести предмет микролизинга для использования его в своей предпринимательской деятельности; второе — поставщик имущества, которое при осуществлении сделки становится предметом микролизинга; третье — лизинговая компания, берущая на себя основную функцию по финансированию и проведению сделки микролизинга.

Стоимость предметов микролизинга невелика. В связи с этим лизингодатели разрабатывают собственные механизмы, позволяющие не тратить много времени на проведение сделок, обеспечивая безопасность своих вложений.

Лизингодатель заключает договоры: договор поставки либо купли-продажи с поставщиком, оговаривая гарантийные сроки использования имущества; договор лизинга с лизингополучателем, охватывая все аспекты и условия взаимоотношений на срок микролизинга. Лизинговая компания согласовывает со страховой компанией условия страхования предмета микролизинга на срок действия договора лизинга.

Поскольку субъекты малого предпринимательства Республики Беларусь часто прибегают к упрощенным схемам ведения бухгалтерского